

МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
УНИВЕРСИТЕТ ПЕЧАТИ

Анализ и диагностика
финансово-
хозяйственной
деятельности

ЛЕКЦИЯ

Анализ

технико-организационного
уровня

План лекции

1. Понятие технико-организационного уровня предприятия
2. Анализ технического уровня предприятия
3. Анализ технологического уровня предприятия
4. Анализ уровня организации производства
5. Анализ уровня организации труда и управления
6. Анализ внешнеэкономической деятельности
7. Анализ рациональности природопользования и охраны окружающей среды

Схема деления экономического анализа



Понятие
технико-организационного
уровня предприятия

Технико-организационный уровень развития производства показывает степень использования производственных ресурсов предприятия, зависящих от технического, технологического и организационного уровня развития производства предприятия, внешнеэкономических и производственных условий хозяйственной деятельности.

Основные задачи анализа технико- организационного уровня:

Основные задачи анализа технико-организационного уровня:

1. Дать количественную оценку технико-организационного уровня и других условий производства на основе расчета системы показателей

Основные задачи анализа технико-организационного уровня:

1. Дать количественную оценку технико-организационного уровня и других условий производства на основе расчета системы показателей
2. Изучение показателей технико-организационного уровня за ряд лет

Основные задачи анализа технико-организационного уровня:

1. Дать количественную оценку технико-организационного уровня и других условий производства на основе расчета системы показателей
2. Изучение показателей технико-организационного уровня за ряд лет
3. Сравнительная оценка показателей технико-организационного уровня данного предприятия с конкурентами

Основные задачи анализа технико-организационного уровня:

1. Дать количественную оценку технико-организационного уровня и других условий производства на основе расчета системы показателей
2. Изучение показателей технико-организационного уровня за ряд лет
3. Сравнительная оценка показателей технико-организационного уровня данного предприятия с конкурентами
4. Установить взаимосвязь показателей технико-организационного уровня с основными экономическими показателями

Основные задачи анализа технико-организационного уровня:

1. Дать количественную оценку технико-организационного уровня и других условий производства на основе расчета системы показателей
2. Изучение показателей технико-организационного уровня за ряд лет
3. Сравнительная оценка показателей технико-организационного уровня данного предприятия с конкурентами
4. Установить взаимосвязь показателей технико-организационного уровня с основными экономическими показателями
5. Выявление основных направлений дальнейшего повышения технико-организационного уровня развития производства

Схема деления показателей технико-организационного уровня



Анализ
технического уровня
предприятия

Анализ технического уровня развития
предприятия рассматривают на
основании следующих групп
показателей:

Анализ технического уровня развития предприятия рассматривают на основании следующих групп показателей:

1. Состав, движение и состояние Основных средств предприятия

Анализ технического уровня развития
предприятия рассматривают на
основании следующих групп
показателей:

1. Состав, движение и состояние Основных средств предприятия
2. Состав производственного оборудования

Анализ технического уровня развития
предприятия рассматривают на
основании следующих групп
показателей:

1. Состав, движение и состояние Основных средств предприятия
2. Состав производственного оборудования
3. Уровень механизации и вооруженности труда

Состав, движение и состояние Основных средств предприятия

Состав, движение и состояние Основных средств предприятия

Удельный вес рабочих машин и оборудования в
общем составе производственного оборудования:

$$d_{p.m.} = \frac{\Phi_{об.}}{\Phi_{n.n.}} * 100$$

Состав, движение и состояние Основных средств предприятия

Коэффициент обновления:

$$k_{\text{обн.}} = \frac{\Phi_{\text{нов.}}}{\Phi_{\text{к.г.}}} * 100$$

Состав, движение и состояние Основных средств предприятия

Коэффициент выбытия:

$$k_{\text{выб.}} = \frac{\Phi_{\text{выб.}}}{\Phi_{\text{н.г.}}} * 100$$

Состав, движение и состояние Основных средств предприятия

Коэффициент износа:

$$k_{\text{изн.}} = \frac{C_{\text{ам.к.г.}}}{\Phi_{\text{к.г.}}} * 100$$

Состав производственного оборудования

Состав производственного оборудования

Удельный вес до 10 лет:

$$d_{до10} = \frac{W_{до10}}{W_{общ.}} * 100$$

Состав производственного оборудования

Удельный вес от 10 до 20 лет:

$$d_{o \ 10 \text{ до } 20}^m = \frac{W_{o \ 10 \text{ до } 20}}{W_{\text{общ.}}} * 100$$

Состав производственного оборудования

Удельный вес свыше 20 лет:

$$d_{\text{свыше20}} = \frac{W_{\text{свыше20}}}{W_{\text{общ.}}} * 100$$

Состав производственного оборудования

Прогрессивное оборудование
(удельный вес):

$$d_{\text{прог.}} = \frac{W_{\text{прог.}}}{W_{\text{общ.}}} * 100$$

Состав производственного оборудования

Удельный вес автоматизированного
оборудования:

$$d_{\text{авт.}} = \frac{W_{\text{авт.}}}{W_{\text{общ.}}} * 100$$

Состав производственного оборудования

Удельный вес морально
устаревшего оборудования:

$$d_{\text{мор.устар.}} = \frac{W_{\text{мор.устар.}}}{W_{\text{общ.}}} * 100$$

Уровень механизации и вооруженности труда

Уровень механизации и вооруженности труда

Коэффициент механизации труда:

$$k_{\text{мех.}} = \frac{P_{\text{мех.тр.}}}{P_{\text{общ.}}}$$

Уровень механизации и вооруженности труда

Коэффициент ручного труда:

$$k_{\text{руч.тр.}} = \frac{P_{\text{руч.тр.}}}{P_{\text{общ.}}}$$

Уровень механизации и вооруженности труда

Фондовооруженность труда:

$$f_{\text{воор.П.П.}} = \frac{\Phi_{\text{П.П.}}}{R_{\text{П.П.}}}$$

Уровень механизации и вооруженности труда

Фондовооруженность труда
работников в наиболее заполненную
смену:

$$f_{\text{воор.раб.}} = \frac{\Phi_{\text{п.п.}}}{R_{\text{раб.н.з.с.}}}$$

Уровень механизации и вооруженности труда

Техническая фондовооруженность:

$$f_{\text{техн.}} = \frac{\Phi_{\text{раб.мест}}}{R_{\text{раб.н.з.с.}}}$$

Уровень механизации и вооруженности труда

Коэффициент электровооруженности
труда:

$$k_{\text{потр.эн.}} = \frac{MЭ}{P_{\text{раб.н.з.с.}}}$$

Уровень механизации и вооруженности труда

Коэффициент фактической
электровооруженности труда:

$$k_{\text{фак.эл.}} = \frac{\mathcal{E}_{\text{кВч}}}{T_{\text{чел.-час}}}$$

Анализ
технологического уровня
предприятия

Удельный вес прогрессивных способов развития производства:

$$d_{\text{прог.}} = \frac{N_{\text{прог.}}}{N_{\text{общ.}}}$$

Удельный вес различных методов изготовления продукции:

$$d_{\text{раз.мет.изг.прод.}} = \frac{N_i}{N_{\text{общ.}}}$$

Анализ уровня организации производства

Коэффициент специализации:

$$k_{\text{спец.}} = \frac{Q_{\text{спец.}}}{Q_{\text{общ.}}}$$

Коэффициент кооперации:

$$k_{\text{кооп.}} = \frac{N_{\text{полуф.на стор.}}}{N_{\text{полуф.общ.}}}$$

$$k_{\text{кооп}} = \frac{N_{\text{полуф.со стор.}}}{N_{\text{полуф.общ.}}}$$

Коэффициент точности:

$$k_{nom.} = \frac{N_{nom.}}{N_{общ.}} \quad k_{кооп.} = \frac{N_{nom.общ.}}{N_{общ.}}$$

Коэффициент ритмичности:

$$k_{\text{ритм.}} = \frac{Q_{\text{в пред. плана}}}{Q_{\text{план}}}$$

Анализ уровня
организации труда
и управления

Удельный вес цехов основного производства в
общем их количестве

$$k_{ц.о.} = \frac{W_{о.п.}}{W_{общ.}}$$

Количество сотрудников управления в расчете на одного рабочего

$$k_{p.упр.} = \frac{P_{упр.}}{P_{ППП}}$$

Удельный вес отдельных функциональных групп работников управления в общей численности

$$d_{\text{упр.}i} = \frac{P_{\text{упр.}i}}{P_{\text{упр.общ.}}}$$

Коэффициент механизации труда работников
управления

$$k_{\text{мех.упр.}} = \frac{T_{\text{чел.-ч.мех.}}}{T_{\text{чел.-ч.упр.}}}$$

Коэффициент отношения объема выручки от продаж в расчете на 1-го работника управления

$$k_{об.упр.} = \frac{Q_m}{P_{упр.}}$$

Удельный вес затрат на управление в общей себестоимости товарной продукции

$$d_{\text{затр.упр.}} = \frac{C_{\text{уп}}}{C_{\text{т}}}$$

Численность промышленно-производственного
на 1-го работника управления

$$k_{\text{ч. на 1 упр.}} = \frac{P_{\text{ППП}}}{P_{\text{упр.}}}$$

Анализ
внешнеэкономической
деятельности

Для оценки внешнеэкономических
связей предприятия могут
использоваться следующие показатели:

Для оценки внешнеэкономических
связей предприятия могут
использоваться следующие показатели:

- Сумма валовой выручки, полученной предприятием от экспорта своей продукции

Для оценки внешнеэкономических связей предприятия могут использоваться следующие показатели:

- Сумма валовой выручки, полученной предприятием от экспорта своей продукции
- Удельный вес суммы экспортной выручки в общем объеме продаж

Для оценки внешнеэкономических связей предприятия могут использоваться следующие показатели:

- Сумма валовой выручки, полученной предприятием от экспорта своей продукции
- Удельный вес суммы экспортной выручки в общем объеме продаж
- Ассортимент экспорта и импорта предприятия, число видов продукции, которая идет на импорт

Для оценки внешнеэкономических связей предприятия могут использоваться следующие показатели:

- Сумма валовой выручки, полученной предприятием от экспорта своей продукции
- Удельный вес суммы экспортной выручки в общем объеме продаж
- Ассортимент экспорта и импорта предприятия, число видов продукции, которая идет на импорт
- Объем экспорта печатной продукции в листах

Для оценки внешнеэкономических связей предприятия могут использоваться следующие показатели:

- Сумма валовой выручки, полученной предприятием от экспорта своей продукции
- Удельный вес суммы экспортной выручки в общем объеме продаж
- Ассортимент экспорта и импорта предприятия, число видов продукции, которая идет на импорт
- Объем экспорта печатной продукции в листах
- Затраты на импорт

Для оценки внешнеэкономических связей предприятия могут использоваться следующие показатели:

- Сумма валовой выручки, полученной предприятием от экспорта своей продукции
- Удельный вес суммы экспортной выручки в общем объеме продаж
- Ассортимент экспорта и импорта предприятия, число видов продукции, которая идет на импорт
- Объем экспорта печатной продукции в листах
- Затраты на импорт
- Число договоров, соглашений с импортируемыми или экспортируемыми организациями

Анализ
рациональности
природопользования
и охраны
окружающей среды

Объектом анализа должны быть
следующие показатели:

Объектом анализа должны быть
следующие показатели:

- Количество лицензий на загрязнение

Объектом анализа должны быть следующие показатели:

- Количество лицензий на загрязнение
- Объем выброса вредных веществ в атмосферу от стационарного источника загрязнения

Объектом анализа должны быть следующие показатели:

- Количество лицензий на загрязнение
- Объем выброса вредных веществ в атмосферу от стационарного источника загрязнения
- Объем сброса вредных веществ в водный бассейн

Объектом анализа должны быть следующие показатели:

- Количество лицензий на загрязнение
- Объем выброса вредных веществ в атмосферу от стационарного источника загрязнения
- Объем сброса вредных веществ в водный бассейн
- Общая сумма платы за загрязнение окружающей среды

Объектом анализа должны быть следующие показатели:

- Количество лицензий на загрязнение
- Объем выброса вредных веществ в атмосферу от стационарного источника загрязнения
- Объем сброса вредных веществ в водный бассейн
- Общая сумма платы за загрязнение окружающей среды
- Количество аварийных выбросов загрязняющих веществ, штрафы за это

Объектом анализа должны быть следующие показатели:

- Количество лицензий на загрязнение
- Объем выброса вредных веществ в атмосферу от стационарного источника загрязнения
- Объем сброса вредных веществ в водный бассейн
- Общая сумма платы за загрязнение окружающей среды
- Количество аварийных выбросов загрязняющих веществ, штрафы за это
- Затраты предприятия на мероприятия по уменьшению выбросов загрязняющих веществ

КОНЕЦ

ЛЕКЦІЇ