


компания»

Окончил Волгоградский инженерно-строительный институт. Карьеру в

Александр Копецкий - трансформационный лидер

подшипниковой отрасли начал в 1977 году в городе Волжском на ГПЗ №15, который он возглавил в 1999 году. Под руководством Александра Копецкого завод был признан «Лучшим поставщиком ВАЗа» и награжден знаком «Лучшее предприятие Волгоградской области». С апреля 2008 года Александр Карлович руководит Европейской подшипниковой корпорацией. Александр Копецкий награжден почетным знаком «Ветеран автомобильного и сельскохозяйственного машиностроения», почетной грамотой Минпромэнерго,





**Европейская
подшипниковая
корпорация (ЕПК)**
российская машиностроительная
компания, крупнейший в стране
производитель подшипников. ЕПК –
крупнейший производитель
подшипников в СНГ – выпускает
подшипники для всех отраслей
машиностроения. Штаб-квартира
компании расположена в Москве.
Основана в *2001* году.

Основная специализация (ГПК)

Производство и реализация подшипников, деталей и узлов; пред и послепродажный сервис; научно-исследовательская деятельность и разработки.



Работа с клиентами

Daimler, BPW, УАЗ, ВАЗ, ГАЗ, МАЗ, КАМАЗ.

Кроме этого ЕПК производит подшипники для ступиц автомобилей *RENAULT, DAEWOO, CHEVROLET, MAN, ISUZU*, осей *SAF* и *РАВА*, коробок передач *ZF*. В авиастроении ЕПК поставляет комплектующие для производства истребителя пятого покол



Работа с клиентами

Ключевые позиции взаимодействия с партнерами:

- качественная технология производства, своевременность выполнения заказа
- гарантийный срок эксплуатации
- возможности консультирования с техническим специалистом.

Клиенты становятся партнерами и рекомендуют своим коллегам. ЕПК всегда рады партнерству с машиностроительными компаниями.

Деятельность ЕПК

Предприятия корпорации выпускают подшипники качения всех конструктивных групп с наружным диаметром от 20 до 2200 мм. Собственная конструкторская служба позволяет разрабатывать и запускать в производство новые типы подшипников, включая аналоги подшипников иностранного производства.

Преимущества ЕПК: качество, широта ассортимента, гибкость в работе с клиентами.

Реализацию продукции всех заводов ЕПК осуществляет единая сервисно-сбытовая структура - ООО "Торговый дом ЕПК", имеющая представительства по всей России и за ее пределами.

Деятельность ЕПК

Поставки продукции на крупные предприятия проводятся Торговым домом ЕПК напрямую, что позволяет оставаться постоянно на связи с потребителями и оперативно реагировать на все запросы и пожелания каждого клиента. Продажи на вторичном рынке организованы через сеть официальных дилеров.

Деятельность ЕПК

Торговый дом ЕПК оказывает сервисные услуги, позволяющие значительно увеличить ресурс эксплуатации подшипников в высоко ответственных узлах. Специалисты Группы технического сервиса проводят диагностику состояния подшипников, квалифицированный монтаж/демонтаж, обучение механиков предприятий-потребителей.

Этапы становления А.К. Копецкого, как лидера

- Повышение квалификации.
- Изучение всего рабочего процесса.
- Постоянные практические работы.

- Производственник до мозга костей
- Не сидит в кабинете, следит за работой в цехе
- Главная задача-Эффективное предприятие
- Нужна не только техника, но и люди
- Ставка на экспорт(международный уровень)В течении года на 50%
- Цель на постоянный рост
- Приобретение навыков в рабочем процессе
- Поддержка правительства Мск
- Модернизация(Только высокоцехнич. ЦК)
- Грамотное распределение по цехам
- Оптимизация издержек(кризис 2008)
- Умение отлаживать свои вопросы с гос-ом
- Разработка спец. Программ
- Наличие помощников
- (про Копецкого) Любознаельный,вдумчивый ,при работе с сыном-не делает ему поблажек,требует больше,чем с остальных.Ищет решения,целеустремленный, грамотный.Считает главным знание иностранных яз.(это необходимо,но сам увы не обладает знаниями языков)