

# Статистика уровня жизни населения

Уровень жизни населения можно определить как сложную социально-экономическую категорию, отражающую степень удовлетворения потребностей населения в материальных благах и нематериальных услугах, а также условия в обществе для развития и удовлетворения этих потребностей. В широком смысле понятие «уровень жизни населения» включает еще условия жизни, труда и занятости, быта и досуга, образования, а также характеризует состояние здоровья, природную среду обитания и т. д. В этом случае употребляют термин «качество жизни», или «образ жизни».



*Материальные блага* – это продукты питания, одежда и обувь, предметы культуры и быта. *Услуги* – полезные результаты деятельности медицинских, учебных, культурных учреждений, учреждений искусства, сюда же входят услуги жилищно-коммунальные, пассажирского транспорта и т. д.

Для характеристики условий жизни населения можно выделить четыре уровня:

– достаток (пользование благами, обеспечивающими всестороннее развитие человека);

– нормальный уровень (рациональное потребление благ по научно обоснованным нормам, обеспечивающее человеку восстановление его физических и интеллектуальных сил);

– бедность (потребление благ на уровне сохранения работоспособности как границы воспроизводства рабочей силы);

– нищета (минимально допустимый по биологическим критериями набор благ и услуг, потребление которых лишь позволяет держать жизнеспособность человека).



Основными критериями, характеризующими уровень жизни населения, являются показатели доходов и расходов, потребление материальных благ и услуг, условия жизни, ВВП на душу населения, свободное время и др. Эти показатели изучаются в целом по всему населению и социальным группам. Для характеристики доходов населения используют показатели номинальных, располагаемых и реально располагаемых доходов. Такие же показатели исчисляются для характеристики заработной платы работников.



В мировой практике делается попытка исчислить обобщающий (интегральный) показатель уровня жизни населения. Одной из попыток является разработанный ООН показатель – индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП), или индекс человеческого развития, который включает три основных показателя:

- ожидаемую продолжительность жизни при рождении;
- достигнутый уровень образования;
- реальный объем ВВП в расчете на душу населения (в долларах США на основе паритета покупательной способности (ППС)).

ИРЧП определяется как средняя арифметическая из трех указанных показателей:

$$I = \frac{1}{3} \left( \frac{Y}{N} + \frac{Y}{N} + \frac{Y}{N} \right)$$

Чем ближе значение индекса к 1, тем выше степень развития человеческого потенциала в стране.

# Показатели доходов и расходов населения

Для характеристики доходов населения применяется система показателей, которая включает совокупные денежные, натуральные, номинальные, располагаемые, реально располагаемые доходы.

*Совокупные доходы* – общая сумма денежных и натуральных доходов по всем источникам их поступления с учетом стоимости бесплатных или льготных услуг, оказываемых населению за счет социальных фондов.

*Номинальные доходы (НД)* – номинальная заработная плата как сумма денег, начисленная работникам и являющаяся вознаграждением за выполненную работу.

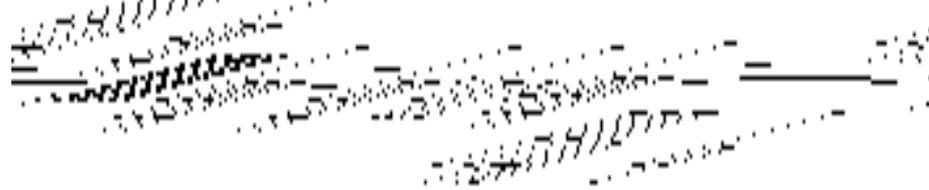
*Располагаемые доходы (РД)* – номинальные доходы за вычетом налогов и обязательных платежей; их можно считать конечными доходами.

*Реально располагаемые доходы (РРД)* населения характеризуются количеством потребительских товаров и платных услуг, которые могут быть приобретены на конечные доходы населения в целях удовлетворения своих личных потребностей. Реально располагаемые доходы – располагаемые доходы, скорректированные с учетом индекса потребительских цен:

$$РРД = РД : I_p, \text{ или } РРД = РД \cdot I_{п.с},$$

где  $I_p$  – индекс потребительских цен;  $I_{п.с}$  – индекс покупательной способности рубля.

Для характеристики динамики показателей доходов строятся соответствующие индексы. Например, индекс реальных располагаемых доходов -



Сравнивая показатели реальных доходов за разные периоды, исчисляют их индексы и определяют динамику доходов.

Одним из аспектов изучения уровня жизни населения является дифференциация доходов. *Дифференциация доходов* показывает различия в потреблении населением товаров услуг, т. е. в его уровне жизни. В основу дифференциации доходов населения положен размер среднедушевого совокупного дохода. К основным характеристикам дифференциации доходов населения и уровня бедности относятся следующие показатели:

- модальный, медианный и средний доход;
- коэффициент фондов, децильный коэффициент дифференту;
- уровень бедности, среднедушевой доход бедного населения, дефицит дохода.



Данные показатели исчисляются на основе распределения численности (или долей) населения по размеру среднедушевого (среднего на домохозяйство) денежного дохода, сгруппированного по интервалам с заданными (фиксированными) границами, децильным (10%-м) и другим интервалам.

**Модальный доход** – уровень дохода, наиболее часто встречающийся среди населения.

**Медианный доход** – показатель дохода, находящегося в середине ранжированного ряда распределения. Половина населения имеет доход ниже медианного, а вторая половина – выше.

**Средний доход** – общий средний уровень дохода всего населения.

Децильный коэффициент дифференциации доходов населения  $k_d$  показывает, во сколько раз минимальные доходы 10 % самого богатого населения превышают максимальные доходы 10 % наименее обеспеченного населения:

$$k_d = \frac{d_9}{d_1}$$

где  $d_9$ ,  $d_1$  – девятый (самые высокие доходы) и первый (самые низкие доходы) децили соответственно.

Коэффициент фондов  $K_d$  – это соотношение между средними доходами в десятой и первой децильных группах:

$$K_d = \frac{d_{10}}{d_1}$$

где  $d_{10}$ ,  $d_1$  – среднедушевой доход соответственно 10 % населения с наименьшими доходами и 10 % населения с самыми высокими доходами.

- Коэффициент концентрации доходов Джини  $k_G$  показывает распределение всей суммы доходов населения между его отдельными группами и определяется по формуле

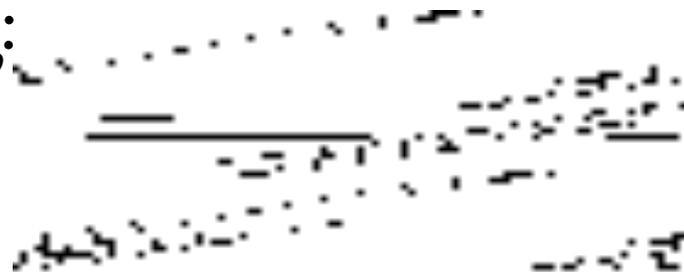
$$k_G = \frac{\sum_{i=1}^n (2i-1) y_i}{n(n+1) \sum_{i=1}^n y_i}$$

- где  $x_i$  – доля населения, принадлежащая к  $i$ -й социальной группе в общей численности населения;  $y_i$  – доля доходов, сосредоточенная у  $i$ -й социальной группы населения;  $n$  – число социальных групп;  $\text{cum } y_i$  – кумулятивная (исчисленная нарастающим итогом) доля дохода.
- Коэффициент Джини изменяется в пределах от 0 до 1. При равномерном распределении доходов коэффициент Джини стремится к нулю.

- Чем выше поляризация доходов в обществе, тем ближе коэффициент к единице. Для графического изображения степени неравномерности распределении доходов строится кривая Лоренца (рис.)



- При равномерном распределении доходов каждая 20%-я группа населения имела бы 1/5 доходов общества. На рис. диагональ квадрата означает равномерное распределение. При равномерном распределении линия концентрации представляет собой вогнутую вниз кривую. Чем больше отклонение кривой Лоренца от диагонали квадрата, тем выше поляризация доходов общества. Коэффициент Джини можно рассчитать по кривой Лоренца как отношение площади фигуры, образуемой кривой Лоренца и линией равномерного распределения  $S_a$ , к площади треугольника ниже линии равномерного распределения  $S_{a+b}$ :



- **Уровень бедности** – это удельный вес населения с доходами ниже прожиточного минимума в общей численности населения. Прожиточный минимум представляет собой стоимость минимальной продовольственной корзины, а также расходы на непродовольственные товары и услуги, налоги и обязательные платежи исходя из доли затрат на эти цели в бюджетах у 10 % низкодоходных домашних хозяйств.
- Источниками изучения доходов и расходов населения являются баланс денежных доходов и расходов населения и данные выборочного обследования бюджетов домашних хозяйств.
- **Расходы населения** состоят:
  - – из расходов на покупки продуктов питания, непродовольственных товаров и оплату услуг;
  - – расходов, связанных с уплатой налогов, сборов, обязательных платежей, взносов, погашением кредита, возвратом ссуд, а также расходами на покупку недвижимости и др.;
  - – сбережений населения.
- Основная доля расходов (около 80 %) населения приходится на покупку товаров и оплату услуг. Одним из показателей, характеризующих уровень жизни населения, является индекс стоимости жизни. Он определяет величину стоимости поддержания определенного уровня жизни.