

# «Конкурентоспособность ЮАР»



Юрлова Виктория,  
МЭ-102

- По индексу глобальной конкурентоспособности в 2011-2012гг Южно-Африканская Республика занимает **50 место** среди **142 стран**, что на 4 позиции выше, чем в прошлом отчете 2010-2011гг, но ниже, по сравнению с 45 местом в 2009-2010гг и 44 в 2007-2008гг.
- По развитости институтов, как и инфраструктуры, страна поднялась на 1 позицию соответственно с 47 на **46** и с 63 на **62**, хотя в отчетном периоде 2009-2010гг. занимала 45 позицию по данным показателям. Макроэкономическая среда ЮАР не претерпела изменений в оценке прошлого года— **55** место, однако в 2009-2010гг. было 68. Что касается здравоохранения и начального образования, то страна не отстает от своего континента и находится в числе аутсайдеров на 131 месте.

- По таким показателям эффективности как высшее образование и профессиональная подготовка, эффективность рынка труда, а также оснащенность новыми технологиями ЮАР не преуспевает: **73, 95 и 76** позиции соответственно, по предпоследнему в сравнении с 2009-2010гг. наблюдается снижение на 5 позиций, а по последнему – на 11.
- Зато по уровню развития финансового рынка страна уступила в лидерстве лишь трем государствам, поднявшись по сравнению с прошлым периодом на 5 ступеней вверх. По размеру рынка ЮАР стабильно занимает свое **25** место, а вот по эффективности рынка товаров продвинулась с 40 до **32**.
- Уровень развития бизнеса и инновации закрепились на **38** и **41** местах, причем первый показатель в 2009-2010гг. был равен 36.

# Конкурентоспособность ЮАР

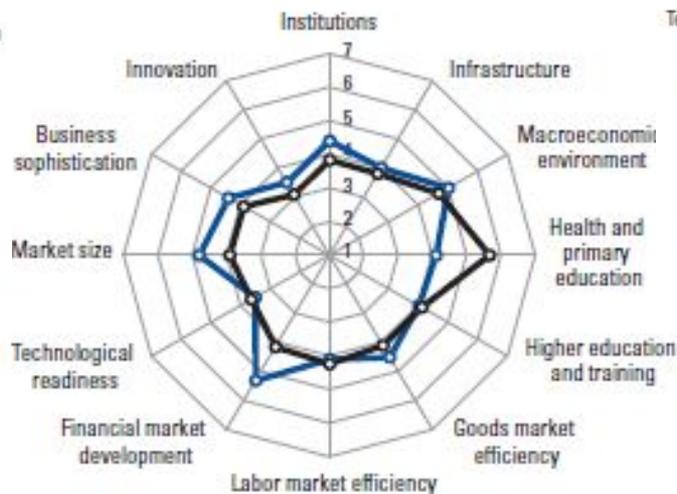
Stage of development



South Africa Efficiency-driven economies

2009-2010 гг.

Stage of development



South Africa Efficiency-driven economies

2010-2011 гг.

Stage of development

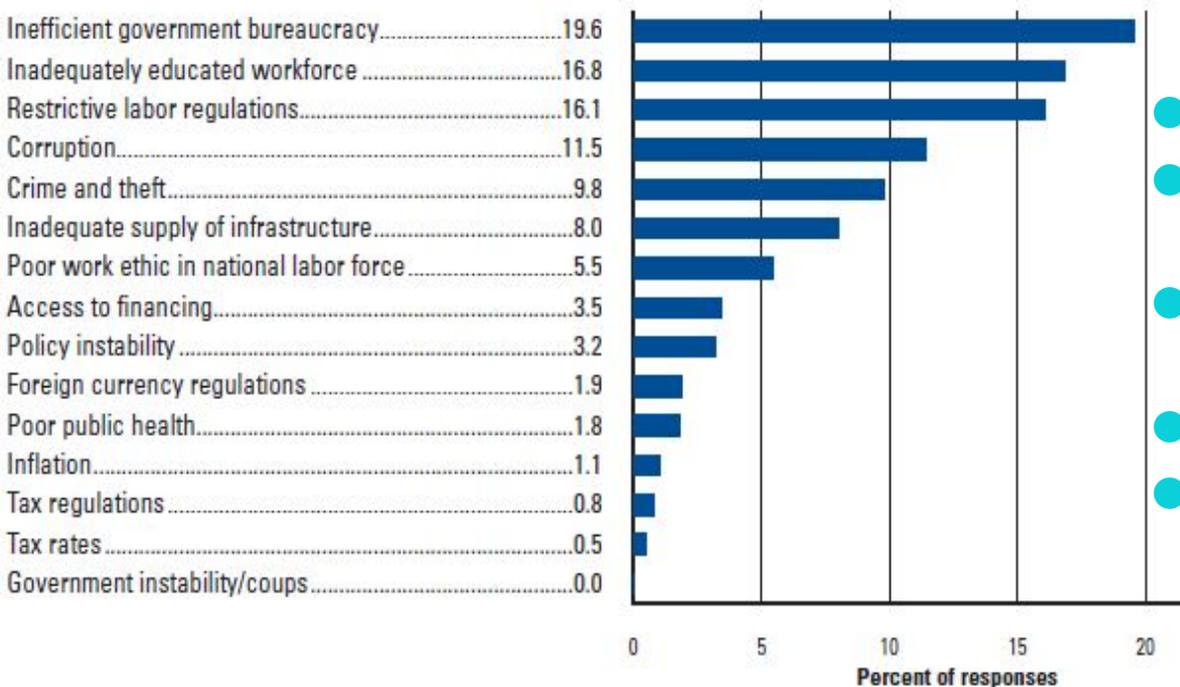


South Africa Efficiency-driven economies

2011-2012 гг.

- ЮАР относится к странам с эффективной экономикой. Если обратить внимание на график сравнения её с другими странами, находящимися на этом же этапе развития, то видно, что Южно-Африканская Республика превосходит их по всем показателям, кроме здравоохранения и начального образования. Намечается её стремление к группе стран, которые пытаются перейти на инновационные рельсы, хотя в 2009-2010гг. расположение ЮАР было более уверенным.

### The most problematic factors for doing business



Серьезные проблемы, с которыми сталкивается

предпринимательство в ЮАР:

- бюрократия в госаппарате;
- недостаточный уровень квалификации рабочей силы;
- ограничения в трудовом законодательстве,
- коррупция,
- уровень преступности и воровство, которые были на 3 позиции в 2010-2011гг., и на 1 – в 2009-2010гг.

ЮАР оказалась на 4 месте по динамике увеличения конкурентоспособности экономики среди стран Африки, для сравнения: Эфиопия поднялась на 13 позиций (со 119 до 106), Руанда – на 10 (с 80 на 70) и Малави – на 7 (со 125 на 117).

Сравнивая Южную Африку со странами БРИК, можно заметить, что Бразилия поднялась с 58 на 53 место по индексу GCI, Россия «съехала» с 63 на 66, Индия – с 51 на 56, и Китай занял 26, поднявшись на 1 позицию.



## The Global Competitiveness Index in detail

По субиндексу, характеризующему защиту интеллектуальной собственности, ЮАР занимает 30 позицию, что не сильно отличается от 27, занимаемой ей в прошлом периоде. По доле государственного регулирования в экономике, страна улучшила свое положение с 65 в 2009-2010гг. до 112. По прозрачности политических решений, Южная Африка занимает 34 место, что несколько хуже по сравнению с прошлыми 24 и 27 местами.

Государство находится в числе лидеров в области проведения проверок и составления отчетов – вместо, по эффективности деятельности советов директоров компаний – 2, и 10 место по качеству защиты инвесторов. Также ЮАР пытается бороться с организованной преступностью (перешла со 114 на 112 место). Всё это говорит о хорошем инвестиционном климате в стране.

INDICATOR	VALUE	RANK/142
<b>1st pillar: Institutions</b>		
1.01 Property rights.....	5.3	30
1.02 Intellectual property protection.....	5.0	30
1.03 Diversion of public funds.....	3.0	81
1.04 Public trust of politicians.....	2.4	88
1.05 Irregular payments and bribes.....	4.6	48
1.06 Judicial independence.....	5.0	35
1.07 Favoritism in decisions of government officials.....	2.5	114
1.08 Wastefulness of government spending.....	3.2	69
1.09 Burden of government regulation.....	2.7	112
1.10 Efficiency of legal framework in settling disputes.....	5.0	16
1.11 Efficiency of legal framework in challenging regs.....	4.7	19
1.12 Transparency of government policymaking.....	4.8	34
1.13 Business costs of terrorism.....	6.1	33
1.14 Business costs of crime and violence.....	2.5	136
1.15 Organized crime.....	4.2	112
1.16 Reliability of police services.....	3.6	95
1.17 Ethical behavior of firms.....	4.4	51
1.18 Strength of auditing and reporting standards.....	6.5	1
1.19 Efficacy of corporate boards.....	5.8	2
1.20 Protection of minority shareholders' interests.....	5.8	3
1.21 Strength of investor protection, 0-10 (best)*.....	8.0	10
<b>2nd pillar: Infrastructure</b>		
2.01 Quality of overall infrastructure.....	4.5	60
2.02 Quality of roads.....	4.8	43
2.03 Quality of railroad infrastructure.....	3.4	46
2.04 Quality of port infrastructure.....	4.7	50
2.05 Quality of air transport infrastructure.....	6.1	17
2.06 Available airline seat kms/week, millions*.....	1,152.6	24
2.07 Quality of electricity supply.....	3.7	97
2.08 Fixed telephone lines/100 pop.*.....	8.4	100
2.09 Mobile telephone subscriptions/100 pop.*.....	100.5	71

INDICATOR	VALUE	RANK/142
<b>6th pillar: Goods market efficiency</b>		
6.01 Intensity of local competition.....	5.2	49
6.02 Extent of market dominance.....	4.3	37
6.03 Effectiveness of anti-monopoly policy.....	5.3	7
6.04 Extent and effect of taxation.....	4.1	28
6.05 Total tax rate, % profits*.....	30.5	36
6.06 No. procedures to start a business*.....	6	34
6.07 No. days to start a business*.....	22	84
6.08 Agricultural policy costs.....	4.2	37
6.09 Prevalence of trade barriers.....	4.7	51
6.10 Trade tariffs, % duty*.....	5.9	72
6.11 Prevalence of foreign ownership.....	5.2	34
6.12 Business impact of rules on FDI.....	4.9	55
6.13 Burden of customs procedures.....	4.2	62
6.14 Imports as a percentage of GDP*.....	31.4	108
6.15 Degree of customer orientation.....	4.6	67
6.16 Buyer sophistication.....	4.1	31
<b>7th pillar: Labor market efficiency</b>		
7.01 Cooperation in labor-employer relations.....	3.3	138
7.02 Flexibility of wage determination.....	3.0	138
7.03 Rigidity of employment index, 0-100 (worst)*.....	35.0	90
7.04 Hiring and firing practices.....	2.5	139
7.05 Redundancy costs, weeks of salary*.....	24	46
7.06 Pay and productivity.....	3.0	130
7.07 Reliance on professional management.....	5.5	18
7.08 Brain drain.....	3.8	48
7.09 Women in labor force, ratio to men*.....	0.76	76
<b>8th pillar: Financial market development</b>		
8.01 Availability of financial services.....	6.3	3
8.02 Affordability of financial services.....	4.9	39
8.03 Financing through local equity market.....	57	4
8.04 Ease of access to loans.....	3.3	36

По сумме сбережений ЮАР находится на 72 месте, хотя ранее стояла на 98 позиции. Страна улучшила свою позицию в отношении кредитных займов – с 51 до 48 места (Приложение 3).

К сожалению, такие немаловажные показатели как здоровье и начальное образование оставляют желать лучшего – позиции страны по субиндексам ранжируются от 90 до 139. Что касается субиндексов высшего образования и профессиональной подготовки, то заметного результата (повышения с 21 места в 2010-2011гг. на 13) добились лишь школы, готовящие будущих менеджеров.

2.05	Quality of air transport infrastructure	6.1	17
2.06	Available airline seat kms/week, millions*	1,152.6	24
2.07	Quality of electricity supply	3.7	97
2.08	Fixed telephone lines/100 pop.*	8.4	100
2.09	Mobile telephone subscriptions/100 pop.*	100.5	71

#### 3rd pillar: Macroeconomic environment

3.01	Government budget balance, % GDP*	-5.7	104
3.02	Gross national savings, % GDP*	20.0	72
3.03	Inflation, annual % change*	4.3	78
3.04	Interest rate spread, %*	3.4	36
3.05	General government debt, % GDP*	35.7	54
3.06	Country credit rating, 0-100 (best)*	63.3	48

#### 4th pillar: Health and primary education

4.01	Business impact of malaria	5.0	103
4.02	Malaria cases/100,000 pop.*	67.4	90
4.03	Business impact of tuberculosis	3.4	135
4.04	Tuberculosis incidence/100,000 pop.*	971.0	141
4.05	Business impact of HIV/AIDS	3.0	132
4.06	HIV prevalence, % adult pop.*	17.8	139
4.07	Infant mortality, deaths/1,000 live births*	43.1	111
4.08	Life expectancy, years*	51.6	130
4.09	Quality of primary education	2.4	127
4.10	Primary education enrollment, net %*	84.7	118

#### 5th pillar: Higher education and training

5.01	Secondary education enrollment, gross %*	93.9	51
5.02	Tertiary education enrollment, gross %*	15.4	97
5.03	Quality of the educational system	2.3	133
5.04	Quality of math and science education	2.1	138
5.05	Quality of management schools	5.4	13
5.06	Internet access in schools	3.4	100
5.07	Availability of research and training services	4.4	47
5.08	Extent of staff training	4.7	27

#### 8th pillar: Financial market development

8.01	Availability of financial services	6.3	3
8.02	Affordability of financial services	4.9	39
8.03	Financing through local equity market	5.1	4
8.04	Ease of access to loans	3.3	36
8.05	Venture capital availability	2.9	44
8.06	Soundness of banks	6.6	2
8.07	Regulation of securities exchanges	6.4	1
8.08	Legal rights index, 0-10 (best)*	9.0	8

#### 9th pillar: Technological readiness

9.01	Availability of latest technologies	5.7	39
9.02	Firm-level technology absorption	5.5	30
9.03	FDI and technology transfer	5.0	41
9.04	Internet users/100 pop.*	12.3	105
9.05	Broadband Internet subscriptions/100 pop.*	1.5	96
9.06	Internet bandwidth, kb/s/capita*	0.2	112

#### 10th pillar: Market size

10.01	Domestic market size index, 1-7 (best)*	4.7	24
10.02	Foreign market size index, 1-7 (best)*	5.1	38

#### 11th pillar: Business sophistication

11.01	Local supplier quantity	5.0	47
11.02	Local supplier quality	5.2	31
11.03	State of cluster development	3.9	46
11.04	Nature of competitive advantage	3.0	97
11.05	Value chain breadth	3.1	100
11.06	Control of international distribution	4.6	26
11.07	Production process sophistication	4.3	41
11.08	Extent of marketing	4.9	31
11.09	Willingness to delegate authority	4.3	32

#### 12th pillar: Innovation

12.01	Capacity for innovation	3.4	46
12.02	Quality of scientific research institutions	4.7	30
12.03	Company spending on R&D	3.6	36
12.04	University-industry collaboration in R&D	4.6	26
12.05	Gov't procurement of advanced tech products	3.3	103
12.06	Availability of scientists and engineers	3.4	111
12.07	Utility patents granted/million pop.*	2.3	42

- Наблюдается усиление интенсивности внутренней конкуренции – перемещение с 63 на 49 позицию. Показатель эффективности антимонопольной политики поднялся с 12 на 7 место. По эффективности таможенных процедур страна занимает 62 место, поднявшись на 7 позиций. Однако по высоте торговых барьеров ЮАР переместилась с 61 на 51 место.
- Эффективность рынка труда является одной из довольно слабых среди 142 стран, это связано, прежде всего, с тем, что даже после урегулирования отношений между европеоидной и негроидной расами сохраняется дискриминация в распределении рабочих мест.
- В области развития финансового рынка ЮАР занимает 1 место по регулированию фондовых бирж, 2 – по устойчивости банков. По доступности займов положение страны колебалось от 31 места в 2009-2010гг. до 41 в 2010-2011гг. и установилось на 36 в настоящем периоде.
- По доступности новых технологий Южная Африка занимает 39 место.
- По степени освоения технологий на уровне фирм страна поднялась с 35 на 30 позицию. Способность к созданию инноваций снизилась по сравнению с 2009-2010гг. (36 место) до 46. 36 позицию занимает страна по расходам компаний на НИОКР. Место по госзакупкам передовых технологий опустилось на 25 пунктов (к 103) по сравнению с 2009-2010гг.

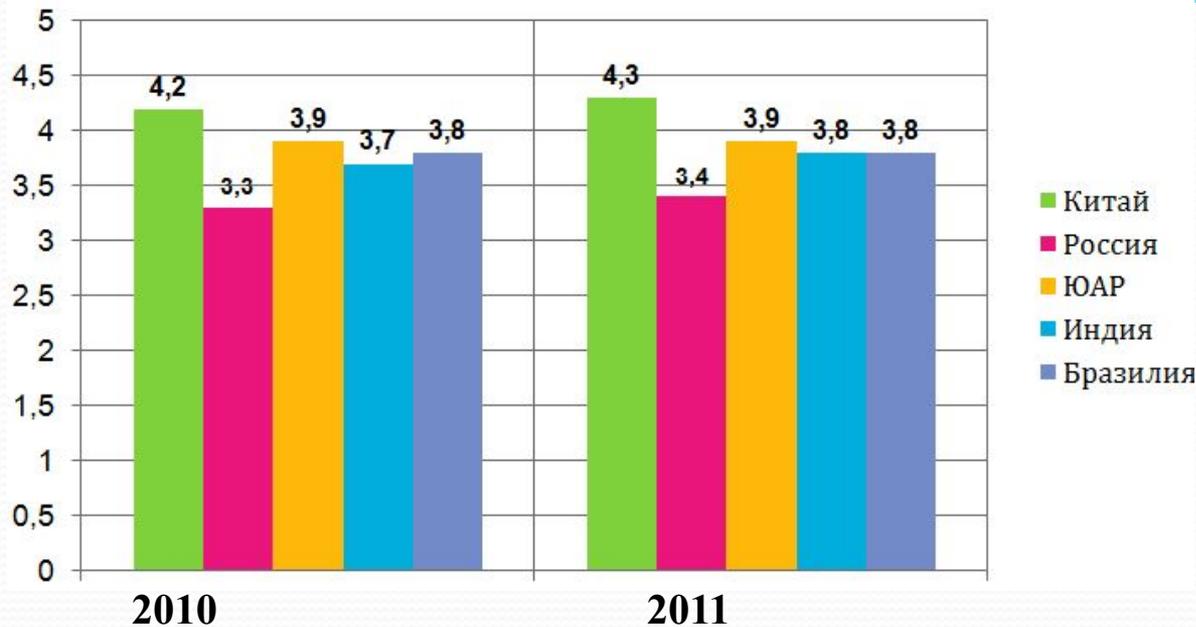
## Проблемы:

- здравоохранение и начальное образование – 131 место
- организованная преступность – 112 место
- эффективность рынка труда – 95 место
- оснащенность новыми технологиями – 76 место
- эффективность импортно-экспортных операций – 100 место
- физическая безопасность – 100 место

## Успехи:

- уровень развития финансового рынка – 4 место
- проведение проверок и составления отчетов – 1 место
- качество защиты инвесторов - 10 место
- эффективности деятельности советов директоров компаний – 2 место
- эффективность рынка товаров – 32 место
- эффективность таможенных процедур – 33 место

# Индекс ЕТІ в странах БРИКС



- По индексу ЕТІ ЮАР заняла 63 место (в 2010 г. было 72) среди 132 стран, благодаря улучшению показателей безопасности и транспортных услуг. Приток прямых иностранных инвестиций составляет 1.553 млн. долл. – (51 место по мерам их привлечения предприятиями, хотя в прошлом отчете было 75). По доступу к рынку ЮАР стоит на 66 позиции .
- Эффективность таможенных процедур, как и прозрачность пограничных проверок в стране на неплохом уровне – 33 и 47 места соответственно. Но, 3-я составляющая субиндекса – эффективность импортно-экспортных операций (100 место) – его значительно снизила до 59 общей позиции.
- Бизнес-среда в ЮАР находится на 71 месте, что связано с чрезвычайно низким уровнем физической безопасности – 100 позиция, хотя по регулированию в данной области страна занимает 36 место.

- По инфраструктуре транспорта и связи ЮАР занимает **55** место, поднявшись на 10 позиций. По индексу LPI страна находится на **23** месте, а показатели логистики начинают играть значимую роль в торговле.
- По результатам опроса, главной проблемой, как для экспорта, так и для импорта, является высокие издержки внутренней транспортировки или её задержки. Затем, для экспорта, существуют сложности с доступом к импортируемым по конкурентным ценам товарам и обременительными процедурами и коррупцией на внешней границе. Импортерам приходится страдать от бремени прохождения процедур при ввозе товаров (32 дня), а также тарифных и нетарифных мер регулирования (также требуется представить 8 документов, затраты на импорт равны 1. 795 долл.).