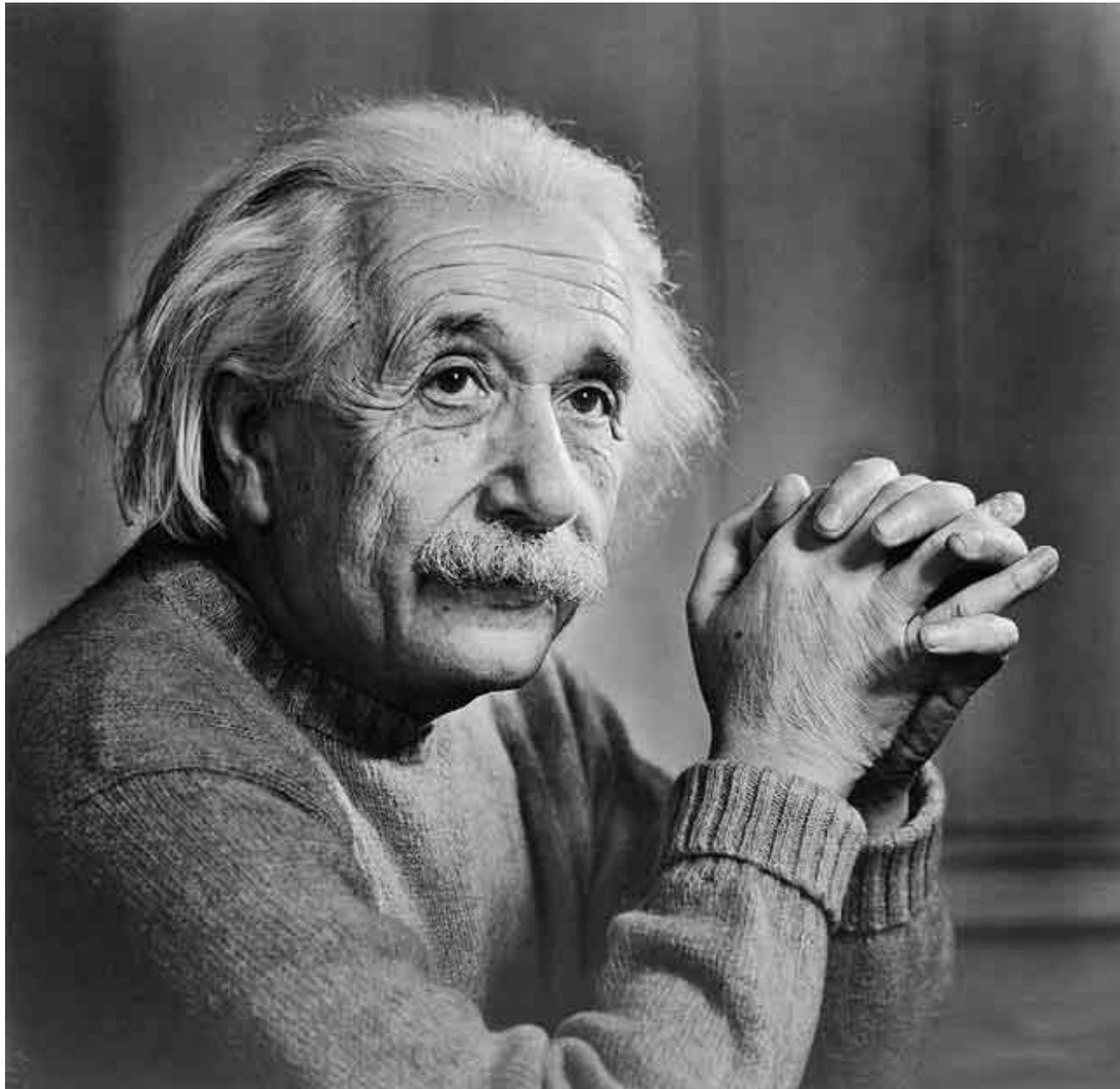




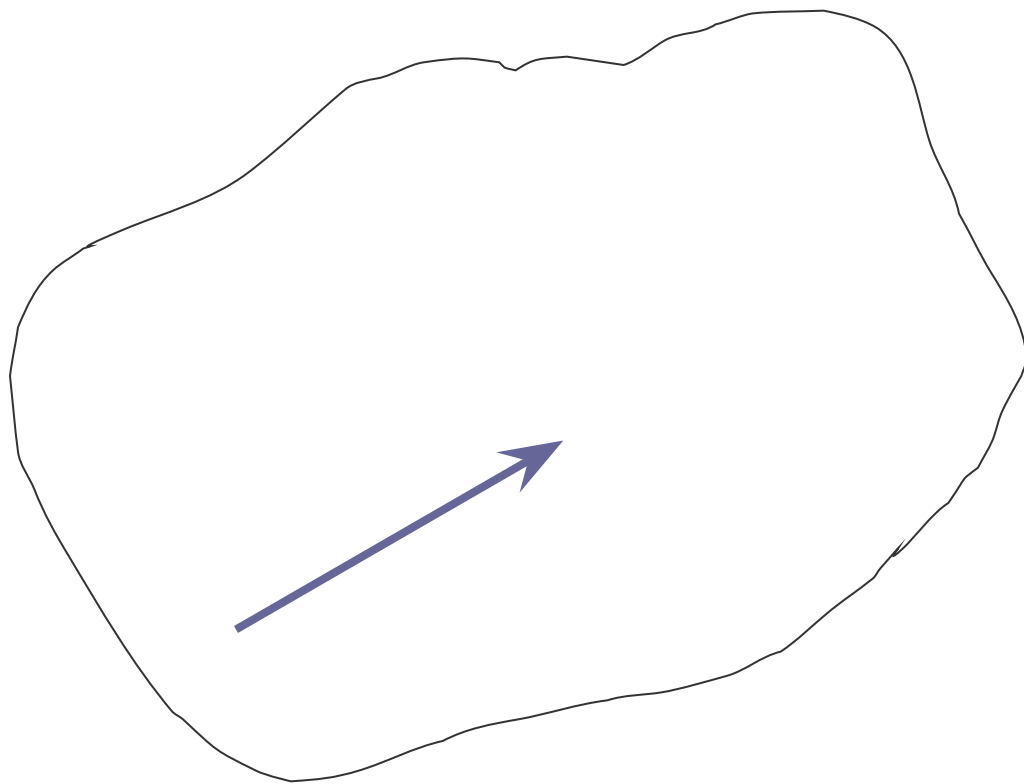


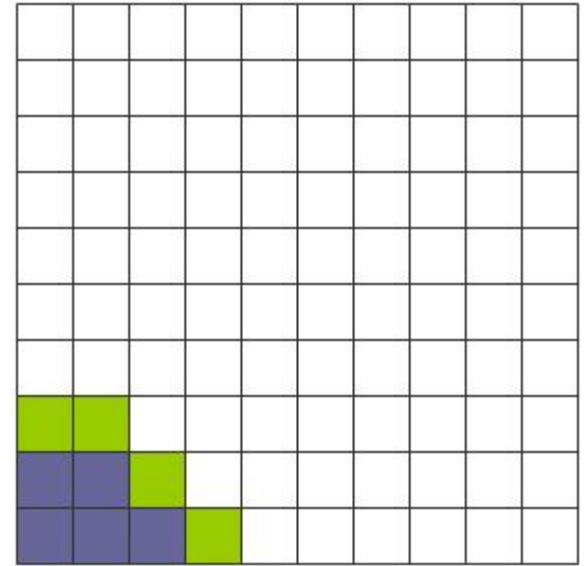
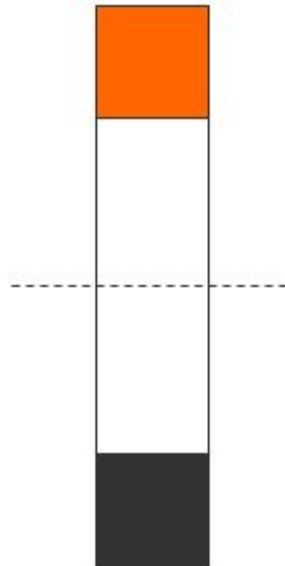
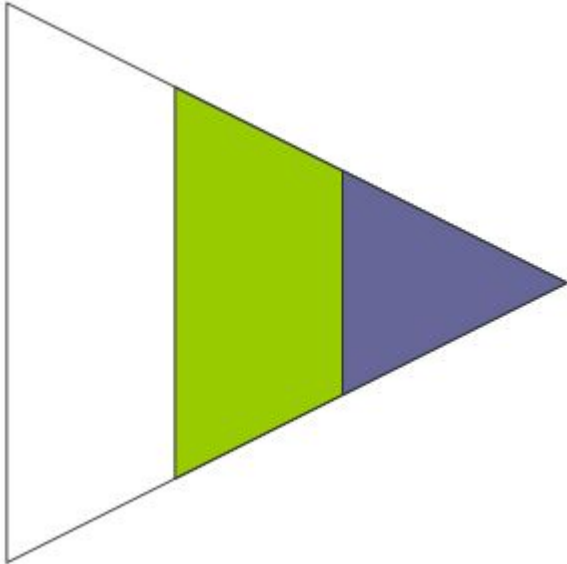
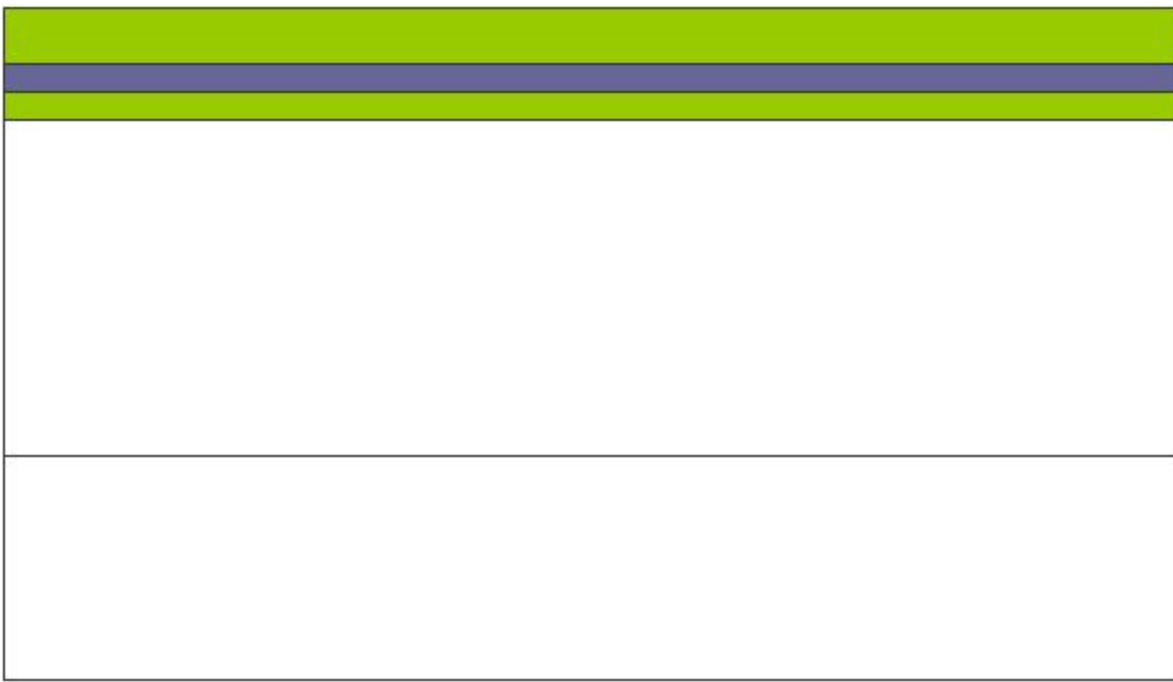
Блок более схематический

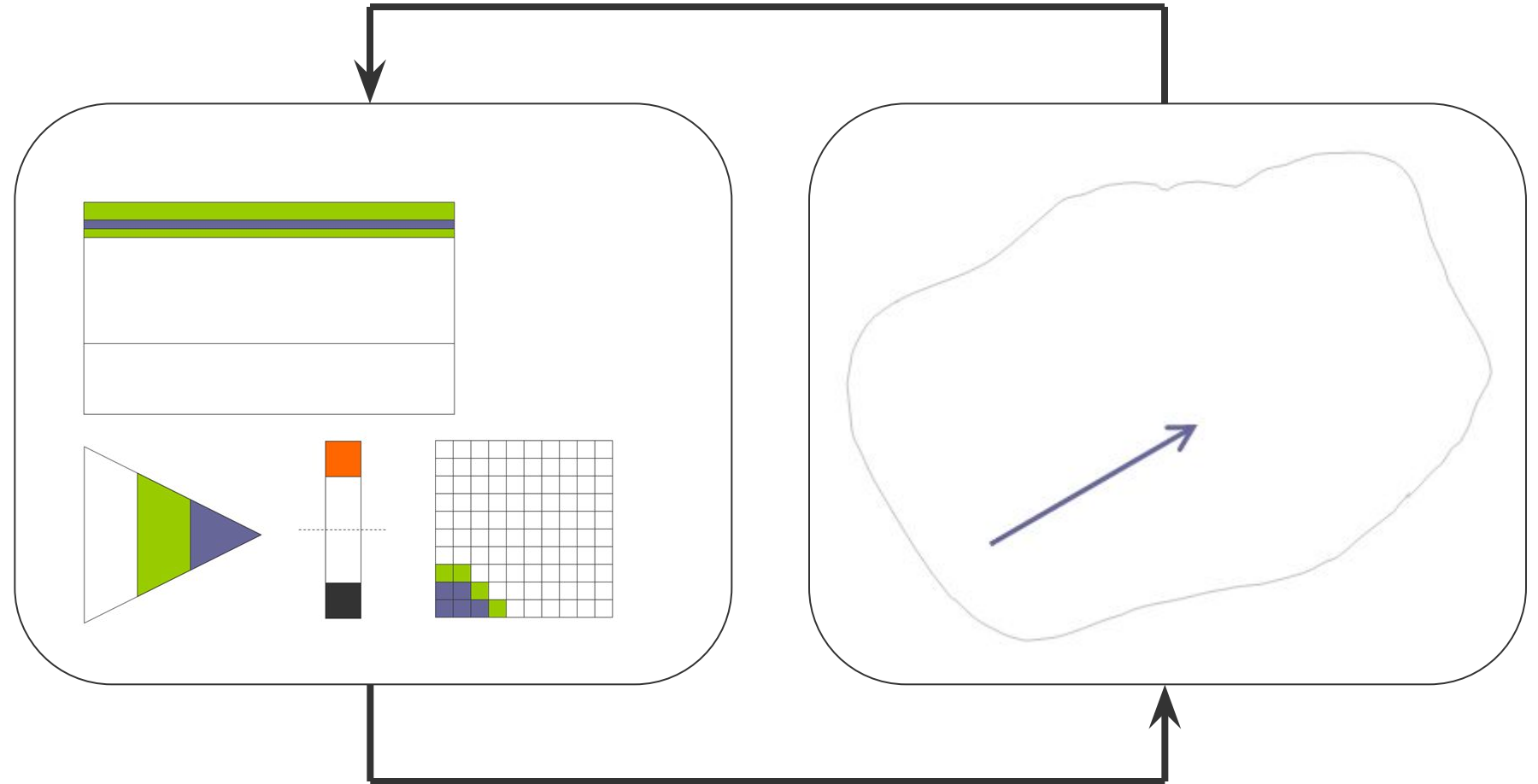




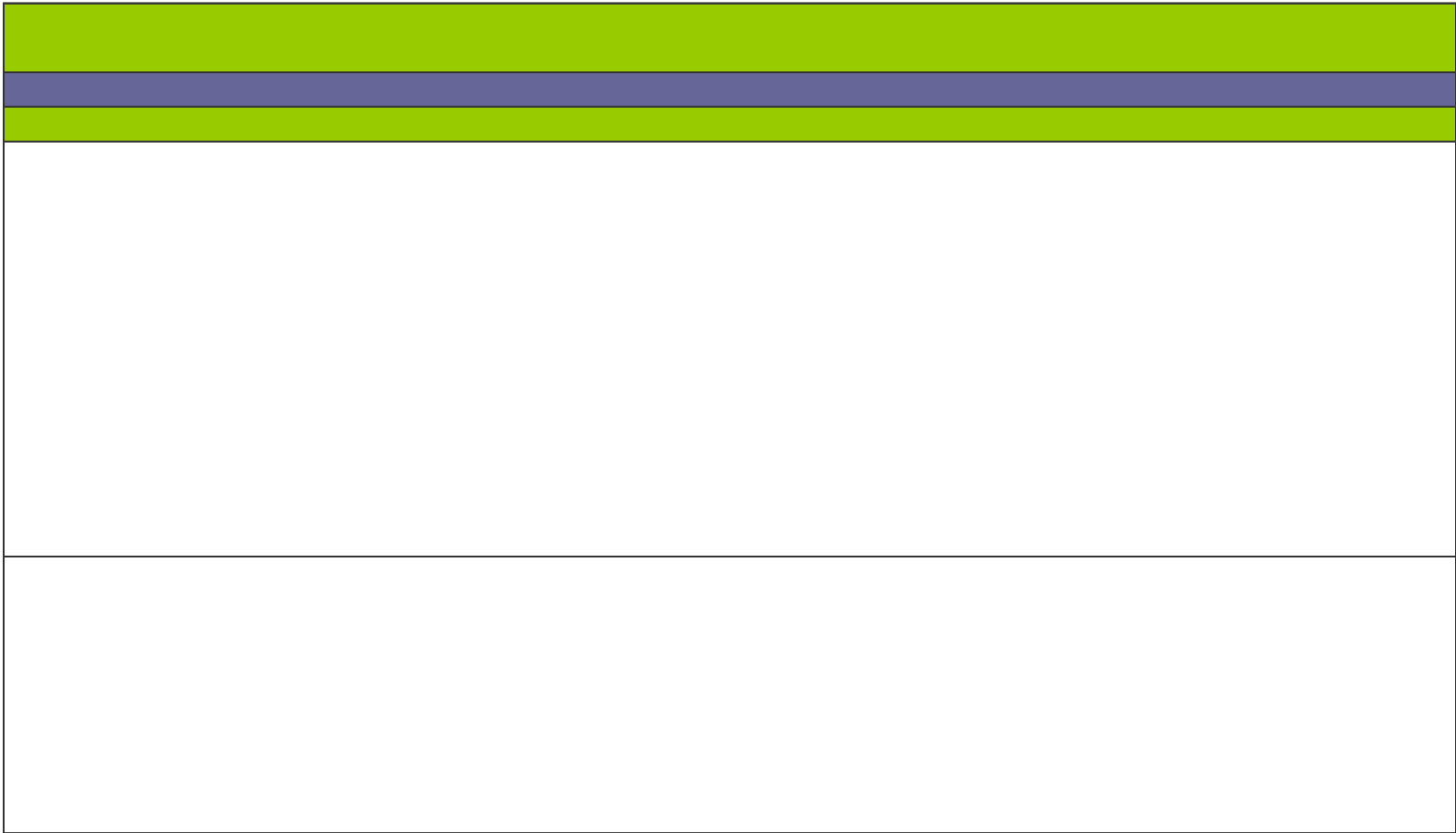
> Недо-цели, хаос и неопределенность



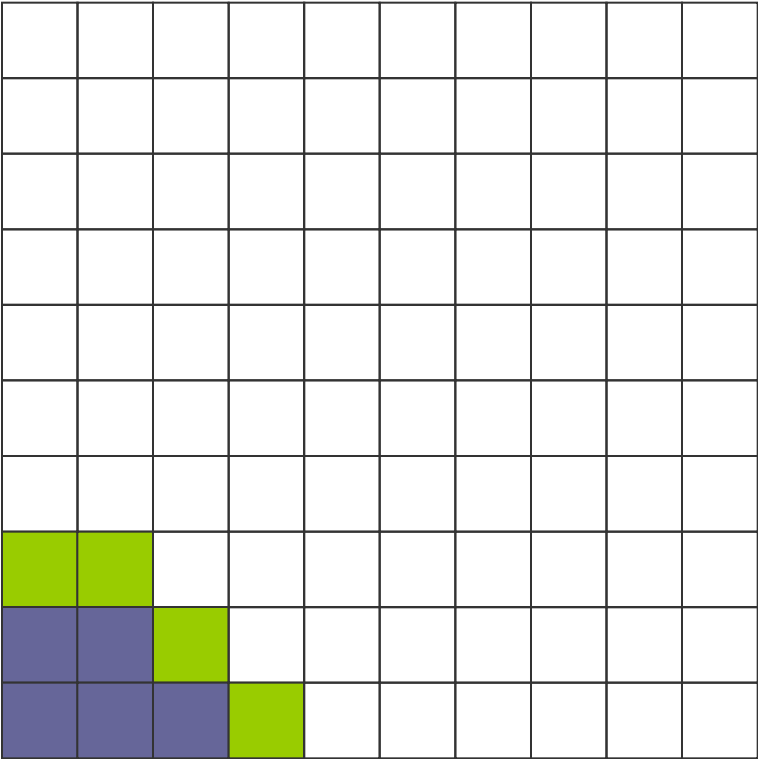


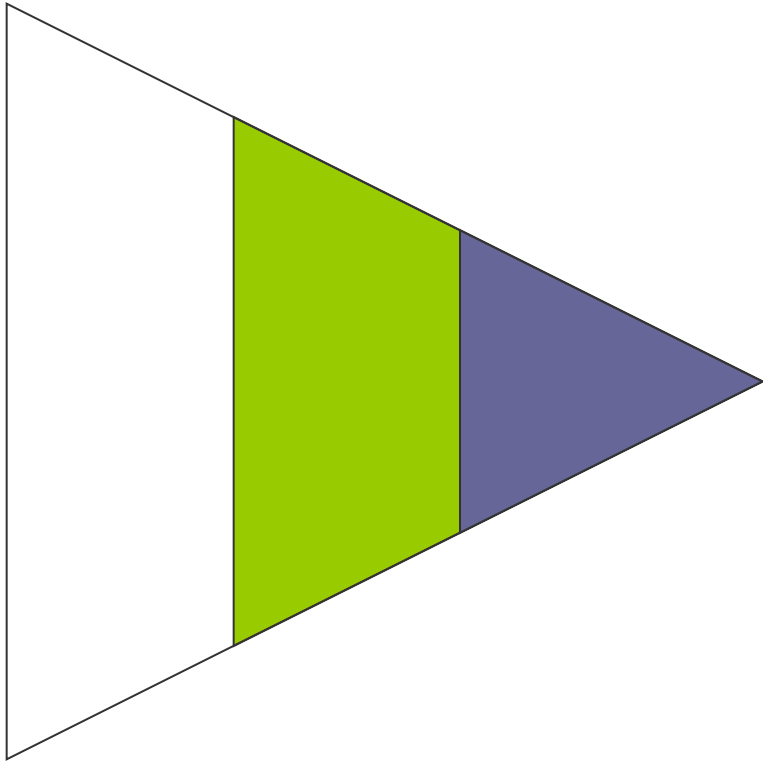


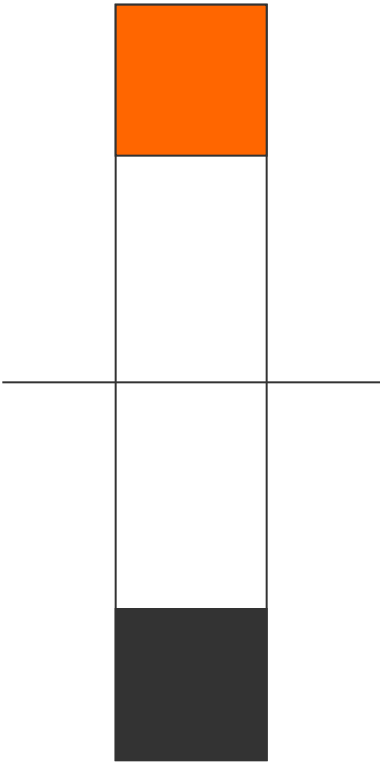


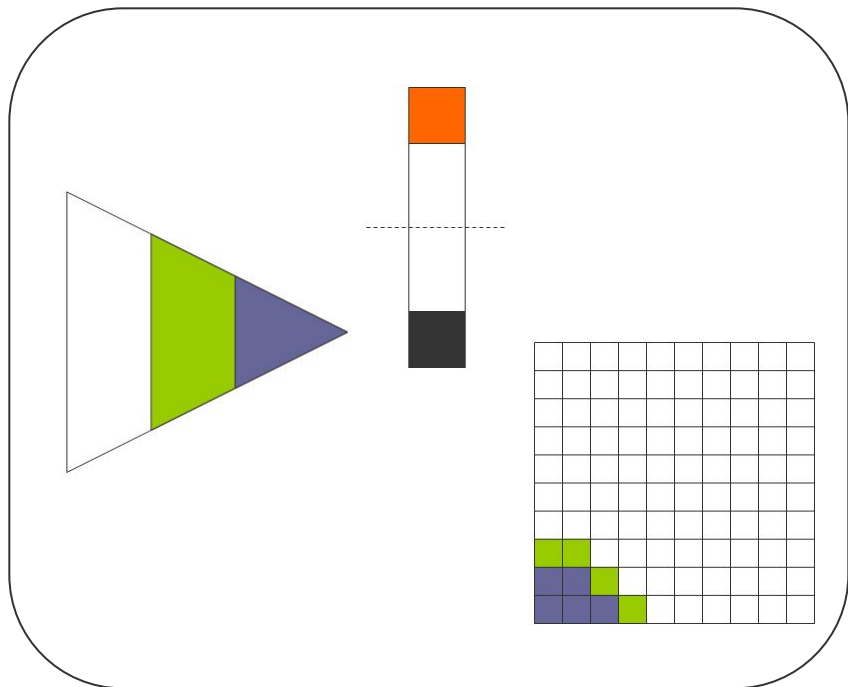












КАМБЛОГ.RU

Российско-украинское сообщество FMCG кей-экаунт менеджеров.

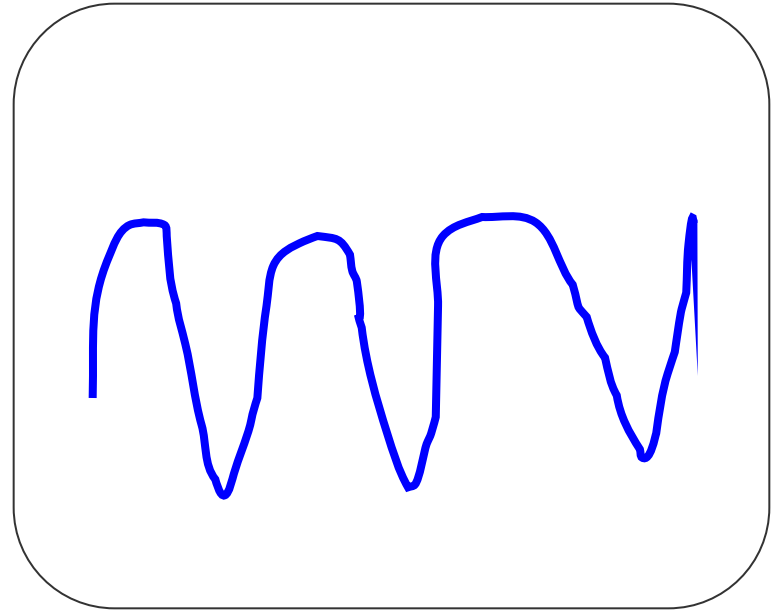
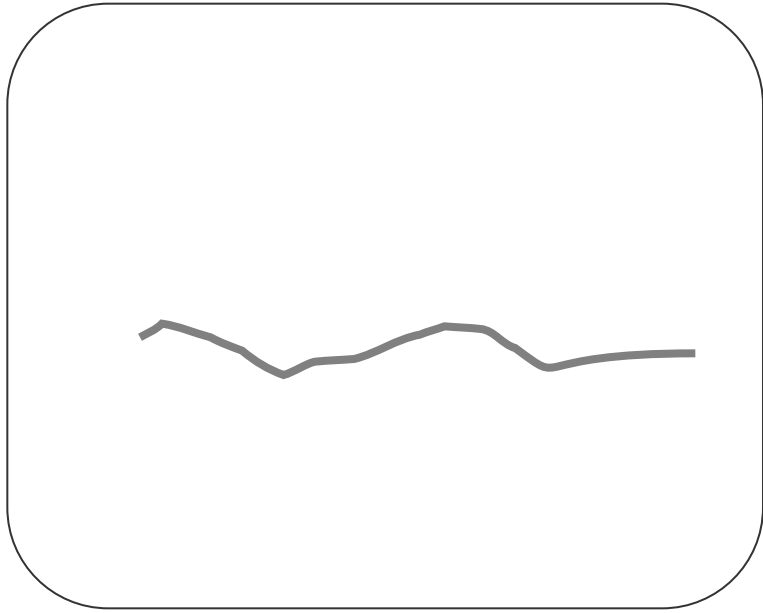
Формы общения

- Участие в [мейл-конференции](#) (50 КАМ'ов, 15 городов)
- Встречи [клуба](#) и аттестации (50 встреч в 2009 году)
- Чтение [блога](#) (250 постов, с февраля 2007 года)
- Переписка со мной (kamblog@rambler.ru)

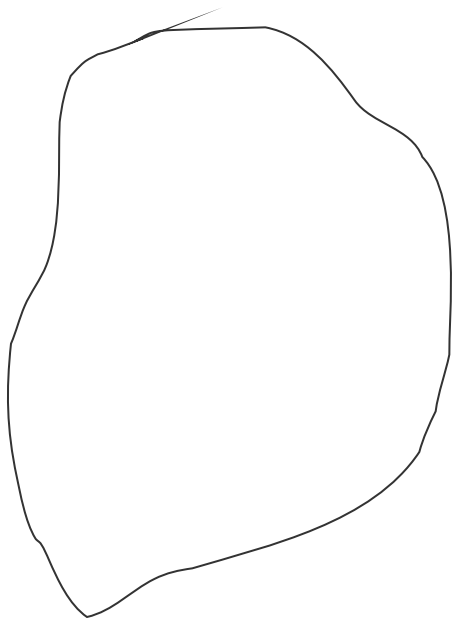
Следующие встречи

→ 18 марта: двухчасовой переговорный мастер-класс «10 контрактов за 5 недель»

Блок более практический

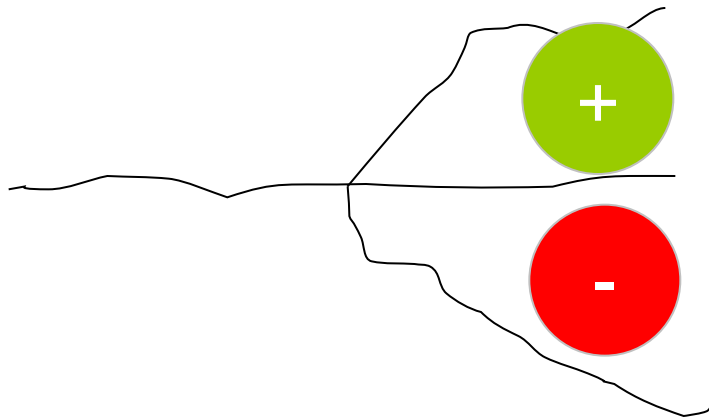
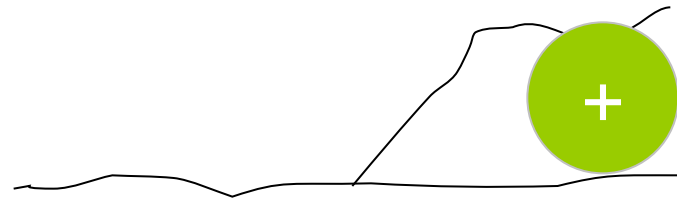
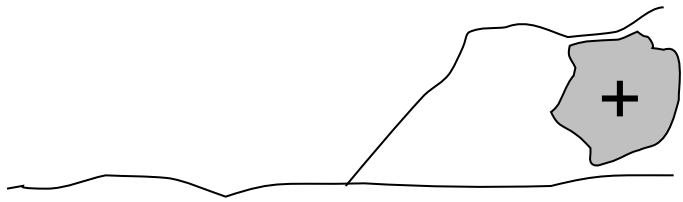


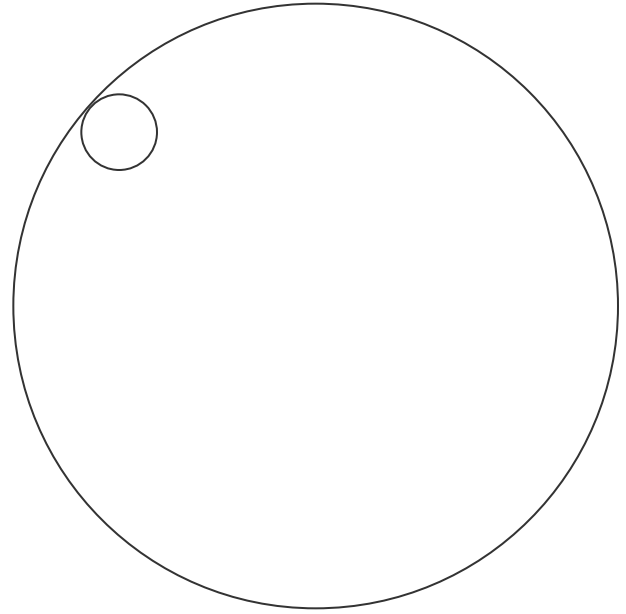
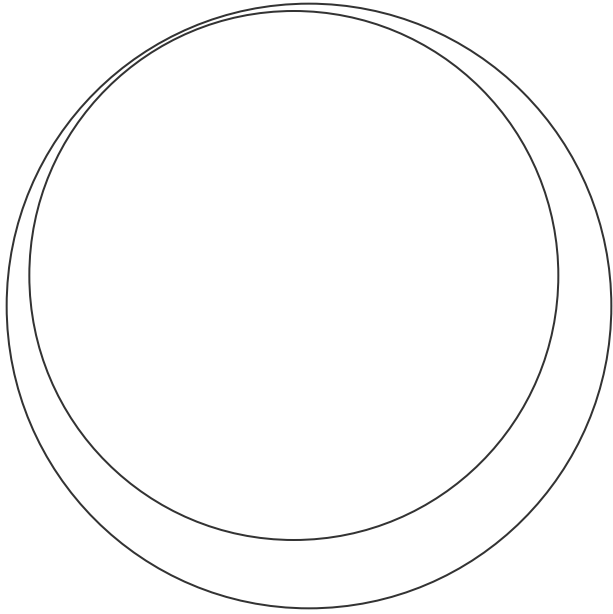
3'500 ТОНН

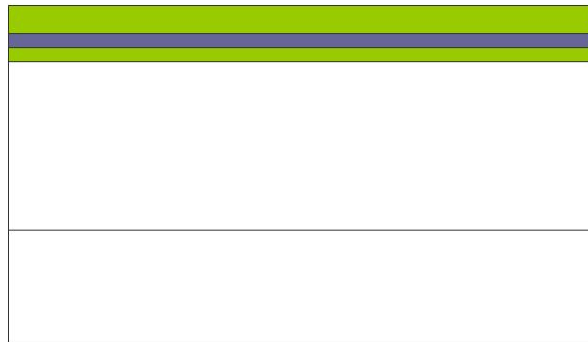
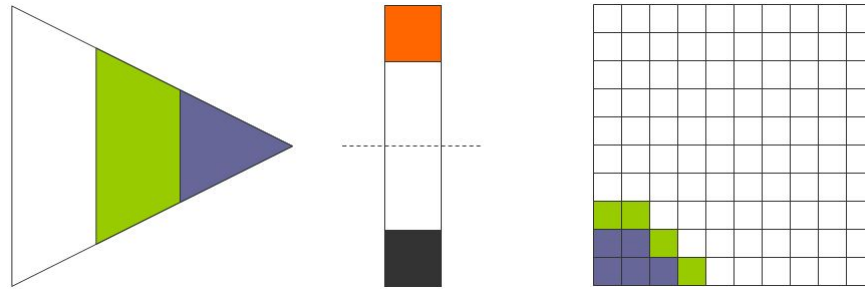


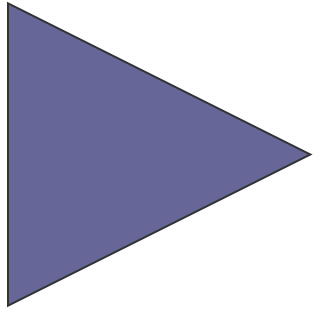
+100 ТОНН



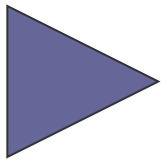




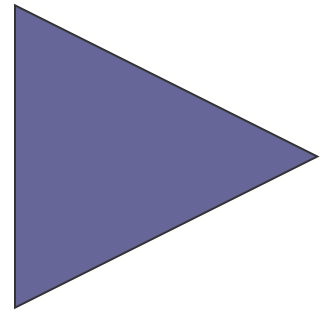




* ; - (= 0



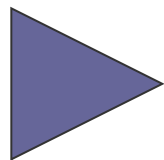
* ; -) = МНОГО



*

НЕТ СМЫСЛА

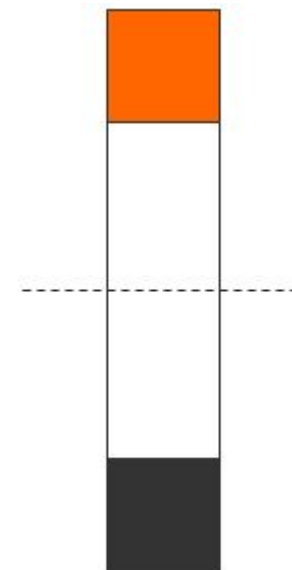
=

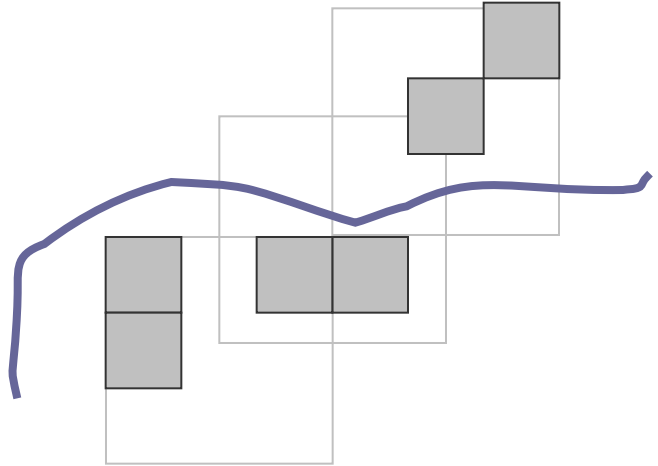
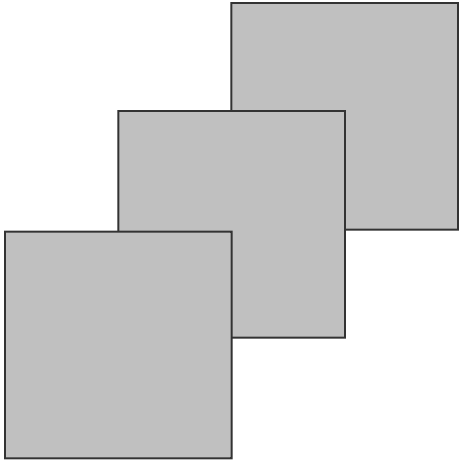


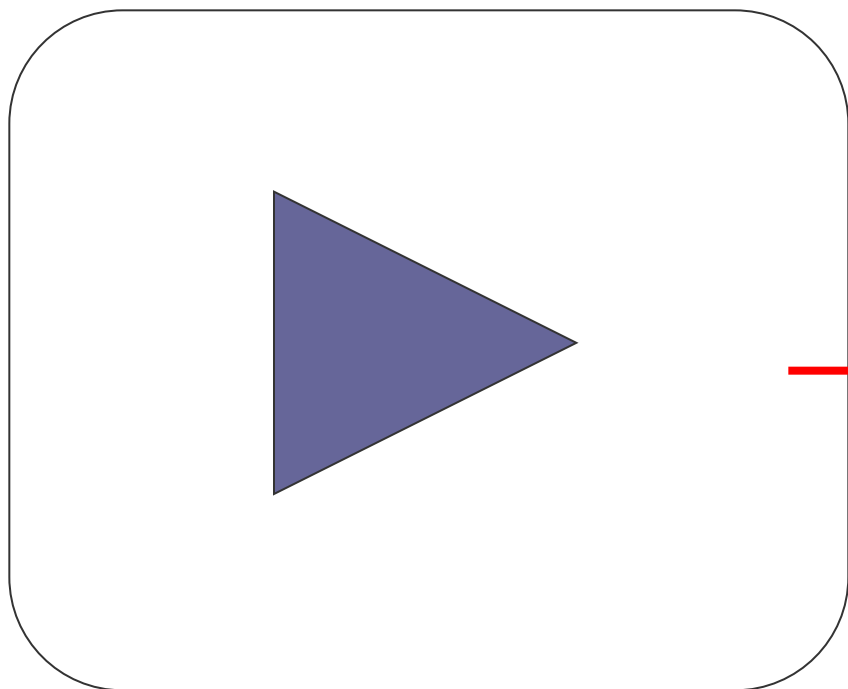
*

ЕСТЬ СМЫСЛ

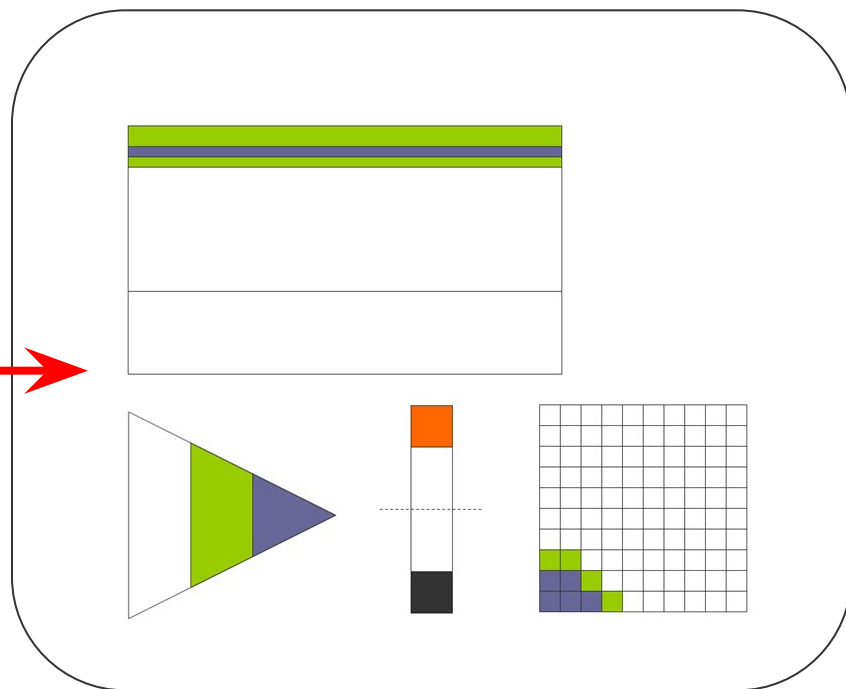
=



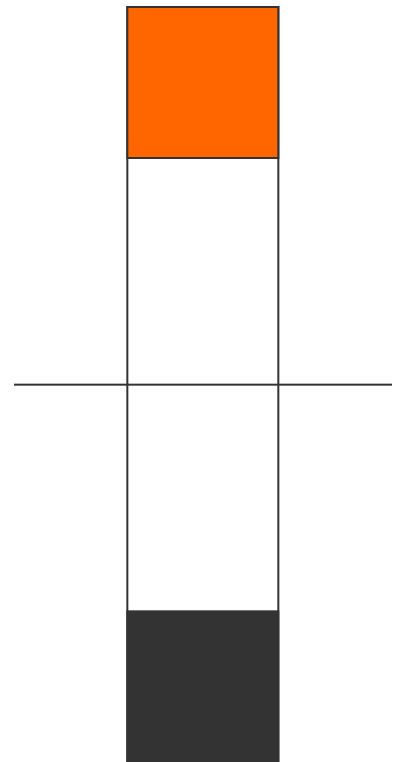
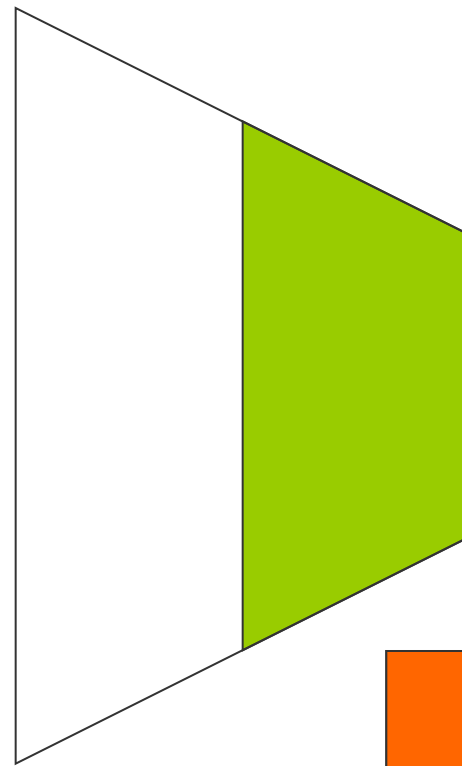
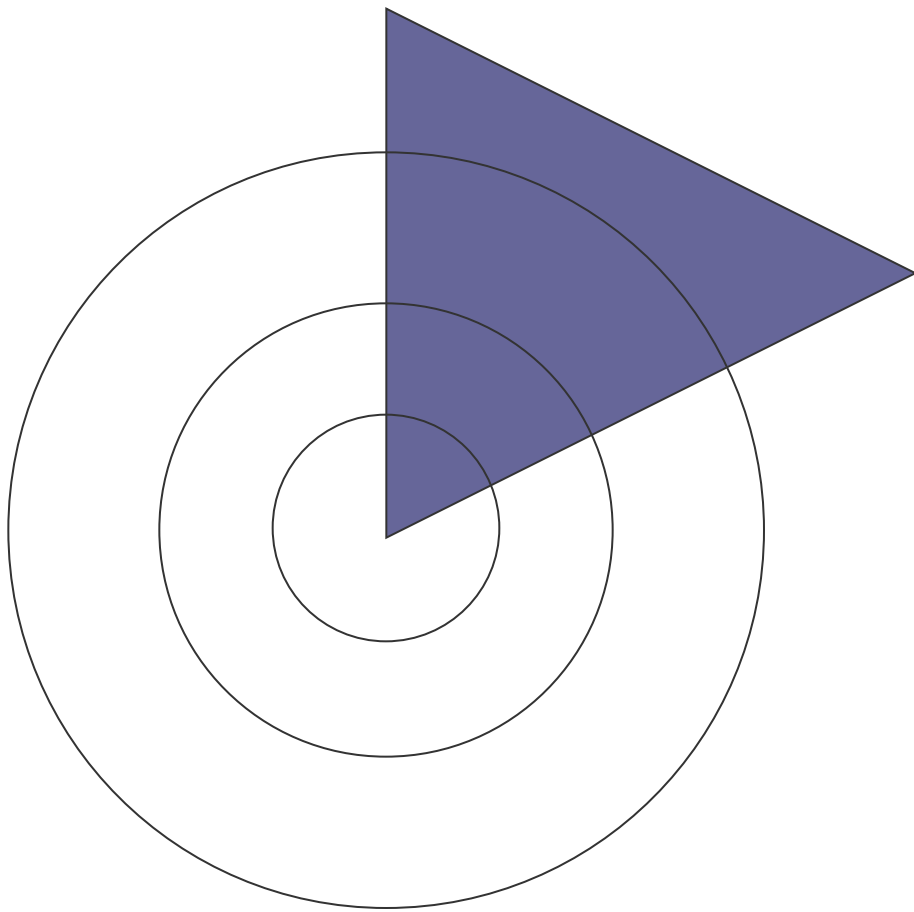




50-влияю/50-не влияю



99-влияю/1-не влияю



5 визуализаций или 50 ячеек в месяц

Доля полки: 55%

Паллеты: 20

Листовка: 100%*2 модуля

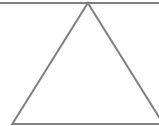
Ассортимент: 30/45 SKU

Цена: база+5%

Ретро: 6.5%

Промо: 2 SKU в мес.

Кредит: 10



	Торг-12_полностью	Торг-1_полностью	Торг-1_частично + Торг-12_частично	Торг-1_частично + Торг-12_частично + АКТ	Торг-1_частично + полный возврат
Т 1: подпись ритейлера					
Т 1: печать ритейлера					
Т 1: подпись поставщика					
Т 1: печать поставщика					
Т 1: фактически принято					
Т 1: отклонения					
Т 1: по документам поставщика значилось					
Т 1: SAP код поставщика		?	?		
Т 1: SAP код ритейлера					
Т 12: подпись ритейлера					
Т 12: печать ритейлера					
Т 12: подпись поставщика					
Т 12: печать поставщика					
Т 12: вычерки					
Т 12: подпись к каждому вычерку					
Т 12: штамп-ссылка на Т 1					
Акт расхождений: подпись ритейлера					
Акт расхождений: печать ритейлера					
Акт расхождений: подпись поставщика					
Акт расхождений: печать поставщика					

Negotiation

hypermarkets



supermarkets



discounters



STORIES

- "Benchmark_relationship and the shortest negotiation company" (Munich)
- "1st stage: reserve. Lenta"
- "The shortest nego"
- "Agressive and no_deal option" vs. "Concervative and no_investment option"
- "2 month training and 50 KAMs"

ACHIEVEMENTS AND FAILURES

- Magnit_D: -0.5%, *1.5 SOS, 2y-contract
- Lenta_D: stop delivery for 2 weeks
- Kopeyka: 0 investment increase, *1.1 SOS
- Metro_S: 30->18 sku
- Kvartal_D: *1.50/1.25 SOS
- Dixi_D: *1.25 SOS
- Lenta_D: 7 -> 22 fridge * exclusivity
- Lenta_S: 12->36 sku

+ 300 mio (300 --> 600)

8 торговых + 2 агента + 4 оператора

+ 40 mio

8.0% (3.2 mio)

2 агента + 4 оператора

+ 15 mio

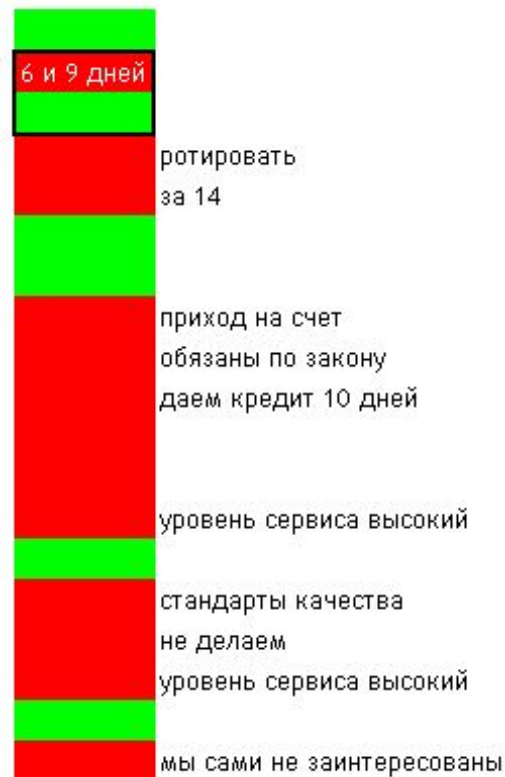
5.3% (0.8 mio)

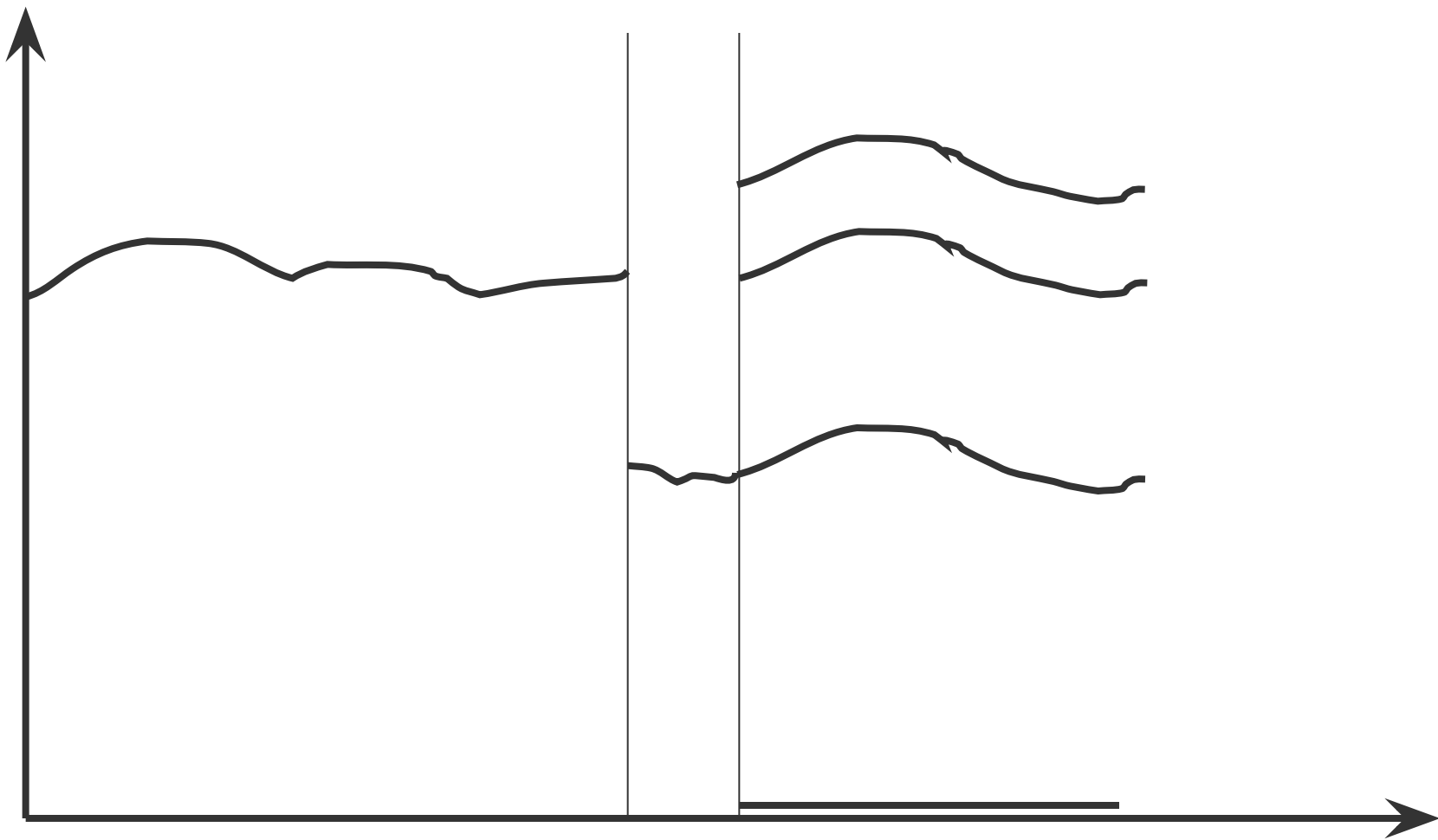
4 оператора

+ 5 mio

4.0% (0.2 mio)

2.1.2	Проводить промо акции, не менее ... раз в год		
3.7	Срок годности 2/3		
5.8	Вправе возвращать нереализованный товар		
5.9	Вправе в одностороннем порядке исключить продукт из матрицы		
6.2	Об изменении цены за 30 дней		
6.3	Если цена в ТТН и сч-ф не соотв. Спецификации, вправе вернуть		
6.4	Сч-ф в течение 5 дней		
6.4	Кредит: дата оплаты - списание со счета		
6.6	5% штраф за непредоставление сч-ф		
6.8	Товарный кредит		
6.9	Вправе в одностороннем порядке списать деньги с задолженности		
6.11	Штраф 500'000 за "лучшие условия"		
7.1	Штраф 10'000, 20'000 за недополставку товара		
7.2	Штраф за изменение цены в акции "красная цена"		
7.3	Штраф 40'000 за несоответствие веса маркировке		
7.4	Штраф 50'000 за несанкционированную утсановку оборудования		
7.9	Вправе в одностороннем порядке вывести из матрицы недопоставленный товар		
9.1.1	Штраф 10'000 за мерчендайзера без допуска или сан.книжки		
11.2	Штраф 10'000'000 за несоблюдение конфиденциальности		





среда, 23:59:59

300'000 (70%)

четверг, 00:00:01

350'000 (70%)