

***Характеристи
ка стран с
переходной
ЭКОНОМИКОЙ***

**Презентацию
подготовили
студентки 1 курса,
экономического
факультета, группа
Э122б-Гуторова
Анна и Гавриленко
Екатерина.**

План презентации

1. Что такое страны с переходной экономикой;
2. Составляющие переходного процесса;
3. Характеристика стран с переходной экономикой;
4. Тенденции развития стран с переходной экономикой;
5. Заключение;
6. Литература.

Страны с переходной экономикой (СПЭ) или страны с формирующимися рынками (СФР) — это государства, которые осуществляют переход от административно-командной экономики к рыночной. Страны с переходной экономикой возникли в конце 80-х начале 90-х гг. в результате распада



Составляющие переходного процесса

Главные составляющие переходного процесса были определены сравнительно рано. Ими являются:

Либерализация. Процесс освобождения большинства цен, чтобы они определялись свободными рынками, и снижения торговых барьеров, которые прерывали связь со структурой цен в странах с рыночной экономикой во всем мире.

Макроэкономическая стабилизация. В первую очередь, это такой процесс, с помощью которого — после первоначального резкого повышения уровня инфляции вслед за либерализацией и высвобождением подавленного спроса — инфляция берется под контроль и с течением времени снижается. Эта работа требует дисциплинированного отношения к государственному бюджету и росту денежной массы и кредитов (то есть дисциплины в проведении бюджетной и денежно-кредитной политики), а также достижения устойчивого платежного баланса.

Реорганизация и приватизация. Процесс создания жизнеспособного финансового сектора и реформирования предприятий в этих странах, чтобы они могли производить товары, которые можно было бы продавать на свободных рынках, и передачи их в частную собственность.

Правовая и институциональная реформа. Эти реформы нужны для переориентирования роли государства в этих странах, установления правопорядка и проведения в жизнь соответствующей политики поддержки

Характеристика стран с переходной экономикой

Страны с переходной экономикой - страны, которые в 80-90-е гг. перешли от административной системы к рыночной. Включает 30 стран: 12 стран ЦВЕ, 15 стран бывшего СССР, Монголия, Китай, Вьетнам (командно-административная система). Производят около 17% мирового ВВП.

1. Ведущие страны ЦВЕ: Польша, Словакия, Чехия, Венгрия, Словения
2. Болгария, Румыния, Хорватия
3. Наиболее отсталые страны: Албания, Босния и Герцеговина, Македония, Сербия и Черногория.

Бывшие республики СССР достигли больших успехов в области реформирования национальных экономик. Это Белоруссия, Украина, РФ, Узбекистан – радикальный подход к реформам.

Страны-бедняки: Ангола, Мозамбик, Руанда, Бурунди, Уганда, Либерия, Эфиопия, Сомали, Афганистан, Индия, Нигерия, Бангладеш, Вьетнам, Непал, Гвинея, Бенин, ЦАР, Нигер, Чад, Малави, Гана, Заир, Буркина-Фасо, Мали.



Страны с переходной экономикой производят около 6% мирового ВВП, в том числе страны Центральной и Восточной Европы (без Балтии) -- менее 2%, бывшие советские республики - более 4%. Доля в мировом экспорте - 3%. Китай производит около 12% мирового ВВП.

Тенденции развития стран с переходной экономикой

Во-первых, защита неимущих. Рост цен на продовольствие и топливо наряду с отсутствием безопасности в области занятости входят в число факторов, усиливающих неравенства во время экономического спада. В этом контексте, по всей вероятности, значительно возрастут разорительные расходы на здравоохранение, из-за которых в "лучшие" времена более 100 миллионов человек ежегодно скатывались в нищету. Самыми уязвимыми неизбежно становятся те, кто страдает больше всех: неимущие, социально изолированные, дети, женщины, инвалиды, престарелые и люди с хроническими болезнями. Для защиты самых уязвимых в богатых и бедных странах срочно необходимы более прочные сети безопасности

Во-вторых, стимулирование экономического подъема. Инвестиции в социальные сектора являются инвестициями в человеческий капитал. Здоровый человеческий капитал является основой экономической продуктивности и может ускорять процесс восстановления экономической устойчивости.

В-третьих, содействие социальной стабильности. Справедливое распределение услуг здравоохранения является одним из важнейших факторов, способствующих социальной сплоченности. Социальная сплоченность является наилучшей защитой от общественных волнений на национальном и международном уровне. Здоровое, продуктивное и стабильное население всегда

В-четвертых, повышение эффективности. Предварительная оплата на основе объединения ресурсов является самым эффективным путем финансирования расходов на здравоохранение. Расходы из своих собственных средств на местах оказания услуг являются наименее эффективными и самыми разорительными, из-за которых ежегодно миллионы людей оказываются за чертой бедности. Приверженность обеспечению всеобщего охвата не только способствует защите неимущих людей, но также является самым доступным по стоимости и эффективным способом использования ограниченных ресурсов

В-пятых, обеспечение безопасности. Мир, в значительной степени выведенный из равновесия, не является ни стабильным, ни безопасным. Для поддержания потенциальных возможностей в области эпиднадзора и ответных мер перед лицом угроз возникновения падений необходимы прочные системы здравоохранения. Недостаточные инвестиции в системы здравоохранения в Африке к югу от Сахары в 1980-х гг. привели к тому, что в последующее десятилетие они оказались трагически неподготовленными к пандемии ВИЧ/СПИДа

Здесь есть страны, добившиеся за десять лет рыночных реформ значительных успехов в экономическом развитии: **Польша, Венгрия, Чехия, Словакия, Словения, Хорватия, Литва, Латвия и Эстония.** В некоторых из них уровень жизни почти вплотную приблизился к стандартам стран Западной Европы, а темпы экономического роста сохраняются стабильно высокие и даже превышают западноевропейские. Основные структурные преобразования в экономике уже проведены, и на повестке дня стоит вопрос об интеграции в единый европейский рынок.

Другие государства, такие как **Болгария, Румыния, Украина, Албания, Македония** находятся в стадии трансформации всей экономической системы, и им еще только предстоит решение довольно сложных проблем переходного периода. Есть и такие страны, которые испытывают застой и уже перестали двигаться в сторону рыночной ориентации. Относятся к данной группе и страны, серьезно пострадавшие от военных действий в



Если в этой самой молодой группе стран попытаться выделить подгруппы, то возможна различная классификация. В одну группу можно выделить бывшие советские республики, которые ныне объединены в Содружество Независимых Государств (СНГ). Это позволяют сделать схожий подход к реформированию экономики, близкий уровень развития большинства этих стран, объединение в одной интеграционной группировке, хотя подгруппа достаточно разнородна.

В другую подгруппу можно объединить страны Центральной и Восточной Европы, включая страны Балтии. Для этих стран характерен преимущественно радикальный подход к реформам, стремление войти в ЕС, сравнительно высокий уровень развития большинства из них. Однако сильное отставание от лидеров этой подгруппы, меньшая радикальность реформ приводит некоторых экономистов к выводу, что Албанию, Болгарию, Румынию и некоторые республики бывшей Югославии целесообразно включать в первую подгруппу.

В отдельную подгруппу можно выделить Китай и Вьетнам, проводящие реформы схожим образом и имевшие в первые годы



На рубеже XX – XXI столетий в развитых странах теневая экономика была эквивалентна 12-15% ВВП, в странах с переходной экономикой – 23%, а в развивающихся странах – 33% ВВП. Среди промышленно развитых стран нелегальный бизнес был наиболее развит в Италии, Испании и Бельгии (23-28% ВВП), наименее развита была теневая экономика в Швейцарии, Японии и США – около 10% ВВП. В России теневая экономика Госкомстатом РФ оценивалась в этот период в 30%.



Заключение

Переход к рыночной экономике увенчался заметным успехом. Хотя в этом кратком обзоре основное внимание уделялось экономическим изменениям, первым главным достижением является широкая, хотя еще далеко не всеобщая, приверженность демократии и созданию рыночной экономики. Переход к ней в большинстве стран ассоциировался с ростом политической свободы. Все страны, за исключением шести, отнесены к числу «свободных» или «частично свободных» организацией по правам человека «Фридом хауз»; благодаря регулярным выборам граждане этих стран получили возможность выразить свое мнение в процессе перехода. Политики, выступающие за отход с рыночного пути в экономике, так и не пришли к власти, хотя нереформированные коммунистические партии иногда получали до трети голосов на всеобщих выборах. Поэтому, несмотря на экономические тяготы, связанные с перестройкой, граждане, как представляется, считали поворот часов вспять худшим вариантом

Во-вторых, кажется, укрепился курс на макроэкономическую стабильность, при этом в большинстве случаев инфляция взята под контроль. Примером этого является решимость России предотвратить инфляционную спираль вслед за девальвацией рубля в 1998 году.

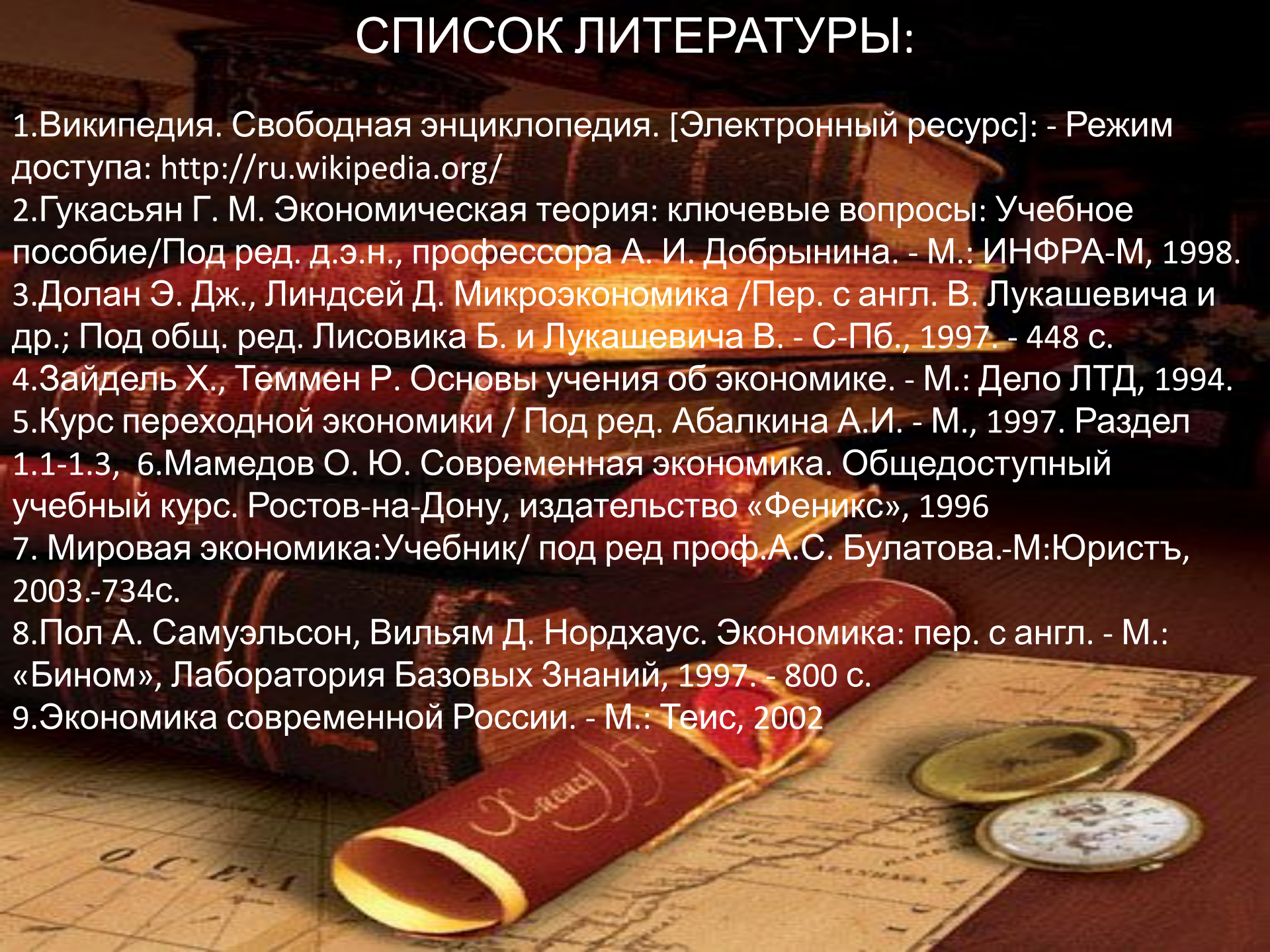
В-третьих, в большинстве стран под рыночную экономику, по крайней мере де-юре, были подведены базовые структурные основы. В их число входят процедуры банкротства, политика поощрения конкуренции и антимонопольные акты, улучшение стандартов бухгалтерского учета и законодательство для регулирования финансовых рынков.

В странах Центральной Европы и Балтии курс на макроэкономическую стабилизацию был принят раньше, и структурные реформы проводились более твердо. Эти страны снова причисляются к рангу стран со средними доходами и могут заявлять, что они перешли к рынку. Теперь перед ними стоят проблемы, связанные со вступлением в ЕС и, в более общем плане, с тем чтобы догнать более богатые нации.

По мнению большинства, Россия и другие страны СНГ могут и должны идти тем же путем, но при этом возросло понимание трудностей создания институциональных структур и проблем, связанных с влиятельными деловыми кругами, которые могут тем временем пустить процесс реформ под откос.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Википедия. Свободная энциклопедия. [Электронный ресурс]: - Режим доступа: <http://ru.wikipedia.org/>
2. Гукасьян Г. М. Экономическая теория: ключевые вопросы: Учебное пособие / Под ред. д.э.н., профессора А. И. Добрынина. - М.: ИНФРА-М, 1998.
3. Долан Э. Дж., Линдсей Д. Микроэкономика / Пер. с англ. В. Лукашевича и др.; Под общ. ред. Лисовика Б. и Лукашевича В. - С-Пб., 1997. - 448 с.
4. Зайдель Х., Теммен Р. Основы учения об экономике. - М.: Дело ЛТД, 1994.
5. Курс переходной экономики / Под ред. Абалкина А.И. - М., 1997. Раздел 1.1-1.3, 6. Мамедов О. Ю. Современная экономика. Общедоступный учебный курс. Ростов-на-Дону, издательство «Феникс», 1996
7. Мировая экономика: Учебник / под ред проф. А.С. Булатова. - М.: Юристъ, 2003. - 734 с.
8. Пол А. Самуэльсон, Вильям Д. Нордхаус. Экономика: пер. с англ. - М.: «Бином», Лаборатория Базовых Знаний, 1997. - 800 с.
9. Экономика современной России. - М.: Теис, 2002



***Спасибо за
внимание***

