

**Доходы: формирование,  
распределение и  
неравенство.**

**Система национальных  
счетов (СНС) и  
макроэкономические  
показатели.**

**Макроэкономическое  
равновесие**

**Доход** –  
общая сумма денег, зарабатываемых или получаемых  
субъектом рыночной экономики в течение  
определенного периода времени

### Виды доходов

**Номинальный доход** - это количество денег, полученное отдельными лицами в течение некоторого периода времени

**Располагаемый доход** - это доход, который может быть использован для личного потребления и личных сбережений

**Реальный доход** представляет собой количество товаров и услуг, которые можно купить на располагаемый доход в течение определенного периода, то есть с поправкой на изменение уровня цен

## Источники формирования номинальных доходов

- 1) факторные (первичные) доходы**
- 2) денежные поступления по линии государственных программ помощи в виде выплат и льгот**
- 3) поступления из финансовой системы государства**
- 4) иные источники**

**К факторным, или первичным, доходам** принято относить те средства, которые зарабатывают или получают владельцы факторов производства (труда, капитала, земли, предпринимательской способности) от участия в рыночном процессе

Виды факторных доходов:

**заработная плата** - доход от использования трудовых ресурсов, включающий жалованье, получаемое работниками умственного труда и административным персоналом, и заработок работников физического труда

**процент** - доход на используемый в процессе производства капитал

**рента** - доход, который приносят природные ресурсы, в том числе и земля

**прибыль** - доход тех, кто обеспечивает экономику предпринимательскими способностями

**Заработная плата – это сумма денег, уплачиваемая предпринимателем работнику за единицу времени услуг труда**

**Под *номинальной заработной платой* понимается сумма денег, которую получает наемный работник за свой дневной, недельный, месячный труд**

***Реальная заработная плата* - это та масса товаров и услуг, которую можно приобрести за номинальную заработную плату**

## Дисконтирование капитала

заключается в том, что при осуществлении инвестиционных проектов (строительство завода, приобретение оборудования и т.п.) необходимо сопоставлять величину сегодняшних и будущих денег

$$V_p = \frac{V_t}{(1 + r)^t}, \text{ где:}$$

$V_p$  - сегодняшняя стоимость будущих денег

$V_t$  - будущая стоимость будущих денег

$t$  - количество лет

$r$  - годовая ставка процента в десятичных дробях

## Денежные поступления по линии государственных программ помощи в виде выплат и льгот

- Данные поступления представляют собой *трансфертные (передаточные) платежи* - выплаты правительством фирме, домохозяйству или индивидууму денег (либо передачу товаров и услуг), взамен которых государство непосредственно не получает товаров и услуг

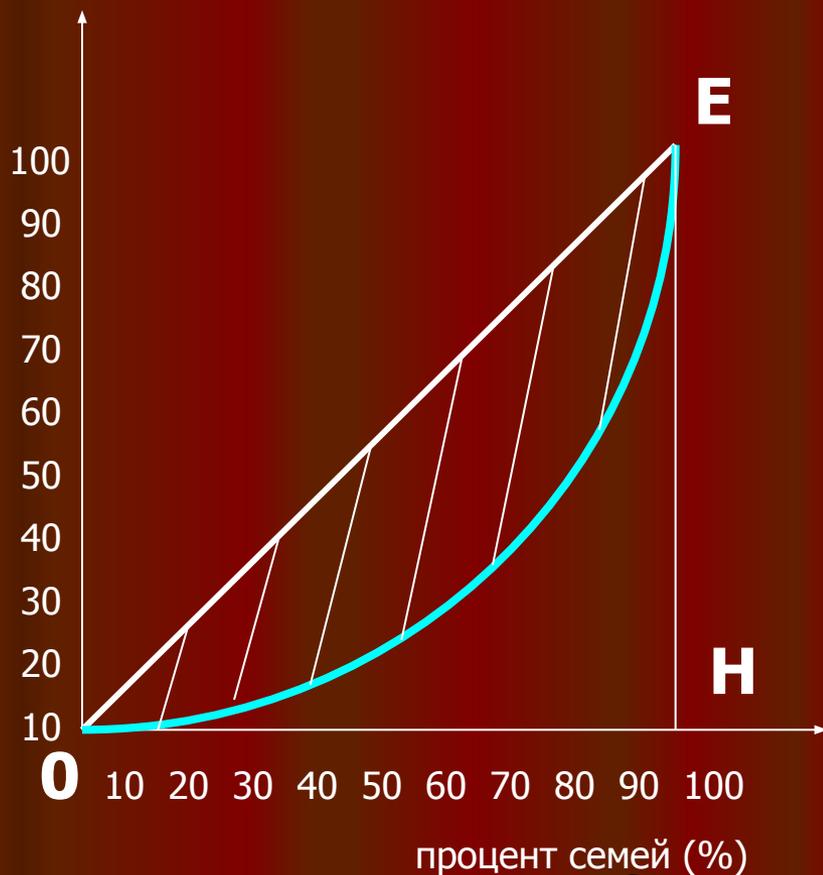
## Поступления из финансовой системы

- 1) выплаты по государственному страхованию
- 2) банковские ссуды на индивидуальное жилищное строительство, хозяйственное обзаведение молодым семьям, членам потребительских товариществ (например, на садовое строительство)
- 3) проценты по вкладам в сберегательных кассах, начисляемые по итогам года
- 4) доходы от увеличения стоимости акций, облигаций, выигрыши и погашения по займам
- 5) выигрыши по лотереям
- 6) временно свободные средства, образующиеся в результате покупки товаров в кредит
- 7) выплаты различного рода компенсаций (за увечья, ущерб и пр.)

# Кривая Лоренца и коэффициент Джини

## Кривая Лоренца

процент дохода (%)



## Коэффициент Джини

(индекс концентрации доходов) -

макроэкономический показатель,

характеризующий

дифференциацию

денежных доходов

(индекс концентрации доходов) -

макроэкономический показатель,

характеризующий

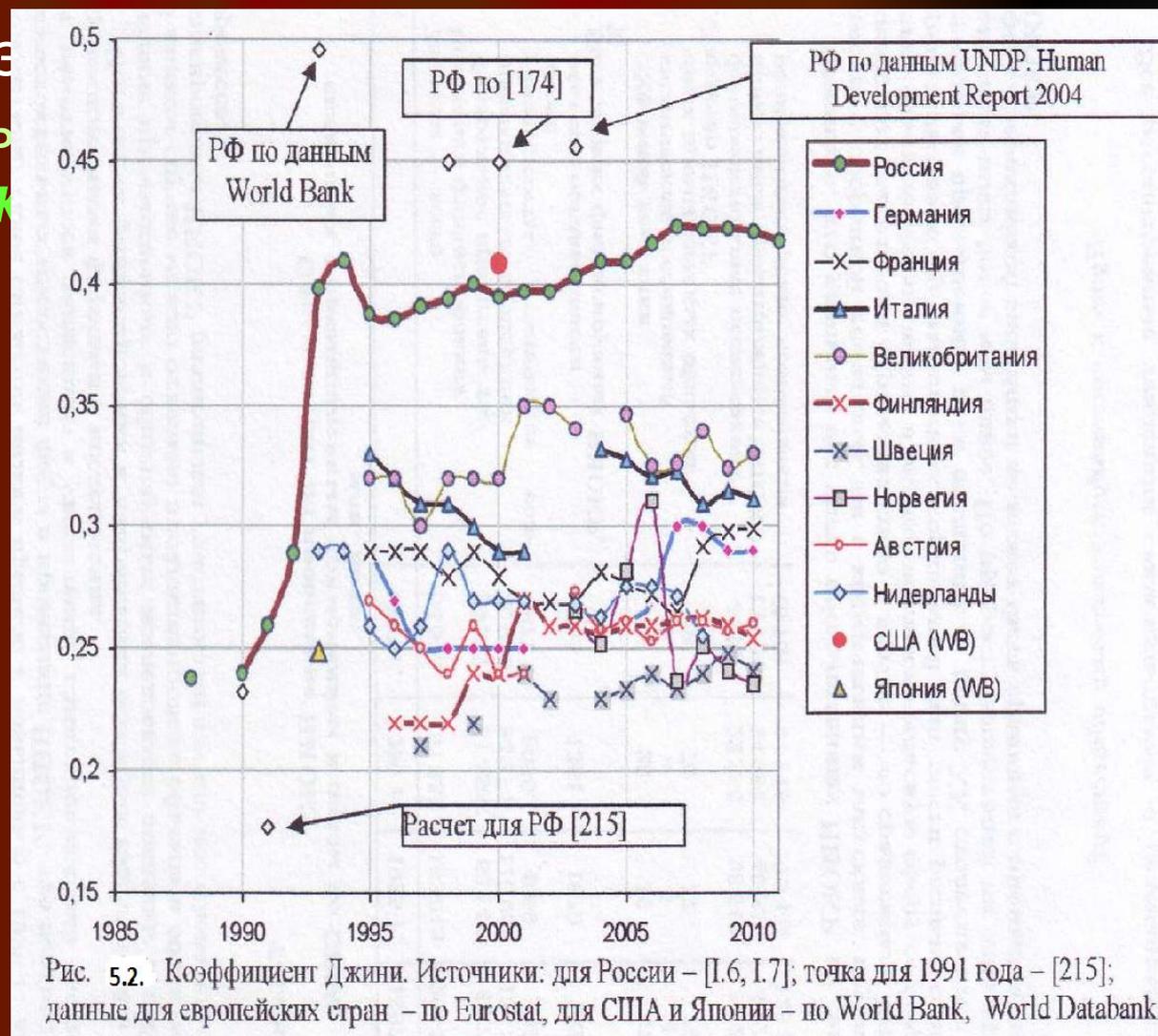
дифференциацию

денежных доходов

населения в виде

# Индекс Джини (коэффициент концентрации доходов)

Индекс Джини (коэффициент концентрации доходов) позволяет оценивать фонды личных денежных домохозяйствами



**Коэффициент фондов (доходов)** позволяет сравнить обеспеченных групп населения с **средних значений доходов обеспеченного населения**

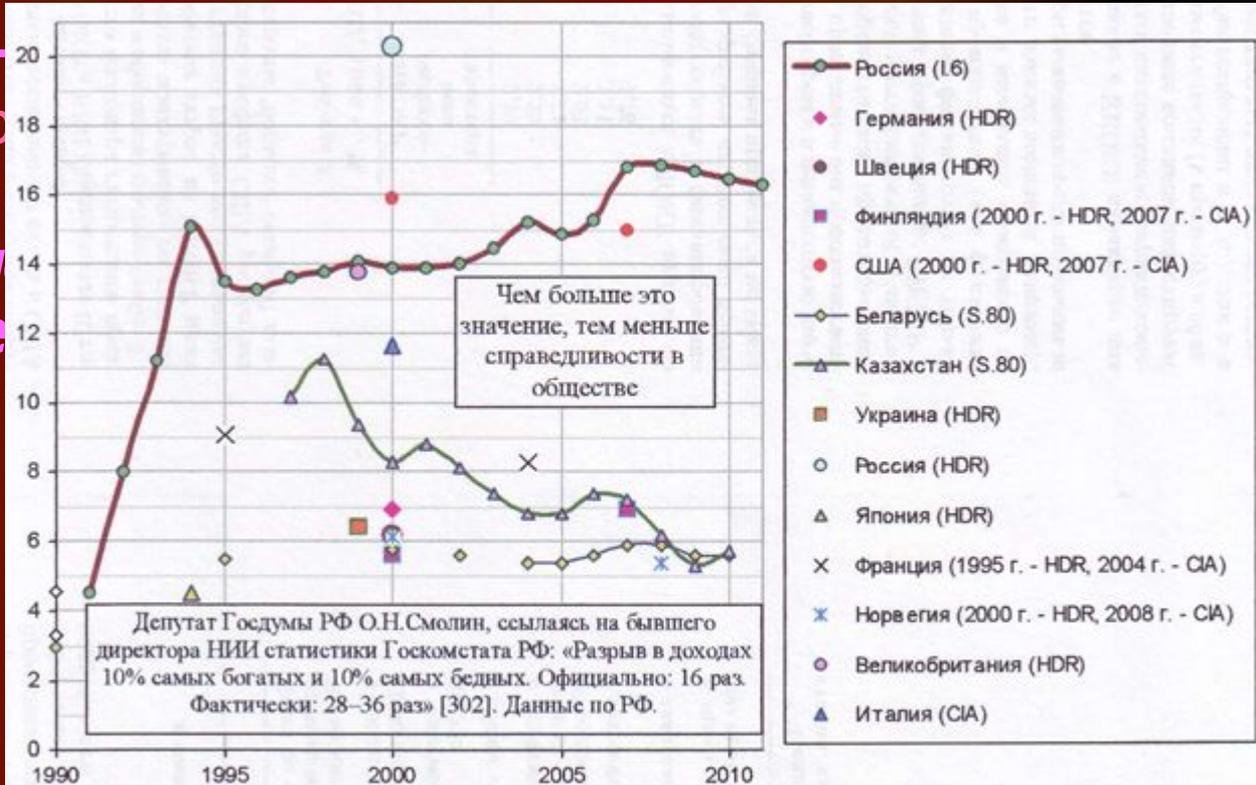
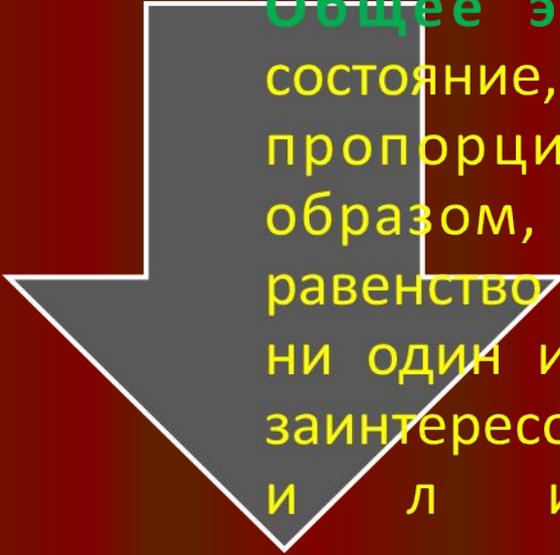


Рис 5.3. Коэффициент фондов. В 1992 году учтен совокупный доход (с учетом стоимости чистой продукции личных подсобных хозяйств). Источники: [I.6, I.7, S.80, S.81] (сплошная линия), отдельные точки за 1990 г. для РФ – данные независимых экспертов; UNDP, Human Development Report 2004 (HDR); CIA WFB.



# Виды доходов от незаконной экономической и преступной деятельности

- доходы от мошеннических операций в кредитно-финансовой системе
- средства, полученные в результате массового обмана населения создателями различного рода финансовых «пирамид» и фондов
- нецелевое использование кредитов
- присвоение средств, полученных по договорам
- средства, образуемые в результате неплатежей в народном хозяйстве
- сокрытие доходов от налогообложения
- незаконные задержки выплаты заработной платы
- нелегальное прокручивание оборотных средств в коммерческих банках
- доходы от вымогательства и получения взяток
- средства от незаконных сделок с валютой
- обналичивание средств вопреки установленному порядку
- легализация капиталов, нажитых преступным путем («отмывание грязных денег»)
- средства от нарко- и порнобизнеса, проституции
- средства, добытые в результате краж и хищений
- доходы от приписок и пр.



**Общее экономическое равновесие** — состояние, при котором объем производства и пропорции обмена складываются таким образом, что на всех рынках достигается равенство между спросом и предложением, и ни один из участников рыночных сделок не заинтересован изменять объем своих покупок и продаж



Одновременное совместное равенство спроса и предложения на всех макроэкономических рынках называется **макроэкономическим равновесием**. Достижение равенства спроса и предложения в масштабах всей экономики означает равенство *созданного и использованного ВВП (национального дохода)*

Под **национальной экономикой** понимается существующая в рамках государственных границ совокупность хозяйственных сфер, отраслей, производств и возникающих между их субъектами экономических отношений



**Основные сферы и субъекты национальной экономики**

# **Структура национальной экономики - элементы национальной экономики и соотношение между ними образуют**

## **1. Институциональная структура:**

- предприятия и фирмы
- финансовые учреждения, прежде всего банки
- государственные учреждения
- некоммерческие организации в виде политических партий, профсоюзов, общественных объединений, религиозных организаций
- домашние хозяйства

## **2. Воспроизводственная структура:**

- фонд возмещения материальных затрат
- фонд амортизации основных средств
- фонд потребления
- фонд накопления

## **3. Социально-экономическая структура**

## **4. Отраслевая структура**

## **5. Территориальная структура**

# Инфраструктура экономики

- совокупность системы обслуживания, основная задача которой заключается в обеспечении работы производства и предоставлении различных услуг населению
- совокупность единиц, деятельность которых направлена на обеспечение нормального функционирования национальной экономики

*Основные виды инфраструктуры* в национальной экономике

1. *Производственная инфраструктура* – это совокупность единиц национальной экономики, основной целью функционирования которых является обеспечение нормального функционирования производственного процесса
2. *Социальная инфраструктура* – это совокупность единиц национальной экономики, функционирование которых связано с обеспечением нормальной жизнедеятельности населения и человека
3. *Рыночная инфраструктура* – это совокупность единиц национальной экономики, функционирование которых направлено на обеспечение нормальной деятельности рынка и его развитие

Рыночная инфраструктура состоит из следующих элементов:

- торговых организаций
- биржевой торговли
- банковской системы
- небанковских учреждений
- транспортной системы

**Валовой внутренний продукт (ВВП)** - совокупная рыночная стоимость всего объема конечного производства товаров и услуг в экономике за один год

**Конечная продукция** — это товары и услуги, которые покупаются потребителями для конечного использования, а не для перепродажи

**Промежуточная продукция** — это товары и услуги, которые проходят дальнейшую переработку или перепродаются несколько раз, прежде чем попасть к конечному потребителю

**Добавленная стоимость** есть рыночная цена объема продукции, произведенной фирмой за вычетом стоимости потребленных сырья и материалов, приобретенных у ее поставщиков

# Подходы к измерению ВВП

Расчет ВВП по расходам  
объем определяется как  
сумма

- Личных потребительских расходов ( $C$ ),
- валовых частных внутренних инвестиций ( $J_g$ ),
- государственных закупок товаров и услуг ( $G$ )
- чистого экспорта ( $X_n$ )

$$GNP = C + J_g + G + X_n$$

Расчет ВВП по доходам

$$GNP = A + T_b + W + R + K + P_i + T_p + D + P_{uc}$$

$A$  – амортизация

$T_b$  – косвенные налоги на бизнес

$W$  – заработная плата наемных работников

$R$  – рентные платежи

$K$  – процент

$P_i$  – доход от индивидуальных вложений

$T_p$  – налоги на прибыль корпораций

$D$  – дивиденды

$P_{uc}$  – нераспределенная прибыль корпораций

# Чистый национальный продукт (NNP)

**Чистый национальный продукт** - сумма конечных товаров и услуг, произведенных и приобретенных нацией за определенный период (за год) за вычетом той части инвестиций, которая пошла на замену устаревшего и износившегося оборудования

**ЧНП = ВВП минус расходы на амортизационные отчисления**

$$NNP = GNP - A$$

ЧНП = сумма денег, имеющихя у домохозяйств для расходов на товары и услуги

ЧНП не считается достаточно точным показателем из-за невозможности точно рассчитать амортизацию

# Национальный доход (NI)

**Национальный доход (НД)** - это вновь созданная за год стоимость, характеризующая, что прибавило производство в данном году к благосостоянию общества, это чистый заработный доход общества, этим объясняется важность и широкое применение НД в сопоставительном анализе

В практике различают произведенный и использованный НД. Использованный НД - это произведенный НД за минусом потерь (от стихийных бедствий, ущерба при хранении т.д.) и внешнего сальдо

Для определения НД следует вычесть из ЧНП косвенные налоги на бизнес  $N_b$  и все неналоговые платежи  $P_{nt}$  (например, проценты по взятому кредиту и т.п.)

$$NI = NNP - N_b - P_{nt}$$

## Личный доход $PI$ (полученный доход)

**Личный доход** - доход, находящийся в распоряжении домохозяйств до уплаты личного подоходного налога

Для определения ЛД нужно вычесть из национального дохода три вида доходов, которые заработаны, но не получены:

- взносы на социальное страхование  $I_s$
- налоги на прибыль корпораций  $N_p$
- нераспределенные прибыли корпораций  $P_{uc}$

а также добавить доходы, полученные, но не являющиеся результатом текущей трудовой деятельности

- трансфертные платежи  $T_p$

$$PI = NI - N_p - I_s - P_{uc} + T_p$$

# Располагаемый доход (DI)

**Располагаемый доход** - сумма дохода, которой домохозяйства действительно располагают и тратят по своему усмотрению: на личное потребление и личные сбережения

**Располагаемый доход остается у домохозяйств после вычета из личного дохода индивидуальных налогов**

Для определения располагаемого дохода надо вычесть: подоходные налоги  $T_d$ , или налоги на личные доходы этих граждан

остальные неналоговые платежи  $P_{nt}$ , например, проценты по кредитам

$$DI = PI - T_d - P_{nt}$$

## Измерение уровня цен

Уровень цен выражается в виде индекса

**Индекс цен** является измерителем соотношения между совокупной ценой определенного набора товаров и услуг, называемых рыночной корзиной, для данного периода времени и совокупной ценой идентичной либо сходной группы товаров и услуг в базовом периоде

$$\text{Индекс цен} = \frac{\text{Цена рыночной корзины в данном году}}{\text{Цена рыночной корзины в базовом году}}$$

# Дефлятор ВВП

Для выявления реального изменения объема национального производства с учетом инфляции или дефляции используется **дефлятор ВВП**, который представляет собой отношение номинального ВВП к реальному

**Дефлятор ВВП** — это наиболее общий показатель, учитывающийся для измерения уровня инфляции в стране

**Номинальный ВВП** — это ВВП, измеренный в текущих ценах. Его динамика может быть вызвана как изменением объема производства, так и общего уровня цен

**Реальный ВВП** — это ВВП измеренный в постоянных ценах (ценах базисного периода)

В отличие от номинального ВВП, на его измерение не влияет рыночная конъюнктура

**Реальный ВВП = Номинальный ВВП / Индекс цен (дефлятор ВВП)**

$$\text{GNP deflator} = \text{GNP}_{\text{nominal}} / \text{GNP}_{\text{real}}$$

**Совокупный спрос** представляет собой сумму всех расходов на конечные товары и услуги, произведенные в экономике

В структуре **совокупного спроса** можно выделить:

- 1) спрос на потребительские товары и услуги
- 2) спрос на инвестиционные товары
- 3) спрос на товары и услуги со стороны государства
- 4) спрос на национальный экспорт со стороны иностранцев

**Кривая совокупного спроса**

$AD$  показывает количество товаров и услуг, которое потребители готовы приобрести при каждом возможном уровне цен



# Факторы совокупного спроса (сдвиги кривой

AD)

## I. Изменения потребительских расходов (C)

- 1 Благосостояние потребителей (доход)
- 2 Ожидания потребителей
- 3 Задолженности потребителей
- 4 Налоги

## II. Изменения инвестиционных расходов (I)

- 1 Ставка процента
- 2 Ожидаемые прибыли от инвестиций
- 3 Налоги на предприятия
- 4 Изменения в технологии
- 5 Избыточные мощности

## III. Изменение государственных расходов (G)

- 1 Содержание государственного аппарата
- 2 Оборона
- 3 Здравоохранение
- 4 Образование
- 5 Социальное страхование
- 6 Проценты по государственному долгу

## IV. Изменения расходов на чистый экспорт (NX)

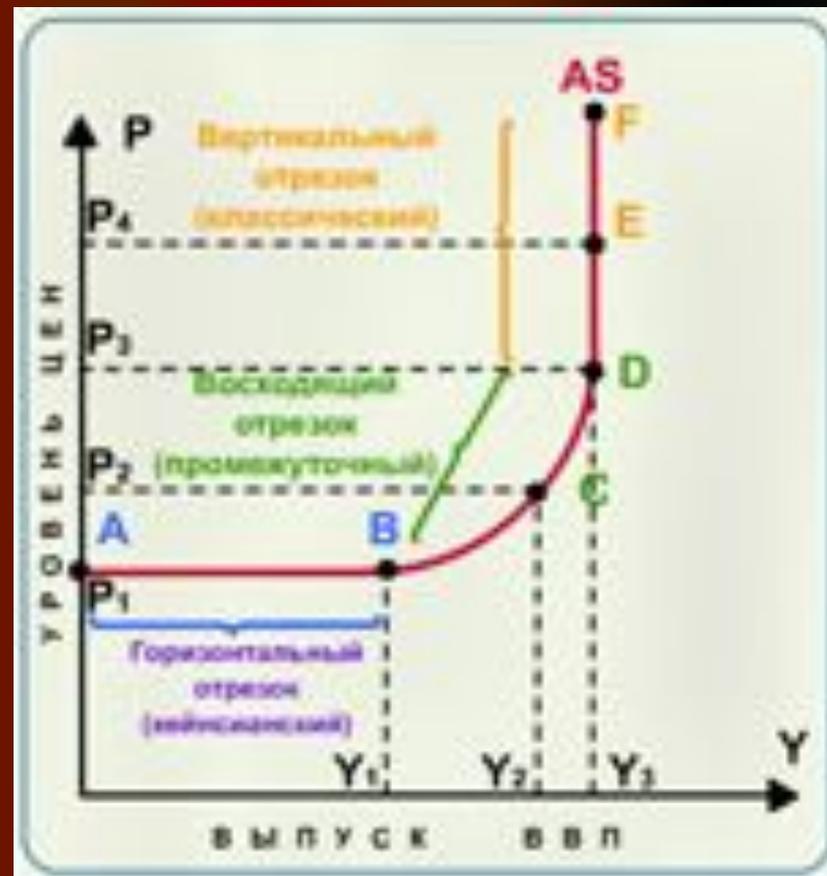
- 1 Национальный доход в других странах - торговых партнерах
- 2 Курс национальной валюты

**Совокупное предложение** — это общее количество конечных товаров и услуг, произведенных в экономике (в стоимостном выражении)

## **Кривая совокупного предложения AS**

**предложения AS**

показывает, какой объем совокупного выпуска может быть предложен на рынок производителями при разных значениях общего уровня цен в экономике



# Неценовые факторы совокупного предложения

1. Изменение цен на ресурсы:

а) наличие внутренних ресурсов (земля, трудовые ресурсы, капитал, предпринима-тельские способности)

б) цены на импортные ресурсы

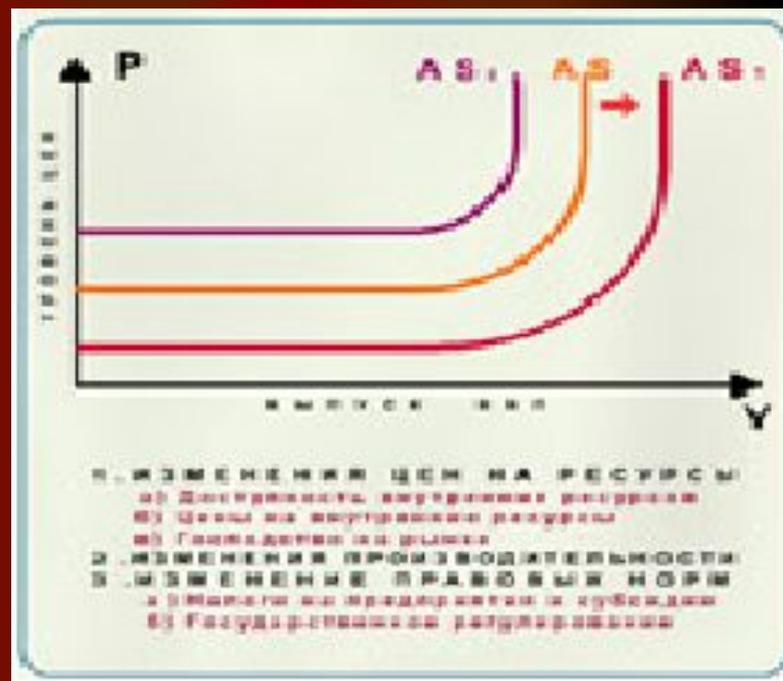
в) господство на рынке

2. Изменение в производительности

3. Изменение правовых норм:

а) налоги с предприятий и субсидии

Это графически отражается сдвигом кривой AS



# Характер кривой предложения AS

В макро-  
экономическо  
й теории на  
кривой  
совокупного  
предложения  
различают три  
отрезка,  
отличающихс  
я друг от  
друга  
поведением  
цен:

горизонталь-  
ный отрезок  
(кейнсиан-  
ский)

- уровень цен остается неизменным даже при увеличении объема национального производства

промежуточ-  
ный отрезок  
(восходящий)

- повышение цен ведет к росту масштабов производства и совокупного предложения. Возникают трудности в связи с нехваткой ресурсов

вертикаль-  
ный отрезок  
(классичес-  
кий)

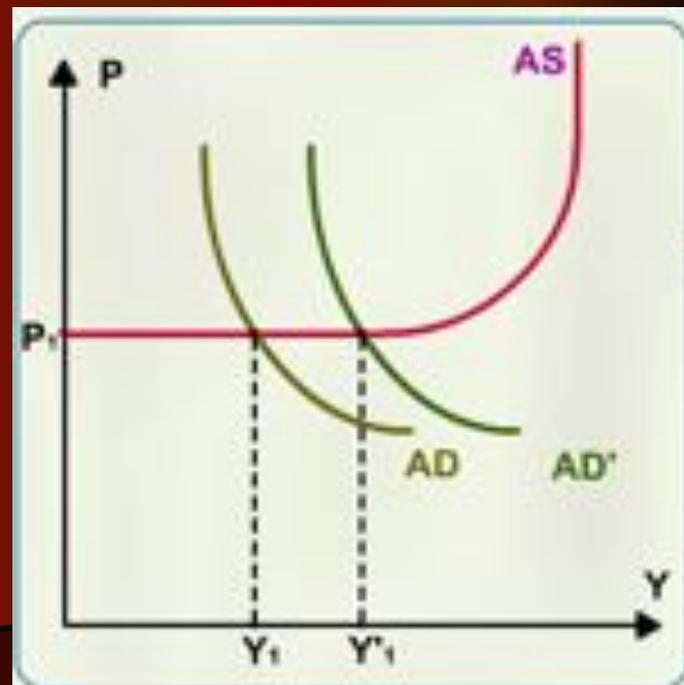
- уровень цен в экономике увеличивается, но при этом величина совокупного предложения остается неизменной. ВВП достиг уровня полной занятости

**Равновесный уровень цен** - это уровень, определяемый взаимодействием совокупного спроса и совокупного предложения, когда величина совокупного спроса равна величине совокупного предложения

**Равновесный объем производства** представляет собой такой объем ВВП, при котором произведенный продукт равен объему потребленных товаров и услуг, т.е. совокупным

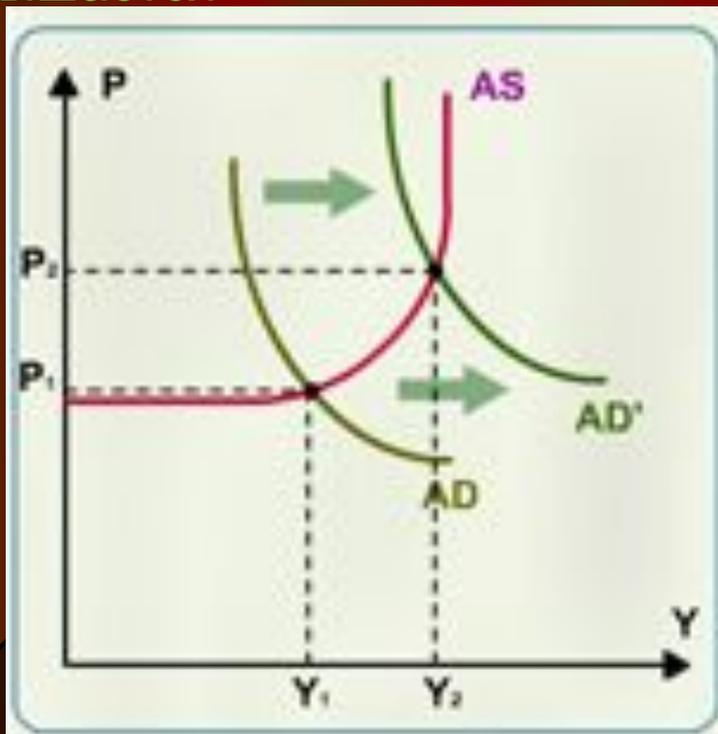
## Изменение факторов на стороне совокупного спроса

Рост совокупного спроса в условиях высокой безработицы, т.е. **на горизонтальном отрезке кривой совокупного предложения**, не приведет к росту цен, но вызовет увеличение совокупного предложения и формирование нового уровня равновесного ВВП

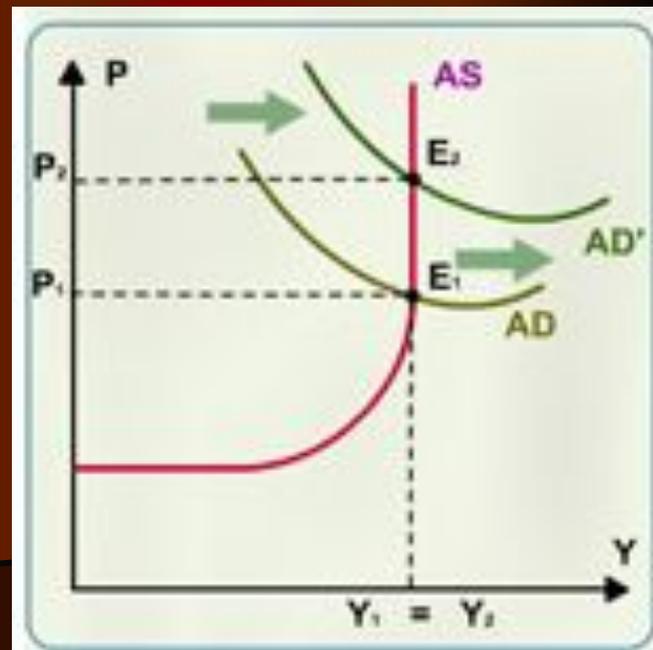


## Изменение факторов на стороне совокупного спроса

При росте совокупного спроса в условиях обычной безработицы, т.е. *на промежуточном отрезке кривой совокупного предложения*, уровень цен повышается и величина совокупного предложения также повышается



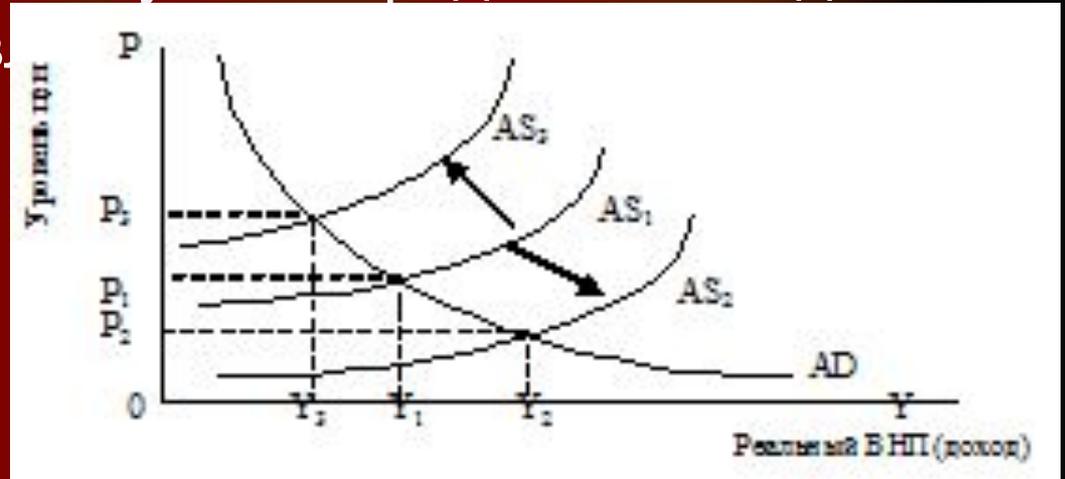
Увеличение совокупного спроса в условиях полного использования ресурсов, т.е. *на вертикальном отрезке кривой совокупного предложения*, вызовет рост цен, но величина совокупного предложения и равновесный ВВП не изменятся. В этой ситуации равновесный ВВП и потенциальный ВВП совпадают



## Изменение факторов на стороне совокупного предложения

**Модель совокупного спроса и совокупного предложения объясняет механизм формирования уровня цен в экономике в целом, изменение этого уровня под воздействием различных факторов. Это механизм взаимодействия совокупного спроса и совокупного предложения**

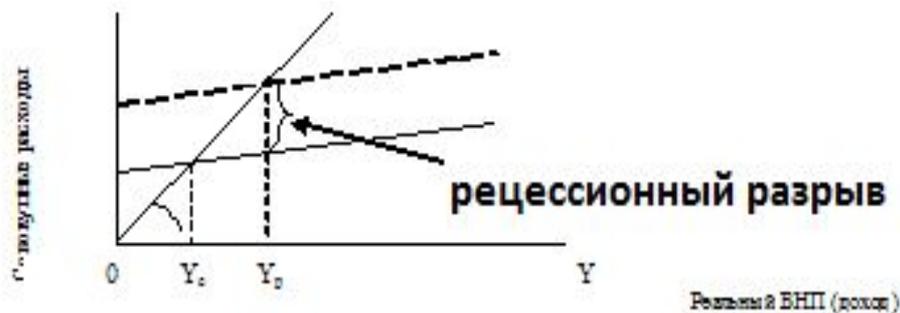
Повышение цен на ресурсы ведет к общему росту цен, падению производства и сокращению совокупного спроса. Кривая совокупного предложения сдвигается в



Увеличение предложения под действием неценовых факторов ведет к смещению кривой  $AS_1$  в положение  $AS_2$  и соответствующему увеличению реального валового национального продукта, сокращению безработицы и

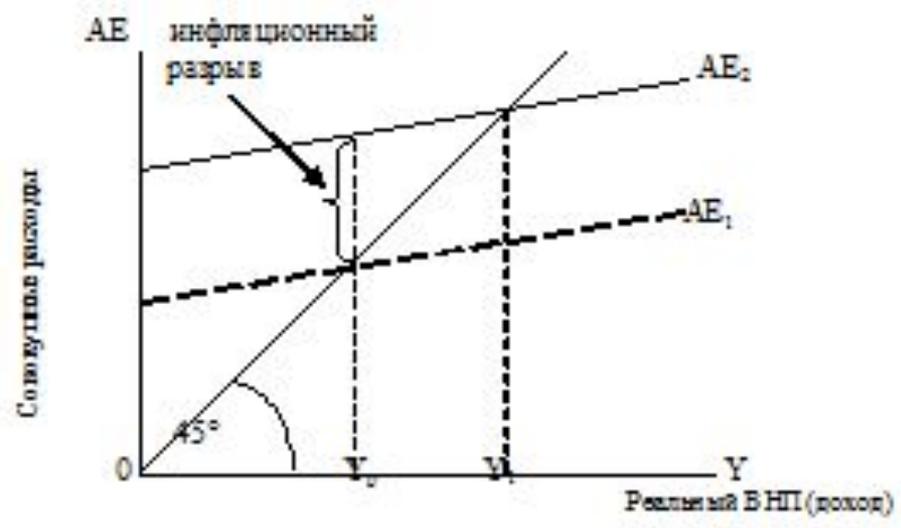
# Равновесие и макроэкономическая стабильность

Если имеется равновесие, но равновесный ВВП меньше потенциального, возможного при полной занятости, то это означает, что производственные возможности общества используются не полностью, существует **рецессионный разрыв**



**Рецессионный разрыв** — это величина, на которую совокупные расходы, соответствующие равновесному ВВП, меньше потенциального валового национального продукта

Если производственные возможности используются полностью и предложение не может быть увеличено, то расширение совокупного спроса приведет к росту цен. инфляции



Величина, на которую совокупные расходы превышают потенциальный валовой национальный продукт, называется **инфляционным**