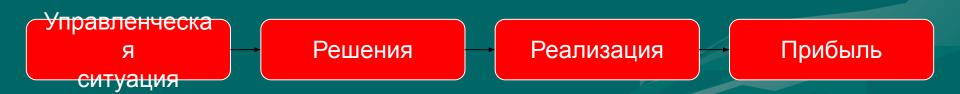
## Процесс моделирования



#### Виды моделирования

- концептуальное моделирование, при котором совокупность уже известных фактов или представлений относительно исследуемого объекта или системы истолковывается с помощью некоторых специальных знаков, символов, операций над ними или помощью естественного или искусственного языков;
- физическое (натурное) моделирование, при котором модель и моделируемый объект представляют собой реальные объекты или процессы единой или различной физической природы, причем между процессами в объекте-оригинале и в модели выполняются некоторые соотношения подобия, вытекающие из схожести физических явлений;
- структурно-функциональное моделирование, при котором моделями являются схемы (блок-схемы), графики, чертежи, диаграммы, таблицы, рисунки, дополненные специальными правилами их объединения и преобразования;
- математическое (логико-математическое) моделирование, при котором моделирование, включая построение модели, осуществляется средствами математики и логики;
- имитационное (компьютерное) моделирование, при котором логико-математическая модель исследуемого объекта представляет собой алгоритм функционирования объекта, реализованный в виде программного комплекса для компьютера.

## Этапы принятия и реализация управленческих решений



## Процесс моделирования



# Роль мнения менеджера в процессе моделирования



# Набор действий, выполняемых при моделировании

1.	Явно определить цели.
2.	Определить и зафиксировать типы решений, которые влияют на достижения целей.
3.	Выявить и зафиксировать взаимосвязи и компромиссы между этими решениями.
4.	Тщательно изучить входящие в них переменные и определить возможность их измерения.
5.	Разобраться, какие данные нужны для количественного определения значений переменных и найти способ описать их взаимное влияние.
6.	Осознать, какие ограничения могут накладываться на значения этих переменных.
7.	Обсудить идеи, что помогает членам группы управления в совместной работе.

### Основные выводы

- Модель является некой абстракцией, то есть описывает некоторые возможные взаимосвязи реального пира и лишь приблизительно представляет отношения между ними.
- Интуиция и моделирование взаимодополняющие вещи, причем основа интуиция.

## Обобщенные типы моделей

Тип модели	Свойства	Примеры
Физическая	Осязаемость	Макет самолета
модель	Понимание: простое	Макет дома
	Дублирование и совместное использование: сложные	Макет города
	Модификация и манипулирование: сложные	
	Сфера использования: наиболее узкая	
Аналоговая	Неосязаемость	Карта дорог
модель	Понимание: более сложное	Спидометр
	Дублирование и совместное использование: более простые	Круговая диаграмма
	Модификация и манипулирование: более простые	
	Сфера использования: более широкая	
Символическая	Неосязаемость	Имитационная модель
модель	Понимание: самое сложное	Алгебраическая модель
	Дублирование и совместное использование: самые простые	Модель, построенная в электронной таблице
	Модификация и манипулирование: самые простые	
	Сфера использования: самая широкая	

## Построение моделей

Этап 1. Изучение среды с целью структурирования управленческой ситуации.

Этап 2. Формализация представления о ситуации.



Рис. 1.4. Модель в виде «черного ящика».

Этап 3. Построение символической (количественной модели).

Моделирование на основе данных.

## Моделирование и принятие решений в реальном мире

- Три этапа моделирования (изучение среды, формализация задачи и построение модели), которым соответствует процесс отбора реальных управленческих ситуаций, их обобщение и формализация, и последующая разработка математических закономерностей символической модели.
- Анализ модели с целью получения результатов, то есть «решение» модели выполнение вычислений и других необходимых действий.
- Интерпретация и проверка адекватности результатов моделирования, чтобы убедиться, что информация, полученная в результате анализа модели, приемлема в контексте исходной реальной ситуации.
- Реализация, то есть применение новых знаний, полученных из интерпретации результатов моделирования, для принятия решения в реальных ситуациях.
- Проверка достоверности модели.

### Пример 1. Компания Simon Pie (слайд 1)

- Область деятельности: производство (выпечка, упаковка, доставка) яблочных пирогов из двух закупаемых компонентов (фрукты и замороженное тесто) и продажа их магазинам.
- Цель: построение модели для изучения возможности дальнейшего расширения компании.

### Пример 1. Компания Simon Pie (слайд 2)

- 1 этап. Изучение среды и структурирование ситуации.
  - **□Входы и выходы.**
  - □ Показатель эффективности недельная прибыль.
  - Переменные решения цена пирога.
  - Параметры издержки.

#### Пример 1. Компания Simon Pie (слайд 3)

## • 2 этап. Формализация модели.

- □ Модель в виде черного ящика.
- □ Разработка внутренней логики модели диаграммы влияния.
- □ Первоначальная модель максимально упрощена – не учитываются ни конкуренты, ни общая экономическая ситуация, ни расходы на хранение, ни факторы МТО, ни маркетинг, ни человеческие ресурсы и т.п.

#### Пример 1. Компания Simon Pie (слайд 4) Модель в виде черного ящика

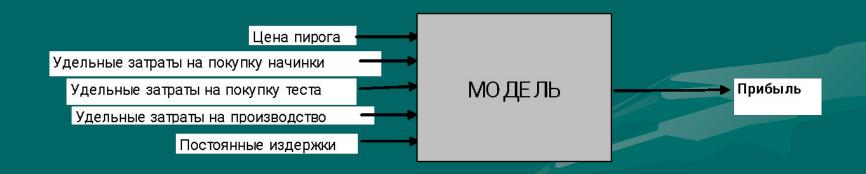
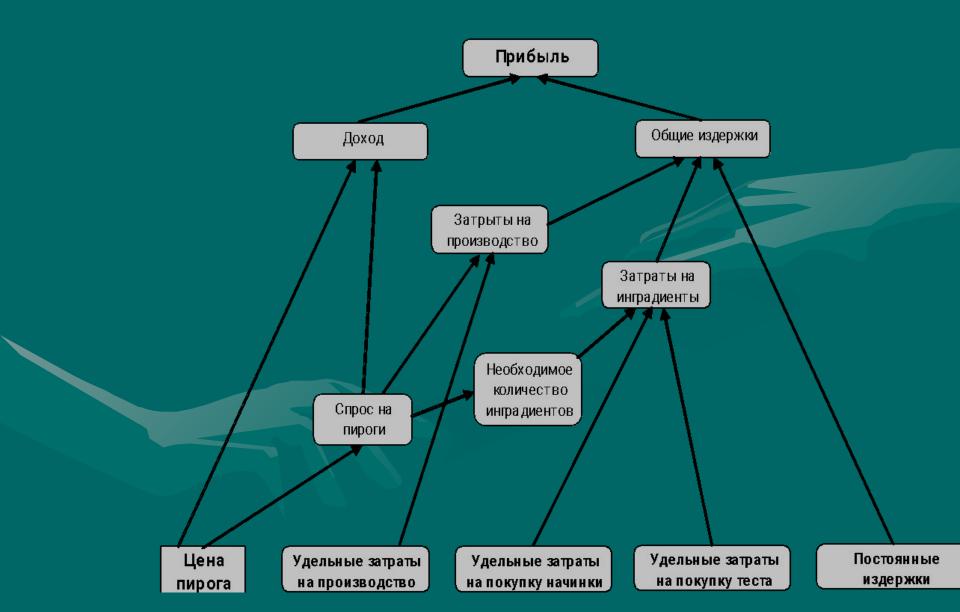


Рис. Представление модели Simon Pie в виде черного ящика

#### Пример 1. Компания Simon Pie (слайд 5) Диаграмма влияния



#### Пример 1. Компания Simon Pie (слайд 6) Построение модели

Simon Pie Co - Модель недельной прибыли	
Переменные решения:	
Цена пирога	8
Спрос и объем продаж	16
Параметры:	
Удельные затраты на обработку	2,05
Удельные затраты на покупку начинки	3,48
Удельные затраты на покупку теста	0,3
Постоянные издержки	12
Финансовые результаты	
Доход	=B4*B3
Затраты на обработку	=B7*B4
Затраты на инградиенты	=(B8+B9)*B4
Накладные расходы	=B10
Общие издержки	=СУММ(B14:B16)
Прибыль до уплаты налогов	=B13-B17

#### Пример 1. Компания Simon Pie (слайд 7) Построение модели

Simon Pie Co - Модель недельной прибыли	
Переменные решения:	
Цена пирога	\$8,00
Спрос и объем продаж	16
Параметры:	
Удельные затраты на обработку	\$2,05
Удельные затраты на покупку начинки	\$3,48
Удельные затраты на покупку теста	\$0,30
Постоянные издержки	\$12,00
Финансовые результаты	
Доход	\$128
Затраты на обработку	\$33
Затраты на инградиенты	\$60
Накладные расходы	\$12
Общие издержки	\$105
Прибыль до уплаты налогов	\$23

#### Пример 1. Компания Simon Pie (слайд 8) Анализ модели «Что-если»

Simon Pie Co - Модель недельной прибыли		Simon Pie Co - Модель недельной прибыли	
Переменные решения:		Переменные решения:	
Цена пирога	\$7,00	Цена пирога	\$9,00
Спрос и объем продаж	20	Спрос и объем продаж	12
Параметры:		Параметры:	
Удельные затраты на обработку	\$2,05	Удельные затраты на обработку	\$2,05
Удельные затраты на покупку начинки	\$3,48	Удельные затраты на покупку начинки	\$3,48
Удельные затраты на покупку теста	\$0,30	Удельные затраты на покупку теста	\$0,30
Постоянные издержки	\$12,00	Постоянные издержки	\$12,00
Финансовые результаты		Финансовые результаты	
Доход	\$140	Доход	\$108
Затраты на обработку	\$41	Затраты на обработку	<b>\$2</b> 5
Затраты на инградиенты	\$76	Затраты на инградиенты	\$45
Накладные расходы	\$12	Накладные расходы	\$12
Общие издержки	\$129	Общие издержки	\$82
Прибыль до уплаты налогов	\$11	Прибыль до уплаты налогов	\$26

#### Пример 2. Компания Simon Pie (слайд 1) Уточнение модели

Simon Pie Co - Модель не дельной прибыли - отражена связь между спросом и ценой пирога	
Переменные решения:	
Цена пирога	8
Параметры:	
Удельные затраты на обработку	2,05
Удельные затраты на покупку начинки	3,48
Удельные затраты на покупку теста	0,3
Постоянные издержки	12
Коэффициенты уравнения спроса	
Свободный член	48
Коэффициент пропорциональности	-4
Физические результаты	
Спрос и объем продаж	=B10+B11*B3
Финансовые результаты	
Доход	=B13*B3
Затраты на обработку	=B 5*B 13
Затраты на инградиенты	=(B6+B7)*B13
Накладные расходы	=B8
Общие издержки	=СУММ(В16:В18)
Прибыль до уплавты налогов	=B15-B19

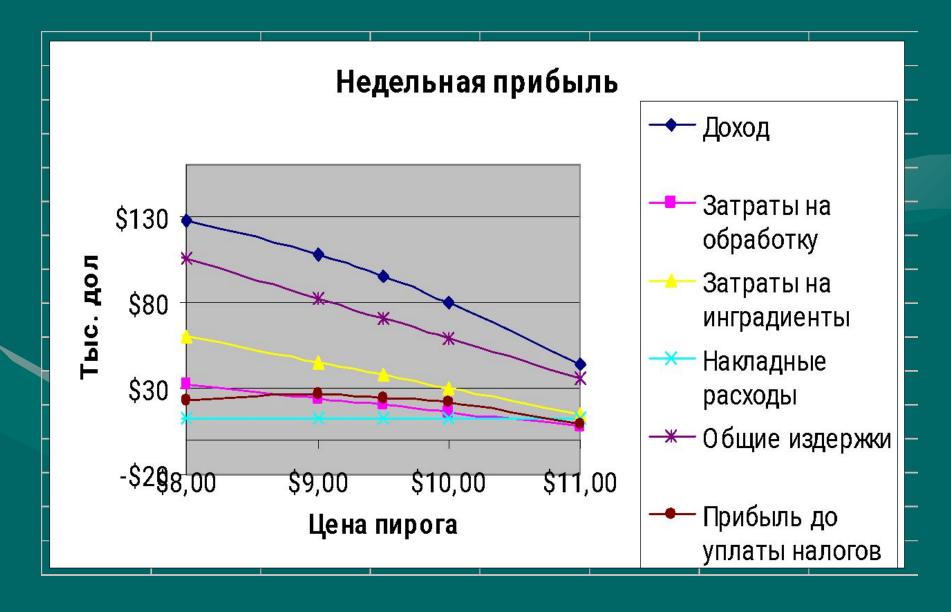
#### Пример 2. Компания Simon Pie (слайд 2) Уточнение модели

Simon Pie Co - Модель недельной прибыли - отра	ажена свя
Переменные решения:	
Цена пирога	\$8,00
Параметры:	
Удельные затраты на обработку	\$2,05
Удельные затраты на покупку начинки	\$3,48
Удельные затраты на покупку теста	\$0,30
Постоянные издержки	\$12,00
Коэф ф ициенты уравнения спроса	
Свободный член	48
Коэффициент пропорциональности	-4
Физические результаты	
Спрос и объем продаж	16
Финансовые результаты	
Доход	\$128
Затраты на обработку	\$33
Затраты на инградиенты	\$60
Накладные расходы	\$12
Общие издержки	\$105
Прибыль до уплавты налогов	\$22,72

#### Пример 2. Компания Simon Pie (слайд 3) Анализ уточненной модели

Simon Pie Co - Модель недель	ной прибі	ыли - отра	жена свя	зь между	спросом і	и ценой пи	ірога
Переменные решения:							
Цена пирога	\$6,00	\$7,00	\$8,00	\$9,00	\$9,50	\$10,00	\$11,00
Параметры:							
Удельные затраты на обработку	\$2,05	\$2,05	\$2,05	\$2,05	\$2,05	\$2,05	\$2,05
Удельные затраты на покупку нач	\$3,48	\$3,48	\$3,48	\$3,48	\$3,48	\$3,48	\$3,48
Удельные затраты на покупку тес	\$0,30	\$0,30	\$0,30	\$0,30	\$0,30	\$0,30	\$0,30
Постоянные издержки	\$12,00	\$12,00	\$12,00	\$12,00	\$12,00	\$12,00	\$12,00
Коэффициенты уравнения сп	poca						
Свободный член	48	48	48	48	48	48	48
Коэффициент пропорциональнос-	-4	-4	-4	-4	-4	-4	-4
Физические результаты							
Спрос и объем прдаж	24	20	16	12	10	8	4
Финансовые результаты							
Доход	\$144	\$140	\$128	\$108	\$95	\$80	\$44
Затраты на обработку	\$49	\$41	\$33	\$25	\$21	\$16	\$8
Затраты на инградиенты	\$91	\$76	\$60	\$45	\$38	\$30	\$15
Накладные расходы	\$12	\$12	\$12	\$12	\$12	\$12	\$12
Общие издержки	\$152	\$129	\$105	\$82	\$70	\$59	\$35
Прибыль до уплаты налогов	-\$7,92	\$11,40	\$22,72	\$26,04	\$24,70	\$21,36	\$8,68
Точка безубыточности - 6,25\$							

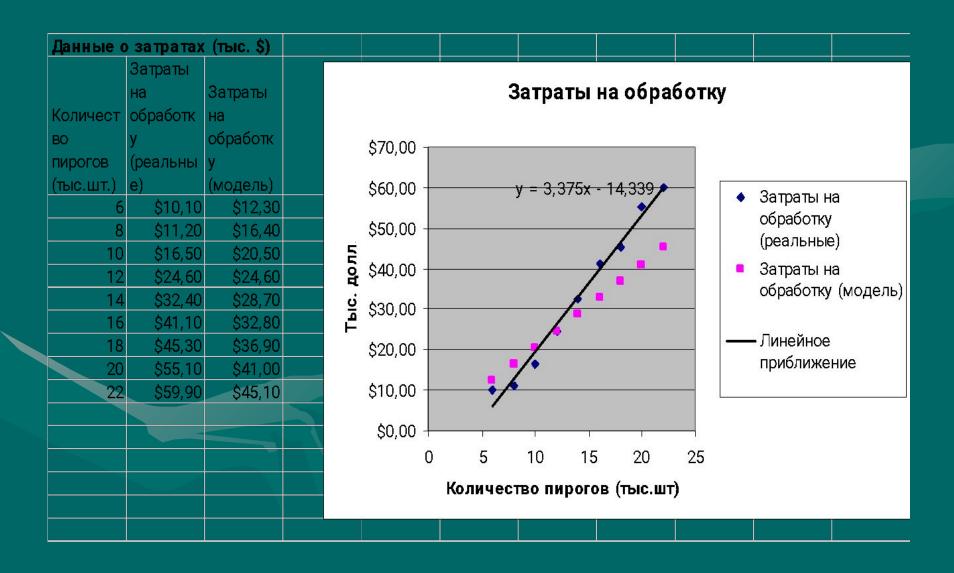
#### Пример 2. Компания Simon Pie (слайд 4) Анализ уточненной модели (диаграмма)



#### Пример 2. Компания Simon Pie (слайд 5) Анализ чувствительности (эластичности)

Simon Pie Co - Модель недельной прибыли - отражена	связь меж	ду спросо	м и ценой	і пирога			
Переменные решения:							
Отношение к базовой цене \$9,00(%)	85%	90%	95%	100%	105%	110%	115%
Цена пирога	\$7,65	\$8,10	\$8,55	\$9,00	\$9,45	\$9,90	\$10,35
Параметры:							
Удельные затраты на обработку	\$2,05	\$2,05	\$2,05	\$2,05	\$2,05	\$2,05	\$2,05
Удельные затраты на покупку начинки	\$3,48	\$3,48	\$3,48	\$3,48	\$3,48	\$3,48	\$3,48
Удельные затраты на покупку теста	\$0,30	\$0,30	\$0,30	\$0,30	\$0,30	\$0,30	\$0,30
Постоянные издержки	\$12,00	\$12,00	\$12,00	\$12,00	\$12,00	\$12,00	\$12,00
Коэффициенты уравнения спроса							
Свободный член	48	48	48	48	48	48	48
Коэффициент пропорциональности	-4	-4	-4	-4	4	-4	-4
Физические результаты							
Спрос и объем прдаж	17,4	15,6	13,8	12,0	10,2	8,4	6,6
Изменение по сравнению с базовым спросом (%)	45%	30%	15%	0%	-15%	-30%	-45%
Финансовые результаты							
Доход	\$133	\$126	\$118	\$108	\$96	\$83	\$68
Затраты на обработку	\$36	\$32	\$28	\$25	\$21	\$17	\$14
Затраты на инградиенты	\$66	\$59	\$52	\$45	\$39	\$32	\$25
Накладные расходы	\$12	\$12	\$12	\$12	\$12	\$12	\$12
Общие издержки	\$113	\$103	\$92	\$82	\$71	\$61	\$50
Прибыль до уплаты налогов	\$19,7	\$23,4	\$25,5	\$26,0	\$24,9	\$22,2	\$17,8
Изменение по сравнению с базовой прибылью (%)	-24,5%	-10, 1%	-1, 9%	0,0%	-4,3%	-14,8%	-31,5%
Анализ чувствительности (эластичности)							
Анализ компромиссов							

#### Пример 2. Компания Simon Pie (слайд 6) Сравнение реальных и вычисленных затрат



#### Пример 2. Компания Simon Pie (слайд 7) Пересмотренная модель

Simon Pie Co - Модель недельной прибыли - отражена связь между спросом и ц	
Переменные решения:	
Цена пирога	8,5
Параметры:	
Удельные затраты на покупку начинки	3,48
Удельные затраты на покупку теста	0,3
Постоянные издержки	12
Коэф ф ициенты уравнения спроса	
Свободный член	48
Коэффициент пропорциональности	-4
Уравнение затрат на обработку	
Свободный член	-14,339
Коэффициент пропорциональности	3,375
Физические результаты	
Спрос и объем продаж	=B9+B10*B3
Финансовые результаты	
Доход	=B15*B3
Затраты на обработку	=B12+B13*B15
Затраты на инградиенты	=(B5+B6)*B15
Накладные расходы	=B7
Общие издержки	=CУMM(B19:B21)
Прибыль до уплаты налогов	=B18-B22

#### Пример 2. Компания Simon Pie (слайд 8) Пересмотренная модель

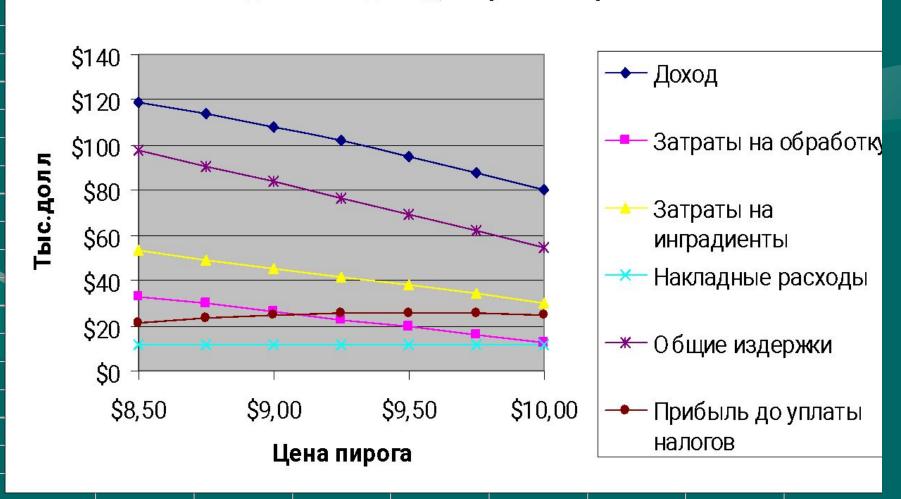
Simon Pie Co - Модель недельной прибыли - отражена связь между спросом и ценой п	ирога
Переменные решения:	
Цена пирога	\$8,50
Параметры:	
Удельные затраты на покупку начинки	\$3,48
Удельные затраты на покупку теста	\$0,30
Постоянные издержки	\$12,00
Коэф фициенты уравнения спроса	
Свободный член	48
Коэффициент пропорциональности	-4
Уравнение затрат на обработку	
Свободный член	-14,339
Коэффициент пропорциональности	3,375
Физические результаты	
Спрос и объем продаж	14
Финансовые результаты	
Доход	\$119
Затраты на обработку	\$33
Затраты на инградиенты	\$53
Накладные расходы	\$12
Общие издержки	\$98
Прибыль до уплаты налогов	\$21,17

#### Пример 2. Компания Simon Pie (слайд 9) Анализ пересмотренной модели

Simon Pie Co - Модель недельной прибыли - отражена с	вязь межд	цу спросов	ии ценой	пирога			
Переменные решения:							
Цена пирога	\$8,50	\$8,75	\$9,00	\$9,25	\$9,50	\$9,75	\$10,00
Параметры:							
Удельные затраты на покупку начинки	\$3,48	\$3,48	\$3,48	\$3,48	\$3,48	\$3,48	\$3,48
Удельные затраты на покупку теста	\$0,30	\$0,30	\$0,30	\$0,30	\$0,30	\$0,30	\$0,30
Постоянные издержки	\$12,00	\$12,00	\$12,00	\$12,00	\$12,00	\$12,00	\$12,00
Коэффициенты уравнения спроса							
Свободный член	48	48	48	48	48	48	48
Коэффициент пропорциональности	-4	-4	-4	-4	-4	-4	-4
Уравнение затрат на обработку							
Свободный член	-14,339	-14,339	-14,339	-14,339	-14,339	-14,339	-14,339
Коэффициент пропорциональности	3,375	3,375	3,375	3,375	3,375	3,375	3,375
Физические результаты							
Спрос и объем продаж	14	13	12	11	10	9	8
Финансовые результаты							
Доход	\$119	\$114	\$108	\$102	\$95	\$88	\$80
Затраты на обработку	\$33	\$30	\$26	\$23	\$19	\$16	\$13
Затраты на инградиенты	\$53	\$49	\$45	\$42	\$38	\$34	\$30
Накладные расходы	\$12	\$12	\$12	\$12	\$12	\$12	\$12
Общие издержки	\$98	\$91	\$84	\$76	\$69	\$62	\$55
Прибыль до уплаты налогов	\$21,17	\$23,07	\$24,48	\$25,38	\$25,79	\$25,69	\$25,10

#### Пример 2. Компания Simon Pie (слайд 10) Анализ пересмотренной модели





#### Пример 2. Компания Simon Pie (слайд 11) Модель производства за месяц

Simon Pie Co - Модель недельной прибыли - отражена связь между спросом и ценой пирога							
	Неделя 1	Неделя 2	Не деля 3	Неделя 4	Итого		
Переменные решения:							
Цена пирога	\$9,00	\$9,40	\$9,10	\$9,20			
Параметры:							
Удельные затраты на покупку начинки	\$3,48	\$3,43	\$3,52	\$3,47			
Удельные затраты на покупку теста	\$0,30	\$0,28	\$0,31	\$0,30			
Постоянные издержки	\$12,00	\$12,00	\$12,00	\$12,00			
Коэффициенты уравнения спроса				40			
Свободный член	48	48	48	48			
Коэффициент пропорциональности	-4	-4	-4	-4			
Уравнение затрат на обработку							
Свободный член	-14,339	-14,339	-14,339	-14,339			
Коэффициент пропорциональности	3,375	3,375	3,375	3,375			
Физические результаты							
Спрос и объем продаж	12	10	12	11			
Финансовые результаты							
Доход	\$108	\$98	\$106	\$103	\$414,		
Затраты на обработку	\$26	\$21	\$25	\$23	\$95,		
Затраты на инградиенты	\$45	\$39	\$44	\$42	\$170,		
Накладные расходы	\$12	\$12	\$12	\$12	\$48,		
Общие издержки	\$84	\$71	\$81	\$78	\$313,		
Прибыль до уплаты налогов	\$24,48	\$26,42	\$24,32	\$25,36	\$100,		

#### Пример 3. Компания Simon Pie (слайд 1) Модель производства нескольких типов продукции

Simon Pie Co - Модель недельной при					
оппонт не со-тмодель недельной при	Яблочный	Лимонный	Клубничный	Вишневый	Итого
Переменные решения:					
Цена пирога	9,32	=\$B\$4+C6	=\$B\$4+D6	=\$B\$4+E6	
Параметры:					
Разность с ценой яблочного пирога		-1	0,25	0	
Удельные затраты на покупку начинки	3,48	2,2	3,9	3,1	
Удельные за траты на покупку теста	0,3	0,28	0,35	0,33	
Постоянные издержки					> 33
Коэффициенты уравнения спроса		*	·		
С вободный член	48	43	50	49	
Коэффициент пропорциональности	-4	-4,4	-4,3	-4,5	
Уравнение затрат на обработку				···	
С вободный член	-14,339	-11,66	-13,29	-12,3	
Коэффициент пропорциональности	3,375	4,45	3,62	3,25	
Физические результаты					
С прос и объем продаж	=B11+B12*B4	=C11+C12*C4	=D11+D12*D4	=E11+E12*E4	=CYMM(B17:E17)
		₫ħ	50 		
Финансовые результаты					
Доход	=B17*B4	=C17*C4	=D17*D4	=E17*E4	=CYMM(B20:E20)
Затраты на обработку	=B14+B15*B17	=C14+C15*C17	=D14+D15*D17	=E14+E15*E17	=CYMM(B21:E21)
Затраты на инградиенты	=(B7+B8)*B17	=(C7+C8)*C17	=(D7+D8)*D17	=(E7+E8)*E17	=CYMM(B22:E22)
Накладные расходы	=CYMM(B21:B22)	=CYMM(C21:C22)	=C YMM(D 21:D 22)	=C YMM(E21:E22)	=CYMM(F21:F22)
Всего доход - накладные расходы	=B20-B23	=C20-C23	=D 20-D 23	=E20-E23	=F20-F23
Общие издержки					=F9
Прибыль до уплаты налогов					=F24-F25
		+	+		

## Пример 3 Компания Simon Pie (слайл 2)

Модель производства нескольких типов продукции											
Simon Pie Co - Модель недельной прибыли - отражена связь между спросок											
	Яблочный	Лимонный	Клубничнь	Вишневый	Итого						
Переменные решения:											
Цена пирога	\$9,32	\$8,32	\$9,57	\$9,32							
Параметры:											
Разность с ценой яблочно	ого пирога	-\$1,00	\$0,25	\$0,00							
Удельные затраты на пок	\$3,48	\$2,20	\$3,90	<b>\$</b> 3,10							
Удельные затраты на пок	\$0,30	\$0,28	\$0,35	\$0,33							
Постоянные издержки					9						

48

-4.0

-14,34

10,72

\$99,91

\$21,84

\$40,52

\$62,36

\$37,55

3,38

Коэф фициенты уравнения спроса

Уравнение затрат на обработку

Свободный член

Свободный член

(тыс.шт)

Доход

Коэффициент пропорцион

Коэффициент пропорцион Физические результаты Спрос и объем продаж

Финансовые результаты

Затраты на обработку

Накладные расходы

Общие издержки

Затраты на инградиенты

Всего доход - накладные

Прибыль до уплаты налогов

Цена пирога	\$9,32	\$8,32	\$9,57	\$9,32	
Параметры:					
Разность с ценой яблочно	го пирога	-\$1,00	\$0,25	\$0,00	
V	60.40	60.00	60.00	60.40	

43 -4.4

-11,66

6,392

\$53,18

\$16,78

\$15,85

\$32,64

\$20,54

4.45

**\$**33

49

-4.5

-12,30

3,25

7,06

\$65,80

\$10,65

\$24,22

\$34,86

\$30,94

50

-4.3

-13,29

3,62

8,849

\$84,68

\$18,74

\$37,61

\$56,35

\$28,33

МИL

33,021

\$303,58

\$118,20

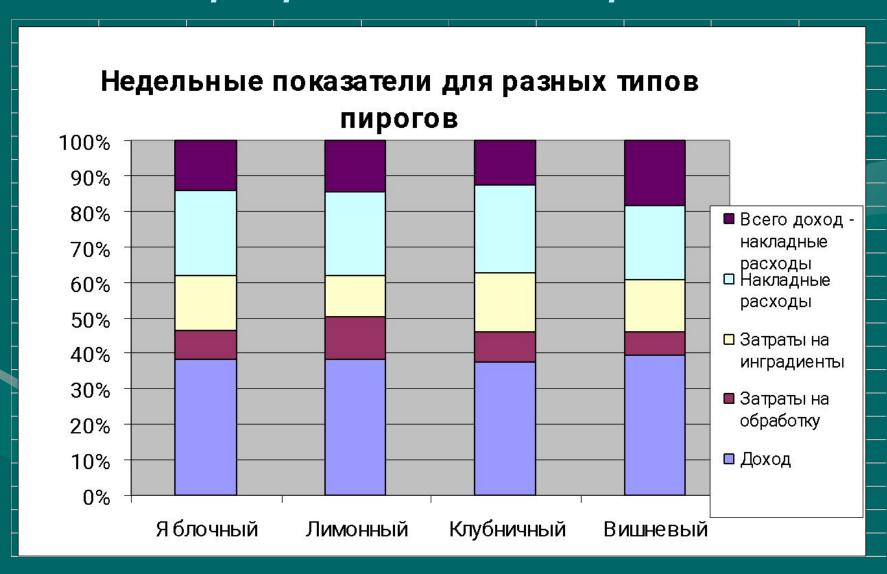
\$186,21

\$117,36 \$33,00

\$84,36

\$68,01

#### Пример 3. Компания Simon Pie (слайд 3) Нормированная гистограмма



## Пример 3. Компания Simon Pie (слайл 4)

Модель с	учетом	окптан Гогранич	нений на	гобъем про	ризводства
Simon Pie Co - Модель недельной пр	иб				
Тип пирога	Яблочный	Лимонный	Клубничный	Вишневый	Итого
Переменные решения:					
Цена пирога	9,32	=\$B\$4+C6	=\$B\$4+D6	=\$B\$4+E6	
Параметры:					
Разность с ценой яблочного пирога		-1	0,25	0	
Удельные затраты на покупку начинки	3,48	2,2	3,9	3, 1	
Удельные затраты на покупку теста	0,3	0,28	0,35	0,33	
Обычная производственная мощность					25
Удельные сверхурочные					0,8
Постоянные издержки					33
Коэффициенты уравнения спроса					
Свободный член	48	43	50	49	
Коэффициент пропорциональности	-4	-4, 4	-4,3	-4,5	
Уравнение затрат на обработку		***			
Свободный член	-14,339	-11,66	-13,29	-12,3	
Коэффициент пропорциональности	3,375	4, 45	3,62	3,25	
Физические результаты					
Спрос и объем продаж	=B13+B14*B4	=C13+C14*C4	=D13+D14*D4	=E13+E14*E4	=CУММ(B19:E19)
Финансовые резуль таты		42			
Доход	=B19*B4	=C19*C4	=D19*D4	=E19*E4	=CУMM(B21:E21)
Обычные производственные затраты	=B16+B17*B19	=C16+C17*C19	=D16+D17*D19	=E16+E17*E19	=CУММ(B22:E22)
Затраты на сверхурочные					=EСЛИ(F19> F9; F10*(F19-F9);0)
Затраты на инградиенты	=(B7+B8)*B19	=(C7+C8)*C19	=(D7+D8)*D19	=(E7+E8)*E19	=CYMM(B24:E24)

=D21-D25

E21-E25

=CYMM(F22:F24)

=F21-F25 =F11

=F26-F27

C21-C25

B21-B25

Суммарные переменные затраты

Прибыль до уплаты налогов

Общие издержки

Всего доход - суммарные переменные э

=CYMM(B22:B24)

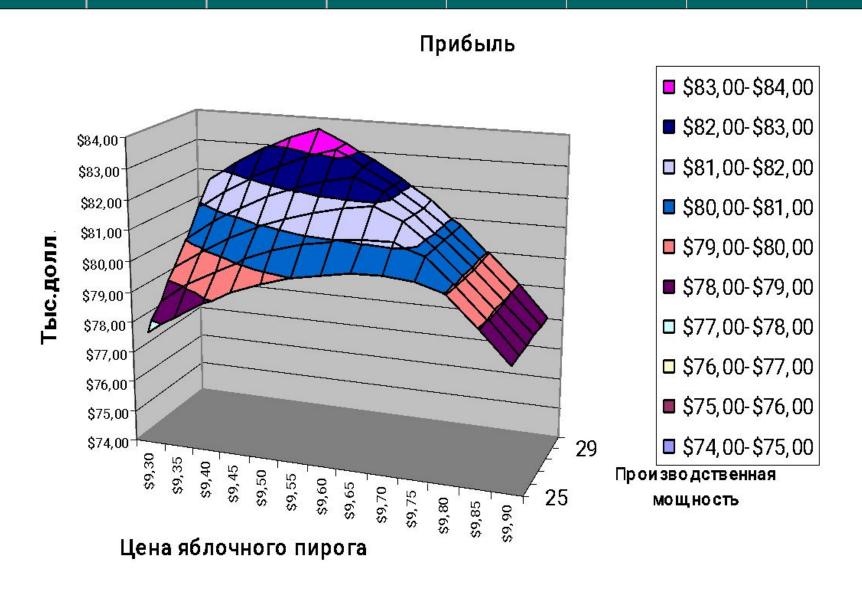
## Пример 3. Компания Simon Pie (слайд 5) Модель с учетом ограничений на объем производства

Simon Pie Co - Модель недельной прибыли					
Тип пирога	Яблочный	Лимонный	Клубничный	Вишневый	Итого
Переменные решения:					
Цена пирога	\$9,32	\$8,32	\$9,57	\$9,32	
Параметры:					
Разность с ценой яблочного пирога		-\$1,00	\$0,25	\$0,00	
Удельные затраты на покупку начинки	\$3,48	\$2,20	\$3,90	\$3,10	
Удельные затраты на покупку теста	\$0,30	\$0,28	\$0,35	\$0,33	
Обычная производственная мощность					25
Удельные сверхурочные					\$0,8
Постоянные издержки					\$33
Коэффициенты уравнения спроса					
Свободный член	48	43	50	49	
Коэффициент пропорциональности	-4,0	-4, 4	-4,3	-4, 5	
Уравнение затрат на обработку					
Свободный член	-14,34	-11, 66	-13,29	-12,30	
Коэффициент пропорциональности	3, 38	4, 45	3, 62	3,25	
Физические результаты					
Спрос и объем продаж	\$10,7	\$6,4	\$8,8	\$7,1	\$33,0
Финансовые результаты					
Доход	\$100	\$53	<del></del>		\$304
Обычные производственные затраты	\$22	\$17	\$19	\$11	\$68
Затраты на сверхурочные					\$6,4
Затраты на инградиенты	\$41	\$16	\$38	\$24	\$118
Суммарные переменные затраты	\$62	\$33	\$56	\$35	\$193

Пример 3. Компания Simon Pie (слайд 6) Анализ чувствительности модели с учетом ограничений на объем производства (таблица подстановки с двумя входами)

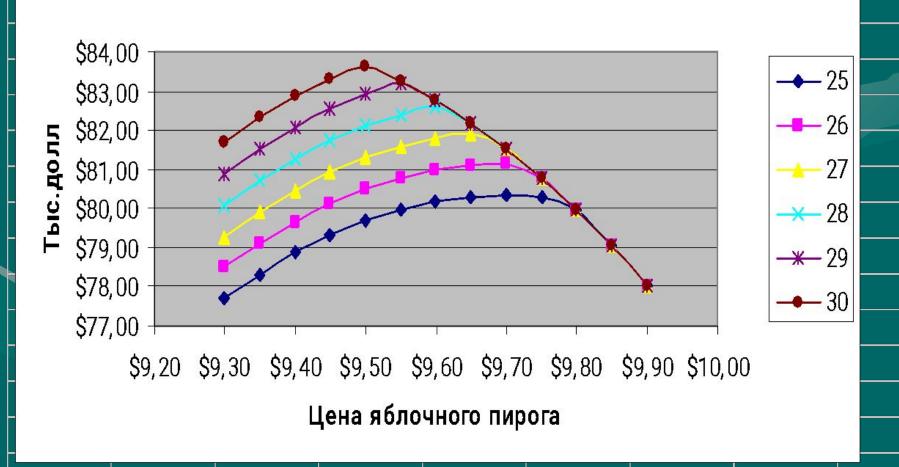
		Обычная	производ	дственная	мощность	
\$78	25	26	27	28	29	30
\$9,30	\$77,68	\$78,48	\$79,28	\$80,08	\$80,88	\$81,68
\$9,35	\$78,32	\$79,12	\$79,92	\$80,72	\$81,52	\$82,32
\$9,40	\$78,86	\$79,66	\$80,46	\$81,26	\$82,06	\$82,86
\$9,45	\$79,32	\$80,12	\$80,92	\$81,72	\$82,52	\$83,32
\$9,50	\$79,70	\$80,50	\$81,30	\$82,10	\$82,90	\$83,64
\$9,55	\$79,99	\$80,79	\$81,59	\$82,39	\$83,19	\$83,24
\$9,60	\$80,19	\$80,99	\$81,79	\$82,59	\$82,75	\$82,75
\$9,65	\$80,30	\$81,10	\$81,90	\$82,18	\$82,18	\$82,18
\$9,70	\$80,33	\$81,13	\$81,52	\$81,52	\$81,52	\$81,52
\$9,75	\$80,28	\$80,78	\$80,78	\$80,78	\$80,78	\$80,78
\$9,80	\$79,95	\$79,95	\$79,95	\$79,95	\$79,95	\$79,95
\$9,85	\$79,03	\$79,03	\$79,03	\$79,03	\$79,03	\$79,03
\$9.90	\$78.03	\$78.03	\$78.03	\$78.03	\$78.03	\$78.03

#### Пример 3. Компания Simon Pie (слайд 7) Анализ поведения максимальной прибыли



#### Пример 3. Компания Simon Pie (слайд 8) Анализ поведения максимальной прибыли





## Пример 3. Компания Simon Pie (слайд 8) Исследование различных сценариев модели (таблица подстановки с одним входом)

	\$ 9,32	\$9,35	\$9,40	\$9,45	\$9,50	\$9,55	\$9,60	\$9,65	\$9,70
Спрос	\$ 33,00	\$32,5	\$31,6	\$30,8	\$29,9	\$29,1	\$28,2	\$27,3	\$26,5
Доход	\$ 304,00	\$299,8	\$293,5	\$287,2	\$280,7	\$274,2	\$267,5	\$260,8	\$254,0
Затраты на сверху	\$ 6,40	\$6,0	\$5,3	\$4,6	\$3,9	\$3,3	\$2,6	\$1,9	\$1,2
Прибыль	\$ 78,00	\$78,3	\$78,9	\$79,3	\$79,7	\$80,0	\$80,2	\$80,3	\$80,3

	Цена ябло	чного пиро	ога			
	\$9,80	\$9,85	\$9,90	\$9,95	\$10,00	\$10,05
Спрос	\$24,8	\$23,9	\$23,0	\$22,2	\$21,3	\$20,5
Доход	\$240,1	\$233,0	\$225,9	\$218,7	\$211,3	\$203,9
Затраты на сверху	\$0,0	\$0,0	\$0,0	\$0,0	\$0,0	\$0,0
Прибыль	\$79,9	\$79,0	\$78,0	\$76,9	\$75,8	\$74,5