

**Авторы:** Бельды Наталья, ученица 9 кл. (VIII вида); Галочкин Алексей, ученик 6 кл. (VIII вида);  
Воронина Светлана, ученица 6 кл. (VIII вида); Кузминская Виктория, ученица 6 кл. (VIII вида);  
Швец Анастасия, ученица 6 кл. (VIII вида).

**Руководитель:** педагог-психолог Паскал Виктория Викторовна.



Специалист, оказывающий  
посреднические услуги при заключении  
договоров.

Брокер не только совершает сделки, но и консультирует клиентов по их поводу. В связи с этим он должен быть осведомлен о потребительских свойствах товаров, надежности потенциальной доходности ценных бумаг (акций, облигаций и т. д.). Рабочее время брокера занято изучением информации, расчетно-аналитической деятельностью, оформлением и регистрацией документов, общением с клиентами.



Брокеру нужно хорошо знать экономику (как правило, работают люди с высшим экономическим образованием), ориентироваться в социологии, правоведении.

Необходимы такие качества:

- оперативность в принятии решений;
  - высокий интеллект;
  - хорошая память;
- эмоциональная устойчивость;
- точность и внимательность.

Важно владеть оперативной информацией относящиеся как непосредственно рынка ценных бумаг, так и общей экономике, и быть готовым постоянно отслеживать эту информацию.

Брокер получает не фиксированную зарплату, а комиссионные от суммы сделок и от полученной клиентами прибыли, он несет ответственность за последствия своих решений; если он причиняет убытки клиентам, на него налагается штраф.

# Прочти пословицу и определи какое из значений к ней подходит больше всего...

<i>Пословица, поговорка</i>	<i>Значение</i>
Когда увижу, тогда и поверю.	Жадность
Чего нет, того и не спрашивай.	Прямота
Глазами плачет, а сердцем смеется.	Осторожность
Стоит по горло в воде, а пить просит.	Обман