

СОЦИАЛЬНАЯ СТРУКТУРА И СОЦИАЛЬНАЯ СТРАТИФИКАЦИЯ ОБЩЕСТВА

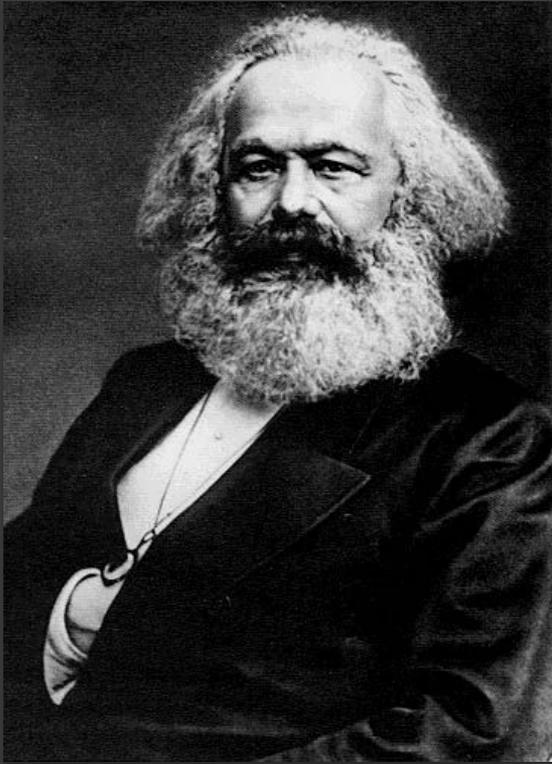
Выполнил: студент группы Э101
Мкоян Тигран

Социальная структура общества

Подходы к пониманию социальной структуры:

- Объективистский - социальная структура существует независимо от воли и сознания людей, в значительной мере определяя их социальное поведение и социальные действия (К. Маркс, Э. Дюркгейм, Т. Парсонс);
- Субъективистский - социальная структура – это абстракция, существующая лишь в сознании людей, она может быть осмыслена только через оценку индивидуальных мнений (А. Шюц, Дж. Мид).

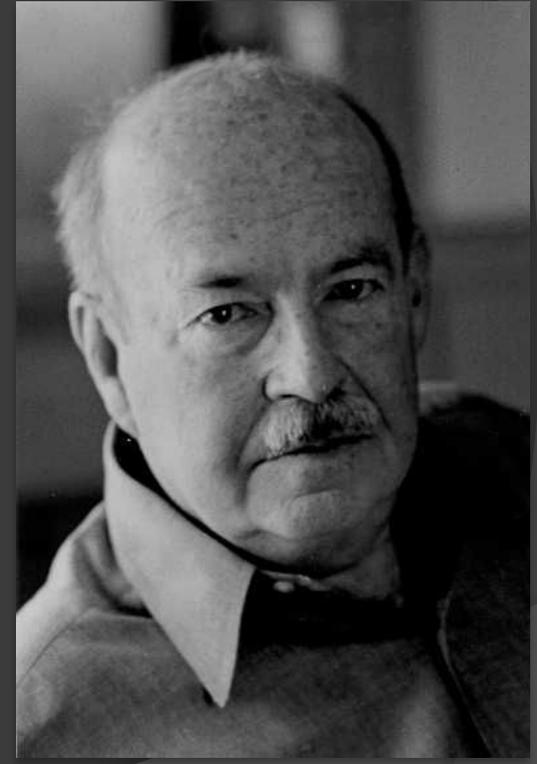
Представители объективистского подхода



К. Маркс



Э. Дюркгейм

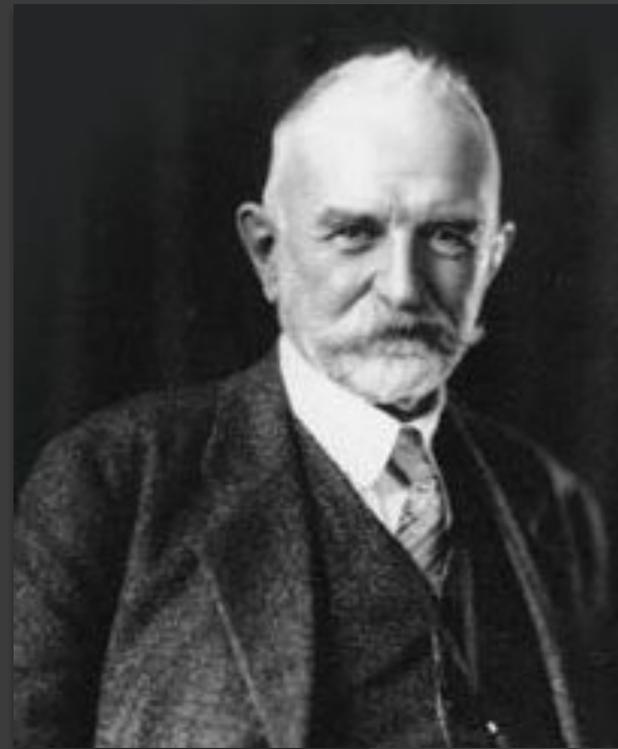


Т.
Парсонс

Представители субъективистского подхода



А. Шюц



Дж. Мид

Попытка "примирения" этих противоположных точек зрения была предпринята Питером Бергером. Он подтверждает, что "социальная структура характеризуется не как что-либо способное существовать само по себе, отдельно от создавшей ее человеческой деятельности", однако однажды построенная, она "противостоит индивидууму и как чуждая фактичность, и как средство принуждения".



П.
Бергер

Социальная структура

это совокупность упорядоченных связей и отношений, в которые вступают индивиды, социальные группы, организации и общности по поводу условий их жизнедеятельности.

Социальная дифференциация общества

- Это наличие в обществе социальной структуры или процесс, ведущий к возникновению новых видов деятельности, ролей и групп, для выполнения новых функций;
- Является важнейшей причиной возникновения и усложнения социальной структуры.

Она подразумевает и такие социальные различия, которые никак не связаны с социальным неравенством, не являются свидетельством положения в иерархии социальных статусов и социального расслоения. Поэтому социальная дифференциация – это **более широкое понятие**, чем социальное неравенство.

Причины дифференциации

классифицируются в зависимости от подхода к ее пониманию

- Функционалисты - рациональное разделение общества на элементы (классы, слои, группы, организации, социальные институты, системы и подсистемы), каждый из которых выполняет соответствующую функцию, обеспечивая целостность и равновесие всего общества;
- Статусная теория - разные люди от природы имеют различные способности и выполняют роли в соответствии с ними, занимая различные статусы в обществе;
- Марксисты - возникновение частной собственности и классовая борьба, направленная на ее перераспределение.

Подходы к анализу структуры современного общества

- ⦿ Территориальный
- ⦿ Институциональный
- ⦿ Профессиональный
- ⦿ Социально-статусный
- ⦿ Социально-экономический
- ⦿ Социокультурный

Элементы социальной структуры общества – социальные общности (совокупность индивидов, объединенных общими признаками)

- ◎ Семья
- ◎ Социальные институты (религия, политика, образование и т.п.)
- ◎ Организации, коллективы, профессиональные группы
- ◎ Социальные слои (страты), сословия, касты
- ◎ Социальные классы
- ◎ Этнонациональные общности

социальные общности

Номинально-статистические



Выделяются по
несущественным
признакам

Реальные

е



Выделяются по существенным
признакам (могут быть объектами
общественных отношений,
элементами социальной
структуры)

Типология социальных структур

Чаще всего рассматривается по двум основаниям:

- ⦿ в зависимости от уровня развития разделения труда и характера господствующих социально-экономических отношений (К. Маркс)
- ⦿ по социально-историческому типу (М. Вебер, П. Сорокин)

В зависимости от уровня развития разделения труда и характера господствующих социально-экономических отношений:

- ⦿ рабовладельческая (рабы, рабовладельцы, ремесленники, жрецы, философы),
- ⦿ феодальная (крепостные крестьяне, феодалы, сословия ремесленников, священнослужителей, купцов),
- ⦿ капиталистическая (пролетариат, буржуазия, фермерство, интеллигенция),
- ⦿ социалистическая (рабочий класс, колхозное крестьянство, интеллигенция).

По социально-историческому

ТИПУ:

- ⦿ традиционная (касты, сословия)
- ⦿ современная (классы, слои).

Социальная структура общества, как правило, анализируется без учета факторов социального неравенства. Элементы структуры располагаются исследователями как бы по горизонтали. Однако в действительности общество всегда иерархизировано. В данном аспекте (по вертикали) общество рассматривается в рамках теории социальной стратификации, впервые обоснованной П. Сорокиным.



П. Сорокин

Факторы, определяющие социальное неравенство:

- социальный пол (культурные и социальные характеристики мужчины и женщины, соответственно реализующиеся в форме мужского и женского поведения)
- Этнические и расовые признаки
- Возраст
- Дифференцированный доступ к ресурсам
- Наличие или отсутствие привилегий

Точки зрения на проблему неравенства

Н Е Р А В Е Н С Т В О



- Естественное явление ввиду различных возможностей;
- Уравниловка – зло (“Казарменный социализм”, отсутствие инициативы).



(Социалисты-утописты)

- ◎ Частная собственность причина эксплуатации, угнетения
- ◎ Все должны быть равны

Социальная стратификация

Это расположение индивидов и групп по горизонтальным слоям (стратам) сверху вниз в соответствии с социальной иерархией общества по признакам неравенства в доходах, уровне образования, объеме власти, профессиональном престиже.

Таким образом, важнейшим условием возникновения стратификации является социальное неравенство, проявляющееся в различном отношении индивидов друг к другу, социальным институтам и организациям, различном доступе к ресурсам, благам и привилегиям. Оно может быть результатом естественного происхождения, так и результатом социализации.

Круг понятий, используемых в теории социальной стратификации:

- Страта (социальный слой) – множество людей, объединенных сходным статусным признаком своего положения;
- Статусный признак – это признак, объективно приобретающий в данном обществе ранговый характер (он показывает, какой слой располагается выше, какой ниже в стратификации данного общества);
- социальный статус – положение индивида или группы в социальной иерархии общества.

Важнейшие статусные признаки современного общества, которые выражаются количественно и позволяют объективно оценить социальный статус конкретного человека или группы:

- ⦿ экономическое положение, определяемое богатством или доходом, измеряемыми в денежном эквиваленте;
- ⦿ уровень образования (количество лет, потраченных на обучение);
- ⦿ объем властных полномочий (количество людей, находящихся в подчинении);
- ⦿ профессиональный престиж, исчисляемый в соответствии с иерархией профессий, складывающейся в данном обществе.

Социальная мобильность

перемещение субъектов в социальном пространстве,
связанное с изменением социального статуса

ГОРИЗОНТАЛЬНАЯ

Происходит в пределах
одной
страты, статус, как правило,
не меняется

ВЕРТИКАЛЬНАЯ

Связана с изменением
статуса

↓
Восходящая

↓
Нисходящая

Маргинальность – состояние социально-статусной
неопределенности

Маргинал – человек, выпавший из социальной структуры.

Подходы к теории элит

- Властная теория элит (Г. Моска, Р. Миллс)
Принадлежать к элите – обладание властью;
Власть – способность навязывать свою волю другим помимо их желаний
- Меритократический подход (В. Парето)
Меритократия – власть достойных (не обязательно навязывать что-то кому-то)
Принадлежность к элите определяется особыми заслугами, а следовательно и авторитетом

Каждый человек по каждому из выделенных статусных признаков, как правило, занимает в обществе различные статусные позиции. Разница социальных статусов, занимаемых одним и тем же человеком, получила в социологии наименование социальной декомпозиции



В свою очередь, разница социальных статусов, занимаемых разными людьми или группами в обществе, называется социальным дистанцированием



Различают два вида дистанцирования:

- 1) вертикальное, когда индивиды или группы находятся в разных социальных слоях;
- 2) горизонтальное, когда индивиды или группы располагаются в одном социальном слое, но при этом не идентичны друг другу.