

Troika Venture Funds

Раскрытие российского потенциала в
инновационных технологиях

Краткая информация о фонде Тройки

- ▶ **Инвестиции в международные компании с российскими технологическими командами**
 - 8 **Использование** преимущества России в области *креативного подхода к решению комплексных задач*
 - 8 Сотрудничество с выдающимися специалистами и успешными командами
 - 8 Капитализирование на российских научных исследованиях
 - 8 **Применение бизнес модели «катализатора»**
 - 8 Московская группа экспертов/ консультантов
 - 8 Группа по развитию бизнеса в Силиконовой Долине
 - 8 **Привлечение международных связей** для восполнения недостатка опыта в развитии бизнеса, организации продаж, проведении маркетинговой политики
 - 8 Привлечение первоклассной бизнес команды
 - 8 Подготовка компаний к следующему этапу инвестиций

Инвестиционная Стратегия

▶ Модель №1: Команды российских технологов

- 8 Глубина научно-технических разработок; недорогие высокообразованные кадры
- 8 Предоставление капитала, найм первоклассной бизнес команды, глобальная экспансия
- 8 **Истории успеха:** Aelita, A4Vision, Smartline, SWsoft

▶ Модель №2: Зарубежные российские антрепренеры

- 8 Международный костяк команды; глубокая техническая экспертиза основателей; возможность использования разработчиков и исследователей в России
- 8 Предоставление капитала, содействие по аутсорсингу в Россию
- 8 **Истории успеха:** Dulance (куплен Google), Genesys (куплен Alcatel за \$1.6B), Coatue (куплен AMD)

Инвестиционные приоритеты

- ▶ Компании на ранней стадии развития
- ▶ Управления рисками через диверсификацию между секторами
- ▶ Создание значительной стоимости при незначительном объеме инвестиций
 - 8 10-15 проектов с объемом инвестиций US\$1.5-2 миллиона на проект

Новые технологии

- 8 Нанотехнологии и новые материалы
- 8 Мобильные приложения
- 8 Альтернативные источники энергии

Традиционные технологии

- 8 Программное обеспечение
- 8 Микроэлектроника
- 8 Нефтехимия

Очевидные Преимущества

▶ Опытная команда

- 8 Суммарно более 15-ти лет опыта венчурных инвестиций
- 8 Проверенная бизнес модель
- 8 Понимание западных и российских «правил игры»

▶ Значительный поток привлекательных проектов для инвестирования

- 8 Концентрация на перспективных регионах

▶ Оперативный опыт по построению успешных компаний

- 8 Консультанты с опытом в прямых инвестициях, развитии международных технологических стартапов, научной экспертизой

Почему российские технологии?

► **Конкурентное преимущество: креативный подход к решению задач**

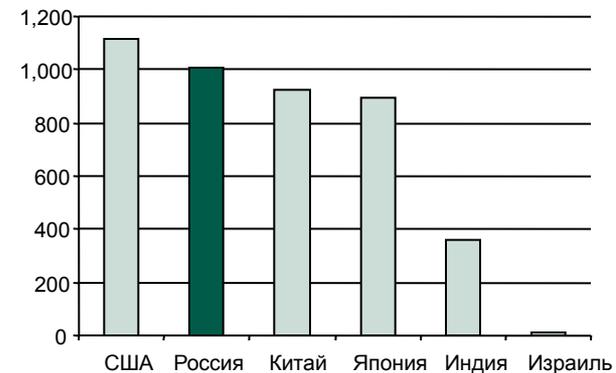
► **Нестандартные и инновационные технологические решения**

- 8 НИОКР в ресурсно-ограниченном Советском Союзе
- 8 Многопрофильный подход при решении специализированных задач
- 8 Математика вместо компьютеров
- 8 Укрепление иммунной системы вместо антибиотиков

► **Талантливый персонал, низкие расходы**

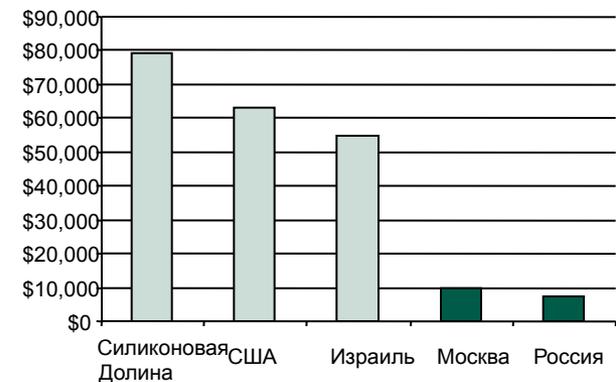
- 8 1 место по доле студентов научных специальностей
- 8 2 место по численности персонала НИОКР
- 8 4 место по доле инженеров на 1000 сотрудников
- 8 Единственная зона оффшорного программирования с рейтингом (A+) за «Навыки & Подготовку», E&Y 2002
- 8 Всемирно известные академические школы

Численность НИОКР персонала, в тыс.



Источник: ЮНЕСКО. Данные за 2000 год, кроме США ('97), Индии ('96), и Израиля ('97)

Средняя зарплата программистов



Источник: E&Y (2003); Morgan Stanley (2003)

Привлекательный рыночный потенциал

- ▶ **Динамика рынка:** Удачный момент для инвестирования – мотивированные предприниматели, низкая конкуренция, привлекательная оценка компаний и условия

- ▶ **Впечатляющий рост**

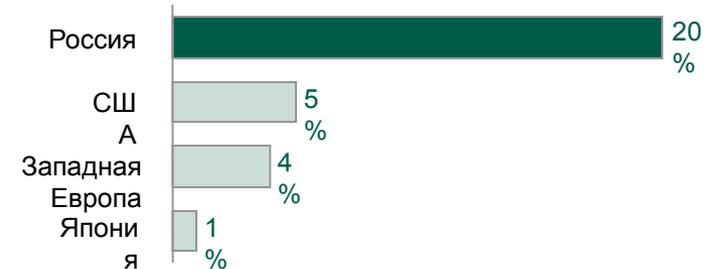
- 8 По данным IDC: Среднегодовой рост российского рынка IT в 2005-2008 гг. – 17.6%
- 8 Сегмент программирования самый быстрорастущий - 30-35% в год
- 8 Ключевые факторы роста
 - 8 Сильная экономика
 - 8 Рост спроса на IT разработки
 - 8 Государство стимулирует инновации через вложения в отрасль венчурных инвестиций

- ▶ **Рост экспорта IT**

- 8 US\$730 млн. в 2004 году, US\$970 млн. в 2005, прогноз на 2006 – US\$1.3 млрд.

- ▶ **Наше видение: Несколько успешных историй запустят рынок**

Оценка роста рынка IT в 2005 году, %



Рынок IT, US\$ млрд.

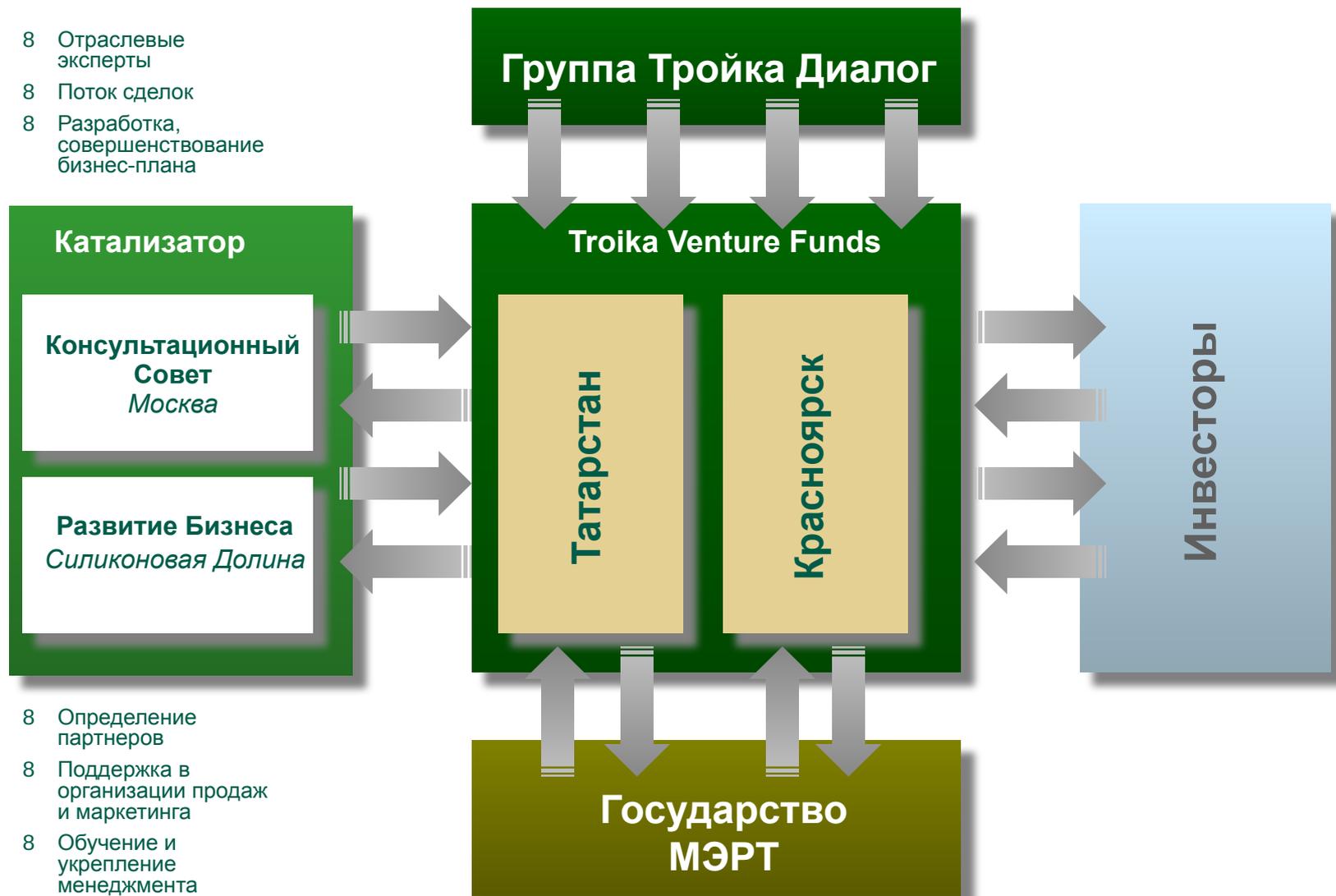


Возможности: Частно-Государственное Партнерство

- ▶ **Troika Venture Partners** выиграла 2 региональных конкурса, проведенных Правительством Российской Федерации
 - 8 Республика Татарстан - 800 миллионов рублей (~US\$30M)
 - 8 Красноярский край – 120 миллионов рублей (~US\$4.5M)

Модель Фонда

- 8 Отраслевые эксперты
- 8 Поток сделок
- 8 Разработка, совершенствование бизнес-плана



- 8 Определение партнеров
- 8 Поддержка в организации продаж и маркетинга
- 8 Обучение и укрепление менеджмента

Формирование экосистемы: AmBAR

- ▶ **AmBAR** - некоммерческое деловое сообщество предпринимателей, венчурных инвесторов, инженеров, юристов и иных специалистов в сфере бизнеса, расположенное в центре Силиконовой Долины в Калифорнии (США)



- 8 С момента создания в 2002 году AmBAR выросла в большую сеть, в которой авторы новых идей в области технологий и предприниматели могут обмениваться идеями и деловыми контактами

▶ Миссия AmBAR

- 8 Создать платформу для взаимодействия предпринимателей, венчурных инвесторов и других специалистов из России заинтересованных в инновациях и коммерческом использовании продуктов в области высоких технологий
- 8 Обучать и поддерживать предпринимателей в России в процессе поиска капитала, партнеров для проекта и во время вывода компаний на мировой рынок
- 8 Способствовать расширению всех аспектов технологического партнерства между США и странами бывшего Советского Союза