



Отличия условий договора купли-продажи от условий договора поставки

Сангинов С

Саидов Д.

Дс.2.01

Близкое соприкосновение договоров поставки и купли-продажи, вызывает и по сей день множество споров среди юристов. Одни придерживаются мнения, что границы между этими договорами почти стёрты, и уловить отличия одного от другого представляется затруднительным, другие же наоборот видят резкую грань между поставкой и куплей-продажей.

Действительно, целью договоров купли-продажи и поставки является передача определённого имущества на праве собственности продавцом (поставщиком) покупателю (заказчику). Основным элементом обоих договоров является переход права собственности на продаваемые или поставляемые вещи. Другой важной принадлежностью обоих договоров служит уплата контрагентом продавца или поставщика установленной цены. Юридическая сущность договоров поставки и купли-продажи совпадает почти полностью

Возможность вывести определённое различие между ними выясняется только при дальнейшем исследовании контекстов определений договоров в ГК.

Определение договора поставки и договора купли-продажи

Договор поставки – это двустороннее соглашение, в соответствии с которым продавец передаёт покупателю имущество для использования в предпринимательских целях. Поставщиком товара может выступать только лицо, ведущее хозяйственно-экономическую деятельность. Договор является возмездным, в нём также указывается срок передачи объекта сделки.

Договор купли-продажи – это письменное соглашение между двумя лицами (физическими или юридическими) о передаче имущества по определённой цене для целей, не связанных с предпринимательскими. Продавцом может быть как субъект хозяйственной деятельности (розничная торговля и т.д.), так и физическое лицо, покупателем – юридическое или физическое лицо. Существенным условием данной сделки считается цена товара. При этом правоотношения между субъектами договора урегулированы широким перечнем нормативно-правовых

Сравнение договора поставки и договора купли-продажи

Договор купли-продажи является реальным и предполагает переход права собственности на имущество в момент оплаты. Цена является фиксированной для всех покупателей, только если применительно к конкретной сделке не используются особые условия. Договор поставки – это обязательство о предоставлении имущества в указанный срок, который не совпадает с моментом заключения соглашения. По договору поставки не могут передаваться права на имущество, валюта, ценные бумаги, объекты недвижимости.

Существует несколько основных отличий данных договоров. Во-первых, это касается особого субъекта. Поставщиком и покупателем по договору поставки могут быть только лица, ведущие предпринимательскую деятельность. Во-вторых, принципиальной является цель использования товара. По договору поставки он передаётся для хозяйственно-экономической деятельности. Оплата может быть выполнена как при получении товара, так и, в соответствии с соглашением, по мере его реализации.

Подробнее: <http://thedifference.ru/otliche-dogovora-postavki-ot-dogovora-kupli-p-rodazhi/>

Разница между договором поставки и договором купли-продажи заключается в следующем:

Субъекты. В качестве продавца при договоре поставки может выступать только лицо, ведущее предпринимательскую деятельность.

Оплата. Договор купли-продажи предполагает передачу денежных средств в момент заключения. По договору поставки оплата может осуществляться по мере реализации товара.

Цель использования. Соглашение о купле-продаже тех или иных объектов предполагает их использование в целях, не связанных с предпринимательскими. Договор поставки, напротив, обязывает покупателя приобретать товары в любых целях, за исключением семейного, личного, домашнего использования.

Срок передачи товаров. Время заключения договора поставки и его реальное исполнение никогда не совпадают.

Подробнее: <http://thedifference.ru/otlichie-dogovora-postavki-ot-dogovora-kupli-prodazhi/>