



МЕЖДУНАРОДНЫЕ КОНТРАКТНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Под международным контрактом понимается договорное соглашение между двумя или несколькими сторонами, находящимися в разных странах по поставке определенного количества товаров (услуг, работ) на согласованных условиях.



ИСТОЧНИКИ ПРАВА:

- Венская конвенция ООН 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров. Конвенция вступила в силу 1 января 1988 года
- Принципы международных коммерческих договоров, одобренные УНИДРУА в 1994 году

УНИДРУА межправительственная организация по унификации частного права, созданная в Риме в 1926 году

- Другим важным источником норм права являются Принципы
- международных коммерческих договоров, одобренные УНИДРУА в 1994 году
- не являются юридически обязательными для сторон по международному контракту, однако при рассмотрении возможных споров данный документ может иметь решающее значение

Цель: установление сбалансированного свода норм, предназначенных для использования во всём мире независимо от правовых традиций, а также экономических и политических условий государств, где они будут применяться

Формы международного контракта

```
graph TD; A[Формы международного контракта] --> B[устная]; A --> C[письменная];
```

устная

письменная

фиксация волеизъявления
сторон на материальном
носителе - единый документ (в
двух и более экземплярах,
подписанный обоими
контрагентами) и сообщения,
переданные по телеграфу,
телефаксу, телетайпу,
электронной почте

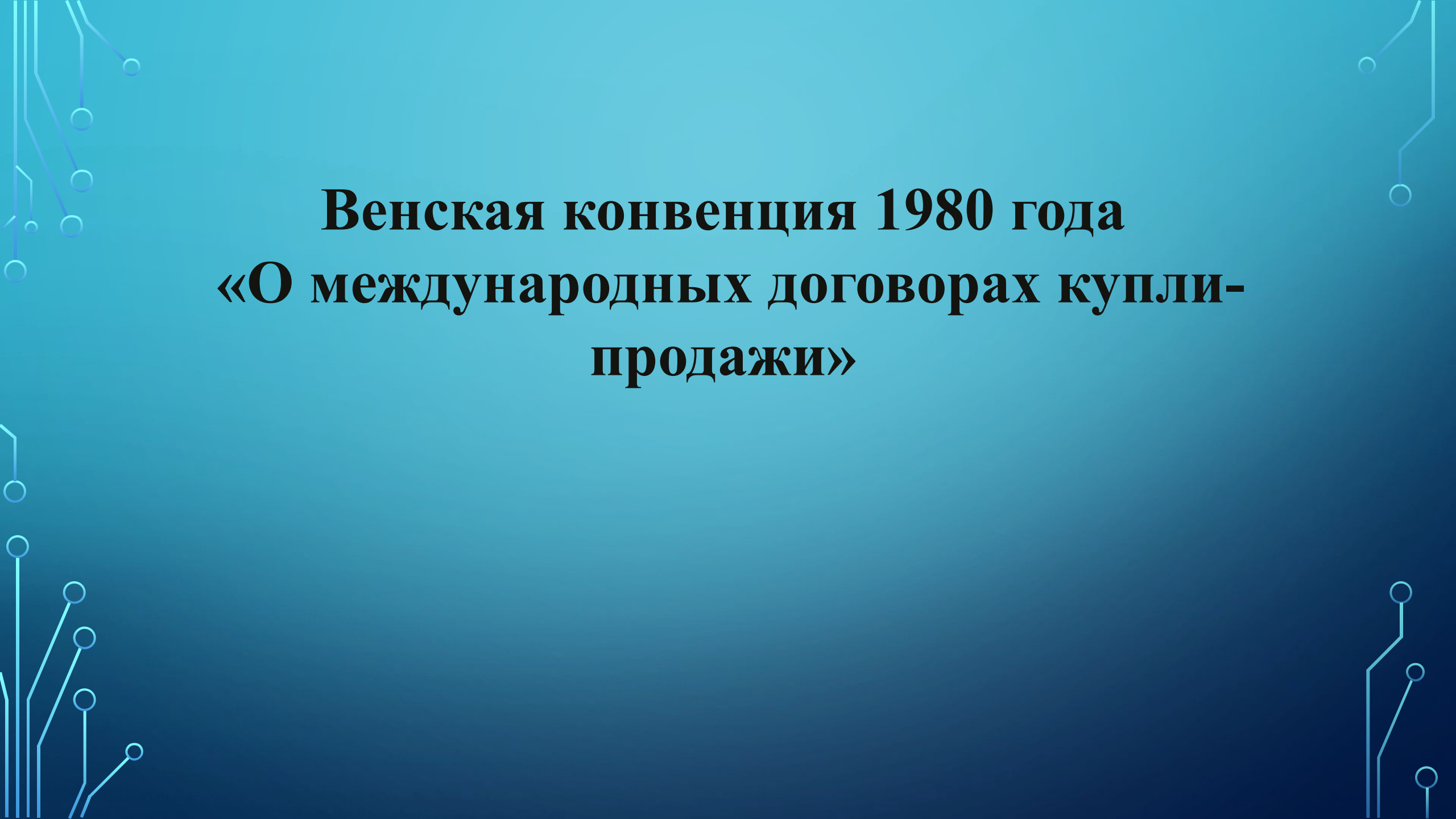
КЛАССИФИКАЦИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ КОНТРАКТОВ

Основные:

- контракты купли-продажи товара;
- контракты, связанные с товарообменными операциями;
- контракты по уступке прав на объекты интеллектуальной собственности (лицензионные контракты);
- контракты по оказанию научно-технических услуг (инжиниринг, консалтинг);
- договоры аренды (лизинг);
- контракты в сфере международного туризма и другие

Обеспечивающие:

- договоры на международную перевозку грузов;
- контракты на оказание транспортно-экспедиторских услуг;
- договоры по страхованию;
- договоры по хранению грузов при международных перевозках;
- договоры по оказанию посреднических услуг;
- договоры на оказание услуг по международным расчётам;
- договор на оказание факторинговых услуг;
- другие обеспечивающие основную деятельность на международном рынке договоры

The background is a solid blue gradient. In the four corners, there are decorative white line-art patterns resembling circuit boards or neural networks, with lines and small circles connecting them.

**Венская конвенция 1980 года
«О международных договорах купли-
продажи»**

ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПРОДАВЦА

Продавец обязан

- поставить товар;
- передать относящиеся к нему документы;
- передать право собственности на товар в соответствии с требованиями договора и настоящей Конвенции.

ПОСТАВКА ТОВАРА И ПЕРЕДАЧА ДОКУМЕНТОВ

Продавец должен поставить товар:

а) если установлена конкретная дата

б) если установлен период поставки

в) в любом другом случае – в разумный срок после заключения договора.

Продавец обязан передать документы, относящиеся к товару:

Он должен сделать это в срок, в месте и в форме, требуемых по договору.

Если документы поданы ранее указанного срока, он может исправить возможные ошибки до истечения срока, при условии что осуществление им этого права не причиняет покупателю неудобств или расходов.

ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПОКУПАТЕЛЯ

Покупатель обязан:

- уплатить цену за товар
- принять поставку товара

УПЛАТА ЦЕНЫ

Если договор был юридически действительным образом заключен, но в нем прямо или косвенно не устанавливается цена или не предусматривается порядка ее определения, тогда исчисление происходит по ценам действующим на тот момент, на данную категорию товара.

Место уплаты цены:

Если покупатель не обязан уплатить цену в каком-либо ином определенном месте, он должен уплатить ее продавцу:

- a)* в месте нахождения коммерческого предприятия продавца; или
- b)* если платеж должен быть произведен против передачи товара или документов – в месте их передачи.

Сроки уплаты цены:

Если конкретный срок не установлен: оплата происходит в момент передачи товара от продавца к покупателю, либо при передачи товарораспорядительных документов в распоряжение покупателя.

Покупатель не обязан уплачивать цену до тех пор, пока у него не появилось возможности осмотреть товар, за исключением случаев, когда согласованный сторонами порядок поставки или платежа несовместим с ожиданием появления такой возможности.

ПРИНЯТИЕ ПОСТАВКИ

Обязанность покупателя принять поставку заключается:

а) в совершении им всех таких действий, которые можно было разумно ожидать от него для того, чтобы позволить продавцу осуществить поставку;

б) и в принятии товара.

СРЕДСТВА ПРАВОВОЙ ЗАЩИТЫ В СЛУЧАЕ НАРУШЕНИЯ ДОГОВОРА ПРОДАВЦОМ

Если продавец не исполняет какого-либо из своих обязательств по договору или по настоящей Конвенции, покупатель может:

- потребовать замены товара, если товар существенно не соответствует договору.
- потребовать от продавца устранить несоответствия путем исправления.

Требование об устранении несоответствия товара договору должно быть заявлено либо одновременно с извещением, либо в разумный срок после него.

Покупатель может заявить о расторжении договора:

- если неисполнение продавцом любого из его обязательств по договору или по настоящей Конвенции составляет существенное нарушение договора;
- в случае непоставки, если продавец не поставляет товара в течение дополнительного срока.

Однако в случае, когда продавец поставил товар, покупатель утрачивает право заявить о расторжении договора, если он не сделает этого:

- в отношении просрочки в поставке – в течение разумного срока после того, как он узнал о том, что поставка осуществлена;
- в отношении любого другого нарушения договора помимо просрочки в поставке – в течение разумного срока.

Если товар не соответствует договору и независимо от того, была ли цена уже уплачена, покупатель может снизить цену в той же пропорции, в какой стоимость, которую фактически поставленный товар имел на момент поставки, соотносится со стоимостью, которую на тот же момент имел бы товар, соответствующий договору.

Если продавец поставляет товар до установленной даты, покупатель может принять поставку или отказаться от ее принятия.

Если продавец поставляет большее количество товара, чем предусмотрено договором, покупатель может принять поставку или отказаться от принятия поставки излишнего количества. Если покупатель принимает поставку всего или части излишнего количества, он должен уплатить за него по договорной ставке.