

ДОХОД, ПРИБЫЛЬ, РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ

*Не думай о расходах, думай о доходах.
Джон Дэвисон Рокфеллер*

План

1. Экономическое содержание дохода и выручки.
2. Прибыль предприятия: сущность, виды, функции.
3. Механизм формирования и использования прибыли предприятия.
4. Рентабельность: сущность, виды, показатели и методика расчета

Экономическое содержание дохода и выручки

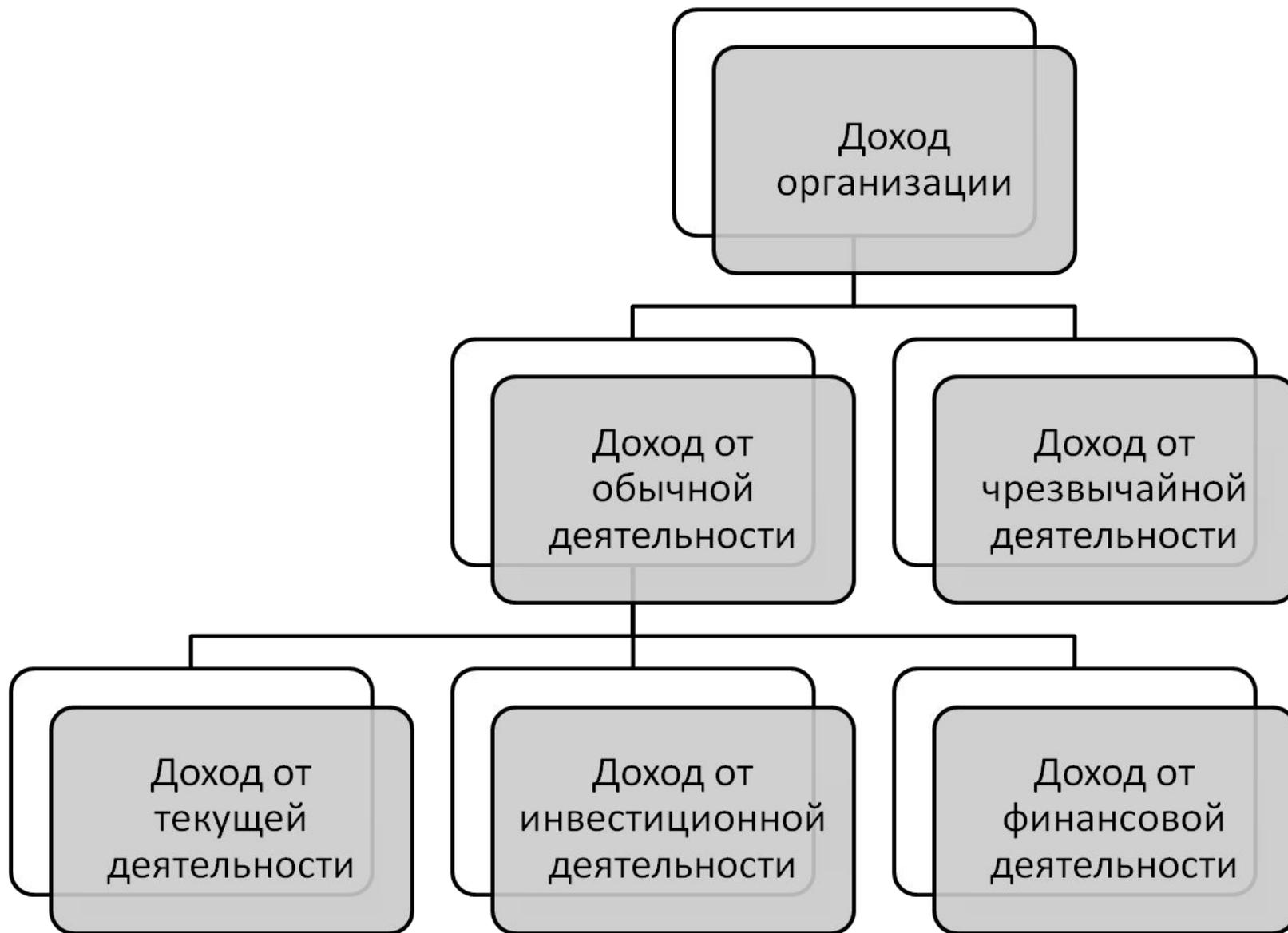
Доход

денежные средства или материальные ценности, полученные государством, юридическим или физическим лицом в результате какой-либо деятельности за определенный период времени

Доход

увеличение экономических выгод в течение отчетного периода в результате поступления активов (денежных средств или иного имущества) или уменьшения обязательств, приводящее к увеличению капитала этой организации

АКТИВ	ПАССИВ
ДОЛГОСРОЧНЫЕ АКТИВЫ 	СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ 
КРАТКОСРОЧНЫЕ АКТИВЫ 	ОБЯЗАТЕЛЬСТВА 



Текущая деятельность

*основная приносящая доход
деятельность организации в
соответствии с целями и задачами ее
создания*

Инвестиционная деятельность

деятельность организации по приобретению и созданию, реализации и прочему выбытию имущества долгосрочного использования: основных средств, нематериальных активов, доходных вложений в материальные активы.

Финансовая деятельность

деятельность, связанная с краткосрочными финансовыми вложениями: выпуск облигаций и иных ценных бумаг краткосрочного характера, выбытие ранее приобретенных на срок до 12 месяцев акций, облигаций и т.п.

```
graph TD; A[Доходы от текущей деятельности] --> B[Выручка от реализации продукции, товаров, работ, услуг]; A --> C[Прочие доходы от текущей деятельности];
```

Доходы от текущей
деятельности

Выручка от
реализации
продукции, товаров,
работ, услуг

Прочие доходы от
текущей
деятельности

Выручка от реализации продукции, товаров, работ, услуг

поступление активов от реализации товаров, продукции, работ, услуг, реализация которых является предметом деятельности организации, а также дотации, причитающиеся к получению и (или) полученные из бюджета в связи с государственным регулированием цен и тарифов

Прочие доходы от текущей деятельности

доходы отчетного периода,
непосредственно не связанные с
текущей деятельностью организации, но
и не относящиеся к инвестиционной и
финансовой деятельности

Прочие доходы от текущей деятельности:

- доходы, связанные с реализацией запасов;
- суммы излишков запасов, денежных средств, выявленных в результате инвентаризации;
- стоимость запасов, денежных средств, оказанных услуг полученных безвозмездно;
- доходы, связанные с государственной поддержкой, направленной на приобретение запасов, оплату выполненных работ, оказанных услуг;
- неустойки, штрафы, пени, присужденные за нарушение условий договоров;
- прибыль прошлых лет, выявленная в текущем году.

Доходы от инвестиционной деятельности:

- доходы, связанные с реализацией инвестиционных активов, реализацией финансовых вложений;
- суммы излишков инвестиционных активов, выявленных в результате инвентаризации;
- доходы от участия в уставных фондах других организаций;
- проценты, причитающиеся к получению;
- доходы, связанные с государственной поддержкой, направленной на приобретение инвестиционных активов;
- стоимость инвестиционных активов, полученных безвозмездно;
- доходы, связанные с предоставлением во временное

Доходы от финансовой деятельности:

- доходы, связанные с выпуском, размещением, обращением и погашением долговых ценных бумаг собственного выпуска;
- курсовые разницы, возникающие от пересчета активов и обязательств, выраженных в иностранной валюте;
- прибыль прошлых лет по финансовой деятельности, выявленная в отчетном периоде.

Добавленная стоимость

это та часть стоимости продукта, которая создается в данной организации.

Рассчитывается как разность между стоимостью товаров и услуг, произведенных компанией (т.е. выручка от продаж), и стоимостью товаров и услуг, приобретенных компанией у внешних организаций

Добавленная стоимость

$$ДС = V_{\text{НЕТТО}} - МЗ - ПрЗ,$$

где $V_{\text{НЕТТО}}$ – выручка за вычетом начисленных налогов и сборов из выручки; МЗ - материальные затраты за вычетом платы за природные ресурсы; ПрЗ - прочие затраты, состоящие из арендной платы, представительских расходов и услуг других организаций.

Прибыль предприятия: сущность, виды, функции

Прибыль

конечный результат деятельности организации, представляющий собой превышение полученных доходов над понесенными расходами

Прибыль

выраженный в денежной форме чистый доход предпринимателя на вложенный капитал, характеризующий его вознаграждение за риск осуществления предпринимательской деятельности, представляющий собой разницу между совокупным доходом и совокупными затратами в процессе осуществления этой деятельности

Функции прибыли

результативная

финансирующая

стимулирующая

фискальная

Виды прибыли

Экономическая

разность между
полученной
выручкой и
экономическими
(явными и
неявными)
издержками

Бухгалтерская

разность между
полученной
выручкой и
явными
издержками

Виды прибыли

Номинальная

фактически
полученная
прибыль

(чистая, совокупная
прибыль после
налогообложения)

Реальная

номинальная
прибыль,
скорректированная
на уровень
инфляции

Виды прибыли

Минимальная

прибыль, обеспечивающая предприятию минимальный уровень доходности на вложенный капитал

Нормальная

минимальный доход (или плата), необходимый для удержания предпринимателя в определенной отрасли

Максимальная

прибыль, обеспечивающая предприятию максимальный уровень доходности на вложенный капитал

Виды прибыли (МСФО)

EBIT

Прибыль до
уплаты
процентов по
ссудам и займам
(прибыль к
налогообложени
ю)

EBITDA

Прибыль до вычета
налогов, процентов
и начисленной
амортизации

NET PROFIT

Прибыль после
уплаты налогов
(чистая
прибыль)

Форма № 2 "Отчет о прибылях и убытках",
входящей в состав годовой
бухгалтерской отчетности

Виды прибыли

По источникам
образования

- Прибыль от текущей деятельности
- Прибыль от финансовой деятельности
- Прибыль от инвестиционной деятельности

По составу элементов
формирующих
прибыль

- Валовая прибыль
- Общая прибыль
- Чистая прибыль

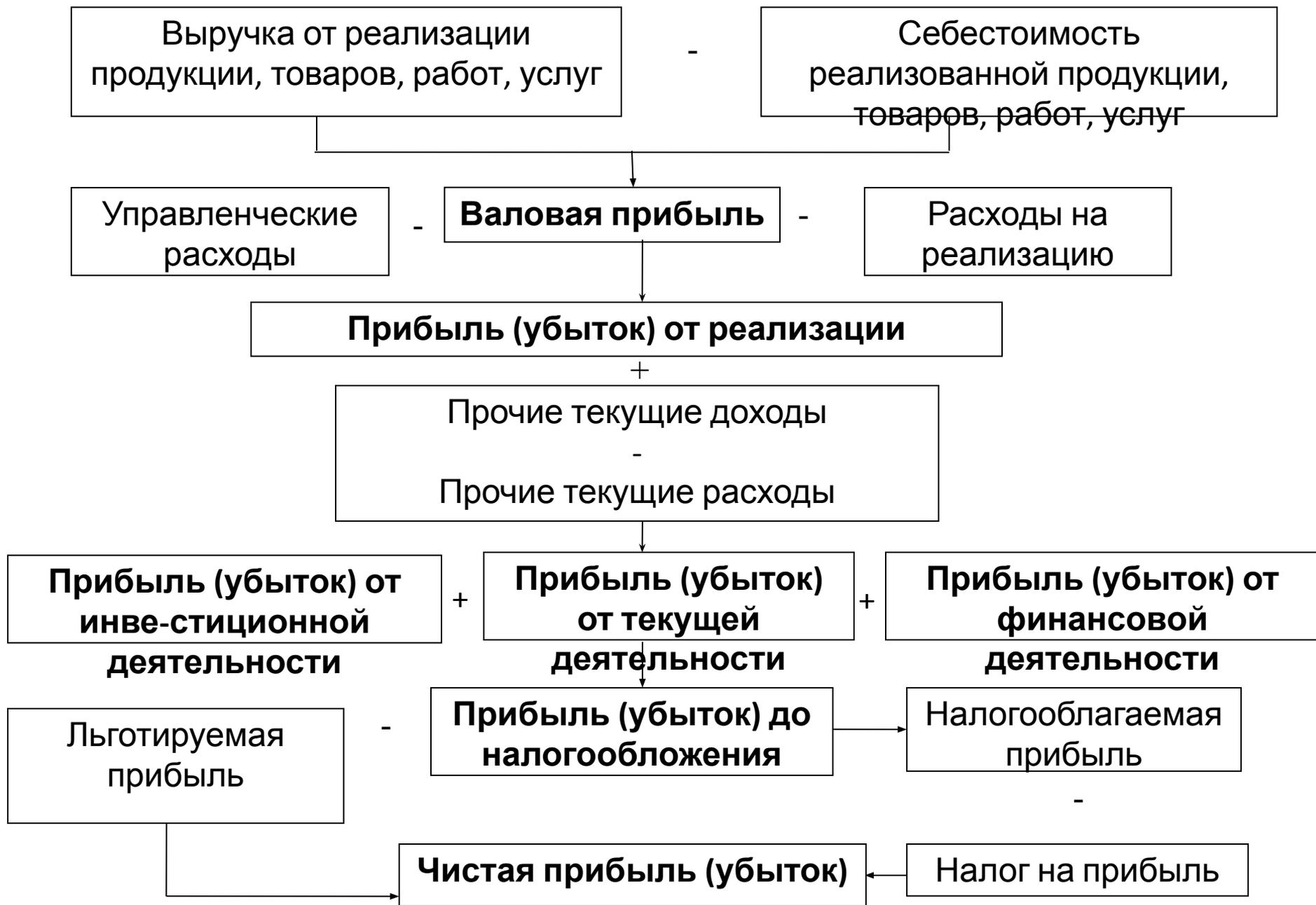
По характеру
налогообложения

- Налогооблагаемая прибыль
- Льготируемая прибыль

Механизм формирования и использования прибыли предприятия

Формирование прибыли

определенная последовательность (алгоритм, методика), конечной целью которой является определение значения показателя чистой прибыли отчетного года



Расчет показателей прибыли:

$$\Pi_{\text{И}} = \Pi_{\text{ОАЕ}} \pm \Pi_{\text{ЕІА}} \pm \Pi_{\text{ОЕІ}}$$

$$\Pi_{\text{ТЕК}} = \Pi_{\text{РЕАЛ}} + Д_{\text{ПР}} - Р_{\text{ПР}}$$

$$\Pi_{\text{РЕАЛ}} = \Pi_{\text{В}} - УР - РР$$

где $\Pi_{\text{О}}$ – прибыль (убыток) до налогообложения;

$\Pi_{\text{ТЕК}}$ – прибыль (убыток) по текущей деятельности; $\Pi_{\text{ИНВ}}$ –
прибыль (убыток) по инвестиционной деятельности; $\Pi_{\text{ФИН}}$ –
прибыль (убыток) по финансовой деятельности;

$\Pi_{\text{В}}$ - валовая прибыль;

УР- управленческие расходы; КР – расходы на реализацию;

$Д_{\text{ПР}}$, $Р_{\text{ПР}}$ – прочие доходы и расходы от текущей деятельности

Расчет показателей прибыли:

$$\Pi_{\text{В}} = V_{\text{НЕТТО}} - С$$

$$\Pi_{\text{ИНВ (ФИН)}} = Д_{\text{ИНВ (ФИН)}} - Р_{\text{ИНВ (ФИН)}}$$

где $V_{\text{НЕТТО}}$ - выручка без налогов и сборов;

$С$ – себестоимость реализованной продукции, работ, услуг; $УР$ – управленческие расходы; $Д_{\text{ИНВ (ФИН)}}$ – доходы по инвестиционной (финансовой) деятельности, $Р_{\text{ИНВ (ФИН)}}$ – расходы по инвестиционной (финансовой) деятельности.

Расчет показателей прибыли:

$$\Pi_{\text{ч}} = \Pi_{\text{О}} - \text{Н}_{\text{ПР}} - \text{ДР}$$

$$\dot{\text{I}}_{\text{ИД}} = \frac{(\ddot{\text{I}}_{\text{И}} - \ddot{\text{I}}_{\text{Е}}) \times \tilde{\text{N}}_{\text{ИД}}}{100}$$

где $\Pi_{\text{ч}}$ – чистая прибыль (убыток) отчетного года; $\text{Н}_{\text{ПР}}$ – налог на прибыль; $\Pi_{\text{л}}$ – льготированная прибыль; $\text{С}_{\text{ПР}}$ – ставка налога на прибыль; ДР – другие налоги и платежи из прибыли.

Налог на прибыль

Ставка налога на прибыль – 18%.

Научно-технологические парки, центры трансфера технологий, резиденты научно-технологических парков – 10%.

Прибыль, полученная от реализации долей в уставном фонде (паев, акций) организаций, находящихся на территории Республики Беларусь – 9%.

Льготируемая прибыль:

- прибыль инновационных организаций, полученная от реализации товаров собственного производства;
- прибыль организаций, полученная от реализации высокотехнологичных товаров собственного производства;
- прибыль организаций, переданная бюджетным организациям здравоохранения, образования, социального обеспечения, культуры, физкультуры и спорта;

Льготируемая прибыль:

- прибыль организаций, полученная от производства продуктов детского питания;
- прибыль организаций от оказываемых услуг по размещению туристов – в течение трех лет с начала осуществления такой деятельности;
- прибыль учреждений образования от приносящей доходы деятельности;
- прибыль организаций, использующих труд инвалидов;
- прибыль организаций культуры, полученная от осуществления культурной деятельности и пр.

2,5 тыс. предприятий с долей собственности более 50%



Организации, принимающие участие в формировании республиканского инновационного фонда

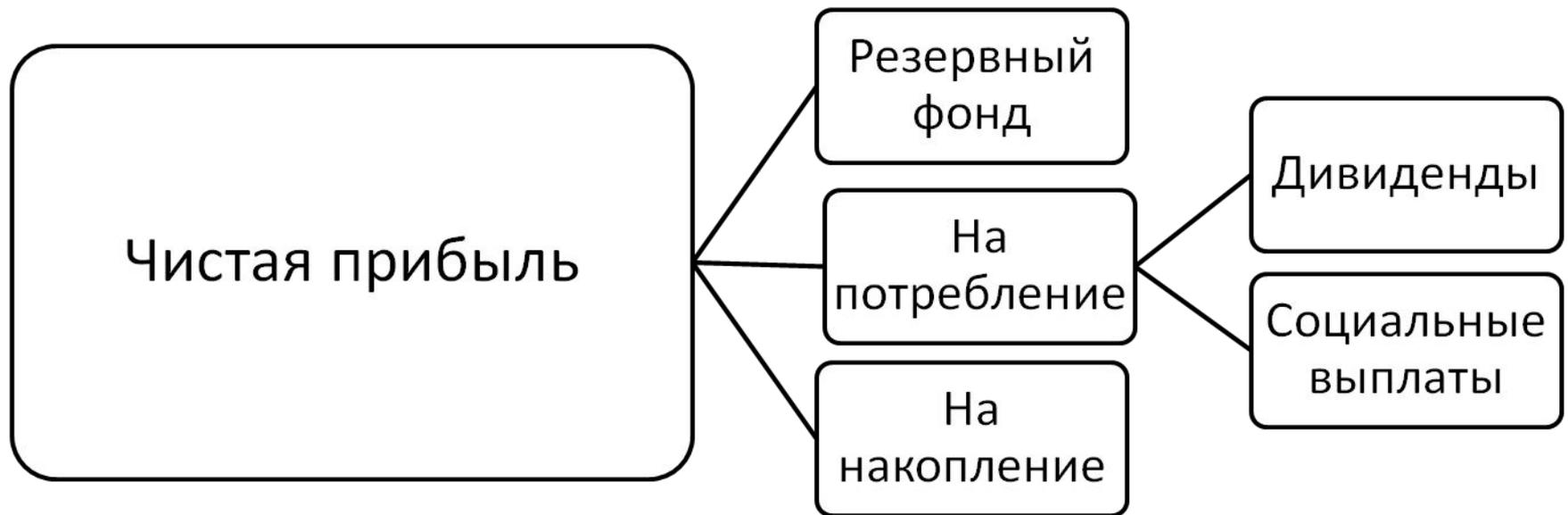
- УО «БГЭУ»
- ПО «Минский моторный завод»
- ПО «Витязь»
- Холдинг «Горизонт»
- Холдинг «БЕЛАЗ-Холдинг»
- РУП «Белтелеком» и др.

Отчисления государственных унитарных предприятий, государственных объединений и хозяйственных обществ в бюджет

$$\hat{H}_{\text{ОИ}} = \frac{(\hat{H}_{\text{И}} - \hat{H}_{\text{ИД}} - \hat{H}_{\text{АД}}) \times 20\%}{100\%}$$

где $H_{\text{др}}$ – другие налоги и пошлины, уплачиваемые из
прибыли в бюджет

Распределение прибыли



Рентабельность: сущность, виды, показатели и методика расчета

Рентабельность

это доходность, прибыльность,
показатель экономической
эффективности деятельности
предприятия, отражающий конечные
результаты хозяйственной деятельности

Рентабельность

для оценки доходности
предприятия

Отношение прибыли к
величине выручки,
акционерного,
собственного,
заемного и
совокупного капитала

для оценки доходности
продукции, используемых
ресурсов и затрат

Отношение прибыли к
совокупным затратам,
себестоимости,
стоимости основных
средств, оборотных
средств, оплаты труда,
численности
работников

Рентабельность

Затратный
подход

$$P = \frac{\Pi}{З(С)}$$

Продаж

$$P = \frac{\Pi}{В}$$

Ресурсный
подход

$$P = \frac{\Pi}{К}$$

Расчет показателей рентабельности:

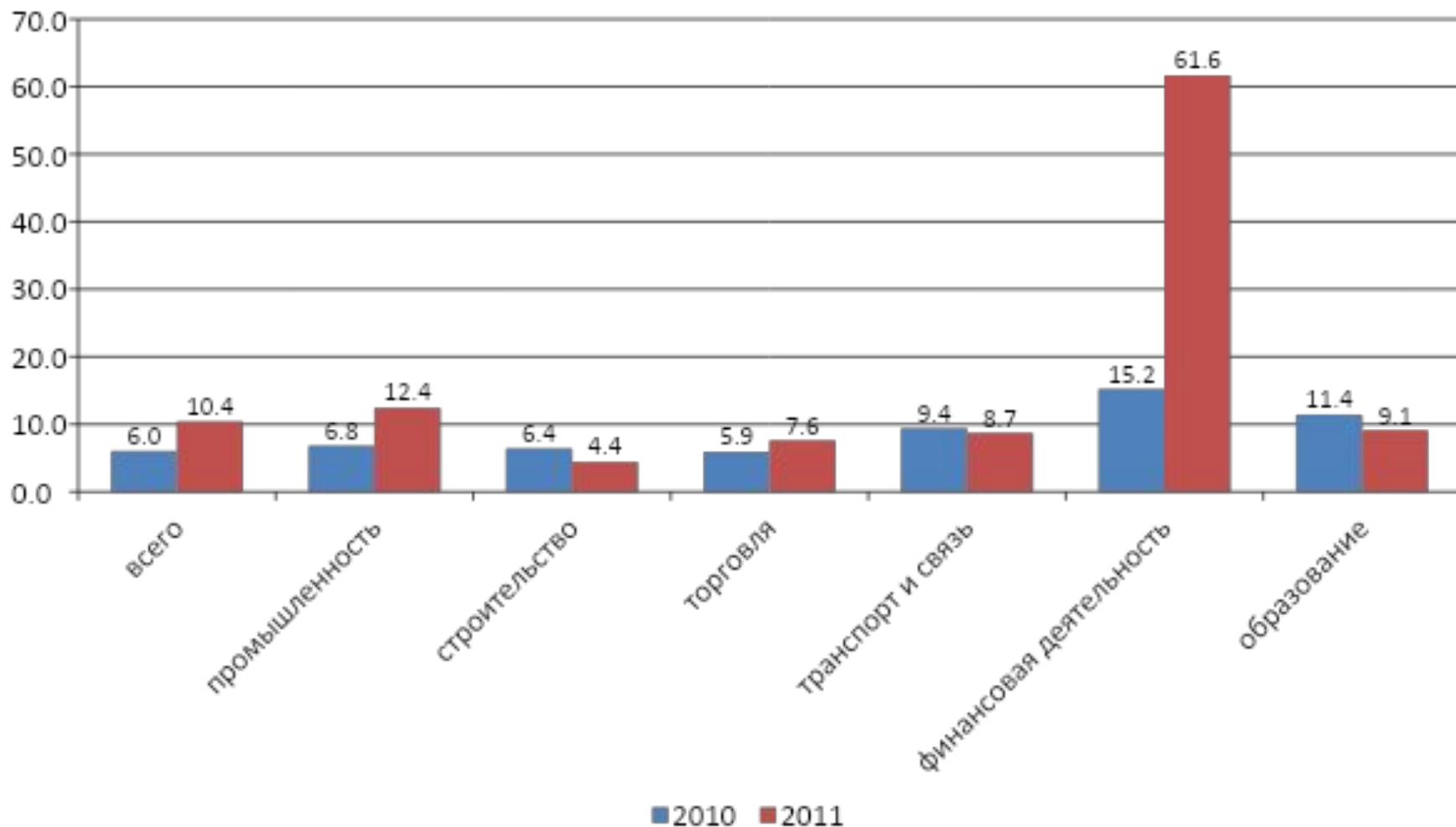
Рентабельность реализованной продукции (услуг):

$$D_i = \frac{\ddot{I}_{\text{Д\AA\AE}}}{C} \times 100\%$$

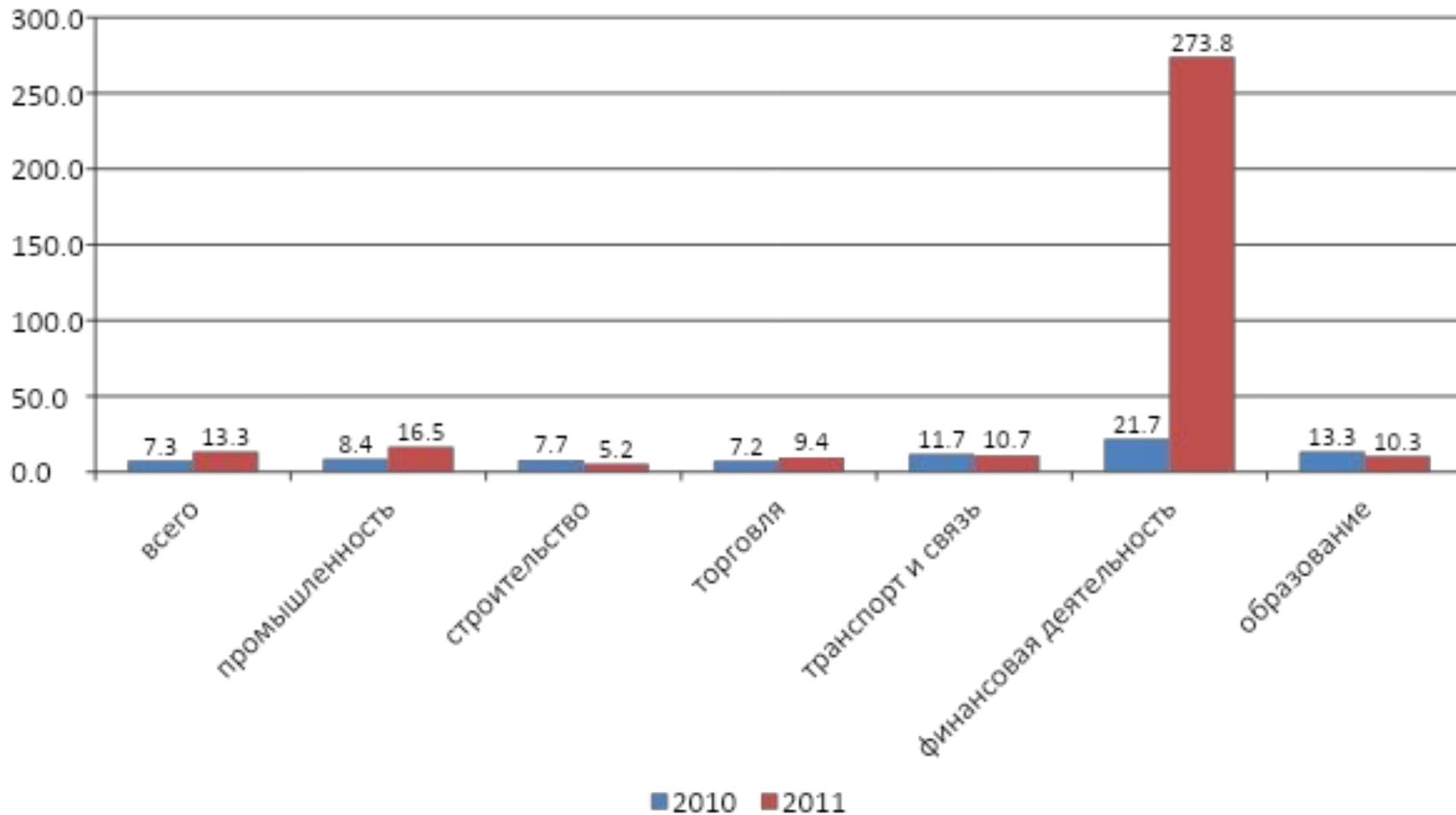
Рентабельность продаж (ROS):

$$D_{\text{ID}} = \frac{\ddot{I}_{\text{Д\AA\AE}}}{\hat{A}_{\text{IA\O\O\I}}} \times 100\% \quad D_{\text{ID}} = \frac{\ddot{I}_{\hat{A}(\times)}}{\hat{A}_{\text{IA\O\O\I}}} \times 100\%$$

Динамика рентабельности реализованной продукции организаций Республики Беларусь



Динамика рентабельности продаж организаций Республики Беларусь



Расчет показателей рентабельности:

Рентабельность основных средств (RFA):

$$D_{\hat{O}} = \frac{\ddot{I}_{\hat{I}}}{\hat{O}} \times 100\%$$

Рентабельность оборотного капитала (RSA):

$$D_{\hat{I}\hat{N}} = \frac{\ddot{I}_{\hat{I}}}{\hat{I}\hat{N}} \times 100\%$$

где Φ – среднегодовая стоимость основных средств, OC – среднегодовая стоимость нормируемых оборотных средств

Расчет показателей рентабельности:

Рентабельность производства:

$$D_{\text{пр}} = \frac{\ddot{I}}{\hat{O} + \hat{I}\tilde{N}} \times 100\%$$

Рентабельность собственного капитала (ROE):

$$D_{\hat{E}} = \frac{\ddot{I}^{\times}}{\hat{E}} \times 100\%$$

где K – среднегодовая стоимость собственного капитала.

Расчет показателей рентабельности:

Рентабельность активов (ROA)

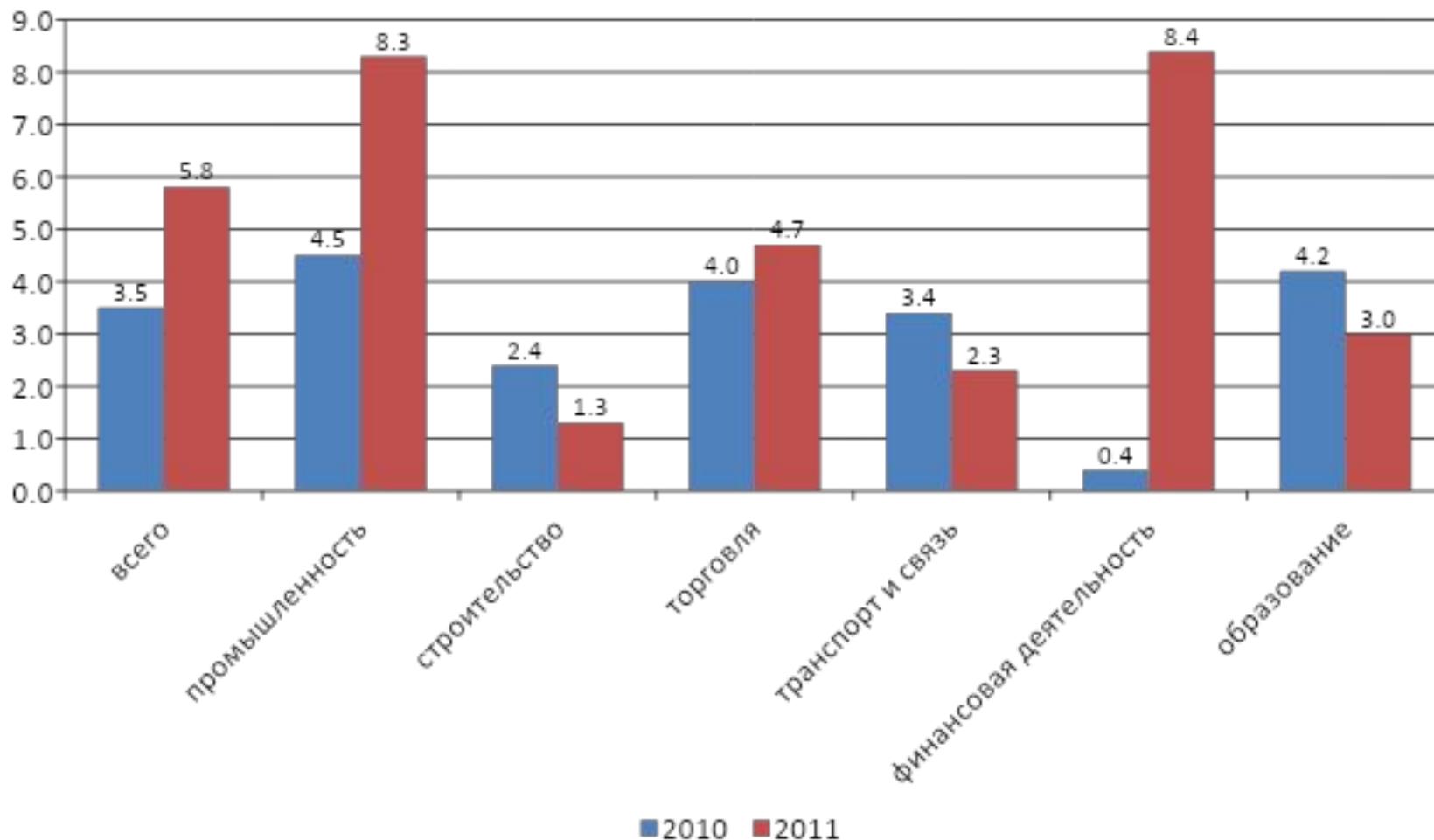
$$D_A = \frac{\ddot{I}}{A} \times 100\%$$

Рентабельность персонала (ROL)

$$D_{\text{IA} \text{D} \text{N} \text{I} \text{I} \text{A} \text{E} \text{A}} = \frac{\ddot{I}}{\times} \times 100\%$$

где A – среднегодовая стоимость активов предприятия, \times
– среднегодовая численность персонала, ч.

Динамика рентабельности активов организаций Республики Беларусь



Факторы, влияющие на величину прибыли и рентабельности

Внутренние

Внешние

Производственные

Внепроизводственные

Экстенсивные

Интенсивные

Производственные факторы

Снижение себестоимости производимой продукции

Рост объемов производства

Изменение в структуре производимой продукции

Рост цен на продукцию