

# Методы фиксации цен во внешнеторговых контрактах

Подготовила студентка

3 курса ФТД

группы Тс02/1407

Баскакова Алина

# Четыре основных способа фиксации цен

- Твердая фиксация цены
- Подвижная цена
- Цена может фиксироваться в процессе исполнения контракта.
- Скользящие цены.

# Твердая фиксация цены

Обычно используется:

- в контрактах с короткими сроками исполнения,
- в сделках с немедленной поставкой продукции, чаще всего стандартного товара, характеризующегося определенностью качества, регулярностью производства и доставки.

При этом в контрактах делается оговорка: цена твердая, изменению не подлежит.

# Подвижная цена

- В контракт вносится оговорка, предусматривающая, что если к моменту исполнения сделки цена на рынке изменится, соответственно должна измениться цена, зафиксированная в контракте.
- В качестве рыночных цен могут использоваться *биржевые котировки, справочные цены, цены статистики внешней торговли и другая информация*, оговоренная и указанная в контракте.
- Такую оговорку называют оговоркой о повышении и понижении.

# Цена с последующей фиксацией

- Цена оговаривается и устанавливается перед поставкой каждой очередной партии товара или перед началом каждого календарного года.
- Покупатель имеет право выбирать момент фиксации цены в течение исполнения сделки.
- Одновременно определяется источник информации, которым следует пользоваться при установлении цен.

# Скольльзящие цены

- В контрактах, требующих длительных сроков исполнения и предусматривающих изготовление сложнотехнической продукции, объектов недвижимости, могут использоваться так называемые скольльзящие цены.

Обычно расчет контрактной цены производят на основе следующей формулы:

$$Цк = Цб \times (A \times I_{ц.м.} + B \times I_{з.п} + C),$$

- где Цк - цена контрактная;
- Цб - цена предложения экспортера (базисная);
- А - доля в цене затрат на материальные ресурсы;
- В - доля в цене затрат на оплату труда;
- С - доля остальной неизменной части цены;
- I<sub>ц.м.</sub> - индекс цен материальных ресурсов;