
Тема «Национальная экономика: основные результаты и их измерение»

Морошкина Марина Валерьевна

Преподаватель кафедры «теоретическая экономика и государственное и муниципальное управление»

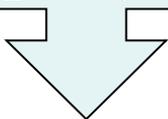
E-mail - maribel74@mail.ru

Основные разделы:

- Валовой национальный продукт
- Система национальных счетов
- «Фиаско» рынка

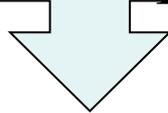
Ключевые понятия

Валовый
национальный
продукт



Показатель добавленной стоимости,
Показатель ВВП,
ВВП-дефлятор,
Метод расчета ВВП по расходам,
Метод расчет ВВП по доходам,
Чистый национальный продукт,
Национальный доход.

Система
национальных счетов,
«фиаско» рынка



Хозяйственные агенты,
Номенклатура операций
«Фиаско» рынка
Прямое вмешательство
государства
Косвенное вмешательство
государства

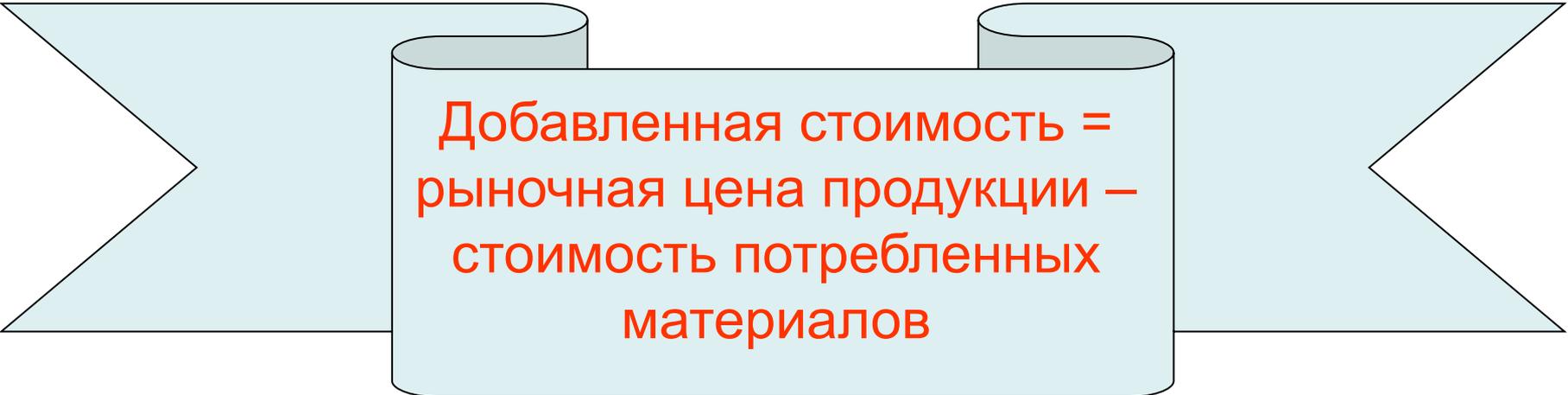
Валовый национальный продукт (ВНП)

Валовый национальный продукт (ВНП) определяется как рыночная стоимость всей произведенной конечной продукции и услуг в экономике за год.

Валовый национальный продукт (ВНП) представляет сумму доходов предприятий, организация и населения в материальном и нематериальном производстве.

Показатель добавленной СТОИМОСТИ

Показатель добавленной стоимости представляет разницу между продажами фирм и покупками фирмами материалов, инструментов, топлива, энергии и услуг у других предприятий



Добавленная стоимость =
рыночная цена продукции –
стоимость потребленных
материалов

Валовый внутренний продукт (ВВП)

Категорией ВНП является показатель **ВВП** (валовый внутренний продукт), который представляет сумму добавленной стоимости всех производителей товаров и услуг, называемых резидентами.

Резиденты – это граждане проживающие на территории данной страны, за исключением иностранцев, живущих в стране менее 1 года.

Дефлятор ВВП

$$\text{ВВП – дефлятор} = \frac{\text{Номинальное ВВП}}{\text{Реальное ВВП}}$$

Номинальное значение ВВП вычисляется в текущих ценах.

Реальное значение ВВП определяется при помощи индекса цен, т.е. вычисляется значение показателя без влияния инфляции.

Методы измерения ВВП

Выделяют два метода измерения ВВП

Метод расчета ВВП по расходам

Метод расчета ВВП по доходам

Метод расчета ВВП по расходам

Метод расчета ВВП по расходам

определяется как сумма благ и услуг в распоряжении общества в определенный период времени, т.е. необходимо суммировать все расходы на приобретение (потребление) конечного продукта

Показатель ВВП по методу расчета по расходам

В показатель ВВП входят:

Потребительские расходы C

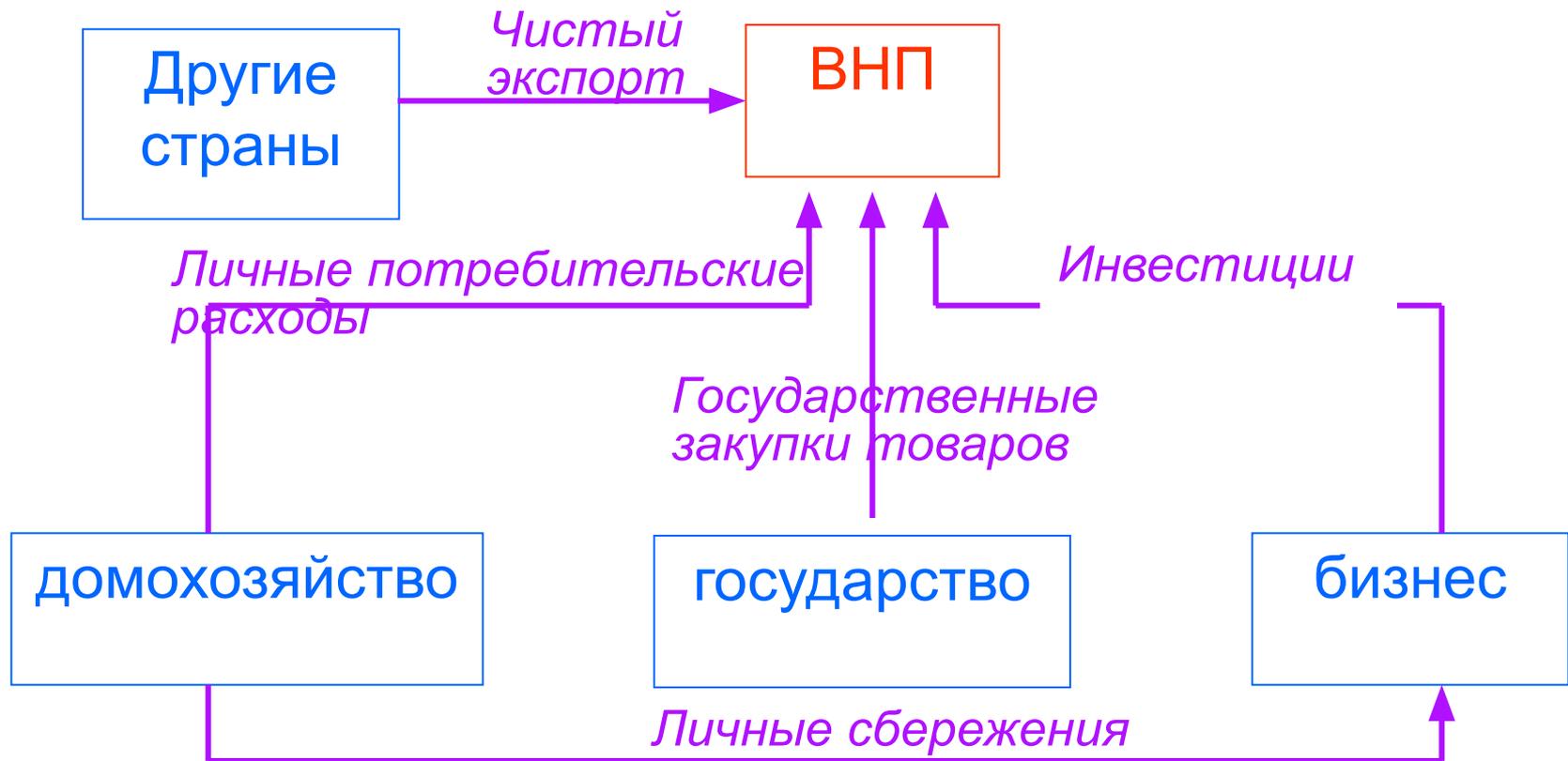
Валовые частные инвестиции в
национальную экономику I_g

Государственные закупки товаров и услуг G

Чистый экспорт - разность между экспортом
и импортом страны X_n

$$C + I_g + G + X_n = \text{ВВП}$$

Метод расчета ВВП по расходам



Метод расчета ВВП по доходам

Метод расчета ВВП по доходам

составляет сумму доходов отдельных лиц и предприятий (заработная плата, процент, прибыль, рента) и определяется как сумма вознаграждений владельцев факторов производства. В этот показатель включены также косвенные налоги на предприятия, амортизация и доходы от собственности.

Чистый национальный продукт

Чистый национальный продукт (ЧНП) определяет годовой объем производства, который экономика (предприятия, государства, иностранные граждане) в состоянии потребить, не сокращая производственные возможности будущих периодов.

$$\text{ЧНП} = \text{ВВП} - \text{амортизация}$$

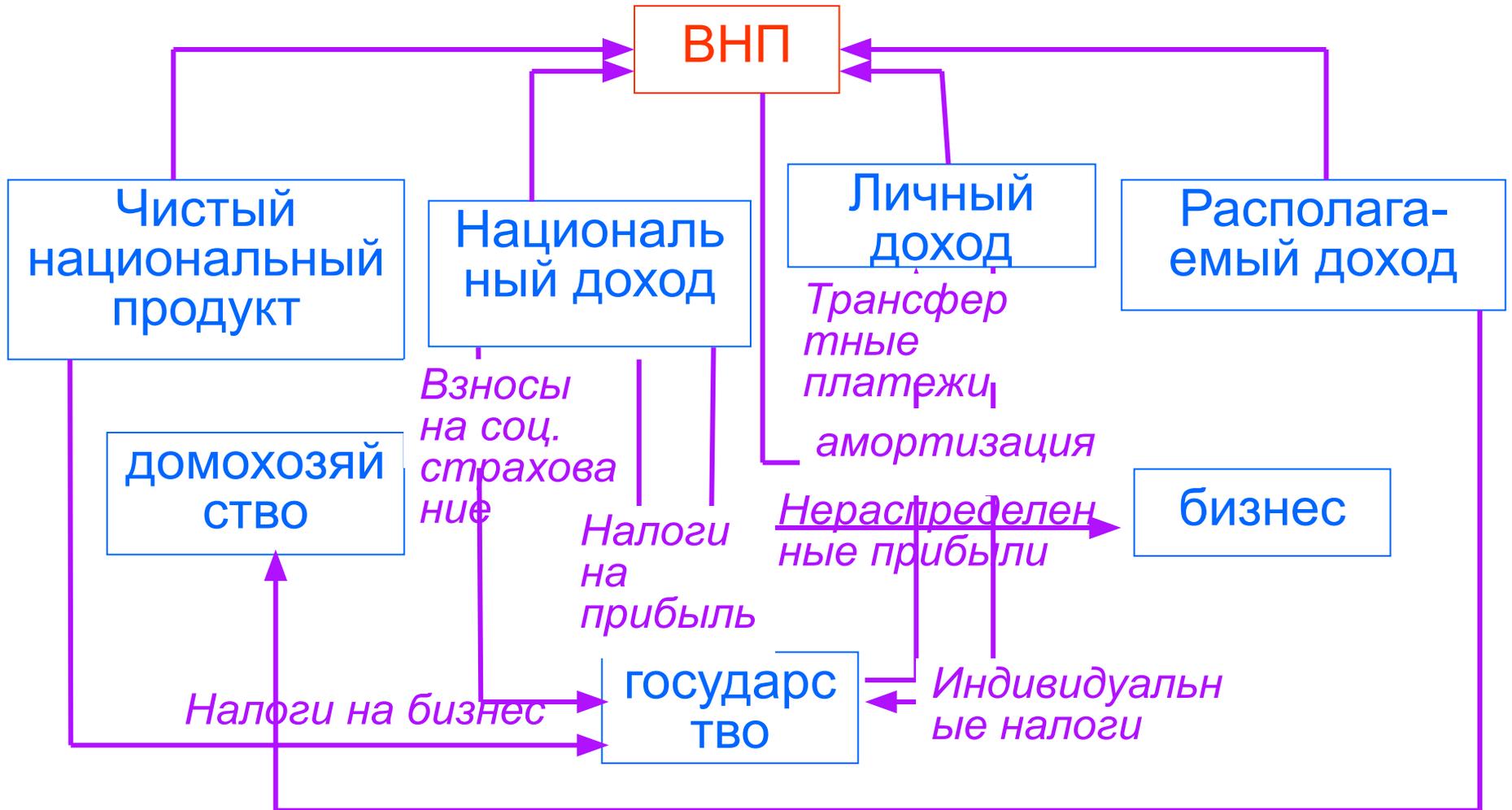
Доход: национальный(НД), личный(ЛД), располагаемый

НД = ЧНП - налоги предпринимателей

Личный доход, вычисляется вычитанием из национального дохода взносов на социальное страхование, налогов на прибыль предприятий, нераспределенных прибылей и добавления суммы всех трансфертных платежей.

РД = ЛД - индивидуальные налоги

Метод расчета ВВП по доходам



Система национальных счетов (СНС)

Система национальных счетов (СНС) представляет ВНП (ВВП) во всех стадиях его движения, т.е. производства, распределения и перераспределения и конечного использования.

Классификация субъектов рыночного хозяйства

Нефинансовые предприятия, или
производственные фирмы

Домашние хозяйства

Финансовые организации и учреждения

Хозяйственные агенты за пределами границ
данной страны - заграница

Классификация рыночных операций

Операцией в рыночном хозяйстве,, называется перемещение, создание или разрушение благ, услуг или прав.

Операции с товарами и услугами (операции по производству, инвестициям, потреблению, импорту и т.д.)

Операции распределения (заработная плата, дивиденды, выплаты на социальное страхование и т.д.)

Финансовые операции (изменение активов и пассивов, кредитные операции с ценными бумагами, валютой, кредитные операции и т.д.)

Пример «Счет ВВП и расходов (упрощенная схема)»

1. Заработная плата и др. выплаты
2. Доход индивидуальных предприятий
3. Прибыли корпораций
4. Чистые проценты
5. Трансфертные платежи предприятий
6. Косвенные налоги на бизнес и неналоговые пассивы
7. Потребление основного капитала
8. Поступление факторных доходов из-за рубежа
9. Платежи факторных доходов за рубеж

Валовый внутренний доход

1. Личные потребительские расходы
2. Валовые частные внутренние инвестиции
3. Чистый экспорт товаров и услуг
4. Государственные закупки

Валовый внутренний доход

«Фиаско» рынка.

Правовое обеспечение функционирования рыночного механизма.

Производство общественных товаров

Минимизация трансакционных издержек.

Компенсация внешних издержек (экстерналий)

Стабилизация макроэкономических колебаний

Государственное регулирование экономики

Существует две основных формы: **прямое вмешательство** через расширение государственной собственности на материальные ресурсы, законотворчество и управление производственными предприятиями и **косвенное вмешательство** с помощью различных мер экономической политики

Прямое вмешательство

Прямое вмешательство государства – это принятие законодательных актов, призванных упорядочить и развивать отношения между всеми элементами рыночной системы

Косвенное вмешательство

- стимулирование капиталовложений и восстановление (если это возможно) равновесия между сбережениями и инвестициями
- обеспечение полной занятости
- стимулирование экспорта и импорта товаров, капиталов и рабочей силы
- воздействие на общий уровень цен в целях его стабилизации и цены на некоторые специфические товары
- поддержка устойчивого экономического роста
- перераспределение доходов.