

Типы и модели экономических систем и социально-экономической политики

Силантьев В.Б.

Уфимский филиал Финансового
университета при Правительстве РФ

2013

Содержание

- 1. Типы экономических систем.
- 2. Характеристика ключевых моделей смешанной экономики.
- 3. Несовершенства рыночной системы и функции государства
- Техноэкономическая и социально-экономическая многоукладность

Экономическая система (ЭС)

- ЭС— это набор организационных механизмов, с помощью которых ограниченные ресурсы распределяются для удовлетворения возрастающих потребностей людей
- ЭС — это институт, т.е. исторически возникшая или установленная, действующая в стране совокупность принципов, правил, законодательно закрепленных норм, определяющих форму и содержание основных экономических отношений, возникающих в процессе производства, распределения, обмена и потребления экономических благ.
- Признаки деления экономических систем на типы: Форма собственности на средства производстваСпособ принятия экономических решений

Признаки деления экономических систем на типы:

- Формы собственности на средства производства
- Формы хозяйствования, в том числе способы принятия экономических решений

Типы экономических систем

1. Традиционная экономика (ТЭ)
2. Экономическая система командно-административного типа (командно-административная экономика - КАСЭ)
3. Экономическая система рыночного типа (рыночная экономика - РЭ)
4. Экономическая система смешанного типа (смешанная экономика)

Древняя традиционная экономика (ТЭ)

- экономическая система, опирающаяся на общинную собственность на средства производства и произведенный продукт, в котором решения принимаются сообща согласно традициям и обычаям
- Характерные черты:
 1. Широкое распространение ручного труда
 2. Локальная замкнутость производства
 3. Применение примитивных технологий
 4. Синкретическая многоукладность экономики (существование различных форм хозяйствования)
 5. Преобладание традиций и обычаев

Современная традиционная экономика в слабо развитых странах (СТЭСРС)

1. Активная роль государства
2. Значительная роль иностранного капитала
3. Разрушение социальной сплоченности общества
4. Разрушение традиций и обычаев
5. Государственный и религиозный кризис
6. Гражданские конфликты
7. Международная изоляция

Современная традиционная экономика в развитых странах (СТЭРС)

1. Восстановление лучших национальных и общечеловеческих традиций (ценностей)
2. Разнообразие и равноправие всех форм собственности и хозяйствование
3. Эффективное взаимодействие техноэкономической и социально-экономической многоуладности
4. Взаимозменяемость и взаимодополняемость благ и институтов, в том числе государства и рынка
5. Сочетание правовых и договорных основ всех видов деятельности
6. Координация всех видов деятельности
7. Компромиссное согласование интересов и деятельности

Преимущества и недостатки ДТЭ

- Преимущества:
 1. Стабильность
 2. Предсказуемость
 3. Близость к природе и добротность благ
- Недостатки :
 1. Беззащитность перед внешними воздействиями
 2. Неспособность к самосовершенствованию, к прогрессу
 3. Неэффективность

Командно-административная система экономики (КАСЭ)

- экономическая система, основанная на государственной собственности на средства производства и на решениях, централизованно принимаемых государственными органами и навязываемых производителям и продавцам товаров и услуг
- Характерные черты:
 1. Общественная собственность практически на все экономические ресурсы
 2. Централизованное экономическое планирование как основа хозяйственного механизма
 3. Централизованное распределение ресурсов
 4. Административное установление цен на товары и услуги
 5. Монополизация и бюрократизация экономики в специфических формах

Преимущества КАСЭ

1. Быстрое мобилизационное сосредоточение всех ресурсов общества для решения жизненно важных задач
2. Снижение или полное отсутствие некоторых видов транзакционных издержек
3. В значительной степени устранение циклических колебаний,
4. Обеспечение полной трудовой занятости и сглаживание неравенства в распределении доходов
5. Мониторинг качества и фильтрация ассортимента производимых товаров и услуг

Недостатки КАСЭ

1. Невозможность в плановых заданиях объективно отражать потребности общества в тех или иных товарах
2. Отсутствие стимулов повышения качества товаров
3. Неспособность производить своевременную замену устаревшего оборудования
4. Большие размеры теневого сектора
5. Концентрации большой власти в руках одного человека (группы лиц)
6. Отсутствие высоких стимулов к труду
7. Необходимость содержания огромного бюрократического аппарата и его коррупция

Рыночная экономика (РЭ)

- экономическая система, основанная на частной собственности на средства производства., на решениях, принимаемых частными лицами и фирмами самостоятельно и независимо друг от друга
- Характерные черты:
 1. Частная собственность практически на все экономические ресурсы
 2. Экономическое планирование на уровне предприятия, фирмы
 3. Экономическая обособленность товаропроизводителей
 4. Наличие множества самостоятельно действующих покупателей и продавцов каждого товара
 5. Договорные отношения между хозяйствующими субъектами
 6. Ценообразование на основе соотношения спроса и предложения
 7. Господство свободной конкуренции
 8. Невмешательство государства в хозяйственную деятельность

Преимущества РЭ

1. Обеспечение саморегулирования структуры производства
2. Установление общественно необходимых условий производства
3. Гибкое реагирование на спрос
4. Обеспечение свободы экономической деятельности
5. Предпосылки развития демократии в стране, обеспечение свободы личности
6. Эффективное выполнение санирующей функции
7. Стимулирование роста производительности труда и качества продукции, развития НТП
8. Обеспечение эффективного распределения ресурсов между отраслями и регионами

Недостатки РЭ

1. Неспособность рыночных механизмов удовлетворять многие потенциальные общественные потребности
2. Рост монополистических тенденций в экономике
3. Не решаются экологические проблемы, не стимулируется развитие фундаментальной науки
4. Постоянные нарушения рыночного равновесия
5. Усиление социально-экономической дифференциации населения
6. Спекулятивность и коррупция

Смешанная экономика (СЭ)

- экономическая система, основанная на многообразии равноправных форм собственности на средства производства, в которой решения субъектами экономики принимаются самостоятельно, но под воздействием со стороны государства
- Характерные черты:
 1. Законодательное обеспечение равноправия различных форм собственности
 2. Сочетание государственного и частного экономического планирования и экономического прогнозирования
 3. Использование государством преимущественно косвенных, экономических регуляторов
 4. Обеспечение со стороны государства социальной защиты граждан
 5. Защита конкурентных начал в экономике страны
 6. Ценообразование на основе соотношения спроса и предложения с активным участием в этом процессе государства

Сравнительная таблица экономических систем

Типы экономических систем	Что производить?	Как производить?	Для кого производить?	Роль государства	Собственность
Традиционная	Все основано на традициях			Активная	Общинная
Командно-административная	Общественные блага	Решает государство	Для всех потребителей	Определяющая	Государственная
Рыночная	Потребительские товары	Решает производитель	Для конкретных потребителей	Охранная	Частная
Смешанная	Общественные и потребительские товары	Решают производитель и государство	Для всех и для конкретных потребителей	Охранная Антимонопольная Законодательная и судебная Перераспределение доходов Информация	Многообразие равноправных форм

PPRAWEB.ru

Модели смешанной экономики

- Существуют различные сочетания рыночных сил и участия государства в регулировании экономических процессов
- «Ключевые» модели смешанной экономики:
 1. американская
 2. сингапурская
 3. японская
 4. французская
 5. шведская
 6. китайская

Американская модель смешанной экономики

1. всемерное стимулирование предпринимательской активности
2. поощрение обогащения наиболее активной части населения
3. активная роль государства в разработке и соблюдении правил экономической игры, обеспечении НИОКР, свободы предпринимательства, развитии образования, культуры
4. помощь малообеспеченным группам населения на страховой и благотворительной основе
5. высший уровень производительности труда
6. массовая ориентация на достижение личного успеха
7. задача достижения социального равенства вообще не ставится

Японская модель смешанной ЭКОНОМИКИ

1. развитое планирование и координация деятельности правительства и частного сектора
2. экономическое планирование государства носит рекомендательный (индикативный) характер
3. сохранение национальных традиций при заимствовании у других стран передового опыта
4. Никаких препятствий имущественному расслоению не ставится
5. исключительно высокое развитие национального самосознания и готовность населения страны идти на определенные материальные жертвы ради процветания государства приоритет интересов нации над интересами конкретного человека
6. Высокая дисциплина и взаимная ответственность

Шведская модель смешанной ЭКОНОМИКИ

1. энергичное участие государства в обеспечении экономической стабильности и в перераспределении доходов
2. осуществление сильной социальной политики
3. высокий уровень налогообложения
4. минимальный уровень безработицы
5. относительно небольшие различия в доходах различных групп населения
6. высокий уровень социального обеспечения граждан
7. сочетание относительно высоких темпов экономического роста с высоким уровнем занятости и благосостояния

Германская модель смешанной ЭКОНОМИКИ

1. предоставление всем формам хозяйства (крупным, средним, мелким) основных необходимых возможностей для устойчивого развития
2. осуществление сильной социальной политики
3. особое покровительство оказывается мелким и средним предприятиям фермерского типа
4. минимальный уровень безработицы
5. активное влияние государства на цены, пошлины, технические и технологические нормы
6. высокий уровень социального обеспечения граждан
7. Особая роль в ЕЭС

Китайская модель смешанной ЭКОНОМИКИ

1. двухуровневая модель развития экономики: - 75–80 % хозяйства (преимущественно, базовые отрасли экономики) функционируют на основе централизованного управления с использованием как директивных, так и экономических регуляторов- 20–25 % предприятий (легкая и пищевая промышленность, сфера услуг и т.п.) действуют на принципах рыночного регулирования
2. Регулируемые, но достаточно высокие темпы экономического роста (не менее 9–12 % в год)
3. Конфуцианство
- 4.

Условия для нормального функционирования рыночной системы

1. законодательное определение прав собственности на экономические ресурсы и механизмов их осуществления
2. защита свободы индивидуального выбора людьми определенной сферы приложения труда, знаний, опыта, интеллектуальной и иных форм собственности в сферах, не запрещенных (разрешенных?) законом
3. гарантия приоритетов личных интересов и экономической мотивации законного получения доходов в соответствии с результатами хозяйственной деятельности
4. использование конкурентного механизма цен, прибылей и убытков,
5. ограничение монопольных тенденций как в государственном, так и негосударственном секторах экономики
6. осуществление социальной политики защиты населения с низкими доходами
7. поддержание стабильности, эффективного и устойчивого роста хозяйственных единиц как в государственном, так и негосударственном секторах экономики

Координационные механизмы

- Какой должна быть современная и будущая экономика
1. Многоукладной (техноэкономически и социально-экономически)
 2. Правовой (> 5 тысяч законов)
 3. Прогнозируемой и планируемой
 4. Регулируемой (по всем экономическим категориям)
 5. Контрактной
 6. Фирменной
 7. Рыночной
 8. Политически обеспеченной