

«ЦЕНА И ОБЩАЯ СУММА КОНТРАКТА»

Выполнила студентка 3 курса
Гр. Т-114 Галибина Л.

- **Цена товара** – это денежный эквивалент единицы измерения товара в валюте на согласованных базисных условиях. Из этого определения видно, что важна не только цена, но и то, какие расходы (базисные условия поставки) включаются в ее состав.

Цены, указываемые в контракте, разделяются по способу фиксации:

| | | |
|---------------------------------|---|---|
| Твердая цена | Не сопровождается в тексте какими-либо оговорками и поэтому остается постоянной до завершения всех расчетов по контракту | Применяется в основном для готовых изделий, цены на которые относительно стабильны |
| Цена подвижная (flexible price) | Отправной точкой такой цены является фиксированная цена на момент заключения договора с условием ее корректировки один раз в квартал, полгода или год применительно к моменту отгрузки | Применяется для сырьевых товаров и изделий массового спроса (ТНП) |
| Скользкая цена (sliding price) | На время исполнения контракта устанавливается базисная цена с определенной структурой. Постоянная часть (прибыль, накладные расходы и пр.) остается неизменной. Переменная часть (стоимость сырья и материалов, энергоносителей, оплата рабочей силы, транспортные расходы) может быть скорректирована по рыночным условиям | Применяется для оборудования и продукции со сроками изготовления более года – сложных технологических комплектов. При поставке продавец должен представить доказательства роста составляющих базовой цены |
| Цена с последующей фиксацией | Определяется обязательствами, которые берет на себя стороны по ее фиксации в момент перед непосредственной поставкой. Такие цены должны содержать в договоре ссылки на источники, по которым будет определена цена в момент поставки. Источниками могут быть публикации котировок на биржах, данные в опубликованных справочниках, отраслевых журналах, а также цены, складывающиеся реально к моменту поставки на рынках | Применяется при поставках: 1) товаров с длительными сроками изготовления; 2) товаров, качество которых зависит от их состава (металлы, химикаты); 3) товары с конъюнктурными ценами |
| Контракт без цены | Такой контракт может вызываться определенными обстоятельствами или долгосрочными и стабильными отношениями, сложившимися между партнерами | В этом случае согласно ст. 424 ГК РФ за поставку взимается цена, которая действовала в обычных случаях при сравнимых обстоятельствах и в сходной области торговли |

Окончательная цена поставки определяется по базовой цене по следующей формуле:

$$C_1 = C_0 (A + B + M_1/M_0 + D \cdot P_1/P_0 + E \cdot R_1/R_0 \text{ и т. д.}),$$

- де C_1 и C_0 – окончательная и базовая цены товара;
 - A – коэффициент торможения, устанавливается для основных средств в пределах 0,1–0,2 и отражает соответственно рост амортизационных отчислений оборудования, занятого в производстве;
 - B, D, E – доли материалов, рабочей силы, энергоносителей и других компонентов в базовой цене продукции;
 - M_1 и M_0 – индексы цен на материалы по базовой цене и в момент их покупки поставщиком;
 - P_1 и P_0 – индексы цен на рабочую силу по базовой цене и в момент их покупки поставщиком;
 - R_1 и R_0 – индексы цен на энергоносители по базовой цене и в момент их покупки поставщиком.
- 

СПАСИБО !