

Этикет делового общения

ООО "Медия"

Общение

- Это процесс установления и развития контактов между коллегами, а также обмен информацией между собой



Этикет

ЭТИКЕТ



- Это нормы и правила, отражающие представления о должном поведении людей в обществе

Что такое ЭТИКЕТ делового общения?

- Этикет делового общения – это целый мир условностей, которые, чтобы не попасть в неудобное положение, лучше всего знать досконально.

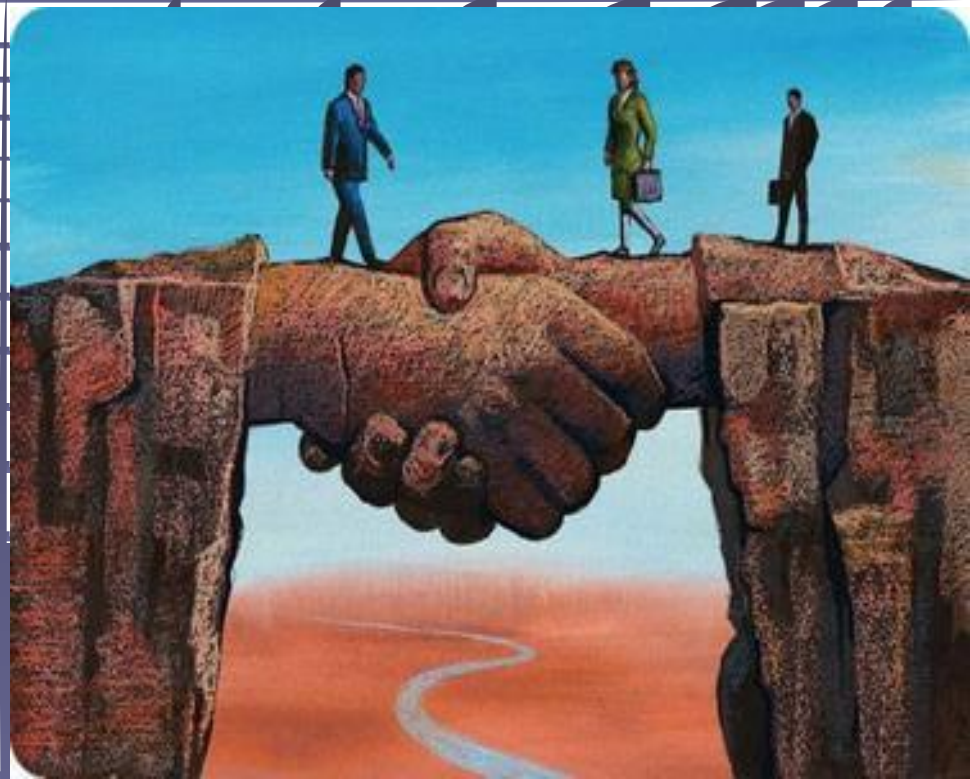


- В деловом этикете используется множество ходов и решений, которые помогают нам донести до собеседника, наше желание сотрудничать с ним.



Приветствие

Рукопожатие — вроде бы элементарный жест, и для многих — лишь формальность, но он играет важную роль в нашей жизни, и относиться к нему надо внимательно. Рукопожатие может говорить как о вашей заинтересованности человеком, так и об отсутствии всякого интереса, выражать уверенность или сигнализировать о слабости, может показать теплоту, открытость и честность, или желание что-то скрыть.

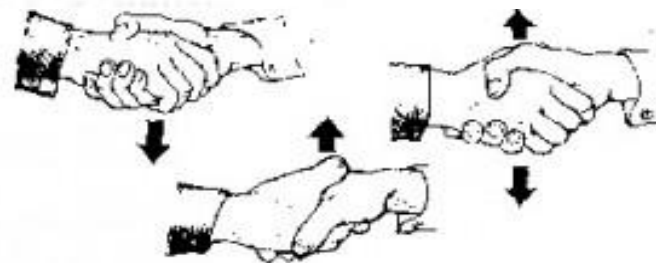


Давайте разберем несколько видов рукопожатий:

1. Рукопожатие должно быть крепким, но в меру
2. Рукопожатие показывает, как вы себя чувствуете и насколько готовы к общению и т.д.



Чрезмерно сильное -
костедробящее рукопожатие



Хозяин
положения

Уступаю
инициативу

Равноправное
рукопожатие

Общение

- Деловое общение всегда несет за собой целевую направленность.

- Но чтобы добиться этой цели необходимо уметь правильно строить свою речь, но это не все! Нужно не только правильно говорить, но и уметь слушать своего партнера.

- Когда вы хотите донести до своего партнера, какую то важную информацию, убедитесь, что он вас слушает.



- **Деловое общение и деловой этикет** в разных странах и регионах могут существенно отличаться. То, что в одной стране считается приличным для делового человека, в другой может быть воспринято как оскорбление.
- Чтобы обойти острые углы, которые часто становятся камнем преткновения при заключении выгодных сделок, необходимо осознавать эти различия и понимать культурные **особенности общения.**

Маленький критерий не гласных правил

- готовьтесь к ведению переговоров с партнерами
- не критикуйте чужие взгляды
- уважайте и принимайте деловой этикет и деловые обычаи, каким бы странными они не казались
- меняйте свой стиль делового общения в соответствии с традициями
- не считайте, что ваши правила и особенности делового общения самые лучшие в мире.



Использование этого изображения законно только после его покупки
www.pressfoto.ru · #485740

Общаться можно в
разной обстановке, это
не обязательно тугой
галстук на шею и
серьезные лица!

Переговоры могут
проходить и за
чашечкой кофе.



нужно ли людям третьего тысячелетия знать и соблюдать правила делового этикета?

Конечно, нужно! Хороший деловой этикет незаметен, как чистая одежда, но стиль же необходим. Деловой этикет — важнейшие навыки межличностной коммуникации, которые отличают лидеров от рядовых сотрудников компании.

Если ваша цель — достичь успеха в бизнесе в жизни, вам необходимо знать и соблюдать правила игры.



**СПАСИБО ЗА
ВНИМАНИЕ**

