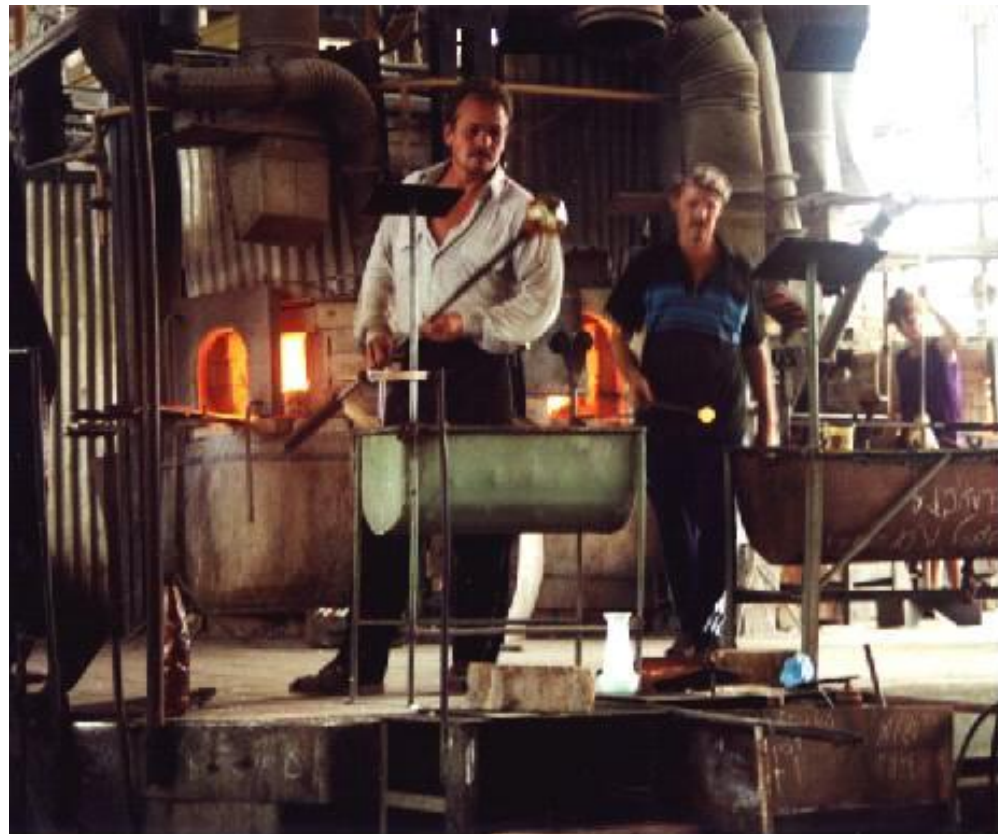



Бизнес-план

Стеклотарного производства



Вариант 1.0 Разработчик проекта: **Штоллер Консалтинг**

Цель проекта



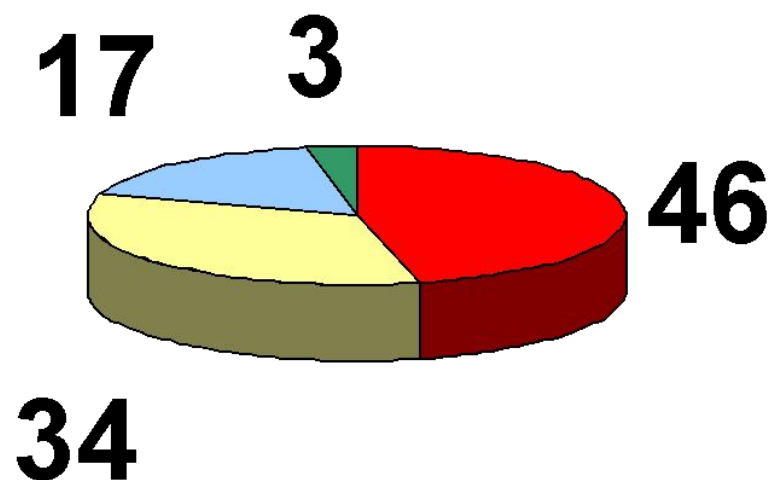
Целью настоящего проекта является демонстрация эффективности инвестиций в стеклотарное производство.

Проект предусматривает ввод в эксплуатацию новых технологических линий по производству стеклотары, оснащенных высокопроизводительным оборудованием, что обеспечит высокое качество выпускаемой продукции.

Компания предлагает все технологическое оборудования на условии лизинга, что делает проект эффективным и низкозатратным.

Анализ рынка

Использование тары в мире



■ Стекло

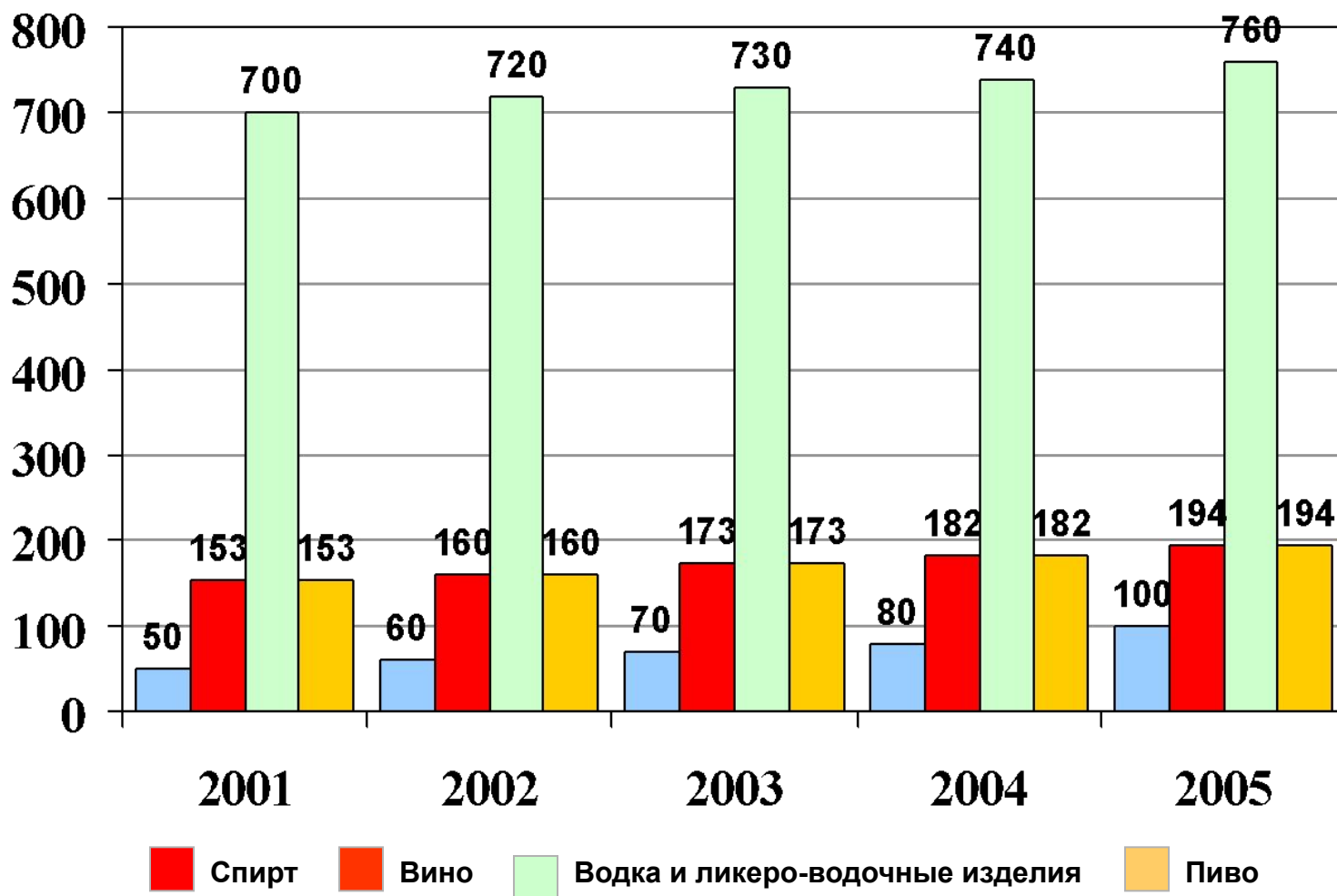
■ Бумага

■ Металл

■ Пластмасса

Анализ рынка

Потребление напитков, тыс. дал.



Анализ рынка

Потребность в стеклотылке, тыс. шт.

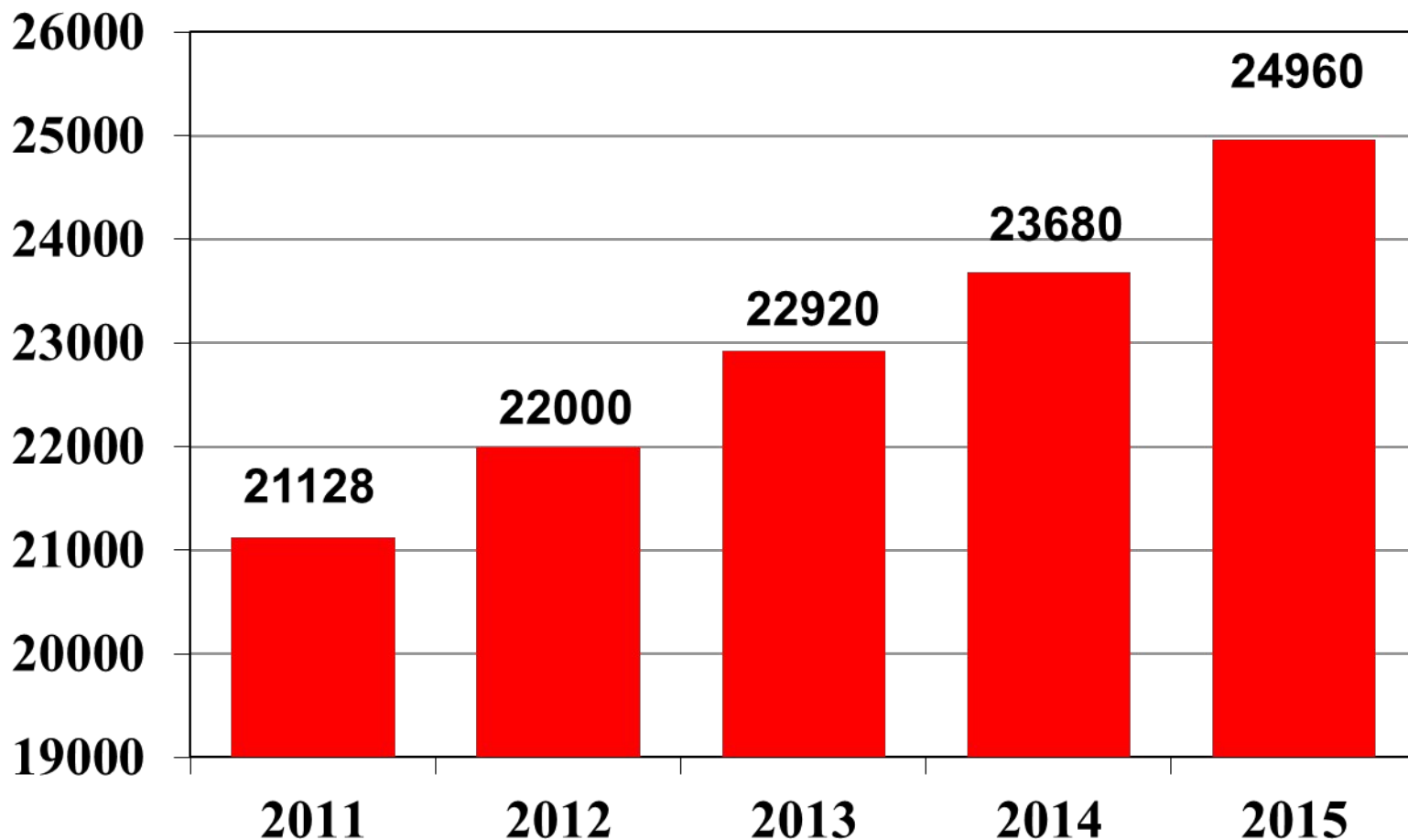
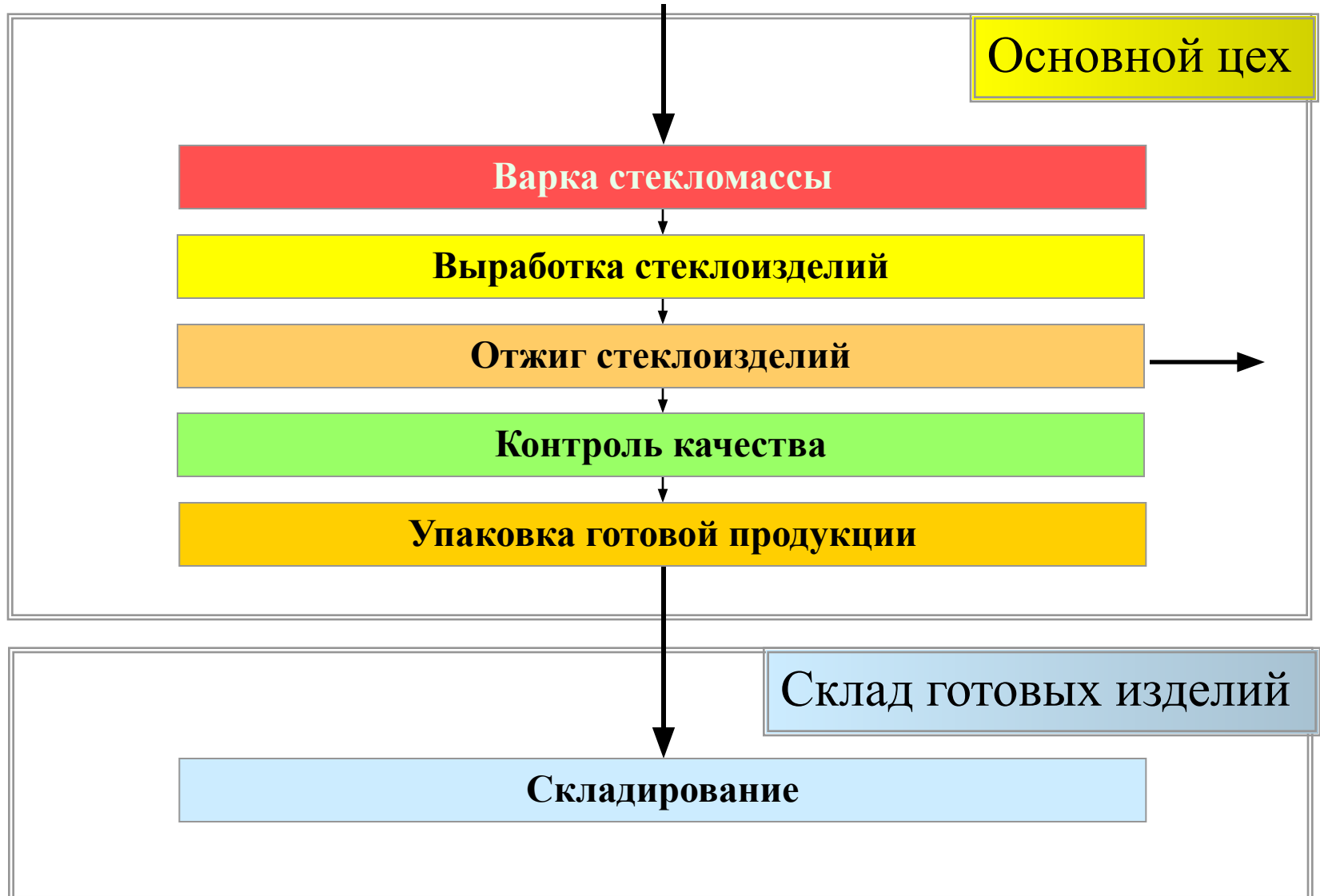


Схема производства



Структура производства

Стеклоформирующая машина



Печь отжига



Дефектовочная линия



Упаковочная линия





Комплектация

**полная технологическая линия
для производства стеклотары**

составной цех

1 200 000 USD

стеклоплавильная печь

2 750 000 USD

питатель стекломассы

стеклоформирующая машина

печь отжига

дефектовочная линия

упаковочная линия

2 600 000 USD



Поставка оборудования

Задача	2003		2004	
	III	IV	I	I
Поставка оборудования		[Red bar spanning from start of 2003 IV to end of 2004 I]		
Таможенная очистка			[Green square]	
Монтаж			[Blue rectangle]	
Запуск производства				[Red triangle]

Срок поставки и монтажа:

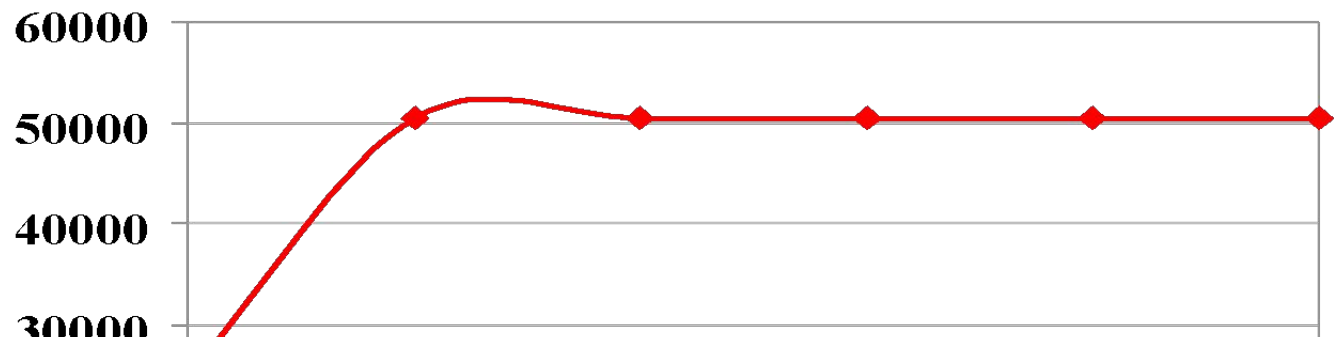
9 месяцев

Продукция

Расчеты проводились для следующей продукции:

**Бутылка 0,5 л.,
облегченная, бесцветное стекло**

Цена продажи с НДС: 1700 тг.



Программа выпуска:

4,2 млн. бутылок в месяц

Финансирование

Финансовая схема работы над проектом

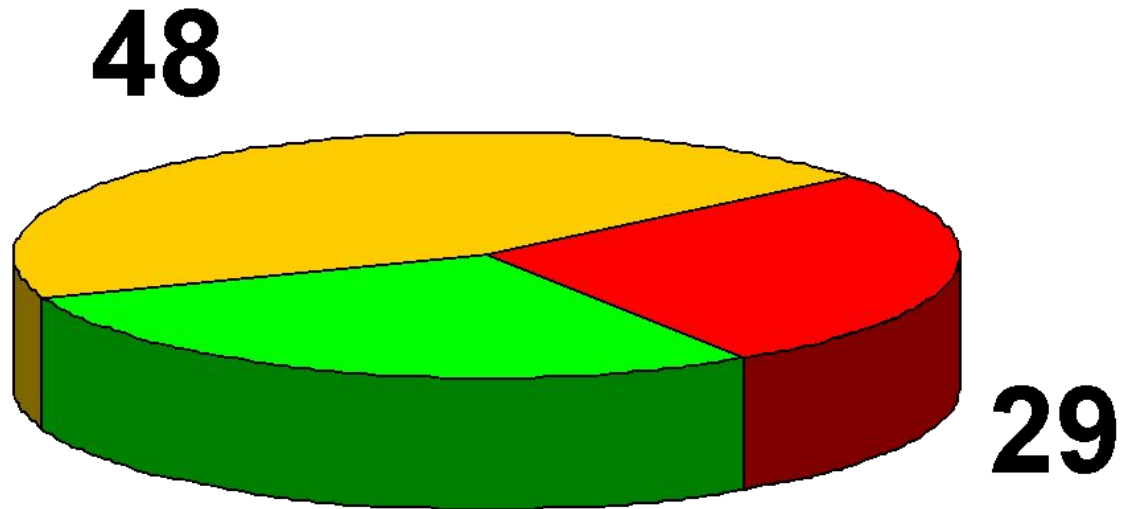
**Лизинг - эффективный способ
реализации проекта**

ежемесячный платеж всего

80'237- USD

Финансирование

Структура расходов и доходов, %



 Прибыль

 Лизинговые платежи

 Издержки и налоги

Эффективность



Окупаемость **53** месяца

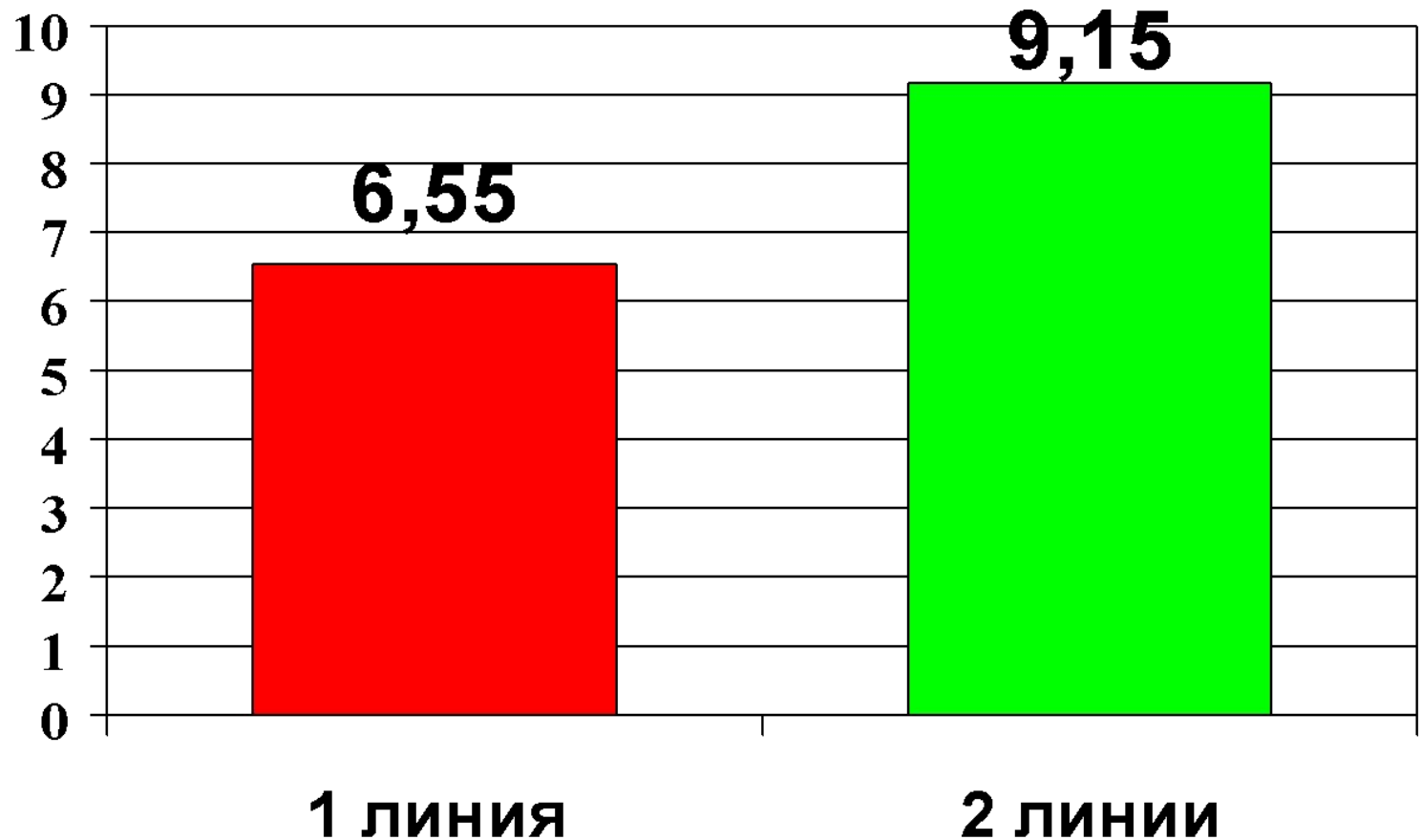
Доход за 96 месяца
4,65 млн. USD

Рентабельность **34%**

Эффективность

Сравнительная стоимость оборудования

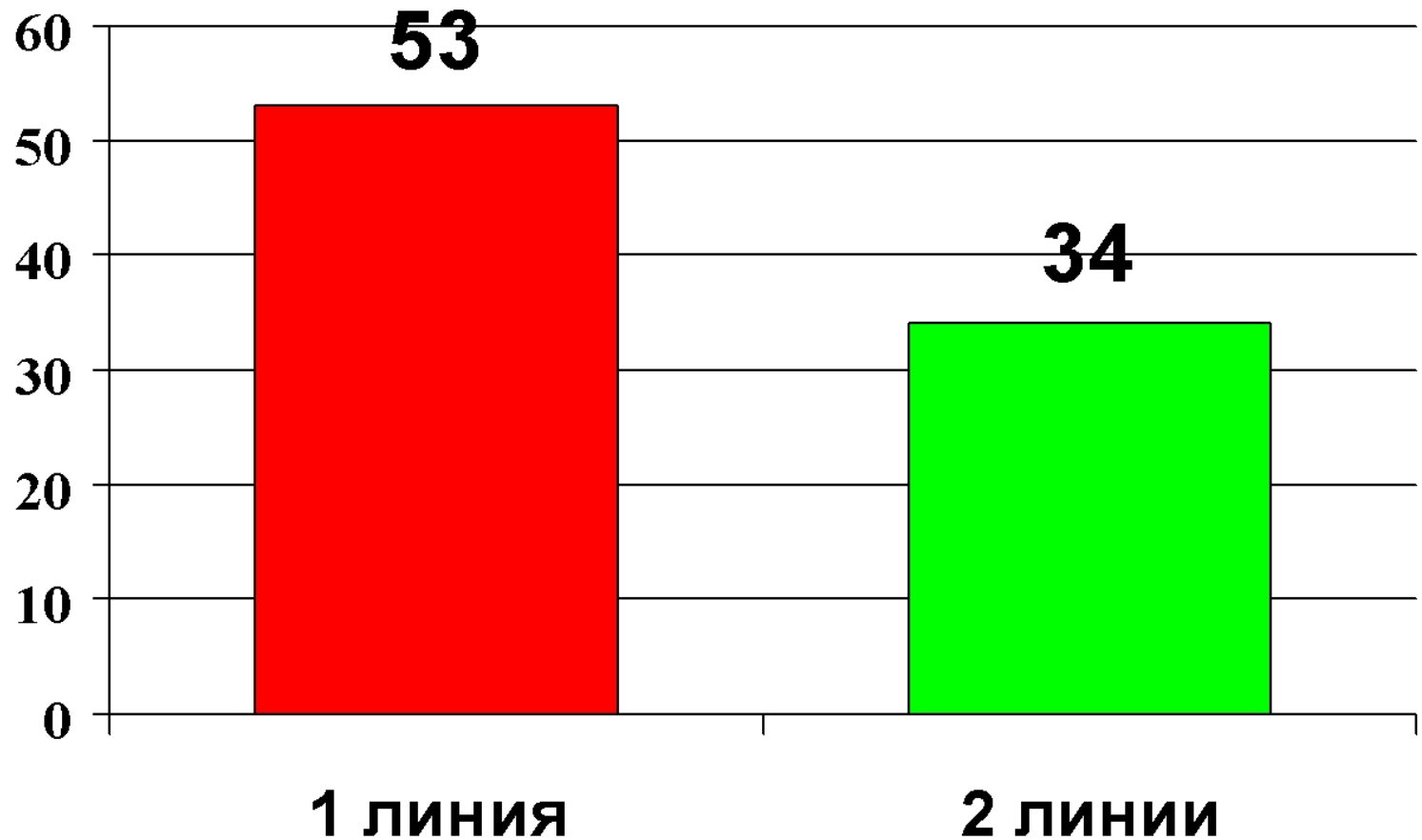
млн. USD



Эффективность

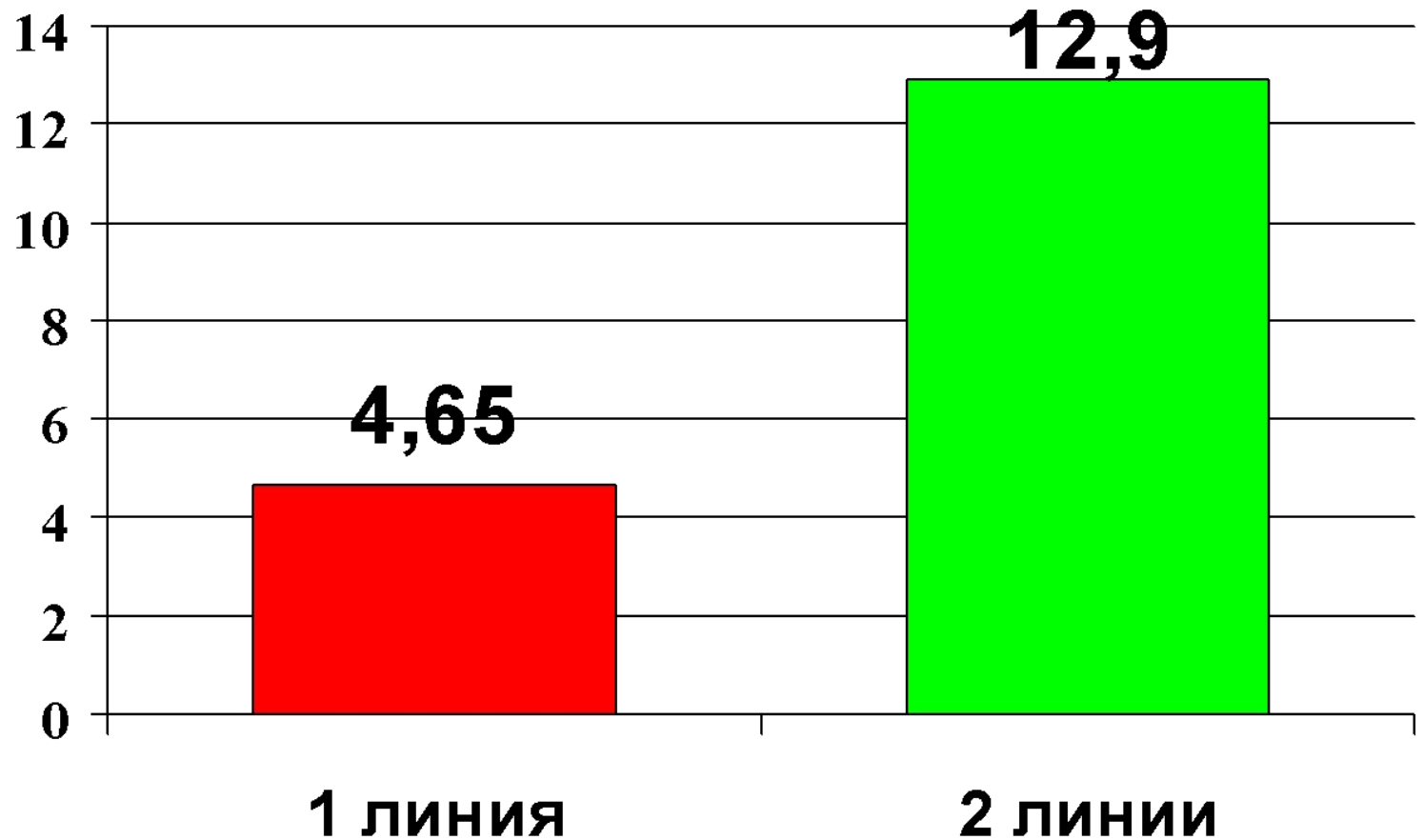
Сравнительная окупаемость

месяцев



Эффективность

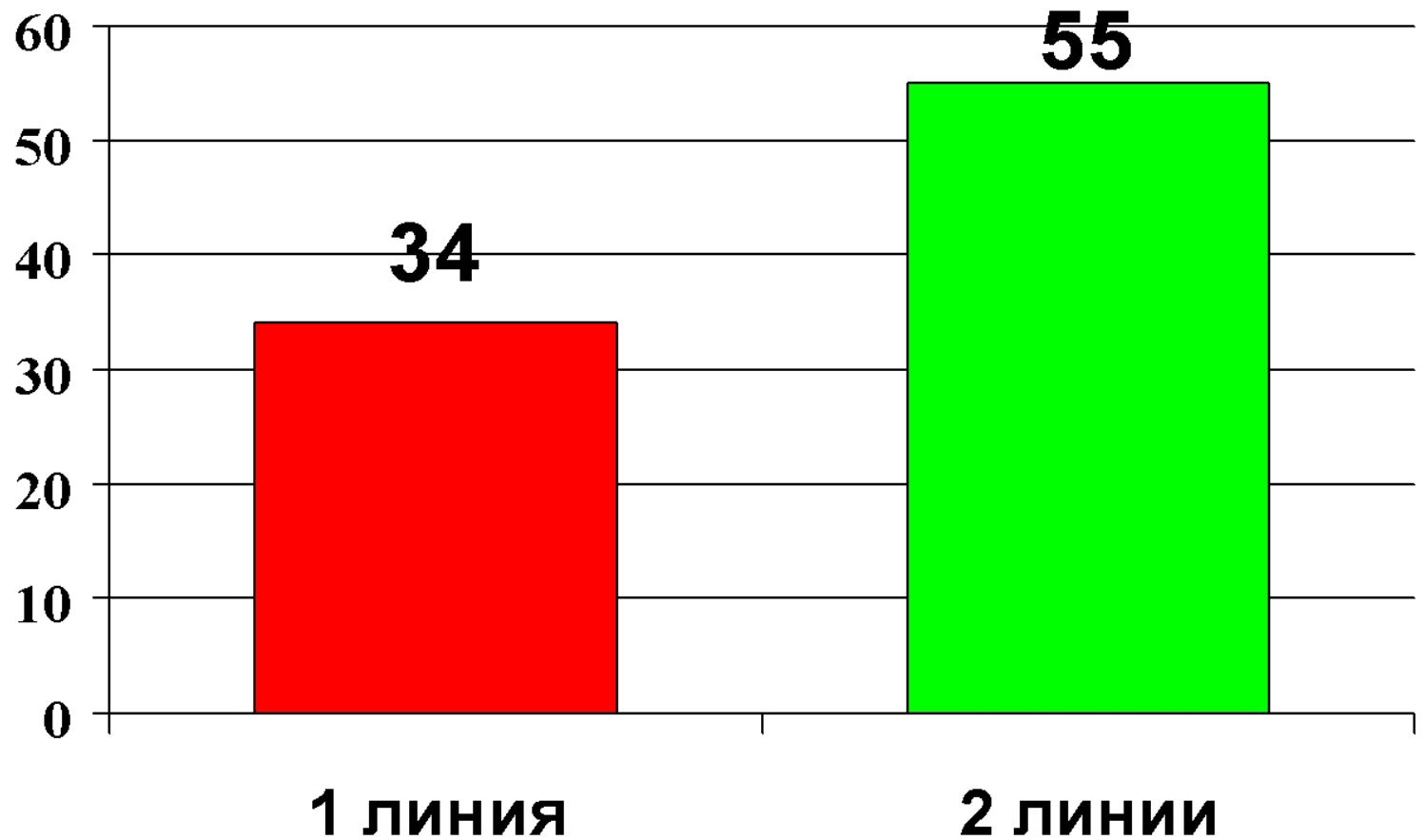
Доход за 96 месяцев
млн. USD



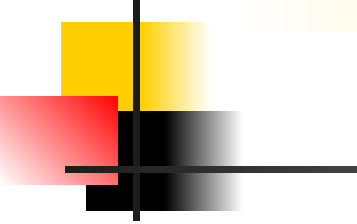
Эффективность

Рентабельность

%



Этапы проекта



Обсуждение проекта и уточнение деталей

Уточнение комплектации оборудования
и схемы финансирования

Посещение завода-производителя

Производитель готов принять 2-3 представителя Заказчика

Подписание документов

Подписание юридических и финансовых документов в Берлине

Поставка оборудования

График поставки согласуется с Заказчиком