

Тест по дисциплине «Основы ВЭД»

Выполнила:
Студентка 2-го курса, ФТД,
группа Т-1203
Жукова Юлия

1. Вывоз ранее ввезенных товаров, не подвергшихся переработки в данной стране - это:

Экспорт

Импорт

Реэкспорт

Реимпорт

2. Укажите вспомогательные внешнеторговые операции:

1. страхование грузов;
2. по международному туризму;
3. по международным перевозкам грузов;
4. по предоставлению консультационных услуг в области информации и совершенствования управления (аудиторские услуги);
5. транспортно-экспедиторские;
6. по обмену кинофильмами и телепрограммами;
7. по хранению грузов при международной перевозке;
8. по международным расчетам.

3. Участники внешнеэкономической деятельности, обеспечивающие внешнеторговые операции на внешнем рынке от лица производителей относятся к:

содействующим
организациям

производителям-экспортерам

организациям-посредникам.

4. В какую группу участников внешнеэкономической деятельности относятся союзы предпринимателей?

- а) производители-экспортеры;
- б) организации-посредники;
- в) содействующие организации.

5. Отметить основные сведения, которые необходимо указать в преамбуле внешнеторгового контракта:

- а) полное юридическое наименование сторон, заключающих договор;
- б) какие из сторон являются продавцом и покупателем;
- в) регистрационный номер контракта;
- г) место и дата подписания контракта;
- д) вид внешнеторговой сделки;
- е) базисные условия поставок;
- ж) количество товара;
- з) цена и общая сумма контракта;
- и) способ фиксации цены;
- к) арбитраж.

6. Цена, зафиксированная при заключении контракта, которая может быть пересмотрена в дальнейшем, если рыночная цена данного товара к моменту его поставки изменится, - это:

- а) скользящая цена;
- б) цена с последующей фиксацией;
- в) нетвердая цена;
- г) цена фактической сделки;
- д) промежуточная цена;
- е) подвижная цена.

7. Согласно международным нормам международная коммерческая сделка может быть заключена:

Устно

Письменно

Как устно, так и письменно

8. Какие базисные условия поставки предусматривают оплату таможенных формальностей покупателем:

DDU — delivered duty unpaid— поставка без оплаты пошлины

9. . При базисном условии CIF морская транспортировка осуществляется:

- а) на риск и за счет продавца;
- б) на риск продавца, но за счет покупателя;
- в) на риск покупателя, но за счет продавца;
- г) на риск и за счет покупателя.

10. Отсутствие в контракте условий поставки товаров по «ИНКОТЕРМС» свидетельствует о ...:

1. ... юридической несостоятельности контракта.

2. ... том, что сделка не является внешнеторговой.

3. ... том, что в контракт внесены другие условия поставки

11. Термин «франко» в базисных условиях поставки означает, что...:

1. ...покупатель свободен от рисков и всех расходов по транспортировке товара до пункта обозначенного за термином «франко».
2. ...продавец свободен от рисков и всех расходов по транспортировке товара до пункта обозначенного за термином «франко».
3. ...груз уже прошел «таможенную очистку».
4. ...груз будет доставлен во французский порт.
5. ...груз будет доставлен на французском судне.

12. Тарифная эскалация предусматривает:

1. Рост таможенных пошлин по мере увеличения объема поставок.
2. Изменение ставок пошлин в зависимости от степени обработки товара.
3. Зависимость применения ставок таможенных пошлин от страны происхождения товара.
4. Снижение тарифа для некоторых групп стран.

13. Рост доходных условий торговли...:

1. ...увеличивает импортный потенциал.
2. ...уменьшает импортный потенциал.
3. ...не влияет на импортный потенциал.

14. Государственная политика защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции путем использования тарифных и нетарифных инструментов торговой политики:

1. Свобода торговли.
2. Лессэ-фэр.
3. Либерализм.
4. Протекционизм.
5. Фритрейдерство.

15. Вид посреднической операции, при которой посредник, не являясь владельцем товара, продает его за счет владельца, но от своего лица:

1. Брокерская.
2. Агентская.
3. Перепродажа.
4. Комиссионная.

16. Таможенные пошлины
начисляемые в % от таможенной
стоимости товара:

1. Специфические.
2. Адвалорные.
3. Автономные.
4. Смешанные.
5. Антидемпинговые.
6. Сезонные.

17. Вывоз товаров из стран по более низким ценам, чем цены внутри страны или на мировом рынке, иногда даже ниже себестоимости, с целью вытеснения конкурентов и захвата внешних рынков сбыта:

1. Эмбарго.
2. Демпинг.
3. Добровольные ограничения.
4. Квотирование.
5. Субсидирование.

18. Долговая ценная бумага:

1. Простая акция.

2. Вексель.

3. Привилегированная акция.

4. Фьючерс.

5. Форвард.

19. Ценная бумага, удостоверяющая грузоотправителя о принятии груза к перевозке с обязательством выдачи груза в пункте назначения ее предъявителю:

1. Коносамент.
2. Индоссамент.
3. Комитент.
4. Консигнант.

20. Свободная оферта...:

1. ...адресована конкретному партнеру.
2. ...адресована неопределенному кругу лиц.
3. ...подразумевает свободу оферента от ответственности за содержание оферты.
4. ...не должна подтверждаться акцептом контрагента.

21. Документ, удостоверяющий фактическую поставку товара и его стоимость:

1. Счет-проформа.
2. Счет-фактура.
3. Счет-спецификация.
4. Консульский счет.

22. Трансфертные цены в мировой торговле...:

1. ...всегда ниже мировых.
2. ...всегда выше мировых.
3. ...это цены замкнутых рынков.
4. ... это цены регулируемых рынков.
5. ...это цены «рынка продавца».

23. Предложение больше спроса на...:

1. ...рынке продавца.
2. ...рынке покупателя.
3. ...регулируемом рынке.
4. ...замкнутом рынке.

24. Обязательство банка по поручению покупателя оплатить продавцу конкретную сумму против представления комплекта документов, подтверждающих поставку по контракту:

1. Аккредитив.
2. Инкассо.
3. Платеж по открытому счету.
4. Чек.

25. Качество товара определяется по его «предварительному осмотру» импортером при продаже ...:

1. ...на бирже.
2. ...на аукционе.
3. ...на условиях «тель-кель».
4. ...машин и оборудования.

26. Детализация содержания контракта зависит от...:

1. ... предмета сделки.
2. ...текущего состояния данного товарного рынка.
3. ...особенностей стран – контрагентов.
4. ...характера отношений между торговыми партнерами.
5. ...всех перечисленных факторов.

27. В качестве места подписания в контракте указывается:

1. Реальное место заключения сделки.
2. Любой населенный пункт.
3. Населенный пункт в стране экспортера.
4. Населенный пункт в стране импортера.
5. Населенный пункт в третьей стране.

28. Собственником товара при комиссионной торговле является:

1. Комитент.

2. Комиссионер.

3. Консигнатор.

4. Агент.

5. Брокер.

6. Возможны различные варианты в зависимости от условий соглашения

29. Предметом торговли на товарно-сырьевой бирже является:

1. Сырье.
2. Машины и оборудование.
3. Вексель.
4. Коносамент.
5. Типовой контракт.
6. Акция.

30. Заявление или иное поведение адресата, выражающее согласие с офертой - :

1. Авизо.
2. Аваль.
3. Акцепт.
4. Аванс.
5. Аккредитив.
6. Акциз.
7. Аудит.