

Размышления на тему Open Source

Григорий Лабзовский

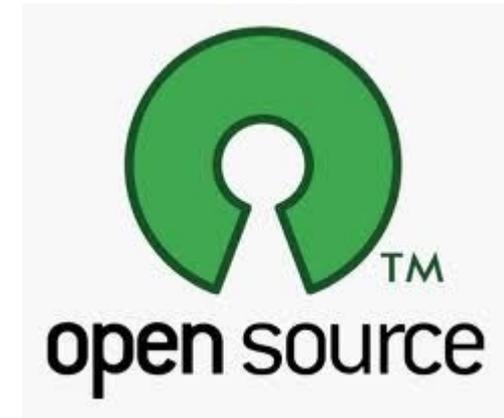
Определения

Open-source software (OSS) is computer software that is available in source code form for which the source code and certain other rights normally reserved for copyright holders are provided under a software license that permits users to study, change, and improve the software. Open source licenses meet the requirements of the Open Source Definition.

--- wikipedia

OSI Определения

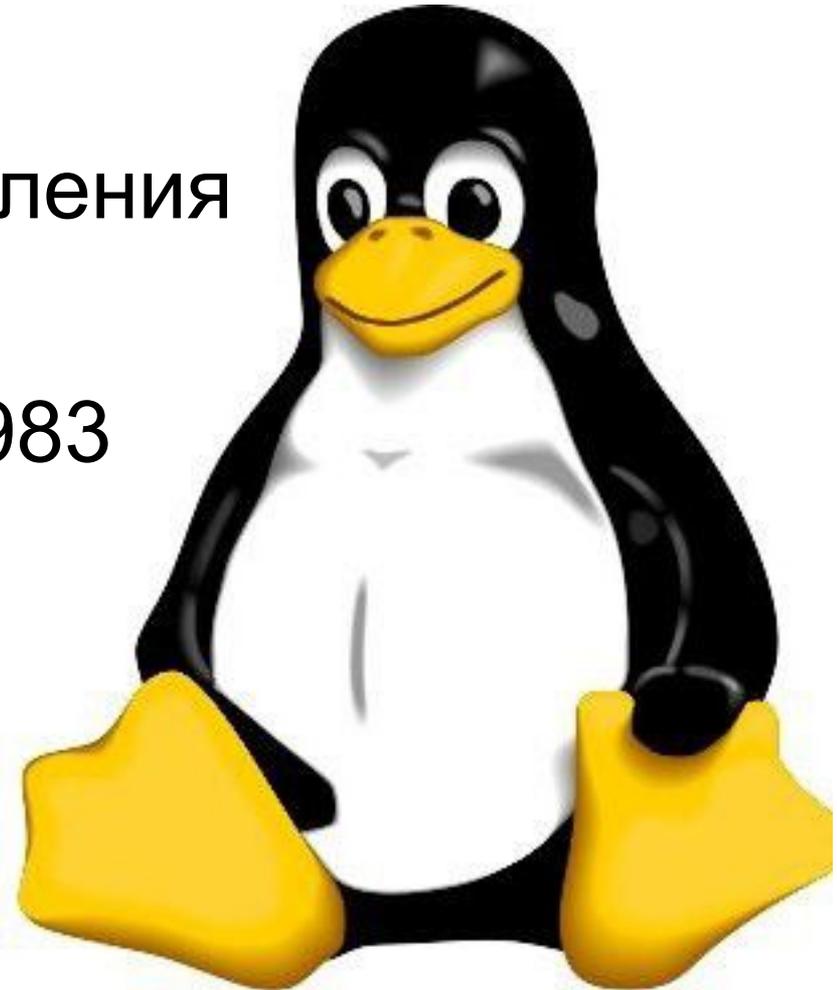
1. Free Redistribution
2. Source Code
3. Derived Works
4. Integrity of The Author's Source Code
5. No Discrimination Against Persons or Groups
6. No Discrimination Against Fields of Endeavor
7. Distribution of License
8. License Must Not Be Specific to a Product
9. License Must Not Restrict Other Software
10. License Must Be Technology-Neutral



“Open source is a development method for software that harnesses the power of distributed peer review and transparency of process. The promise of open source is better quality, higher reliability, more

История

1. Началось задолго до появления компьютеров
2. Free Software движение 1983
3. Linux? 1991
4. Netscape 1998



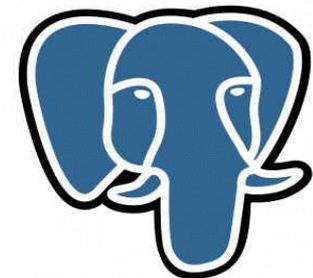


debian




OpenOffice.org

PostgreSQL



Экономика Open Source

- Коммерческие перспективы. Утверждения.
 - Gartner: “By 2012, more than 90 percent of enterprises will use open source [...]”
 - Open source has gone mainstream
 - Выгода TCO? Нет ясности
 - Open source доминирует в softwareasaservice
- Оценка рынка
 - In 2006, open source held $\$1.8\text{B} / \$235\text{B} = 0.8\%$ of market revenue
 - IDC: Open source revenue will reach $\$5.8\text{B}$ by 2011 (2006)
 - “Worldwide revenue from open source software (OSS) will grow at a 22.4% compound annual growth rate (CAGR) to reach $\$8.1$ billion by 2013. (2008).” OSS Revenue $\$2.9\text{B}$

Экономика Open Source

Экономическое обоснование вложения в Open Source.

Здесь нужно рисовать.

Экономика Open Source

1. Большая прибыль с продажи. :(
2. Больше продаж на существующем рынке. :(
3. Больше рынок применения. :)

В реальности клиента часто не интересует экономия.

Производителя всегда интересует прибыль.

Кому не продать Open Source?

Экономика Open Source

Зачем производителю Open Source?

1. Получение конкурентного преимущества
2. Увеличение адресуемого рынка
3. Способ выхода на рынок

Экономика Open Source

Как используют OS?

1. Купил воздух?
2. «продвинутые, как Yandex»
3. Те, у кого нет выбора

Open source is good for me. I will fully embrace it.
Open source is good for me. I will fully embrace it.
Open source is good for me. I will fully embrace it.
Open source is good for me. I will fully embrace it.
Open source is good for me. I will fully embrace it.
Open source is good for me. I will fully embrace it.



Open Source проекты делятся на

Экономика Open Source

1. комьюнити оунд
2. прайватли хелд

Если пытаются зарабатывать, то принципиально не отличаются от Closed Source. Методы:

1. Сервис
2. Дополнительные услуги (Closed Source)
3. Реклама — двигатель прогресса

Экономика Open Source

Зачем и почему случились следующие проекты:

1. Mozilla
2. Apache
3. MySQL
4. OpenOffice
5. Linux
6. Is Java Open-Source?

Разработка

Кто разработчик?

Какая мотивация разработчика?

Как работать?

Выводы

1. По методам получения дохода не отличаются от других
2. За разработку приходится платить
3. Часто кому-то принадлежат
4. Часто являются маркетинговой стратегией или стратегической инвестицией
5. Сегодня — парадигма и стиль жизни
6. Реально удобно в науке

Вариации на тему

Crowd Sourcing?

Amazon Mechanical Turk

Labzovsky@gmail.com