

ИЗДЕРЖКИ ПРОИЗВОДСТВА И ПРИБЫЛЬ

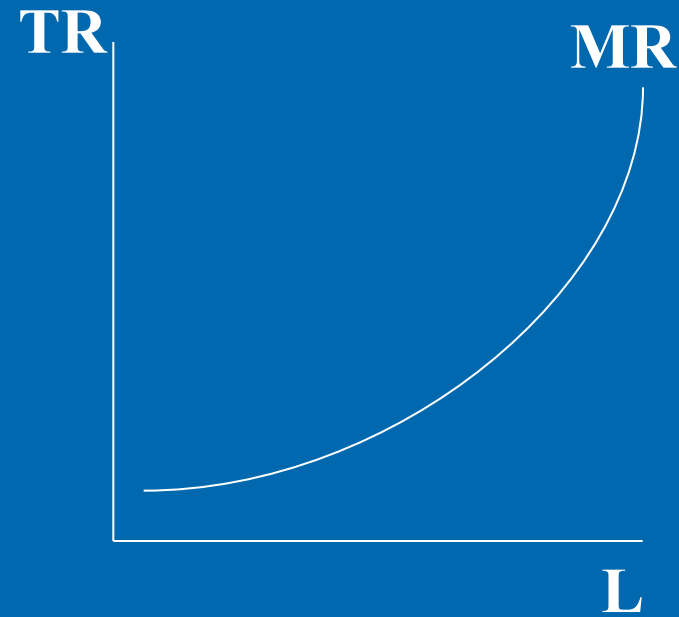
1. Альтернативные, внешние и внутренние издержки.
2. Издержки в краткосрочном и долгосрочном периодах.
3. Доход и прибыль в рыночной экономике.
4. Ценообразование в условиях рынка.

АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ ИЗДЕРЖКИ – это:

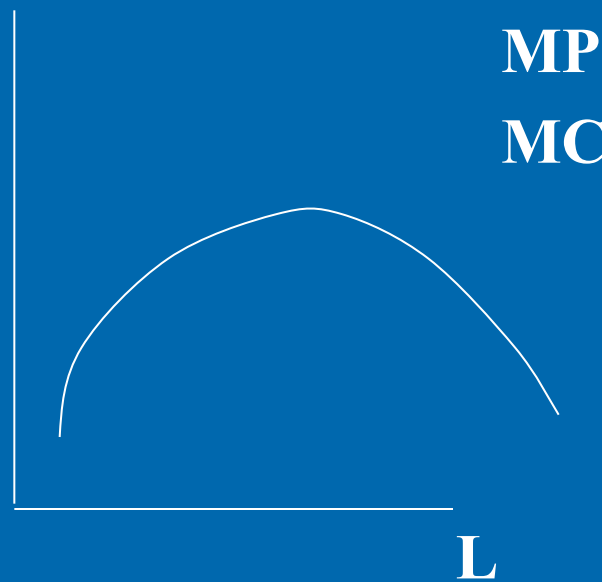
- 1. стоимость того, от чего придется отказаться, чтобы получить желаемое;**
- 2. ценность ресурсов при наилучшем из возможных варианте использования;**
- 3. цена замены одного блага другим;**
- 4. стоимость товаров (услуги), измеряемая с точки зрения упущенной выгоды.**

Производственная функция
(производительность ресурса) – зависимость
между объемом ресурса и объемом выпуска благ с
помощью данного ресурса

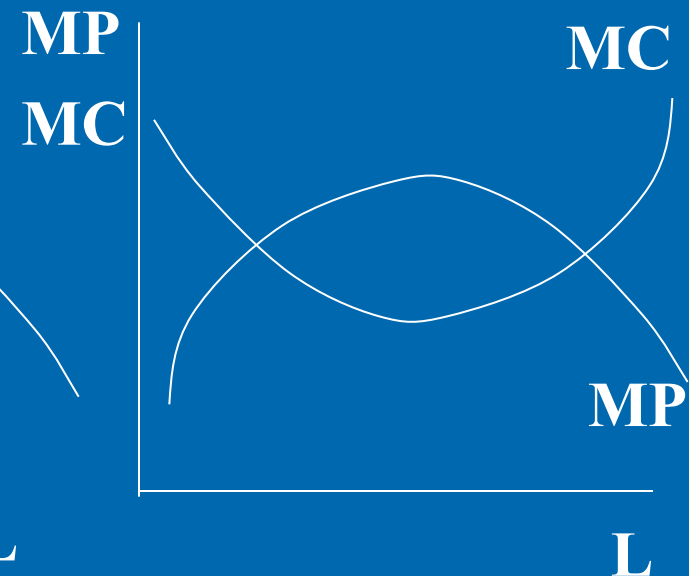
Закон убывающей производительности – по
мере присоединения единиц переменного ресурса к
постоянному, начиная с определенного момента на
каждую дополнительную единицу переменного
ресурса получаем уменьшающийся добавочный, т.е.
предельный продукт.



1) общая
производительность



2) предельная
производительность

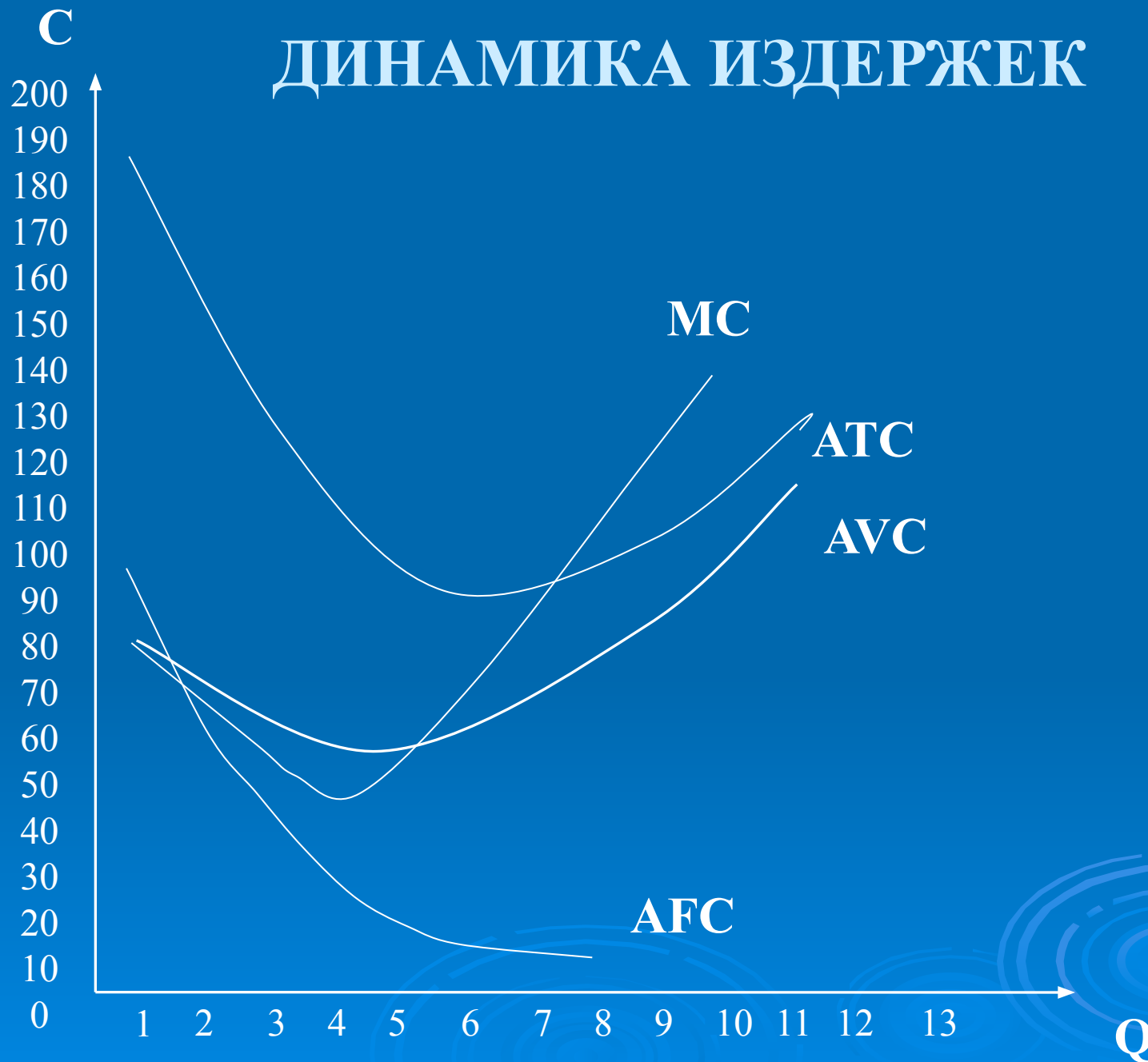


3) зависимость
предельной
производительности
и предельных
издержек

СООТНОШЕНИЯ МЕЖДУ ВИДАМИ ИЗДЕРЖЕК

Q	Издержки						
	Общие T_c	Постоян- ные FC	Перемен- ные VC	Сред- ние FC AFC= FC/Q	Сред- ние VC AVC= VC/Q	Общие средн. ATC= AFC+ AVC	Предел ьные MC= $\Delta TC /$ ΔQ
0	100	100	-	-	-	-	-
1	190	100	90	100	90	190	90
2	270	100	170	50	85	135	80
3	340	100	240	33,3	80	113,3	70
4	400	100	300	25	75	100,0	60
5	470	100	370	20	74	94,0	70
6	550	100	450	16,6	75	91,6	80
7	640	100	540	14,3	77,1	91,4	90
8	740	100	640	12,5	80,0	92,5	100

ДИНАМИКА ИЗДЕРЖЕК



Если в какой-либо точке MC последующей единицы меньше, чем AVC предыдущей единицы, кривая AVC – убывающая, если MC больше, чем предыдущая AVC , кривая последней возрастающая

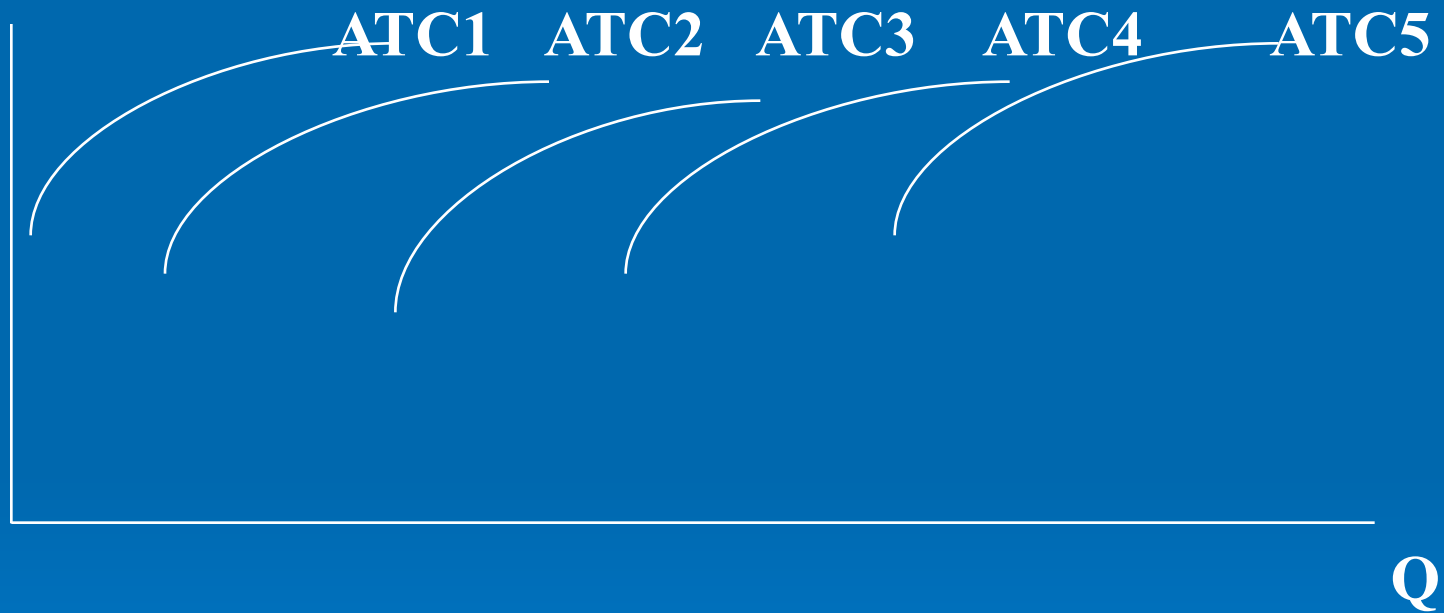


Динамика издержек средних общих (ATC), средних переменных (AVC), средних постоянных (AFC), предельных (MC)

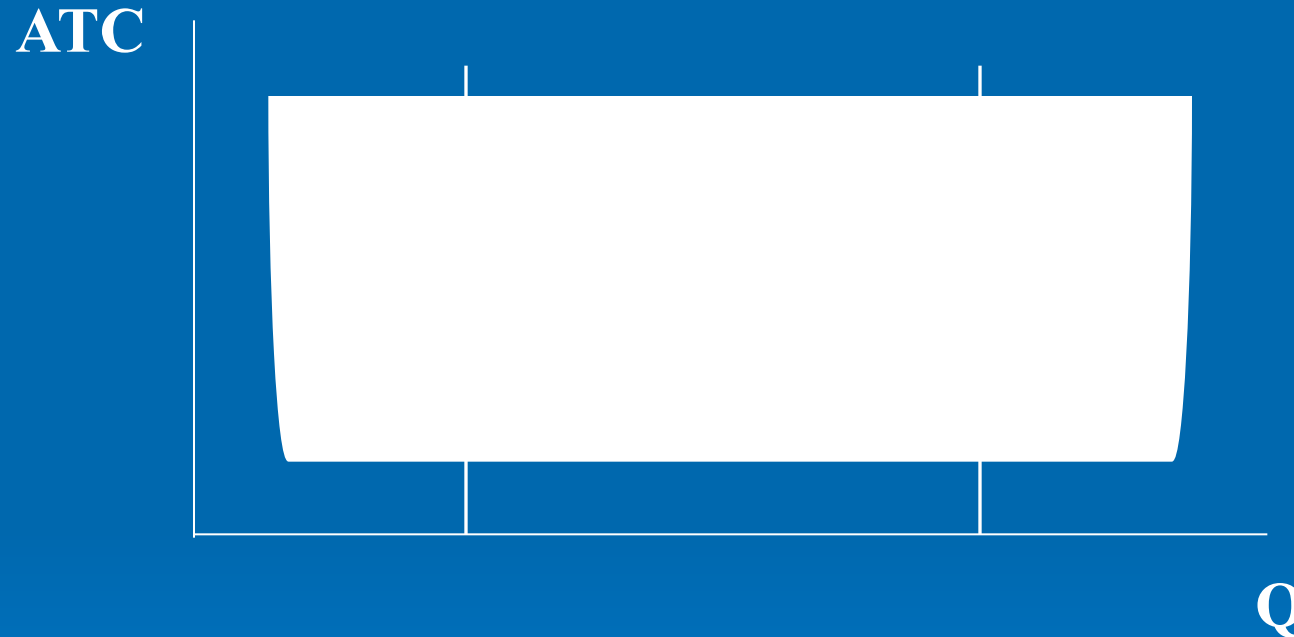
ИЗДЕРЖКИ В ДОЛГОСРОЧНОМ ПЕРИОДЕ

АТС

Издержки



Зависимость средних общих издержек от размера предприятия



Эффект роста масштаба производства

1. Экономия от роста масштаба.
2. Постоянная отдача от роста масштаба.
3. Отрицательный эффект от роста масштаба

Основные виды транзакционных издержек в процессе предпринимательской деятельности

	Основные этапы	Транзакционные издержки
1.	Изучение рынка	Связанные с получением необходимой информации о востребованности данного вида деятельности, данного продукта или услуги, законодательной базе и т.д.
2.	Поиск новой идеи	Связанные с проведением научно-исследовательских работ, поиском патентной информации и пр.
3.	Составление бизнес-плана	На привлечение консультантов, изучение литературы, проведение тренингов и т.д.
4.	Поиск необходимых ресурсов	На поиск информации о возможностях получения кредитов, контрактов, наличия льгот, возможности франчайзинга и пр.

	Основные этапы	Трансакционные издержки
5.	Регистрация, лицензирование, сертификация, покупка патентов	Связанные с преодолением бюрократических барьеров, оплата услуг представителей государственной власти (формальные и неформальные)
6.	Организация и управление созданным предприятием	Связанные с подбором и обучением персонала, арендой помещений, покупкой нового или модернизацией старого оборудования, заключением лизинговых соглашений и пр.
7.	Выход на рынок	Связанные с мониторингом рынка, оплатой маркетинговых услуг, в т.ч. рекламных, получением прогнозной информации и т.д.
8.	Деятельность на рынке	Издержки обращения, совершения сделок, конкурентной борьбы, оплата юридических и посреднических услуг

	Основные этапы	Трансакционные издержки
9.	Обеспечение безопасности	Расходы на охрану предприятия, его руководителей, дополнительных услуг силовых структур (формальных и неформальных)
10.	Отношение с деловыми партнерами	Связанные с нарушением деловых обязательств, судебные и арбитражные, на поиск и приобретение информации о партнерах, на неформальные деловые услуги, создание деловых сетей (формальных и неформальных), издержки доступа к нелегальным процедурам разрешения конфликтов.
11.	Отчетность, уплата налогов, взносов и пр.	Связанные с изменением налогового законодательства, несоответствие стандартов учета, оплата бюрократических услуг, коррупционные издержки

	Основные этапы	Трансакционные издержки
12.	Защита прав собственности	Оплата юридических услуг, судебные и арбитражные издержки, коррупционные издержки
13.	Обеспечение экологической безопасности	Связанные с обеспечением мер экологической безопасности (приобретение соответствующего оборудования, оплата штрафов и пр.)
14.	Взаимоотношения с союзами предпринимателей, политическими организациями	Связанные с защитой корпоративных интересов и лоббированием

Д

валовый TR

общий доход, получаемый фирмой при реализации ее продукции по некоторой цене

$$TR = Q \cdot P$$

Q – объем продукции;
P – цена за единицу.

О

Х

**средний
ATR**

доход, полученный фирмой от реализации единицы продукции

$$ATR = TR / Q$$

О

Д

средний ATR

добавочный доход, получаемый фирмой при реализации еще одной единицы продукции

$$MR = NR_n - TR_{n-1}$$

ПРИБЫЛЬ

Экономический подход

Бухгалтерский подход

Д
О
Х
О
Д

Экономическая
прибыль

Внутренние
издержки (в т.ч.
нормальная
прибыль)

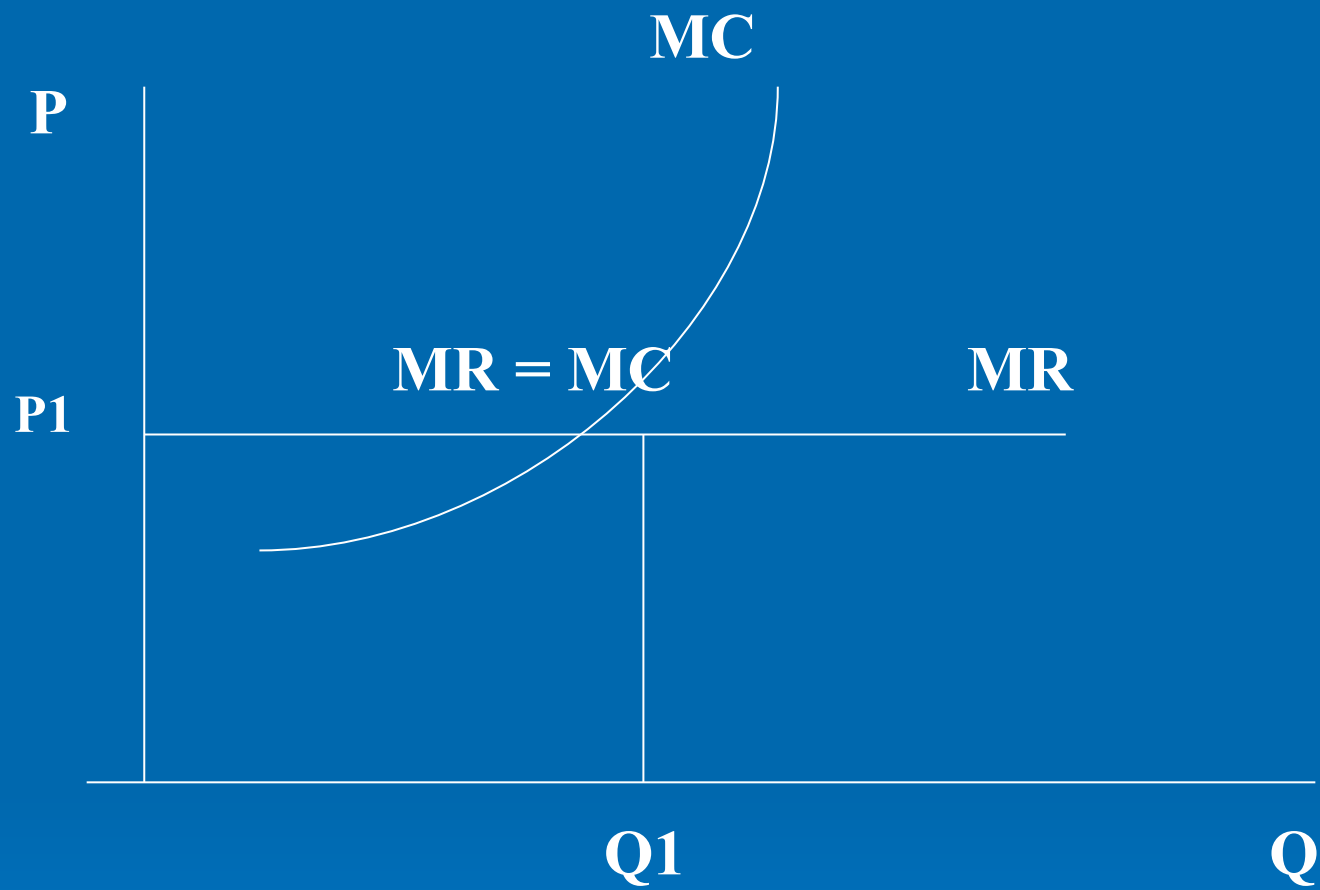
Внешние
издержки

о
б
щ
и
е
и
з
д
е
р
ж
к
и

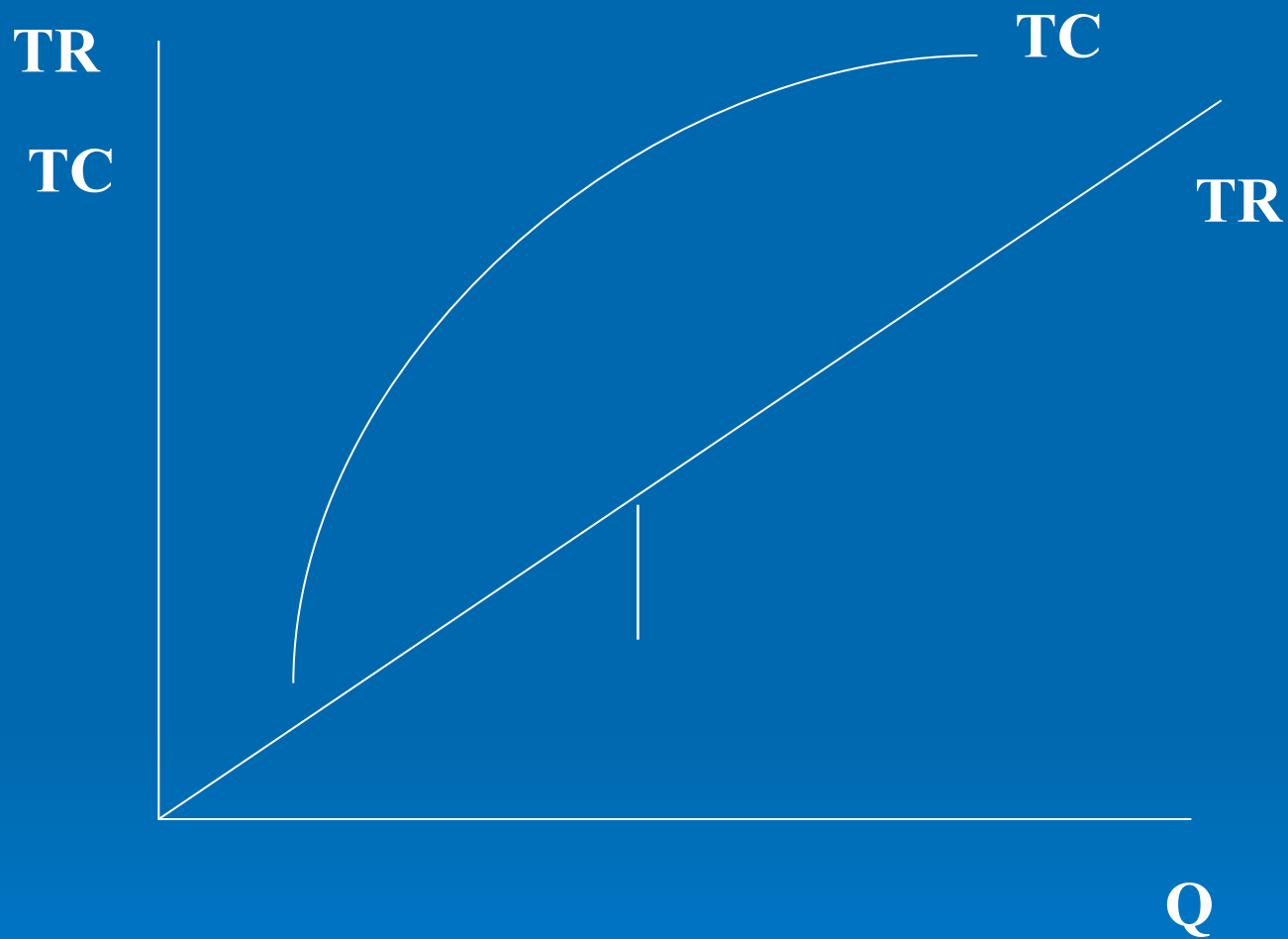
Д
О
Х
О
Д

Бухгалтерская
прибыль

Внешние
издержки



Равновесие фирмы



Максимизация прибыли