

Тема: «Способы оформления международной коммерческой сделки»



*Выполнили:
Васильев Станислав и
Бобырь Алексей
студенты 2-го курса
ФТД*

Международная коммерческая сделка -

сделка (соглашение) между двумя или более сторонами, находящимися в разных странах (являющимися субъектами права разных государств), по поставке некоторого количества товара, оказанию услуг или иным видам хозяйственной деятельности в соответствии с согласованными сторонами условиями.

Формы международной коммерческой сделки

1. Устная - предполагает наличие устной договорённости сторон о заключении контракта.

2. Письменная - фиксация волеизъявления сторон на материальном носителе, под которым понимается как наличие единого документа, подписанного обоими контрагентами, так и сообщения, переданные по телеграфу, телефаксу, телетайпу и т. п.

**Венская конвенция ООН 1980
года допускает заключение
международного
коммерческого контракта в
любой форме, в том числе и в
устной (ст. 11).**

**Факт заключения контракта может
доказываться любыми средствами,
включая и свидетельские показания.**

Принципы Международного института унификации частного права (УНИДРУА) 1994 также согласуются с российским законодательством.

Никакие нормы Принципов не ограничивают применение обязательных (императивных) положений национального, международного или наднационального происхождения, которые подлежат применению в силу соответствующих норм международного частного права (ст. 1.4).

Порядок заключения международного коммерческого контракта

Международный контракт может быть заключён путём составления одного документа, подписанного сторонами, либо путём обмена офертой и акцептом. Как оферта, так и акцепт могут быть представлены письмами, телеграммами, телефонограммами, телефаксами и т. п., подписанными стороной, которая их направляет.

▣ Спасибо за
внимание!!!