

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЦИКЛ

Тема 11

[Назад](#)

[Далее](#)

[Начало](#)

[Выход](#)

План:

- 1 Экономический рост и его показатели
- 2 Факторы и типы экономического роста, его значение и издержки
- 3 Государственная политика и экономический рост
- 4 Экономический цикл, его фазы, причины и показатели
- 5 ВИДЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЦИКЛОВ

1. ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ И ЕГО ПОКАЗАТЕЛИ

Назад

Далее

Начало

Выход

Проблема экономического
роста и его темпов
является одной
из важнейших
макроэкономических
проблем.

Ее изучение позволяет:

- понять причины различий в уровне жизни и темпах экономического роста между различными странами в один и тот же период времени (межстрановые различия) и внутри страны в разные периоды времени (межвременные различия);

Ее изучение позволяет:

- **ВЫЯВИТЬ факторы
экономического роста;**

Ее изучение позволяет:

- **определить условия сохранения высокого уровня жизни в странах, уже его достигших;**

Ее изучение позволяет:

- разработать меры государственной политики по обеспечению и ускорению экономического роста.

Экономический рост

(economic growth) —

это долгосрочная
тенденция увеличения
реального ВВП.

**В этом определении
КЛЮЧЕВЫМИ ЯВЛЯЮТСЯ
СЛОВА:**

Назад

Далее

Начало

Выход

тенденция —

реальный ВВП не должен
обязательно
увеличиваться каждый
год, важно *направление*
движения экономики,
так называемый *тренд*;

долгосрочная —
экономический рост является
процессом, характеризующим
долгосрочный период, поэтому речь
идет об изменении реального ВВП за
продолжительный период времени, об
увеличении *потенциального ВВП* (т.е.
ВВП при полной занятости
ресурсов), о росте производственных
возможностей экономики;

увеличение *реального ВВП*,

а не **номинального**,
рост которого может
происходить за счет роста
уровня цен, причем даже
при сокращении **реального**
объема производства.

Графически
экономический рост
может быть представлен
тремя способами:

Назад

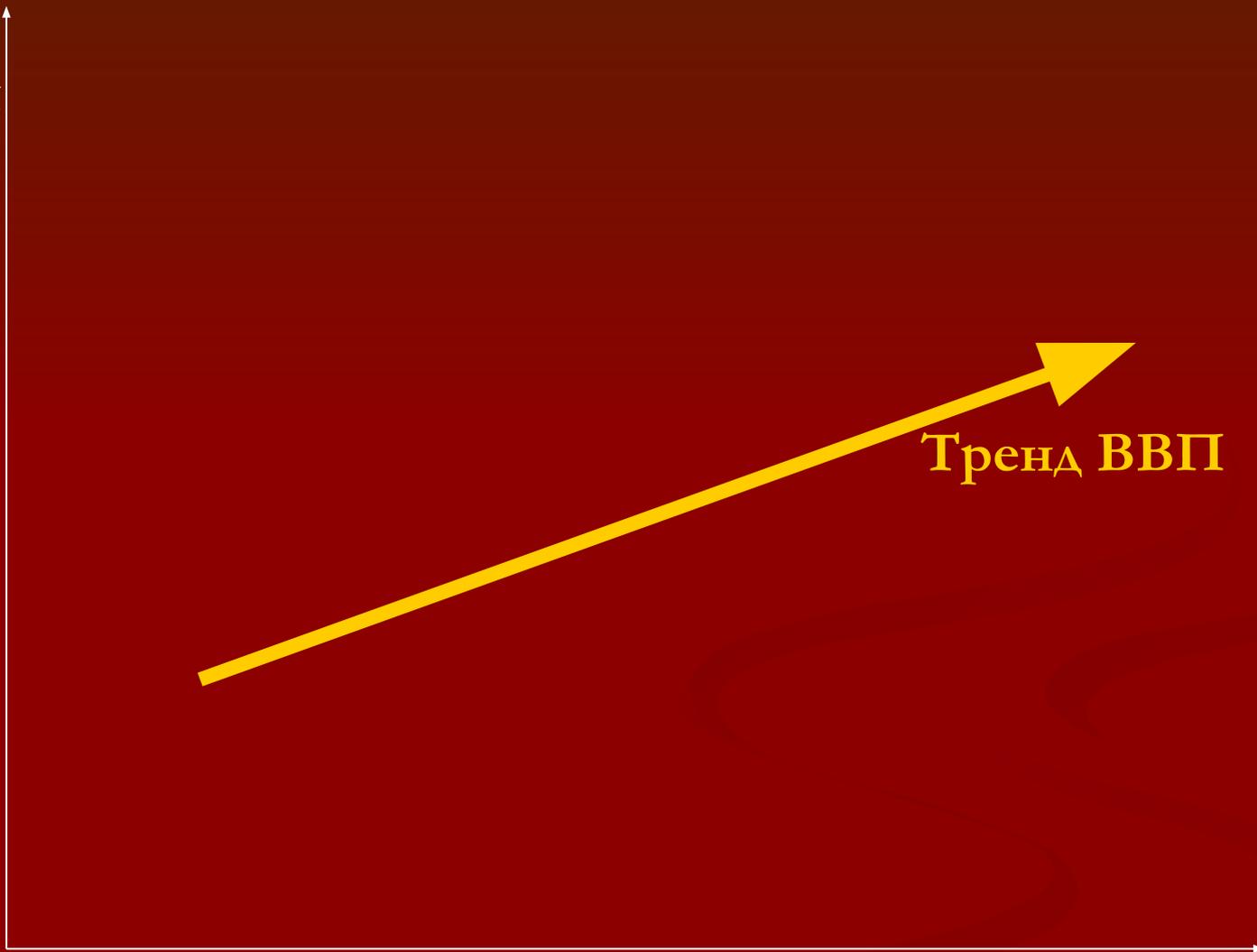
Далее

Начало

Выход

1) *через кривую реального*
ВВП — линия тренда
отражает долгосрочную
тенденцию увеличения
реального ВВП (Y^*);

Реальный
ВВП



Тренд ВВП

Время
(ГОДЫ)

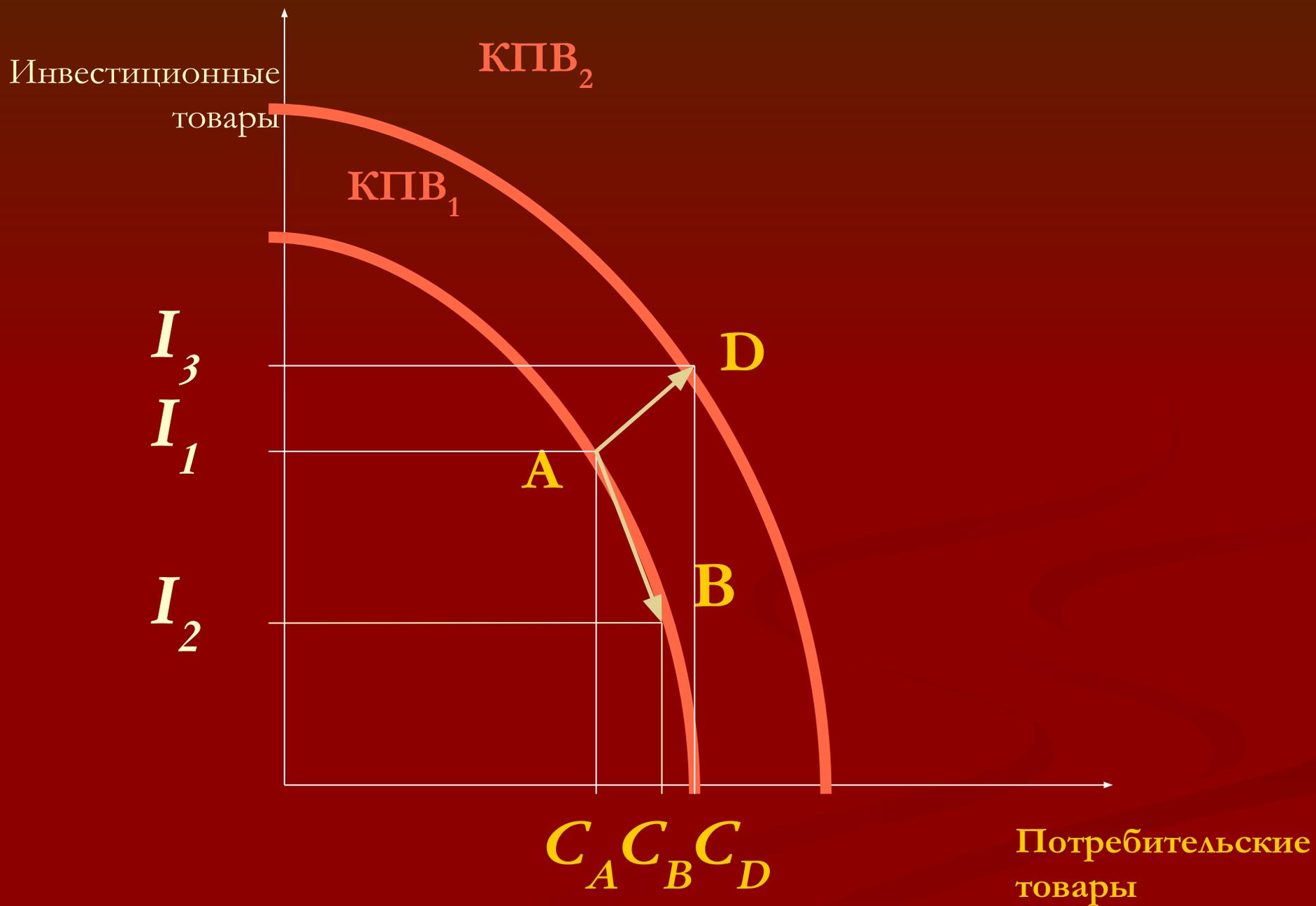
Назад

Далее

Начало

Выход

*2) через кривую
производственных
возможностей — КПВ,
которая отражает
ограниченность ресурсов
в экономике
в определенный период
времени.*



Назад

Далее

Начало

Выход

**Основными видами товаров,
производимыми
в экономике, являются
инвестиционные
и потребительские.**

Каждая точка на **КПВ**
соответствует некоторому
сочетанию
потребительских и
инвестиционных товаров,
которое можно произвести
с помощью **полного**
и эффективного
использования всех
имеющихся в экономике
ресурсов.

Назад

Далее

Начало

Выход

Например, в точке A
на КПВ можно
произвести количество
потребительских
товаров C_A , и
инвестиционных
товаров I_1 .

Находясь на этой **КПВ**, обеспечить
увеличение производства
потребительских товаров до C_B
(переход из точки **A** в точку **B**),
возможно лишь за счет перемещения
части ресурсов из отраслей,
производящих инвестиционные
товары и поэтому сокращения
производства инвестиционных
товаров до I_2 , что означает наличие
альтернативных издержек.

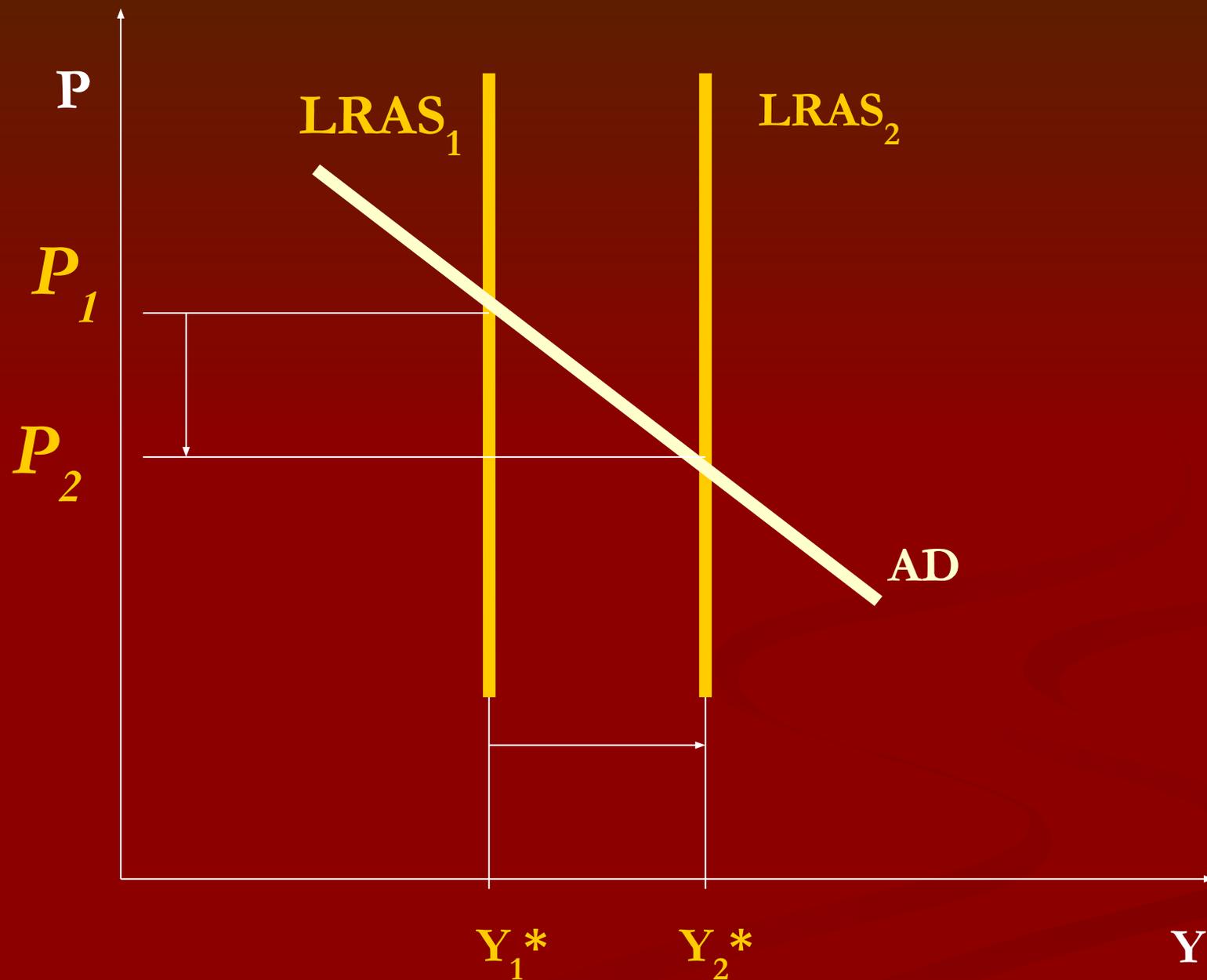
Если экономика перейдет на новую кривую производственных возможностей $КПВ_2$ (из точки A в точку D), то можно **увеличить** производство **и потребительских** (до C_D), и **инвестиционных** (до I_3) товаров, причем **без альтернативных издержек**.

*Переход из точки, лежащей
на одной КПВ, в точку,
принадлежащую другой,
более высокой КПВ, т.е.
переход на новый уровень
производственных
возможностей,
и есть экономический рост.*

Таким образом,
экономический рост
может быть представлен
как **сдвиг кривой
производственных
возможностей;**

*3) с помощью модели
совокупного спроса —
совокупного предложения
(модели AD-AS).*

Поскольку экономический рост представляет собой **увеличение потенциального ВВП**, т.е. **реального ВВП** в долгосрочном периоде, то графически его можно представить как **сдвиг вправо кривой долгосрочного совокупного предложения $LRAS$** и **рост объема выпуска от Y_1^* до Y_2^***



Назад

Далее

Начало

Выход

При росте экономического потенциала происходит снижение уровня цен от P_1 до P_2 , то есть снижение уровня инфляции, что также повышает уровень общественного благосостояния.

*Главная цель
экономического роста —
рост благосостояния и
увеличение
национального
богатства.*

**Чем больше
производственный
потенциал страны
и чем выше темпы
экономического роста,
тем выше уровень
и качество жизни.**

Показатели экономического роста

Из определения понятия
экономического роста следует,
что важным показателем
экономического роста
является показатель *величины*
реального ВВП.

Это абсолютный показатель,
который широко
используется для оценки
уровня экономического
развития страны, ее
экономического потенциала,
однако он не может быть
использован для оценки
уровня жизни.

Более точным
показателем *уровня*
благополучия, качества
жизни **выступает**
величина реального ВВП
на душу населения

ВВП на душу населения —
относительный показатель,
отражающий стоимость того
количества товаров и услуг,
которое *не вообще производится*
в экономике, а *приходится в*
среднем на одного человека.

Рост величины ВВП на душу населения означает, что на одного жителя страны приходится все больше товаров и услуг, что благосостояние увеличивается.

В макроэкономических моделях
этот показатель обычно
обозначается как

Y/L

(отношение **реального ВВП** к
численности рабочей силы,
которая составляет большую
часть населения любой
страны).

Уровень жизни в большой степени зависит от темпов прироста населения.

С одной стороны, численность населения страны определяет численность рабочей силы, т.е. трудовых ресурсов.

Однако, с другой стороны, рост населения уменьшает показатель среднедушевого ВВП, т. е. ведет к снижению уровня жизни.

Об экономическом росте можно
говорить лишь, если
происходит рост уровня
благосостояния, т.е. если
*экономическое развитие
сопровождается более быстрым
ростом реального ВВП по
сравнению с
ростом населения.*

По уровню дохода и
выпуска на душу
населения между
странами существуют
огромные различия.

Например, в настоящее время уровень реального ВВП на душу населения в США примерно в **50** раз выше, чем в Бангладеш, в **30** раз — чем в Индии, в **10** раз — чем в Китае, и примерно **такой же**, как в Канаде и Японии.

Доход жителя Эфиопии
за год равен доходу,
который в среднем
получает американец
за 10 дней.

Однако с течением
времени ранжирование
(соотношение) стран по
уровню реального ВВП
на душу населения
меняется,

так как в разных странах
разные темпы
экономического роста,
которые рассчитываются
как среднегодовые темпы
прироста реального ВВП

или как **среднегодовые**
темпы прироста ВВП
на душу населения
(это более точный
показатель) в течение
определенного периода
времени.

Благодаря высоким средним
темпам экономического роста
за последние 100 лет,
например, **Япония смогла**
резко вырваться вперед, в то
время как из-за низких темпов
роста **Великобритания и**
Аргентина утратили свои
позиции.

Причем даже **небольшие**
различия в темпах роста
могут привести
к громадным различиям
в уровне дохода и выпуска
между странами
по прошествии ряда лет.

Это происходит
благодаря
накапливаемому,
т.е. **кумулятивному**
эффекту.

Кумулятивный эффект
подсчитывается
по формуле сложного
процента,
когда учитывается процент
от ранее полученного
процента.

Так, если величина ВВП в стране составляет **100 млрд. дол.** и среднегодовой темп прироста ВВП равен **10%**, то величина ВВП в конце **первого** года составит **110 млрд. дол.**
($100 + 100 \times 0,1 = 110$),

в конце **второго** года — **121 млрд. дол.**
($100 + 100 \times 0,1 + (100 + 100 \times 0,1) \times 0,1 = 121$),

в конце **третьего** года — **133,1 млрд. дол.**
($100 + 100 \times 0,1 + (100 + 100 \times 0,1) \times 0,1 + [(100 + 100 \times 0,1) \times 0,1] \times 0,1 = 133,1$) и т.д.

Таким образом, если известен среднегодовой темп прироста ВВП (g_a), то, зная исходный уровень ВВП (Y_0) и используя формулу сложного процента, можно рассчитать величину ВВП через T лет (Y_t):

$$Y_t = Y_0 \times (1 + g_a)^T,$$

где g_a измеряется в долях единицы.

Из этого следует, что *среднегодовой темп прироста ВВП* равен

$$g_a = T \sqrt[T]{\frac{Y_1}{Y_0}} - 1$$

и представляет собой *среднее геометрическое темпов прироста* за определенное количество лет.

Для облегчения расчетов при
небольших (до 10 %) значениях
темпа прироста ВВП обычно
используется *«правило 70»*,
которое утверждает, что если
какая-то переменная растет
темпом x % в год, то ее величина
удвоится приблизительно через
70
--- лет.
x

Если ВВП на душу населения ежегодно возрастает на 1% ($g_a = 1$), то его величина удвоится через 70 лет $\left(\frac{70}{1}\right)$.

Если ВВП на душу населения возрастает на 4% в год ($g_a = 4$), то его величина удвоится примерно через $17,5$ лет $\left(\frac{70}{4}\right)$.

Величину ВВП на душу
населения на конец
периода **через 70 лет**
можно определить по
формуле:

$$Y_t = Y_0 \times 2^{ga}$$

Из «правила 70» следует, что по прошествии ряда лет при прочих равных условиях (прежде всего при *одинаковых темпах роста населения и использовании одинаковой технологии*) экономика, которая растет с темпом **4%** в год, увеличит свой ВВП в **16 раз** по сравнению с исходным уровнем (**2^4**).

В то же время экономика
с 1%-м темпом роста только
удвоит исходную величину
ВВП (2^1).

Если обе страны первоначально имеют **одинаковый** уровень ВВП

на душу населения

(например, $Y_0 = 100$),

то благодаря кумулятивному эффекту первая страна будет иметь через **70 лет** ВВП в **8 раз**

больший

$(Y_{t1} = Y_0 \times 2^{qa} = 100 \times 2^4 = 1600)$,

чем вторая

$(Y_{t2} = Y_0 \times 2^{ga} = 100 \times 2^1 = 200)$.

Это явление, когда **более бедная** страна при прочих равных условиях, может обеспечить **более высокие** темпы экономического роста и со временем догнать по уровню экономического развития более богатую страну, получило название *эффекта быстрого старта.*

Этот эффект объясняется
тем, что стране с низким
экономическим
потенциалом и уровнем
ВВП легче обеспечить
и поддерживать высокие
темпы экономического
роста

Например, для обеспечения темпа прироста ВВП, равного **5%**, стране, у которой первоначальный объем ВВП $Y_0 = 100$ млрд. дол., необходимо увеличить объем выпуска **на 5 млрд. дол.**, а стране, у которой $Y_0 = 1000$ млрд. дол. — **на 50 млрд. дол.**

Или: если в каждой из стран
выпуск увеличивается
на 10 млрд. дол., то для
первой страны темп
экономического роста
составит 10%,
а для второй — только 1%.

2. **Ф**АКТОРЫ И ТИПЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА, ЕГО ЗНАЧЕНИЕ И ИЗДЕРЖКИ

Назад

Далее

Начало

Выход

Чтобы объяснить, почему одни страны развиваются быстрее, чем другие; как ускорить экономический рост; что определяет скорость увеличения ВВП, необходимо проанализировать *факторы и типы экономического роста.*

Увеличение
производственных
возможностей и рост
потенциального ВВП
связаны с изменением либо
количества ресурсов, либо
качества ресурсов.

Из микроэкономике известно,
что *взаимосвязь* между
количеством ресурсов,
используемых в экономике
(затратами факторов
производства), и *объемом*
выпуска описывает
производственная функция.

Производственная функция
показывает *максимальный*
объем выпуска, который может
быть получен с помощью
наиболее *эффективного*
использования имеющихся в
экономике *ресурсов*:

$$Y = A \cdot F(L, K, H, N),$$

где Y — объем выпуска;

$F(\dots)$ — функция, определяющая зависимость объема выпуска продукции от значений затрат факторов производства;

A — переменная, зависящая от эффективности производственных технологий и характеризующая технологический прогресс;

L — количество труда;

K — количество физического капитала;

H — количество человеческого капитала;

N — количество природных ресурсов.

Таким образом, *факторы,*
влияющие на
экономический рост и его
темпы, — ЭТО:

Назад

Далее

Начало

Выход

труд —

количество часов рабочего
времени, отработанного всеми
рабочими в экономике.

Чем выше уровень квалификации
рабочих, качество рабочей силы,
тем больше продукции они
производят;

физический капитал —

запас оборудования, зданий
и сооружений, которые
используются для
производства товаров и
услуг.

**Заметим, что физический
капитал сам является
результатом процесса
производства.**

Назад

Далее

Начало

Выход

Чем более совершенным
и современным он
является, тем больше
товаров (в том числе
инвестиционных, т.е.
нового оборудования)
и услуг можно произвести
с его помощью;

человеческий капитал —

знания и трудовые навыки, которые получают рабочие при обучении (в школе, университете, на курсах профессиональной подготовки и повышения квалификации) и в процессе трудовой деятельности.

Заметим, что человеческий капитал, как и физический, также является результатом производственных процессов и также повышает возможности общества производить новые товары и услуги;

природные ресурсы —

факторы, обеспечиваемые
природой, такие, как земля,
реки и полезные
ископаемые.

Природные ресурсы делятся
на *воспроизводимые*
(например, лесные
ресурсы, так как взамен
вырубленных деревьев
можно посадить новые) и

невоспроизводимые

(например, нефть, уголь,
железная руда и др.,
на образование которых
в природных условиях
уходят тысячи и даже
миллионы лет).

Хотя запасы природных
ресурсов — **важный фактор**
экономического процветания,
но их наличие отнюдь
не является главным условием
высоких темпов роста и
высокой эффективности
экономики.

Так, быстрые темпы
развития экономики США
поначалу были связаны с
обилием свободных земель,
пригодных для
сельскохозяйственного
использования,

а Кувейт и Саудовская
Аравия стали богачейшими
государствами мира
благодаря огромным
разведанным запасам
нефти.

Назад

Далее

Начало

Выход

Однако, например,
Япония превратилась
в одну из ведущих стран
мира, обладая весьма
незначительными
сырьевыми запасами.

Быстрые темпы экономического роста в странах Юго-Восточной Азии (так называемых «азиатских драконах», включающих Гонконг, Тайвань, Южную Корею и Сингапур) обусловлены вовсе не обилием природных ресурсов.

Природные ресурсы
являются единственным
фактором, который
не производится
человеком.

Из-за того, что **количество невоспроизводимых природных ресурсов ограничено**, большое распространение получили идеи о существовании пределов роста мировой экономики, однако проблему расширения этих пределов позволяют решить **технологические достижения;**

технологические знания —

понимание наилучших

способов (методов)

производства товаров и

услуг.

Отличие технологических знаний от человеческого капитала состоит в том, что *технологические знания* представляют собой *саму разработку и понимание* ЭТИХ наилучших методов (отвечают на вопрос, *как* производить — «know how»),

а ПОД *человеческим*
капиталом ПОНИМАЮТ
степень овладения ЛЮДЬМИ
(рабочей силой) ЭТИМИ
МЕТОДАМИ, *превращение*
знаний в трудовые навыки.

**Новые технологии
делают труд более
эффективным
и позволяют увеличить
производство
товаров и услуг.**

Технологические знания
являются главным фактором
ускорения темпов
экономического роста,
основой *совершенствования*
качества (роста
производительности) *ресурсов.*

Основная причина того,
что сегодняшней
уровень жизни выше,
чем был 100 лет назад,
заключается в **НОВЫХ
ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ
ЗНАНИЯХ.**

Назад

Далее

Начало

Выход

Выделяют

два типа экономического роста:
ЭКСТЕНСИВНЫЙ И ИНТЕНСИВНЫЙ.

Назад

Далее

Начало

Выход

Экономический рост,
обусловленный увеличением
количества ресурсов, простым
добавлением факторов,
представляет собой
экстенсивный тип
экономического роста.

Экономический рост,
связанный
с совершенствованием
качества ресурсов,
использованием достижений
научно-технического
прогресса, - это
интенсивный тип роста.

Соответственно двум
типам экономического
роста выделяют
две группы факторов:

Назад

Далее

Начало

Выход

факторы, которые влияют
на *количество* ресурсов:
труда, земли, капитала,
предпринимательских
способностей, — это
*факторы экстенсивного
типа* ЭКОНОМИЧЕСКОГО
роста.

К ним относятся:

- использование большего количества рабочей силы,
- строительство новых предприятий,
- использование большего количества оборудования,

К ним относятся:

- вовлечение в хозяйственный оборот дополнительных земель,
- открытие новых месторождений и увеличение добычи полезных ископаемых,
- внешняя торговля, позволяющая использовать импортные ресурсы, и т.п.

Однако при этом
квалификация рабочих
и производительность их
труда, качество оборудования
и технология не меняются,
поэтому **отдача продукции
и дохода на единицу труда
и капитала остается прежней;**

Факторы, которые влияют
на *качество*
(т.е. производительность)
ресурсов, — это *факторы*
интенсивного типа
экономического роста.

Таковыми факторами являются:

- рост уровня квалификации и профессиональной подготовки рабочей силы,
- использование более совершенного оборудования,
- применение наиболее передовых технологий (в первую очередь, ресурсосберегающих),

Такими факторами являются:

- научная организации труда,
- использование наиболее эффективных методов государственного регулирования экономики.

Наиболее важную роль среди интенсивных факторов роста играет **научно-технический прогресс (НТП)**, основанный на накоплении и расширении знаний, которыми располагает общество, на научных открытиях и изобретениях, которые дают новые знания, на нововведениях, которые служат формой реализации научных открытий и изобретений.

Именно научно-
технический прогресс
обеспечивает
совершенствование
качества ресурсов.

Основной экономической характеристикой качества ресурсов является их производительность, а наиболее важным фактором, определяющим уровень жизни в стране, — производительность труда.

Производительность труда
(средний продукт труда) — это
количество товаров
и услуг, создаваемых
работником за один час
рабочего времени:

$$\begin{array}{l} \text{Производительность} \\ \text{труда} \end{array} = \frac{\text{Величина выпуска}}{\text{Количество часов рабочего времени}} = \frac{Y}{L}$$

Чем больше товаров
и услуг производит
каждый рабочий в час,
тем выше
производительность
труда и тем больше
реальный ВВП.

Так как уровень жизни определяется количеством производимых в стране товаров и услуг, поскольку совокупный доход равен совокупному выпуску (объему производства), то чем выше реальный ВВП, тем выше уровень жизни, уровень благосостояния.

Это можно доказать через
производственную
функцию.

Назад

Далее

Начало

Выход

В макроэкономических моделях
обычно используются
производственные функции,
обладающие свойством
*постоянной отдачи
от масштаба.*

Это означает, что при
одновременном изменении всех
факторов производства в одно
и то же количество раз объем
выпуска меняется в такое же
количество раз,
т.е. математически для любого
положительного числа λ
выполняется условие

$$\lambda Y = A \cdot F(\lambda L, \lambda K, \lambda H, \lambda N).$$

Например, если $\zeta = 2$,
то это значит, что при
удвоении всех факторов
производства объем
выпуска увеличивается
в 2 раза.

Если предположить, что

$$z = 1/L,$$

уравнение примет вид:

$$\frac{Y}{L} = A \cdot F\left(1; \frac{K}{L}; \frac{H}{L}; \frac{N}{L}\right)$$

Величина Y/L отражает
количество продукции
на одного рабочего и,
с одной стороны, является
показателем
производительности труда,
которая зависит от величины
физического и человеческого
капитала на одного рабочего

(соответственно K/L , называемого *капиталовооруженностью* и являющегося одним из основных факторов роста производительности капитала, и H/L), количества природных ресурсов на одного рабочего (N/L) и уровня развития технологии (A), т.е. от основных факторов экономического роста.

С другой стороны, показатель

Y/L

(величина ВВП на одного
работника)

есть не что иное, как показатель
уровня благосостояния.

Таким образом, **чем выше производительность труда** (чем больше товаров и услуг будет произведено каждым рабочим за один час труда), **тем выше благосостояние** (количество товаров и услуг, приходящееся на каждого человека).

Значение экономического роста

**СОСТОИТ В ТОМ, ЧТО ОН
расширяет возможности
повышения уровня
благосостояния.**

На его основе создаются
условия осуществления
социальных программ,
ликвидации бедности,
развития науки
и образования, решения
экологических проблем.

Экономический рост
увеличивает
производственные
ВОЗМОЖНОСТИ
ЭКОНОМИКИ.

Назад

Далее

Начало

Выход

**Благодаря ему создаются новые
виды ресурсов, новые
эффективные технологии
производственных процессов,
позволяющие увеличивать
и разнообразить производство
товаров и услуг, повышать
качество жизни.**

Однако сам по себе он
не способен решить
многие экономические,
социальные,
экологические и другие
проблемы.

Более того, экономический рост имеет существенные *издержки*, такие, как:

- *альтернативные издержки* — необходимость жертвовать текущим потреблением, чтобы обеспечить экономический рост и иметь возможность *увеличить потребление (благосостояние) в будущем.*

Основой экономического
роста служат **инвестиции**,
обеспечивающие
увеличение запаса
капитала.

Проблема инвестиций — это
**проблема выбора между
настоящим и будущим.**

С одной стороны, увеличение инвестиций в производство инвестиционных товаров (оборудования, зданий, сооружений), обуславливающих экономический рост и процветание, ведет к сокращению ресурсов, направляемых на производство товаров и услуг, используемых для текущего потребления.

С другой стороны, основу
инвестиций составляют
сбережения, которые
являются частью
располагаемого дохода
 $(Y_d = C + S)$

При данной величине
располагаемого дохода рост
сбережений (S) для
обеспечения увеличения
инвестиций и, следовательно,
роста потребления в будущем
требует сокращения
потребления (C) в настоящем;

- издержки, связанные с уменьшающейся отдачей от капитала.

По мере роста запаса капитала дополнительный выпуск, производимый с помощью дополнительной единицы капитала, уменьшается.

Из-за уменьшающейся отдачи от капитала более высокие сбережения и инвестиции приведут к более высокому росту **только на некоторый начальный период времени, но рост будет замедляться** по мере того, как экономика будет накапливать более высокий уровень запаса капитала.

Таким образом, рост нормы
сбережений дает лишь
временный эффект
ускорения экономического
роста.

В долгосрочном периоде более высокая норма сбережений приводит к более высокому уровню производительности труда и более высокому доходу, но вовсе не к ускорению темпа роста этих показателей.

*Ускорение темпов
экономического роста
обеспечивает только
технологический прогресс.*

Именно уменьшающейся
отдачей от капитала могут
быть объяснены более низкие
темпы роста развитых стран и
эффект быстрого старта стран
с относительно более низким
экономическим потенциалом.

Дополнительное
увеличение капитала
в бедной стране
увеличивает рост
в **большей степени,**
чем такое же увеличение
капитала в богатой стране.

**В развитых странах
техническая оснащенность
производства очень высока.**

**Вследствие этого даже
значительный прирост
капитала, приходящегося
на одного рабочего, приводит
к весьма небольшому
приросту производительности
труда.**

Поэтому при равенстве доли
ВВП, направляемой
на инвестиции, бедные
страны могут достичь **более**
высоких темпов развития,
чем богатые.

Например, в течение 30
последних лет США и
Южная Корея
инвестировали примерно
одну и ту же **долю** ВВП.

Однако рост ВВП США
составил в среднем 2%,
в то время как у Южной
Кореи этот показатель
достиг 6%;

- издержки, связанные с загрязнением окружающей среды.

Постоянно высокие темпы экономического роста может обеспечить только технологический прогресс, основанный на использовании изобретений и научных открытий.

**Однако многие изобретения
и нововведения
(использование двигателя
внутреннего сгорания,
реактивного двигателя,
производство пластмасс,
синтетических волокон,
химических удобрений,
получение атомной энергии),**

с одной стороны, **ускорили**
экономический рост, обеспечили
более высокий уровень
благосостояния и комфорта,
но, с другой стороны, **привели к**
загрязнению окружающей среды
и даже угрозе экологической
катастрофы.

Парадокс состоит в том, что решение экологических проблем может быть найдено лишь на путях **дальнейшего развития технологического прогресса.**

3. ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ

Назад

Далее

Начало

Выход

На рост экономического
потенциала и уровня жизни
населения существенное
воздействие может оказать
*экономическая политика
государства.*

Назад

Далее

Начало

Выход

Прежде всего, с помощью
экономической политики
государство может влиять
на величину физического и
человеческого капитала.

Назад

Далее

Начало

Выход

Если растёт запас капитала
в экономике, то
экономический потенциал
страны увеличивается,
и экономика может
производить в будущем
большее количество
товаров и услуг.

Назад

Далее

Начало

Выход

Поэтому, если
правительство хочет
увеличить
производительность
ресурсов, ускорить
экономический рост и
повысить уровень жизни
своих граждан, оно должно
проводить следующую
политику:

Назад

Далее

Начало

Выход

- *стимулировать внутренние инвестиции и сбережения.*

**Рост запаса капитала
в экономике происходит
с помощью инвестиций.**

Чем выше доля
инвестиций
в экономику, тем
выше темпы
экономического
роста.

Назад

Далее

Начало

Выход

Поскольку рост запаса
капитала непосредственно
влияет на рост
производительности труда,
то *основное условие*
экономического роста —
увеличение инвестиций.

Основу инвестиций составляют
сбережения.

Если общество потребляет
меньше, а сберегает больше,
оно имеет больше ресурсов
для инвестирования;

- *стимулировать инвестиции из-за границы.*

Увеличение капитала может происходить не только за счет внутренних, но и за счет иностранных инвестиций.

Иностранные
инвестиции
обеспечивают рост
экономики страны.

Назад

Далее

Начало

Выход

Несмотря на то, что часть доходов фирм, созданных при участии иностранного капитала, уходит за границу, зарубежные источники финансирования увеличивают экономический потенциал страны, повышают уровень производительности и оплаты труда.

Кроме того, иностранные
инвестиции позволяют
развивающимся странам
освоить самые передовые
технологии, разрабатываемые
и используемые в развитых
странах;

[Назад](#)

[Далее](#)

[Начало](#)

[Выход](#)

•стимулировать образование.

**Образование — это
ИНВЕСТИЦИИ В
ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ.**

Назад

Далее

Начало

Выход

В США, по данным
статистики, каждый год,
затраченный на учебу,
повышает зарплату
работника в среднем
на 10%.

Назад

Далее

Начало

Выход

Образование не только
повышает производительность
труда человека, его
получившего, оно имеет
*положительный внешний
эффект (экстерналию).*

*Внешние эффекты -
это издержки или выгоды,
достающиеся
индивидуумам или
группам людей, которые
находятся вне
рыночной сделки.*

*То есть в результате
производства или
потребления товара (блага)
получает выгоду или несет
ущерб кто-либо,
не являющийся ни
производителем, ни
потребителем.*

Назад

Далее

Начало

Выход

Внешний эффект

имеет место тогда, когда
действие одного человека
сказывается
на благосостоянии другого
человека или других людей.

**Образованный человек может
выдвигать идеи, которые
станутся полезными для других,
всеобщим достоянием, ими имеет
возможность пользоваться
каждый, попавший в сферу
действия положительного
внешнего эффекта образования.**

Это аргумент в пользу
государственного
образования.

Назад

Далее

Начало

Выход

В этой связи особенно
негативными
последствиями
обладает явление,
получившее название
утечки мозгов.

То есть эмиграции наиболее образованных и квалифицированных специалистов из бедных стран и стран с переходной экономикой в богатые страны, имеющие высокий уровень жизни;

- *стимулировать исследования и разработки.*

Научные исследования и разработки служат основой роста технологических знаний — главного фактора ускорения темпов экономического роста.

Со временем знания
становятся
общественным благом,
которым могут
пользоваться все.

Назад

Далее

Начало

Выход

Поэтому технологические
знания, как и инвестиции
в человеческий капитал,
также обладают
положительным внешним
эффектом.

Назад

Далее

Начало

Выход

Исследования и разработки
могут быть
простимулированы
грантами, снижением
налогов и патентами для
установления временных
прав собственности
на изобретения;

[Назад](#)

[Далее](#)

[Начало](#)

[Выход](#)

- *защищать права собственности и обеспечивать политическую стабильность.*

Под правом собственности понимается возможность людей свободно распоряжаться принадлежащими им ресурсами.

Чтобы люди хотели работать,
сберегать, инвестировать,
торговать, изобретать, они
должны быть уверены, что
результаты их труда и
принадлежащая им
собственность не будут
украдены и что все
соглашения будут выполнены.

Назад

Далее

Начало

Выход

Даже малейшая возможность политической нестабильности создает неопределенность в отношении прав собственности, потому что революционное правительство может конфисковать собственность, особенно капитал.

Это направление политики
важно,
во-первых, как
*институциональная основа для
увеличения внутренних
инвестиций и особенно для
привлечения иностранных
инвестиций и,*

**во-вторых, для защиты
интеллектуальной
собственности,
что является стимулом
роста технологического
прогресса;**

Назад

Далее

Начало

Выход

- *стимулировать свободную торговлю.*

**Свободная торговля подобна
технологическим
достижениям.**

Она позволяет стране
не производить всю
продукцию самой,
а покупать у других стран
те виды продукции,
которые они производят
более эффективно.

Часто для развивающихся стран
выдвигается аргумент о
необходимости защиты молодых
отраслей промышленности от
иностранный конкуренции и
проведении поэтому
протекционистской политики,
ограничивающей или даже
запрещающей международную
торговлю.

Этот аргумент несостоятелен, поскольку расширение торговли с развитыми странами позволяет развивающимся странам не только экономить на издержках и не выпускать продукцию, производство которой неэффективно, но и пользоваться новейшими мировыми техническими и технологическими достижениями;

- *контролировать рост населения.*

Для обеспечения роста благосостояния темпы роста производства должны быть выше темпов роста населения.

Высокие темпы роста населения делают остальные факторы производства более «тонкими» (в расчете на одного рабочего) и уменьшают возможности для роста экономики.

Так, быстрый рост населения
снижает
капиталовооруженность
(количество капитала,
приходящегося на одного
рабочего), что ведет
к снижению
производительности труда и
уровня благосостояния.

4. ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЦИКЛ, ЕГО ФАЗЫ, ПРИЧИНЫ И ПОКАЗАТЕЛИ

[Назад](#)

[Далее](#)

[Начало](#)

[Выход](#)

В действительности экономика
развивается **не по тренду**,
характеризующему
экономический рост,
а **циклически** — через
постоянные отклонения
от тренда, через спады и
подъемы.

ВВП



Назад

Далее

Начало

Выход

Экономический
(или деловой) *цикл*
(business cycle)
представляет собой
периодические спады
и подъемы в экономике,
колебания деловой
активности.

Назад

Далее

Начало

Выход

Эти колебания
нерегулярны и
труднопредсказуемы,
поэтому термин «цикл»
достаточно условный.

Назад

Далее

Начало

Выход

Выделяют две экстремальные точки цикла:

пик - точка, соответствующая
максимуму деловой
активности;

дно - точка, которая
соответствует минимуму
деловой активности
(максимальному спаду).

Цикл обычно делится
на **две фазы:**

фазу спада, или рецессию,
которая длится от пика до дна;
фазу подъема, или оживление,
которое продолжается
от дна до пика.

Существует и другой подход,
при котором
в экономическом цикле
выделяют **четыре фазы,**
но не выделяются
экстремальные точки,

Назад

Далее

Начало

Выход

так как предполагается, что
когда экономика достигает
максимума или минимума
деловой активности,
то **некоторый период времени**
(иногда достаточно
продолжительный) она
находится в этом состоянии:

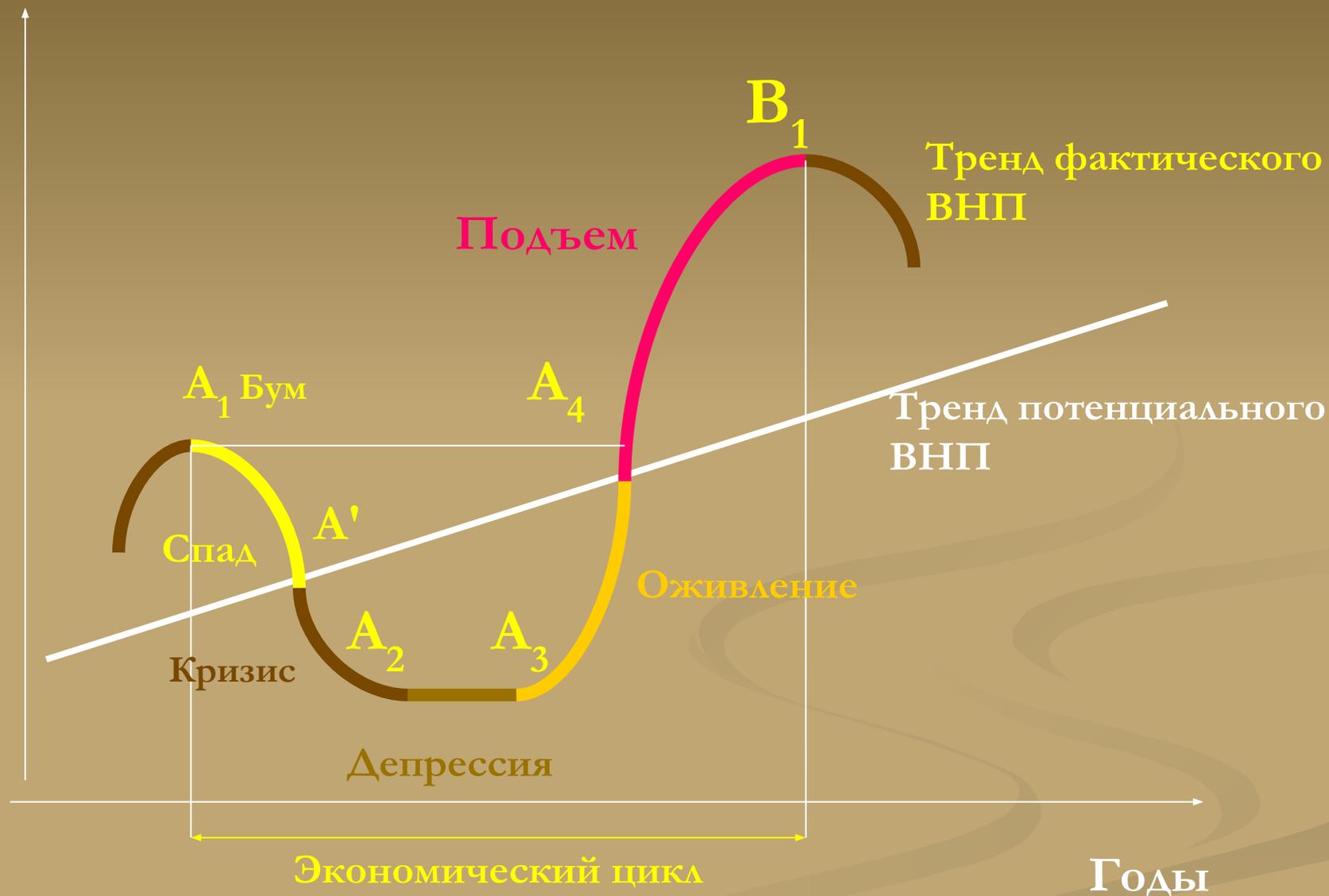
Назад

Далее

Начало

Выход

ВВП



Назад

Далее

Начало

Выход

I фаза —

бум (A_1), при котором
экономика достигает
максимальной активности.

Назад

Далее

Начало

Выход

Это период *сверхзанятости*
(экономика находится
выше уровня
потенциального объема
производства, выше
тренда) и *инфляции*.

(Вспомним, что когда
в экономике фактический
ВВП выше
потенциального,
то это соответствует
инфляционному разрыву)

ЭКОНОМИКА В ЭТОМ
СОСТОЯНИИ
НАЗЫВАЕТСЯ
«перегретой»;

Назад

Далее

Начало

Выход

II фаза —

спад ($A_1 A'$) - деловая активность
начинает сокращаться,
фактический ВВП доходит до
своего потенциального уровня
и продолжает падать ниже
тренда, что приводит
экономике к следующей фазе
— *кризису* ($A' A_2$) ;

III фаза —

депрессия ($A_2 A_3$), экономика

находится в состоянии

рецессионного разрыва,

поскольку фактический

ВВП меньше

потенциального.

Это период
недоиспользования
экономических ресурсов, т.
е. высокой безработицы;

Назад

Далее

Начало

Выход

IV фаза —

оживление ($A_3 A_4$), экономика постепенно начинает выходить из кризиса, фактический ВВП приближается к своему потенциальному уровню, а затем начинается *подъем* ($A_4 B_1$), когда экономика превосходит потенциальный ВВП, пока не достигнет своего **максимума**, что вновь приведет к фазе бума.

В экономической теории
причинами экономических
циклов объявлялись самые
различные явления:

- уровень солнечной активности;
 - войны и революции;
 - недостаточный уровень потребления;
- высокие темпы роста населения;

- **ОПТИМИЗМ И ПЕССИМИЗМ инвесторов;**

- **изменение предложения денег;**

- **технические и технологические нововведения;**

- **ценовые шоки и др.**

В действительности все
эти причины могут
быть сведены к **одной**
основной причине.

Назад

Далее

Начало

Выход

Основная причина экономических циклов — несоответствие между совокупным спросом и совокупным предложением, между совокупными расходами и совокупным объемом производства.

Поэтому циклический характер
развития экономики можно
объяснить:

либо *изменением совокупного
спроса* при неизменном
совокупном предложении
(рост совокупных расходов
ведет к *подъему*,
их сокращение обуславливает
рецессию);

либо изменением **совокупного предложения** при неизменном совокупном спросе (сокращение совокупного предложения означает **спад** в экономике, его рост — **подъем**).

Рассмотрим, как ведут себя
макроэкономические
показатели на разных
фазах цикла, при условии,
что причиной цикла
является изменение
совокупного спроса
(совокупных расходов).

В фазе **бума** наступает
момент, когда весь
произведенный объем
выпуска не может быть
продан, т.е. **совокупные**
расходы меньше,
чем выпуск.

Возникает затоваривание,
фирмы вынуждены
увеличивать запасы
непроданной продукции
(**товарно-материальные
запасы**), что приводит к
свертыванию производства и
росту безработицы, так как
фирмы начинают увольнять
рабочих.

В результате **совокупные**
доходы падают (доходы
домашних хозяйств —
вследствие безработицы,
доходы фирм — из-за
невозможности продать часть
произведенной продукции),
а, следовательно, **сокращаются**
совокупные расходы.

**Домашние хозяйства
снижают спрос
на товары длительного
пользования.**

Назад

Далее

Начало

Выход

Фирмы сокращают
инвестиционный спрос
из-за бессмысленности
расширения
производства в условиях
падения совокупного
спроса.

Назад

Далее

Начало

Выход

**Снижение совокупных
доходов
(налогооблагаемой базы)
уменьшает налоговые
поступления
в государственный
бюджет.**

Назад

Далее

Начало

Выход

Общая сумма
государственных
трансфертных выплат
увеличивается (пособия
по безработице, пособия
по бедности).

Назад

Далее

Начало

Выход

Растет дефицит
государственного
бюджета.

Назад

Далее

Начало

Выход

Вследствие падения
совокупных доходов
уменьшается импорт,
что может обусловить
рост чистого экспорта
и появление профицита
торгового баланса.

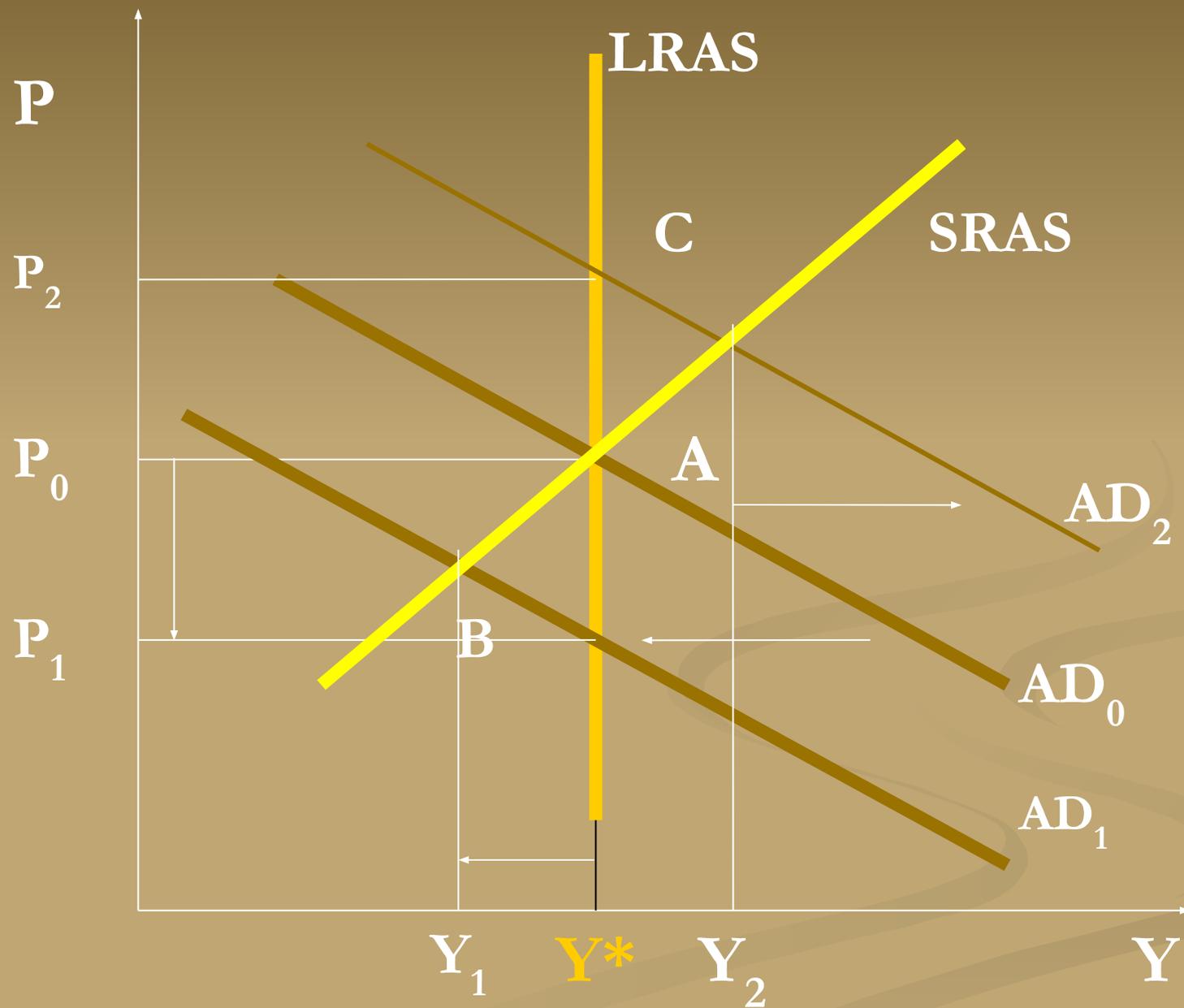
Назад

Далее

Начало

Выход

Пытаясь продать свою
продукцию, фирмы могут
начать **снижать цены** на нее,
что приводит к **снижению
общего уровня цен**,
т.е. к **дефляции** (на рис.
выпуск сокращается до Y_1 ,
а уровень цен падает
от P_0 до P_1).



Назад

Далее

Начало

Выход

Столкнувшись
с невозможностью продать
свою продукцию даже
по более низким ценам,
фирмы (как рационально
действующие экономические
агенты) могут:

Назад

Далее

Начало

Выход

либо купить более
производительное оборудование
и продолжать производство *того
же вида товаров* (если спрос на
них не насыщен), *но с меньшими
издержками*, что позволит
снизить цены на продукцию,
не уменьшая величину прибыли,
а также обеспечит возможность
увеличения объема продаж;

либо, если спрос на товары, производимые фирмой, полностью насыщен и даже снижение цен не приведет к росту объема продаж, перейти к производству *нового вида товаров*, что потребует технического переоснащения, т.е. *замены старого оборудования принципиально иным новым.*

И в том, и в другом
случае

*увеличивается спрос
на инвестиционные
товары.*

Назад

Далее

Начало

Выход

**В отраслях, производящих
инвестиционные товары,
начинается оживление,
увеличивается занятость,
растут прибыли фирм.**

Назад

Далее

Начало

Выход

Повышаются совокупные
доходы, что ведет к росту
спроса и расширению
производства в отраслях,
производящих
потребительские товары.

Назад

Далее

Начало

Выход

Оживление, увеличение
занятости (снижение
безработицы) и рост
доходов охватывают
ВСЮ ЭКОНОМИКУ.

Назад

Далее

Начало

Выход

**В экономике начинается
подъем.**

Уровень цен растет.

**Налоговые поступления
увеличиваются.**

Назад

Далее

Начало

Выход

**Трансфертные выплаты
сокращаются.**

**Уменьшается дефицит
государственного бюджета,
и может появиться
профицит.**

Назад

Далее

Начало

Выход

Рост доходов ведет к
увеличению импорта,
снижению чистого
экспорта и возможному
появлению дефицита
платежного баланса.

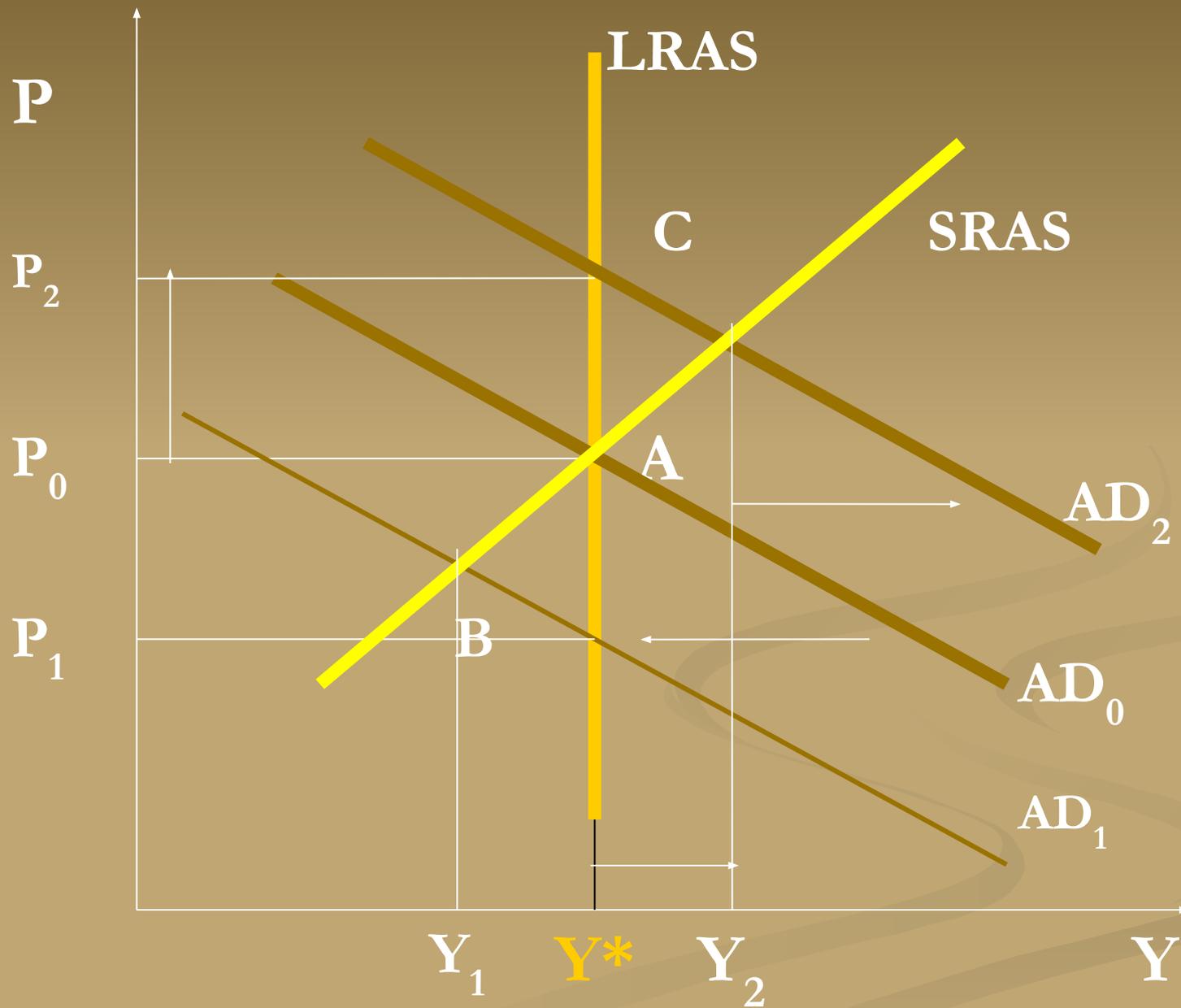
Назад

Далее

Начало

Выход

Подъем в ЭКОНОМИКЕ,
рост деловой активности
превращаются в бум,
в «**перегрев**» ЭКОНОМИКИ
(Y_2 на рис.),
после чего начинается
очередной спад.



Назад

Далее

Начало

Выход

*Основу экономического
цикла составляет
изменение
инвестиционных
расходов.*

Назад

Далее

Начало

Выход

**Инвестиции являются
наиболее нестабильной
частью совокупного спроса
(совокупных расходов).**

Назад

Далее

Начало

Выход

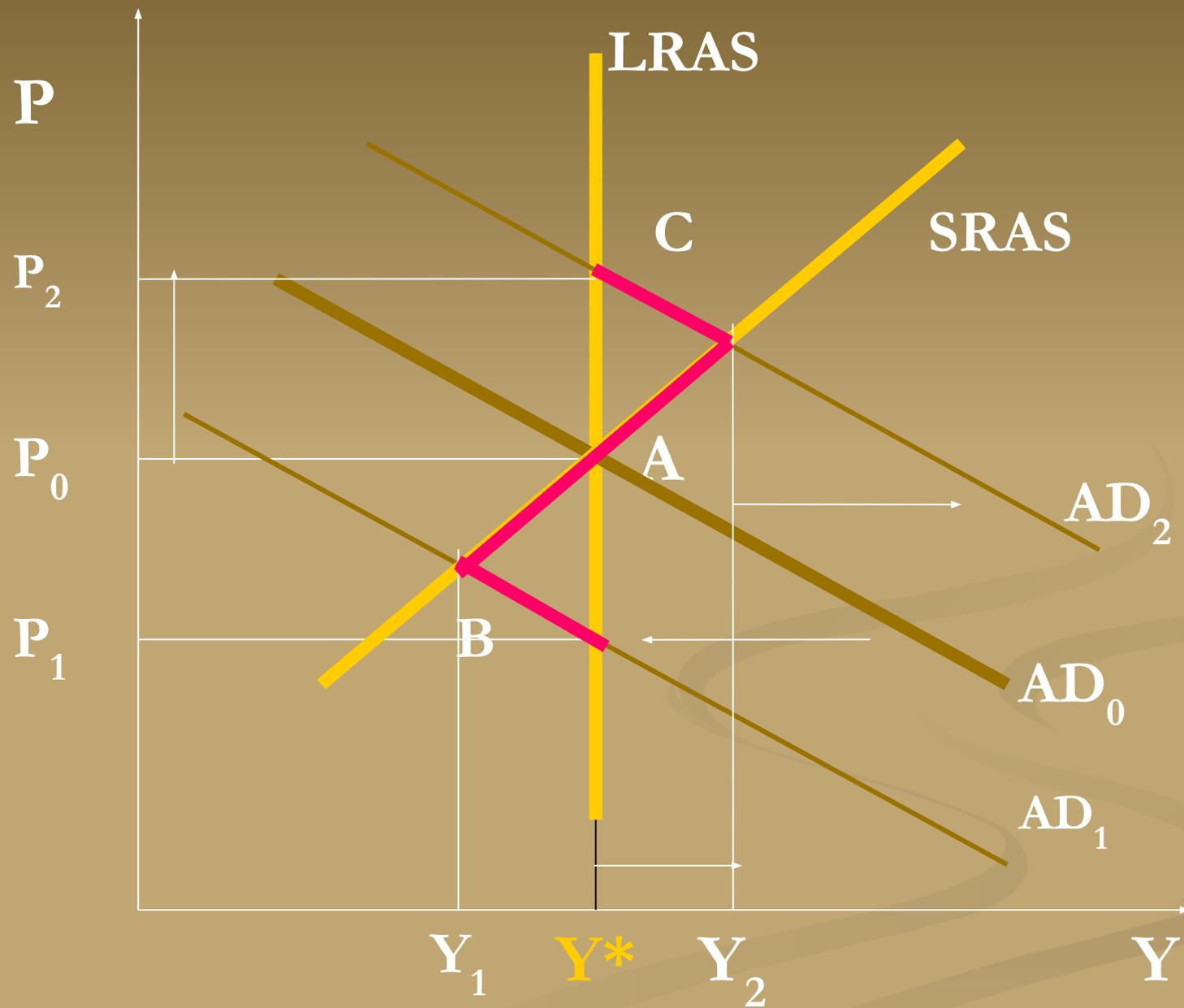
Графически цикл
может быть
представлен
с помощью модели
AD-AS.

Назад

Далее

Начало

Выход



Назад

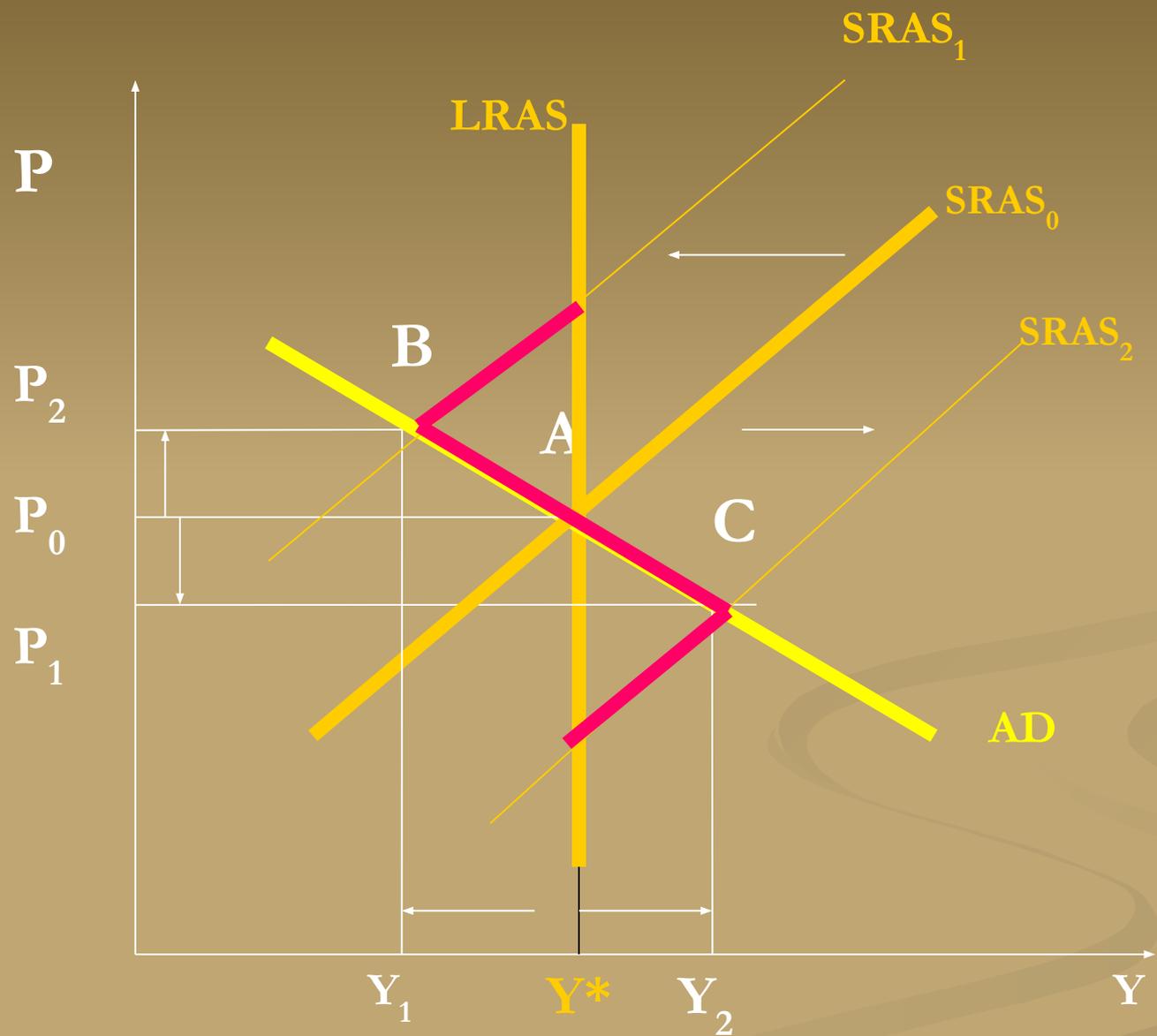
Далее

Начало

Выход

В условиях, когда спад в экономике вызван не сокращением совокупного спроса (совокупных расходов), а *уменьшением совокупного предложения*, большинство показателей (реальный ВВП, уровень безработицы, величина совокупных доходов, запасы фирм, объем продаж, прибыль фирм, налоговые поступления, объем трансфертных выплат и др.) ведут себя *аналогичным образом.*

Исключение составляет
показатель **общего**
уровня цен, который
повышается по мере
углубления спада
(рис. б).



Назад

Далее

Начало

Выход

Это ситуация *стагфляции*
(точка В на рис. б) —
одновременного
спада производства
(от Y^* до Y_1)
и роста уровня цен
(от P_0 до P_1).

Основу для выхода
из подобного, спада также
составляют **инвестиции**,
так как они увеличивают
запас капитала в экономике
и создают условия для
роста совокупного предложения
(сдвиг кривой $SRAS_1$ вправо
до $SRAS_0$).

Назад

Далее

Начало

Выход

Рассмотрим
показатели
экономического цикла

Назад

Далее

Начало

Выход

Главным индикатором фаз
цикла выступает показатель
ГОДОВОГО *темпа роста ВВП*
(*g*), который выражается
в процентах
и рассчитывается
по формуле

$$g = \frac{Y_t - Y_{t-1}}{Y_{t-1}} \times 100\%$$

Таким образом, этот показатель характеризует **процентное изменение реального ВВП (совокупного выпуска)** в **каждом следующем году (Y_t)** по сравнению с **предыдущим (Y_{t-1})**, т.е. на самом деле это не темп роста, а ***темпы прироста ВВП.***

Если g — величина
положительная ($g > 0$),
то это означает,
что экономика находится
в фазе подъема,
а если отрицательная
($g < 0$), то в фазе спада.

Этот показатель
рассчитывается **за один год**
и характеризует
темпы экономического
развития — краткосрочные
(ежегодные) *колебания*
фактического ВВП,

Назад

Далее

Начало

Выход

В отличие от показателя
среднегодового темпа роста
(g_a), характеризующего
темпы экономического роста,
т.е. долгосрочной тенденции
увеличения потенциального
ВВП.

**В зависимости от поведения
экономических величин
на разных фазах цикла
выделяют показатели:**

Назад

Далее

Начало

Выход

проциклические,
которые **увеличиваются в фазе
подъема и снижаются в фазе
спада** (реальный ВВП, величина
совокупных доходов, объем
продаж, прибыль фирм,
величина налоговых
поступлений, курсы ценных
бумаг, объем импорта);

контрциклические,

которые **увеличиваются в фазе спада** и **снижаются в фазе подъема** (уровень безработицы, объем трансфертных выплат, величина товарно-материальных запасов фирм, величина чистого экспорта, дефицит государственного бюджета и др.);

Назад

Далее

Начало

Выход

ациклические,

которые не имеют
циклического характера,
и величина которых
не связана с фазами цикла
(объем экспорта).

5. ВИДЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЦИКЛОВ

Назад

Далее

Начало

Выход

Выделяют различные

ВИДЫ ЦИКЛОВ

по продолжительности:

Назад

Далее

Начало

Выход

столетние циклы,

длющиеся 100 лет и более;

Назад

Далее

Начало

Выход

циклы Кондратьева,

продолжительность которых
составляет **40—60 лет** и которые
названы в честь выдающегося
русского экономиста Николая
Дмитриевича Кондратьева,
разработавшего теорию
**«длинных волн экономической
конъюнктуры».**

Назад

Далее

Начало

Выход

Кондратьев предположил,
что наиболее
разрушительные кризисы
происходят, когда
**совпадают точки
максимума спада деловой
активности
длинноволнового цикла
и классического.**

Назад

Далее

Начало

Выход

Примерами таких
кризисов могут служить
кризис 1873 г.,
Великая депрессия
1929—1933 гг.,
стагфляция 1974-1975 гг.;

классические циклы,
называемые *деловыми*
или *бизнес-циклами.*

Назад

Далее

Начало

Выход

Первый «классический»
кризис (кризис
перепроизводства)
произошел в Англии
в 1825 г., а с 1857 г. такие
кризисы стали мировыми.

До Второй мировой войны

продолжительность ЭТИХ
ЦИКЛОВ составляла
10—12 лет, а в настоящее
время — **5—8 лет**

Наиболее точно деловые
циклы — колебания
инвестиционных расходов,
ВВП, инфляции и
безработицы — описывает
модель циклических
колебаний Жюгляра;

циклы Китчина

продолжительностью

2—4 года.

Назад

Далее

Начало

Выход

**Выделение разных видов
экономических циклов
основано
на продолжительности
функционирования различных
видов физического капитала
в экономике.**

Назад

Далее

Начало

Выход

Например, **столетние** циклы связаны с **научными открытиями, изобретениями и важными техническими нововведениями, которые производят переворот в технологии производства («век пара» сменился «веком электричества», а затем «веком электроники и автоматике»)**.

В основе длинноволновых циклов Кондратьева лежит продолжительность срока службы промышленных и непромышленных зданий и сооружений (пассивной части физического капитала).

Назад

Далее

Начало

Выход

Примерно через 10—12 лет происходит **физический износ оборудования** (активной части физического капитала), что объясняет продолжительность **классических циклов.**

В современных условиях
первостепенное значение для
замены оборудования имеет
не физический, а его
моральный износ, связанный
с появлением более
производительного и
совершенного оборудования,

а поскольку принципиально
новые технические и
технологические решения
появляются
с периодичностью 4—6 лет,
то продолжительность
циклов уменьшается.

Циклы Китчина связаны
с движением запасов,
а также изменениями
в банковском деле
и оптовых ценах.

Назад

Далее

Начало

Выход

Кроме того, многие
экономисты связывают
продолжительность циклов
с массовым обновлением
потребителями товаров
длительного пользования,
происходящим
с периодичностью 2—3 года.

В современной
экономике
продолжительность фаз
цикла и амплитуда
колебаний могут быть
различными.

Назад

Далее

Начало

Выход

Это зависит, прежде всего,
от причины кризиса, а также
от особенностей экономики
в разных странах:

■ степени государственного
вмешательства;

- характера регулирования экономики;
- доли и уровня развития сферы услуг;
- условий развития и использования научно-технической революции.