

РЕЧЕВОЕ ПОВЕДЕНИЕ СПОРЯЩИХ

Подготовили студентки группы Т-083
Панкратова Юлия, Восколович Юлия

Поведение спорящих, их манера
дискутировать имеют большое
значение и влияют на **успех**
обсуждения.



Знание и понимание особенностей манеры спорить, умение вовремя уловить изменения в поведении своих оппонентов, понять, чем они вызваны, **позволяют:**

- лучше ориентироваться в споре,
- находить более правильные решения,
- наиболее точно выбирать вариант собственного поведения,
- определять тактику в споре.

Поведение спорящих в значительной степени определяется теми **целями и задачами**, которые они преследуют в споре, **личными интересами**.

Поведение в споре **зависит** и от того, **с каким противником** приходится иметь дело.



- Если **противник сильный**, т.е. человек компетентный, хорошо знающий предмет спора, уверенный в себе, пользующийся уважением и авторитетом, логично рассуждающий, владеющий полемическими навыками и умениями, то **участник спора более собран, напряжен, пытается сам вникнуть в суть высказываний оппонента, в большей мере готов к обороне.**

- Со **слабым противником**, недостаточно глубоко разбирающимся в предмете обсуждения, нерешительным, застенчивым, не имеющим опыта в спорах, **участник спора** ведет себя иначе. Он **требует пояснений и дополнительных доводов**, чтобы убедиться не случайно ли оппонент оказался прав, **ставит под сомнение его высказывания**, при этом **чувствует в себе больше уверенности, независимости, решительности.**

Спорящим далеко не безразлично, кто наблюдает за спором, кто является свидетелем их победы или поражения:

- в присутствии одних они ведут себя более сдержанно, корректно,
- с другими они раскованны и свободны,
- на третьих – просто не обращают внимание.



Поведение спорщиков меняется в зависимости от реакции присутствующих.

Поэтому хорошо, когда в споре участвуют люди, присутствие которых может сдержать слишком горячих, а порой и недобросовестных спорщиков.

Важно, чтобы во время спора была создана такая обстановка, которая не позволяла бы отдельным спорщикам вести себя высокомерно, с апломбом, а то и нахально.

- Поведение спорящих во многом определяется их индивидуальными особенностями, свойствами темперамента, чертами характера.



- Диоген Лаэртский рассказывает, что Сократ в спорах был сильнее своих оппонентов, поэтому его нередко колотили и таскали за волосы, а еще того чаще осмеивали и поносили. Но он принимал все это не противясь.
- Однажды даже он получил пинок, но и это стерпел, а когда кто-то подивился его терпению, он ответил: **«Если бы меня лягнул осел, разве стал бы я подавать на него в суд?»**.



- На поведение спорящих в определенной мере влияют также национальные обычаи и культурные традиции народа.

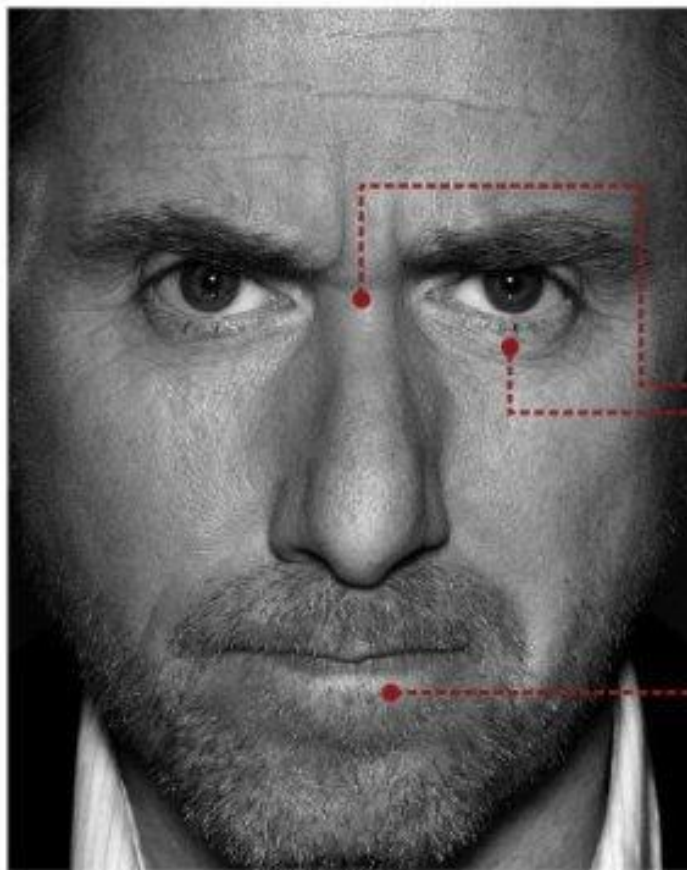


- Например, церемониальность, правила речевого общения не позволяют японцам спорить горячо. Это считается непристойным и грубым.

Японцы, какой бы пост они не занимали, остерегаются противопоставлять себя другим, боясь оказаться в изоляции, стараются не довести спор до открытого столкновения противоположных взглядов. Дискуссии у них длятся долго, так как каждый участник излагает шаг за шагом свою позицию, по ходу видоизменяя ее с учетом высказывания других.

Цель их дебатов состоит в том, чтобы выяснить различие во мнениях и постепенно привести всех к общему согласию.

- Характерной особенностью речевого поведения спорящих являются мимика, поза, движение, жест.



Гнев

- ① Брови опущены и сведены вместе
- ② Блеск в глазах
- ③ Рот закрыт, губы сужены

- В поведении спорящих значительное место занимают так называемые **экспрессивные движения**, которые обычно участниками спора не осознаются, однако прекрасно воспринимаются оппонентами.

- Например, чрезмерно высокий, пронзительный или дрожащий голос часто расценивается как признак беспокойства. Неожиданные спазмы, изменение скорости и ритма речи, стилистически неоправданные паузы, разрыв слов, форсирование звука, нервный смех, прерывистое дыхание, все это является симптомами напряженного состояния оппонентов.
- В целом кинетические системы коммуникации во многом определяют характер спора.