

# ***Лицензирование и передача технологий***

## **Для коммерческой реализации интеллектуальной собственности возможны два пути:**

1. Использование объектов интеллектуальной собственности в собственном производстве для выпуска товаров или оказания услуг с их последующей реализацией на рынке
2. Уступка (продажа) прав на объекты интеллектуальной собственности или предоставление лицензионного соглашения заинтересованным физическим или юридическим лицам.

# Лицензионные операции

Под *лицензированием* в сфере технологического обмена понимают предоставление владельцем объекта интеллектуальной собственности (*лицензиаром*) другому физическому или юридическому лицу (*лицензиату*) разрешения (или права) на совершение на определенной территории и в ограниченный период времени действий, на которые он имеет исключительное право.

Лицензионные договора подлежат обязательной регистрации в патентном ведомстве РФ.

# Типы лицензионных договоров

Объект лицензии	Форма предоставления	Объем передаваемых прав	Правовая охрана
<ul style="list-style-type: none"><li>•Изобретение</li><li>•Полезная модель</li><li>•Промышленный образец</li><li>•Торговый знак</li><li>•Know-how</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>•Чистые</li><li>•Сопутствующие</li><li>•Возвратные</li><li>•Перекрестные</li><li>•Открытые</li><li>•Принудительные</li><li>•Обязательные</li><li>•Сублицензии</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>•Простая (неисключительная)</li><li>•Исключительная</li><li>•Полная</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>•Патентная</li><li>•Беспатентная</li><li>•Гибридная (комплексная)</li></ul>

# *Классификация лицензий по форме правовой охраны*

**Патентные лицензии** – объекты интеллектуальной собственности, защищенные патентом.

**Беспатентные лицензии** – объекты интеллектуальной собственности, незащищенные патентом (know-how, в случае подачи заявки на изобретения, незавершенные научные разработки в виде научных отчетов и т. п.).

**Гибридные лицензии** – лицензия выдается на запатентованный объект интеллектуальной собственности (изобретение) и незапатентованный, например, передача know-how .

# **Классификация лицензий по форме (условиям) предоставления**

**Чистые лицензии** – лицензионные договора, в которых права на объекты интеллектуальной собственности передаются *в рамках самостоятельного лицензионного договора.*

**Сопутствующие лицензии** – лицензионные договора, в которых права на объекты интеллектуальной собственности передаются *в составе других коммерческих сделок (контрактов).*

**Возвратные лицензии** – лицензионные договора на *использование усовершенствований, сделанных лицензиатом на основе знаний, первоначально полученных им по основному лицензионному договору.*

**Перекрестные лицензии** – взаимное предоставление патентных прав различными патентообладателями в тех случаях, когда они *не могут осуществить* производственную и коммерческую *деятельность, не нарушая патентные права друг друга.*

**Открытые лицензии** – предоставляют права на использование объектов промышленной собственности (в рамках Патентного закона РФ) на основании официального заявления патентообладателя в Роспатент о *готовности продать лицензию любому заинтересованному лицу.*

**Принудительные лицензии** – выдаются заинтересованным лицам по разрешению компетентных государственных органов на использование запатентованных объектов промышленной собственности, в случае его *длительного не использования патентообладателем, а также отказа в продаже лицензии на него.*

**Обязательные лицензии** – решение на использование объектов промышленной собственности, *выдаваемое без согласия патентообладателя, по решению правительства в интересах обороны и национальной безопасности страны.*

Споры о размере лицензионного вознаграждения (согласно Патентному закону РФ) разрешаются Высшей патентной палатой.

**Сублицензия** – *лицензиат может предоставить право на использование объектов промышленной собственности третьим лицам при согласии лицензиара и на условиях, которые должны быть оговорены в основном лицензионном договоре.*

*Выдача сублицензий возможна в рамках исключительной или полной лицензии.*



## *Классификация лицензий по объему передаваемых прав*

1. Неисключительная (простая) лицензия.
2. Исключительная лицензия.
3. Полная лицензия.

# Неисключительная лицензия

дает лицензиату право на согласованных условиях, территории и в течение оговоренного срока использовать предмет лицензии

# Исключительная лицензия

дает право лицензиату на монопольных началах на согласованных условиях, территории и в течение оговоренного срока использовать объект лицензии.

*Лицензиар не вправе использовать объект лицензии , а также предоставлять на него права другим лицам.*

# Полная лицензия

дает лицензиату все права на использование патента без ограничения территории и на весь срок его действия.

*Смены патентообладателя не происходит*

# Отчуждение патента

все исключительные права,  
предоставляемые патентом, включая  
титул собственника, передаются  
другому физическому или  
юридическому лицу

***Основные условия  
типового лицензионного  
соглашения.***

# Структура типового лицензионного договора:

1. Наименование патентообладателя - лицензиара (продавца) и лицензиата (покупателя).
2. Преамбула
3. Предмет договора и объем прав.
4. Обязанности и гарантии лицензиара, его права.
5. Права и обязанности лицензиата.
6. Цена лицензии и порядок платежей.
7. Режим усовершенствований, вносимых сторонами в объект лицензии.
8. Ответственность сторон за ненадлежащее исполнение договора.
9. Порядок разрешения споров.
10. Срок действия договора. Условия досрочного прекращения.
11. Почтовые и банковские реквизиты сторон.
12. Подписи лицензиара и лицензиата.

# *Обязанности лицензиара*

- Передача научно-технической или иной документации лицензиату в установленные договором сроки
- Командировать собственных специалистов и принимать специалистов лицензиата с целью налаживания производства на основе объекта лицензии на предприятиях лицензиата (как правило, расходы несет лицензиат).
- Извещать лицензиата об изменении статуса патента, а также о переуступке прав на патент другим лицам.



# *Права лицензиара*

- Получить в установленный срок и в оговоренном объеме лицензионное вознаграждение от лицензиата.
- Право возможности проверки бухгалтерской отчетности лицензиата.
- Использовать усовершенствования, сделанные лицензиатом, на определенных условиях.
- Лицензиар имеет право требовать от лицензиара устанавливать на продукцию, которую он выпускает, клеймо с номером патента, который принадлежит лицензиару.

# *Обязанности лицензиата*

- Уплата лицензионного вознаграждения в размере и сроки, установленные в договоре.
- Использовать объект лицензии в объеме, в сроки и на территории, оговоренные в лицензионном соглашении.
- Оплата расходов по командированию специалистов.
- Соблюдение конфиденциальной информации.
- Предоставление достоверной бухгалтерской документации лицензиару.
- Предоставление лицензиару информацию о сделанных им усовершенствованиях к объекту лицензии.
- Информирование лицензиара о случаях нарушения патента.

# *Порядок разрешения споров.*

За ненадлежащее исполнение лицензионного договора наступает:

- Административная ответственность
- Гражданско-правовая ответственность
- Уголовная ответственность.

Споры рассматриваются в следующих судах:

- Арбитражном
- Гражданском
- Третейском

# *Срок действия договора. Условия досрочного прекращения.*

Срок действия договора устанавливается произвольно обеими сторонами, но не больше срока действия охранного документа (патента) на объекты промышленной собственности. По умолчанию - 10 лет.

## **Досрочное прекращение договора возможно:**

- По взаимной договоренности
- По инициативе одной из сторон
- Форс - мажорные обстоятельства

***Размер  
лицензионного  
вознаграждения***

**Цена лицензии представляет собой часть прибыли лицензиата, которую он получает от использования лицензии.**

Цена лицензии в виде доли участия лицензиара в дополнительной прибыли лицензиата, получаемой им от использования предмета лицензии может быть выражена формулой:

$$C = R \cdot P_r \quad (1)$$

C – расчетная цена лицензии

R - %, доля лицензиара в прибыли лицензиата

*(В мировой практике лицензирования R = 10-30%)*

P<sub>r</sub> - прибыль лицензиата от использования объекта лицензии

$$P_r = C - S$$

C – продажная цена единицы продукции

S – себестоимость единицы продукции

$$P_r = (C - S) \cdot V$$

V – валовый объём продукции

$$C = \sum_{i=1-T} R_i \cdot (C_i - S_i) \cdot V_i \quad (1^*)$$

i=1-T, где T- срок действия лицензии

# *Способы расчета цены лицензии.*

1. На основании рыночных показателей.
2. По издержкам производства. Расчет осуществляется на основании формулы (1) или (1\*).
3. На основе анализа стоимости научно-технической разработки.
4. Расчет на базе ставки роялти.

## ***Расчет цены лицензии на основе анализа стоимости научно-технической разработки.***

**Лицензиат может сравнить стоимость технологии (материала) со стоимостью разработки технологии (материала) собственными силами.**

**Экономические выгоды для лицензиата будут складываться из:**

- возможности избежать рисков, связанных с разработкой новой технологии;
- возможность более быстрого выхода на рынок;
- приобретение патентных прав, облегчающих контролирование процесса конкуренции на рынке.



## ***Расчет стоимости технологии по видам затрат:***

- 1.** амортизация, материалы, сырьё;
- 2.** заработная плата;
- 3.** расходы по сбыту и хранению;
- 4.** административные расходы.

# Расчет на базе ставки роялти.

На практике в 80-90% случаев для расчета с лицензиаром используются текущие платежи – **роялти**.

В этом случае лицензиар получает **периодические отчисления, пропорционально фактическому объему использования технологии.**

Как правило, текущие роялти равны ставке роялти, умноженной на базу их исчисления (количество продукции, себестоимость изделия, прибыль, продажная цена, валовый объем производства и т.д.)

**Роялти на базе стоимости продаж (%) характеризуется как отношение платежей, подлежащих выплате лицензиару, к стоимости продаж.**

Тогда цена лицензии рассчитывается по формуле ( 2 ):

$$Ц = R_s \cdot C \cdot V \cdot T \quad ( 2 )$$

$R_s$  – базовая ставка роялти;

$C$  – продажная цена единицы продукции;

$V$  – валовый объём продукции.

$T$  – период действия лицензии

# ***Примерные ставки роялти по отраслям:***

- Химическая промышленность: 1-10%
- Удобрения: 3-5%
- Красители: 1,5-2%
- Продукция органической химии: 3%
- Изделия из стекла: 2-3%
- Изделия из пластмасс: 0,5-5%

# Порядок выплаты лицензионного вознаграждения

1. Фиксированный платеж (паушальный).
2. Текущие отчисления от прибыли лицензиата (по ставке роялти).
3. Комбинированный платеж.