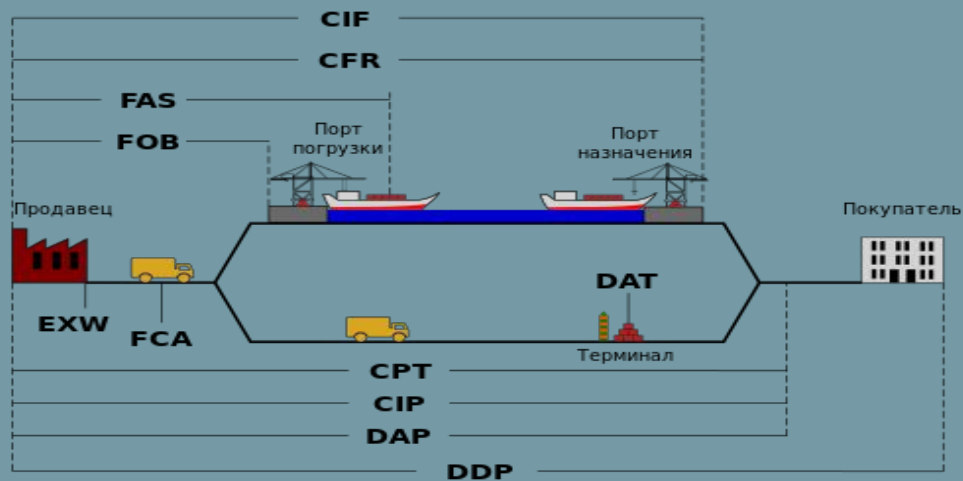


Транспортные условия контракта международной купли-продажи

Инкотермс-2010



Подготовили:
Студенты V курса ФТД
группы ДС 02.1
Державин Денис и Билян Арсен

КОНТРАКТ КУПЛИ-ПРОДАЖИ — коммерческий документ, представляющий собой договор поставки товара и, если необходимо, сопутствующих услуг, согласованный и подписанный импортером и экспортером. Непременное условие договора купли-продажи — переход права собственности на товар от продавца к покупателю. В контракте купли-продажи оговаривается содержание договорных условий, порядок их исполнения и ответственность за



Структура контракта международной купли-продажи товаров

- преамбула;
- предмет контракта (наименование товара);
- количество товара;
- качество товара;
- цена и общая стоимость;
- условия платежа;
- базисные условия поставки;
- сроки поставки;
- упаковка и маркировка;
- транспортные условия (порядок отгрузки);
- страхование;
- сдача-приемка товара;
- гарантии;
- рекламации;
- штрафные санкции;
- форс мажор;
- арбитраж;
- прочие условия.

- Если в разделах контракта, называемых “базисные условия” или “условия поставки”, подробно не оговорены транспортные условия, то они выносятся в отдельный раздел, в котором необходимо оговорить все детали, касающиеся обязанностей сторон: распределение расходов по перевозке грузов и их обработке в местах погрузки (выгрузки), порядок отгрузки товаров, предоставления взаимной информации партнеров об отгруженных товарах, условия транспортировки и др.



Содержание транспортных условий контракта зависит от вида сделки, базисных условий, характеристики товара, способа транспортировки, вида транспорта для перевозки товара, но в общих чертах транспортные условия включают в себя следующие пункты:

- выбор вида транспорта (морской, речной, воздушный, наземный, смешанный);
- указание документа, оформляющего договор перевозки (чартер, коносамент, накладная авиагрузовая, накладная железнодорожная, накладная товаротранспортная);
- направление перевозки;



- способ транспортировки (в трюме, на палубе, на платформе, в вагоне и т.д.);
- особые условия транспортировки (например при железнодорожных перевозках – нормы погрузки и крепления грузов на открытых платформах);
- срок и порядок отгрузки товара из пункта отправления;
- место и порядок сдачи товара продавцом покупателю;



- наименование пункта погрузки (выгрузки) товара, морского (речного) порта или пункта передачи груза;
- распределение расходов по погрузке (выгрузке) товара между продавцом и покупателем;
- порядок передачи информации о подаче транспортного средства к погрузке (выгрузке) и определение готовности к выполнению грузовых операций;





- нормы погрузки (выгрузки) и порядок учета нормативного времени (при морской перевозке – стояночное, сталийное грузовое время – это количество дней (часов), в течение которых должны быть произведены работы по погрузке-разгрузке судна);
- ставки, условия и порядок оплаты перевозчику компенсации (штрафа), премии (вознаграждения) за превышение (снижение) норм погрузочно-разгрузочных работ;
- особые требования к транспортной упаковке, таре и маркировке;
- действие того или иного международного соглашения, конвенции, обычаи и другие указания для оформления договора

Сформулировать все условия договора с достаточной полнотой и четкостью бывает довольно трудно. Практически невозможно предусмотреть при заключении договора все возможные вопросы, которые могут возникнуть при его исполнении. Возникают споры между сторонами по поводу содержания договора в целом или его отдельных условий. Споры решаются судом или арбитражем, которые выясняют права и обязанности сторон, объем их имущественной ответственности исходя из толкования данных вопросов в гражданском и торговом законодательстве соответствующих стран и в международной коммерческой практике.

**СПАСИБО ЗА
ВНИМАНИЕ!!!**