



Автомат по продаже CD и DVD дисков

muvibox

Что мы предлагаем?

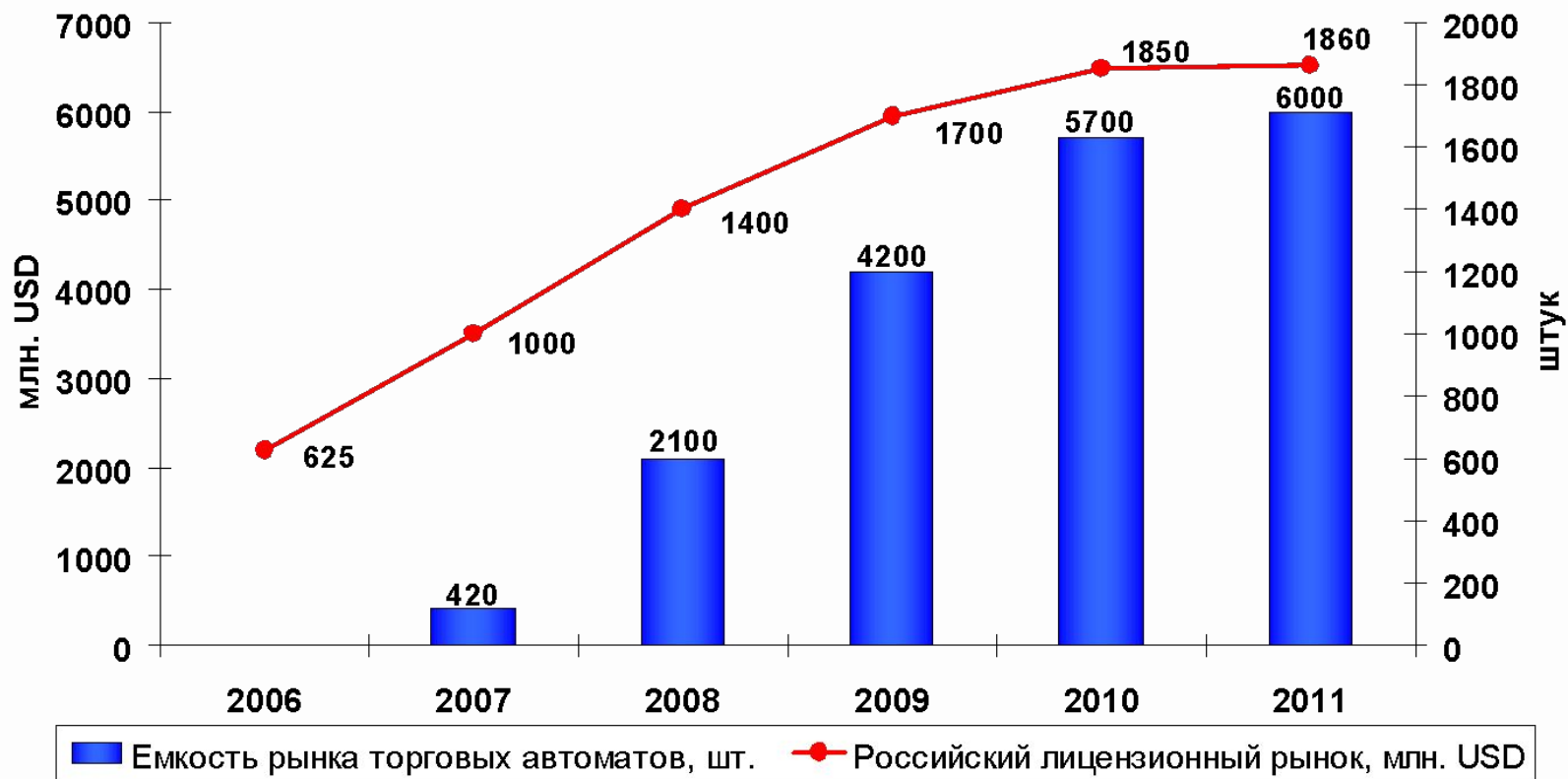
- ПЕРСПЕКТИВНО
 - Стремительное развитие индустрии автоматической торговли + бурный рост продаж CD и DVD гарантируют успех нового направления вашей деятельности – бизнес по продаже дисков через торговые автоматы
- ИННОВАЦИОННО
 - Уникум предлагает новую инновационную разработку, не имеющую аналогов – автомат по продаже DVD и CD.
- ВЫГОДНО
 - Сокращая расходы на аренду площади (автомату требуется всего 2 кв.м. для установки), а также расходы на зарплату продавцов, вы увеличиваете прибыльность вашего бизнеса



DVD-автомат: почему это выгодно?

- Начиная с 2004 наблюдается стремительное увеличение доли лицензированных CD и DVD дисков.
- Вместе с тем, объем продаж лицензионных дисков постоянно увеличивается, достигнув в 2006 году объема в 625 млн. USD. Ожидается, что в 2007 году объем продаж лицензионных дисков достигнет 1 млрд. USD и продолжит ежегодный рост на 20-30% до 2011 года (см. график), после чего будет плавно замещаться новыми носителями (BlueRay, HD DVD).
- Параллельное стремительное развитие рынка автоматической торговли открывает новые перспективы для развития нового направления бизнеса – розничные продажи аудио-видео дисков через торговые автоматы.
- Доля продаж товаров через торговые автоматы в развитых странах достигает 10-12%. Ожидается, что доля продаж дисков через торговые автоматы будет составлять 10%. Столь высокий процент продаж связан с законодательными ограничениями торговли аудио-видео дисками с лотков и в торговых палатках. Торговые автоматы не попадают под данные ограничения, поскольку соответствуют всем требованиям «Правил продажи отдельных видов продукции».
- Следующий график наглядно показывает развитие рынка в ближайшем будущем (см. следующий слайд)

DVD-автомат: почему это выгодно?



Очевидно, что перспективы развития рынка гарантируют высокую доходность вашего нового бизнеса – розничной торговли аудио и видео дисками через торговые автоматы.

Почему Muvibox?



- Поможет быстро и эффективно организовать розничную торговлю CD и DVD дисками
- Соответствует положениям «Правил продажи отдельных видов продукции»
- Позволяет продавать диски во всех стандартных типах упаковки (Слим-боксы, стандартные DVD боксы, CD боксы, нестандартная и «подарочная» упаковка)
- Интуитивный интерфейс системы позволяет быстро и просто управлять автоматом, корректируя ассортимент и обновляя базу данных дисков
- Продуманная конструкция исключает повреждение дисков и упаковки во время выдачи
- Высокая степень вандалоустойчивости позволяет устанавливать автомат в «рискованных» неохранных зонах
- Дистанционная система контроля и управления
- Использование высококачественных комплектующих ведущих мировых производителей обеспечивает бесперебойную и надежную работу автомата в течении всего периода эксплуатации

Окупаемость

- Автоматическая торговля дисками – простой и выгодный бизнес. Все, что требуется для установки автомата – это два квадратных метра площади в том месте, где вы ожидаете наибольшую концентрацию ваших потенциальных покупателей (торговые центры, специализированные магазины, бизнес-центры, вокзалы, аэропорты и т.п.)
- Данный бизнес требует гораздо меньше усилий и средств, чем традиционная розничная торговля аудио и видео продукцией.
- Вы значительно сокращаете расходы на зарплату продавца и аренду площади. Ваша задача – пополнять запас дисков, своевременно обновляя базу данных (возможно дистанционно), а также регулярно (раз в 3-4 дня обслуживать и инкассировать автомат).
- Данный вид вендинга обеспечивает гораздо большую прибыль, чем автоматическая торговля горячими, холодными напитками или продуктами питания.
- При среднем уровне продаж (20 дисков в день) автомат окупается менее, чем за год.
- Попробуем рассчитать бизнес-модель вашего нового бизнеса:

Как организовать бизнес?

- Средняя закупочная стоимость диска – 50-60 руб.
- Средняя стоимость лицензионного диска – 110 руб.
- В зависимости от комплектации стоимость автомата варьируется от 9,5 до 13,5 тыс. USD. (средняя стоимость – 11,5 тыс. USD)
- Средняя арендная ставка за кв. метр торговой площади – 50-75 USD. в месяц (для установки автомата необходимо 2 кв.м.)

<i>Издержки</i>	USD		Всего (USD)
Оборудование			11500
Аренда	150	12 м.	1800
Обслуживание	150	12 м.	1800
Операционные расходы	50	12 м.	600
Установка	50		50
ИТОГО В ГОД			15750
В среднем, в месяц			1312,5
Закупочная стоимость диска (USD)			2,3
Стоимость реализации (USD)			4,5
Маржинальная прибыль (USD)			2,2
Норма реализации в день (шт.) для достижения порога рентабельности			20

Выручка от 1 автомата в месяц: 20 шт. x 4,5 USD x 30 дней = **2700 USD**

Прибыль: 2700 USD – 1350 USD (затраты на закупку дисков) – 150 USD (аренда) – 150 USD (обслуживание) – 50 USD (операционные расходы) = **1000 USD / месяц**

Комплектация

- Автомат состоит из двух основных модулей:
 - Блока управления
 - Блок хранения и выдачи.
- В блоке управления размещены:*
 - Компьютер на базе Mini ATX, GPRS-модем, сетевая карта, сторожевой таймер, датчики открытия дверей, сигнализация
 - Сенсорный экран 17” для просмотра и выбора дисков
 - Платежная система (купюроприемник со стекером на 1000 банкнот, монетоприемник, устройство выдачи сдачи монетами и купюрами двух номиналов)
 - Кардридер и пин-клавиатура с криптозащитой
 - Принтер чеков, фискальный регистратор
- Блок хранения и выдачи:
 - Позволяет разместить до 600 дисков 30 наименований
 - Устройство выдачи исключает порчу дисков или упаковки во время падения в лоток
 - Витрина с подсветкой дает наглядную информацию о товаре, продающимся в автомате
 - 5-мм. стальная дверь, расположенная за витриной надежно защищает автомат от несанкционированного проникновения
 - Уникальный запатентованный механизм выдачи практически исключает застревание диска и сбои в работе автомата.

* Наличие и функционал оборудования зависят от комплектации автомата

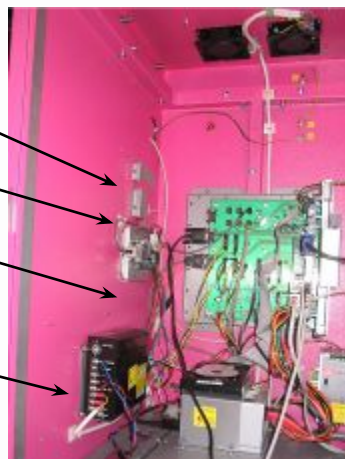


Блок управления

модем GSM/GPRS

датчик удара и
наклона KSD
контроллер
периферии

блок питания

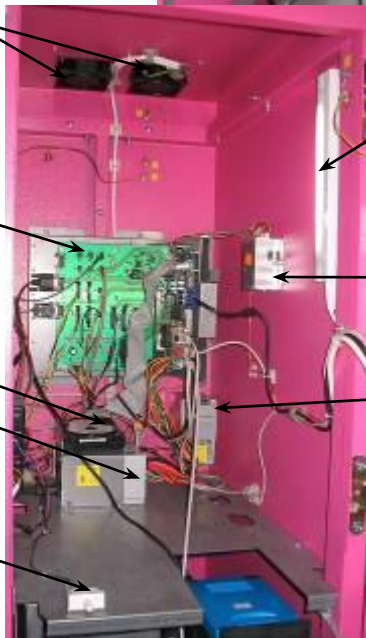


вентилятор

шасси с
системны
м блоком

винчестер
блок
питания

микроре-
кключатель



светильник
люминес-
центный

звуковой
усилитель

блок
питания

дверь с
устройством
ввода-вывода
информации

лоток выдачи
банкнот

электронный
замок

нижняя дверь

ручка открытия
двери

колеса для
перемещения
автомата

динамики

видеомонитор с
сенсорным экраном

щель для ввода
пластиковых карт

клавиатура

щель для ввода
банкнот

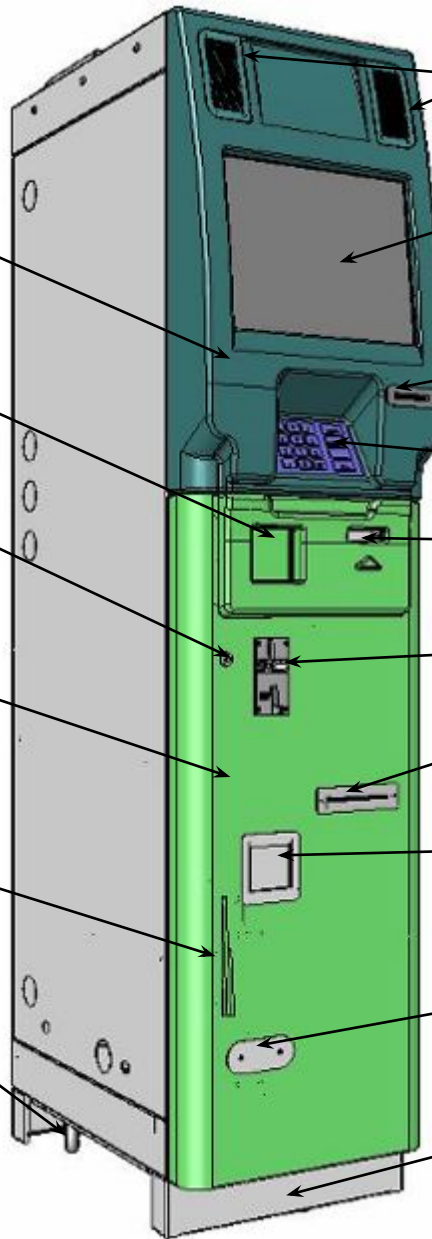
монетоприемник

щель для
выдачи чеков

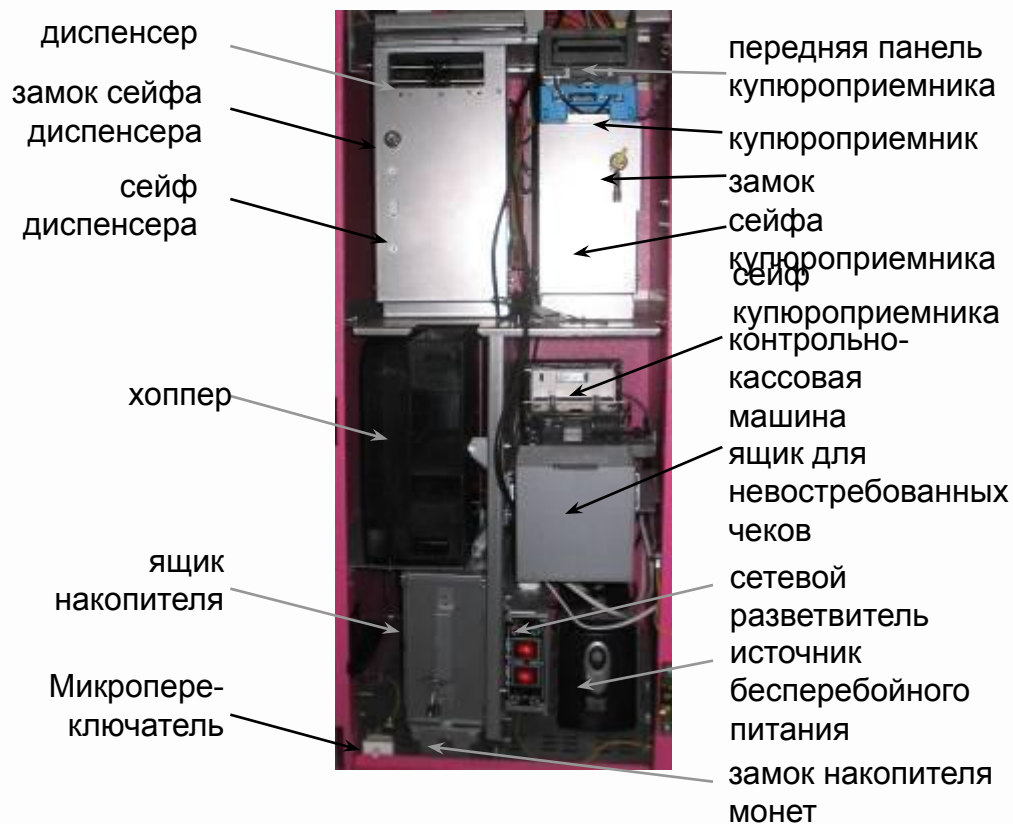
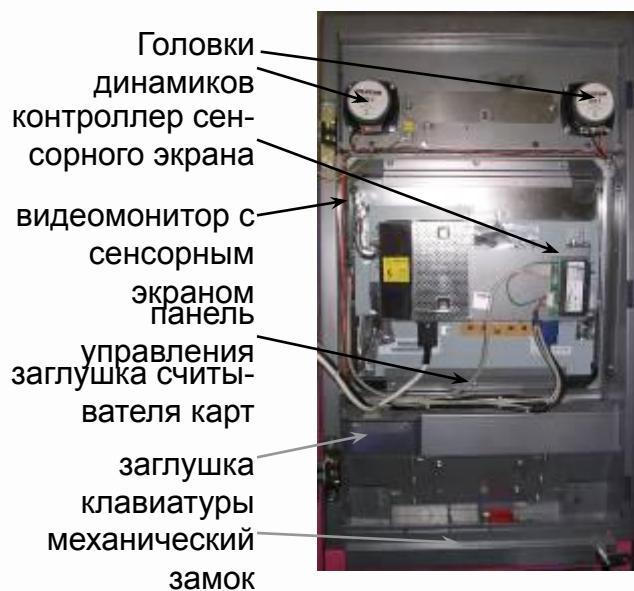
лоток выдачи
монет

замок двери

декоративная
панель



Блок управления

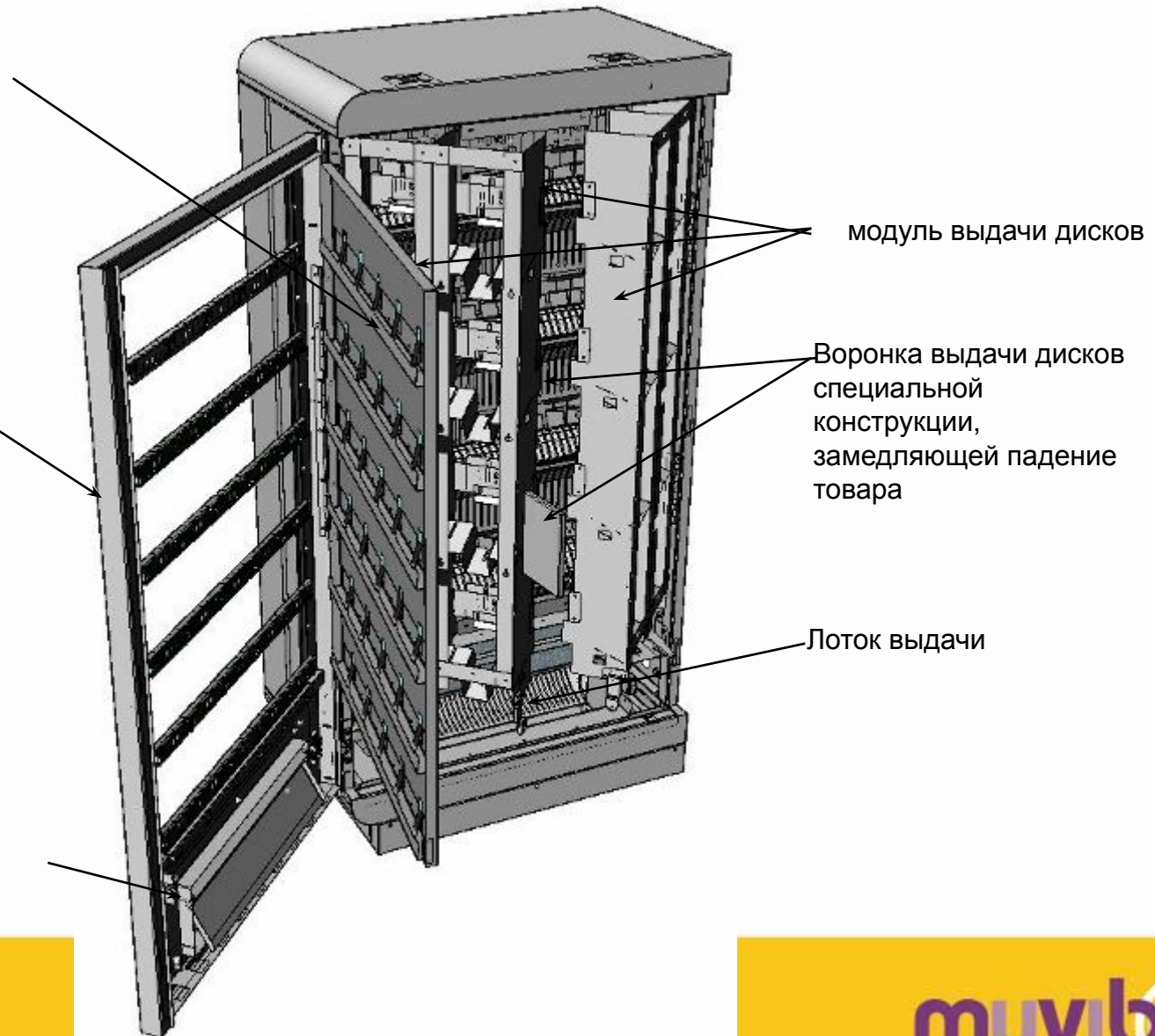


Блок хранения и выдачи дисков

Защитная дверь
(сталь, 5 мм.) с
лотками для
установки макетов
дисков.

Витрина с подсветкой
и светодиодными
ценниками. Позволяет
размещать 30 дисков

Дверь лотка
выдачи



Программное обеспечение

- Программное обеспечение терминала состоит из двух частей:
 - ПО пользователя (Интерфейс пользователя) – программная оболочка, предназначенная для выбора и оплаты товара пользователем.
 - Серверная часть ПО, предназначенная для редактирования базы данных дисков, управления продажами и обслуживания автомата

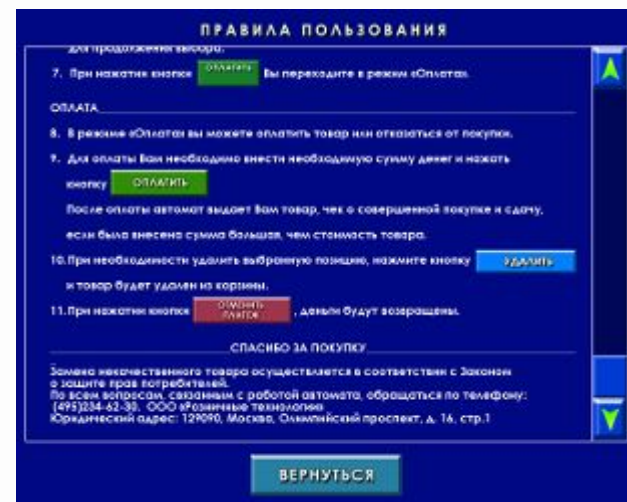
Интерфейс пользователя

- В начале работы пользователь попадает в каталог дисков. В данном экране клиент видит названия предлагаемых дисков, а также корзину с выбранными дисками.
- Нажав на изображение заинтересовавшего диска, пользователь переходит к экрану «информация о диске», где может просмотреть краткую аннотацию диска, просмотреть видеоролик, узнать стоимость диска. После этого клиент может приобрести диск, нажав кнопку «В корзину», а затем кнопку «Оплатить», или же вернуться в каталог.
- Клиент также может выбрать несколько фильмов. Для этого после того, как нужный диск помещается в корзину, клиент возвращается в каталог и продолжает выбор товара.
- Если клиент изменил свое решение о покупке товара, он в любой момент может удалить ненужные диски из корзины
- Максимально в корзину можно положить 5 дисков.



Интерфейс пользователя

- После того, как клиент нажал кнопку «Оплатить», он попадает на экран «Оплата товара».
- На экране Оплаты в виде таблицы отображены названия дисков, их стоимость и кнопки редактирования списка покупок.
- Клиент вводит необходимую сумму. Используя купюроприемник или монетоприемник. На экране отображается внесенная сумма, а также сумма, которую еще необходимо доплатить.
- После того, как необходимая сумма внесена, клиент может нажать кнопку «Оплатить» и получить товар.
- Если сумма, внесенная клиентом больше стоимости покупки и автомат оборудован устройствами выдачи сдачи, то, автомат выдает сдачу купюрами или монетами. Если автомат не оборудован данными устройствами, то клиент получает чек с уникальным номером и штрих-кодом, по которому можно получить сдачу в офисе компании-оператора или оплатить следующую покупку в данном автомате.
- В случае, если у клиента возникли сложности с использованием автомата, он в любой момент может получить всю информацию, нажав кнопку «Помощь».



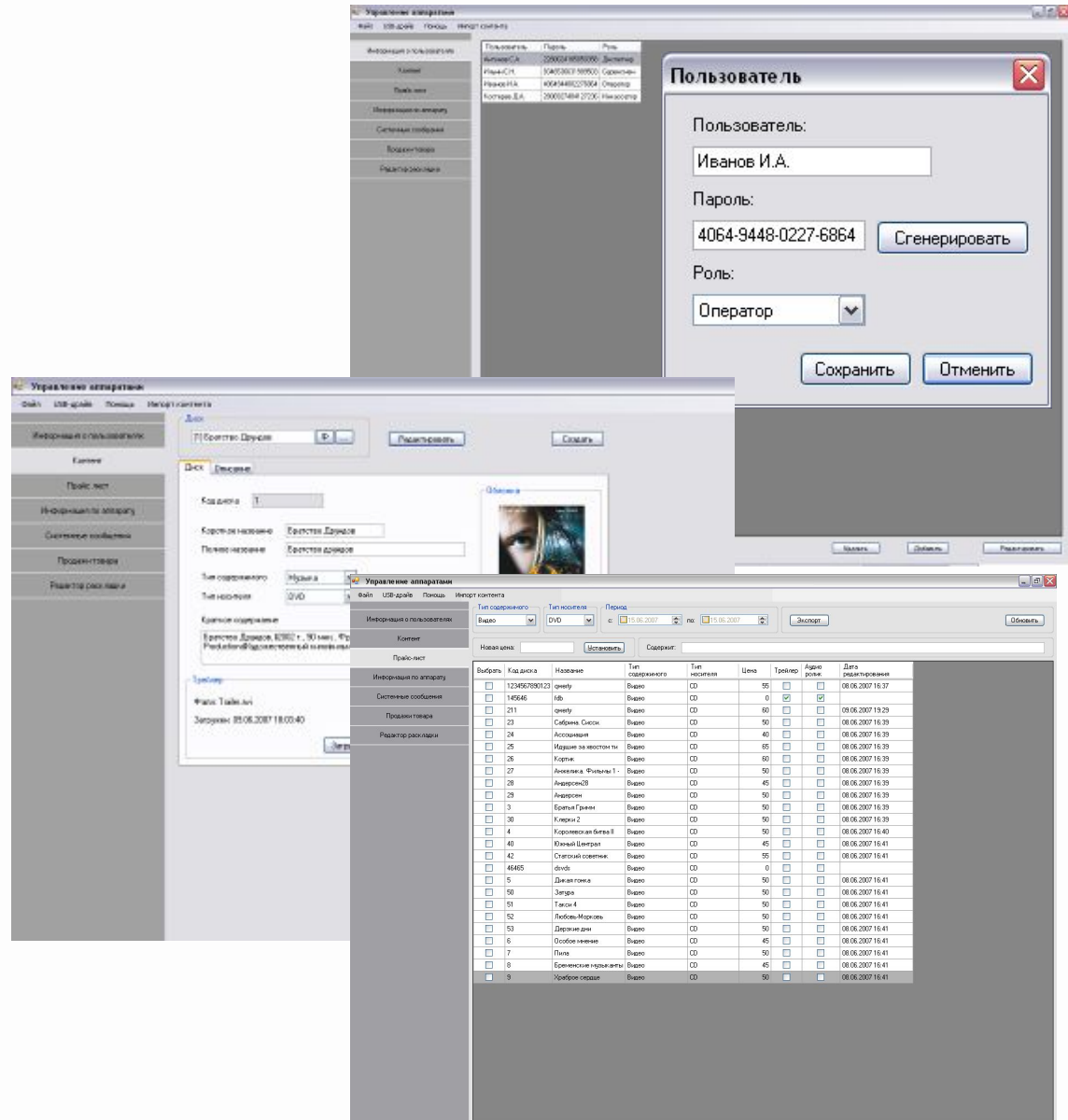
Серверное ПО

Выбор нужного действия либо просмотр необходимой информации осуществляется оператором с помощью выбора соответствующего пункта пользовательского меню.

Меню оператора: верхнее меню		
Меню/Опция	Описание	
Файл	Выход	Выход из программы
USB-драйв	Импорт данных с UBS Drive'a	Загрузка данных с USB накопителя
	Выгрузить контент	Загрузка контента на USB накопитель
	Формирование USB Drive'a	Загрузка раскладки на USB накопитель
Помощь	О программе...	Просмотр общей информации о программе
Импорт контента	Импорт контента с внешних источников	
Меню оператора: боковое меню		
Информация о пользователях	Просмотр и редактирование данных по пользователям и паролям	
Контент	Просмотр и редактирование контента по каждому диску, добавление нового контента	
Прайс лист	Просмотр и редактирование цен на диски	
Информация по аппарату	Просмотр данных по каждому из автоматов	
Системные сообщения	Просмотр системных сообщений от автоматов	
Продажи товара	Просмотр данных по продажам	
Редактор раскладки	Просмотр и редактирование раскладки товара	

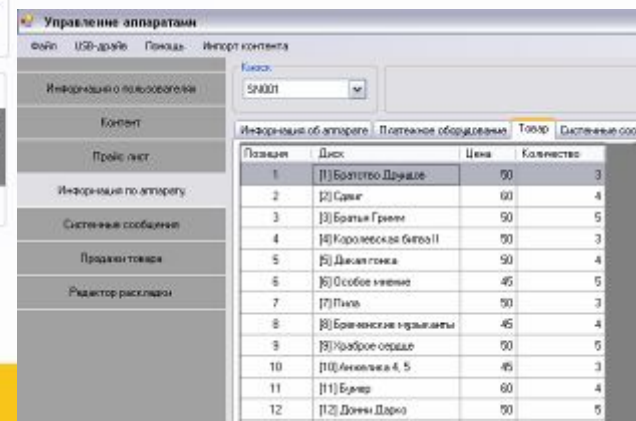
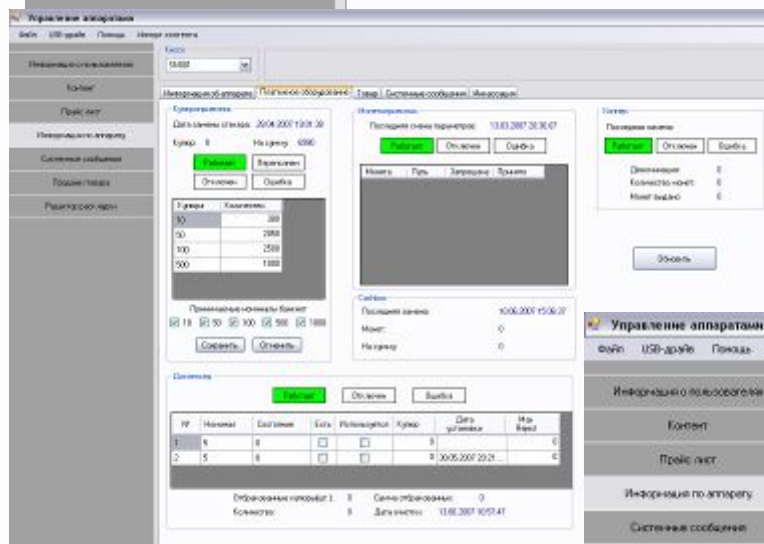
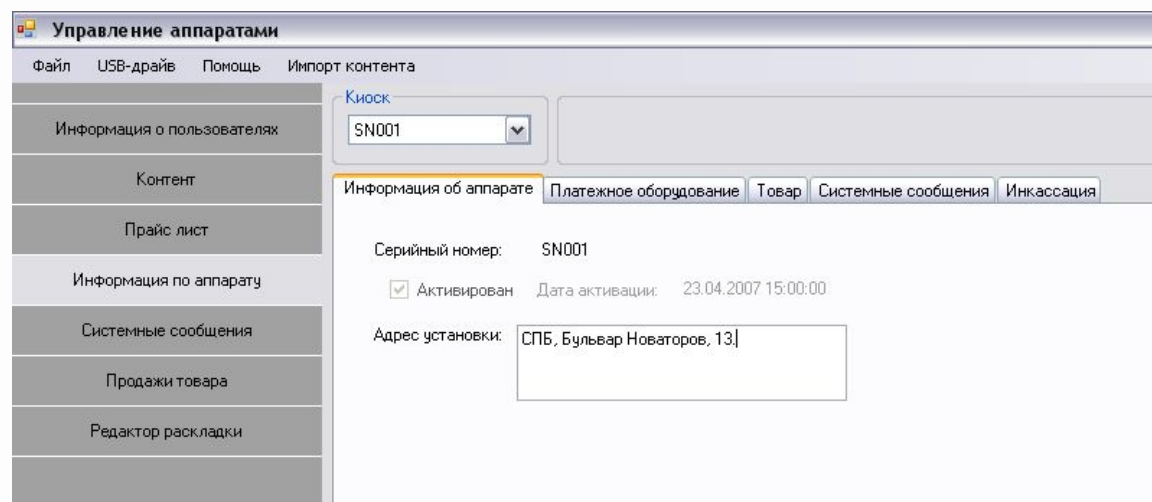
Серверное ПО

- Пункт меню **Информация о пользователях** предназначен для просмотра и редактирования данных о пользователях автомата и данной программы
- Осуществлять просмотр и редактирование контента по каждому диску, а также добавление нового контента можно с помощью пункта меню **Контент**
- Просмотр и редактирование прайс-листа осуществляется в пункте меню **Прайс-лист**



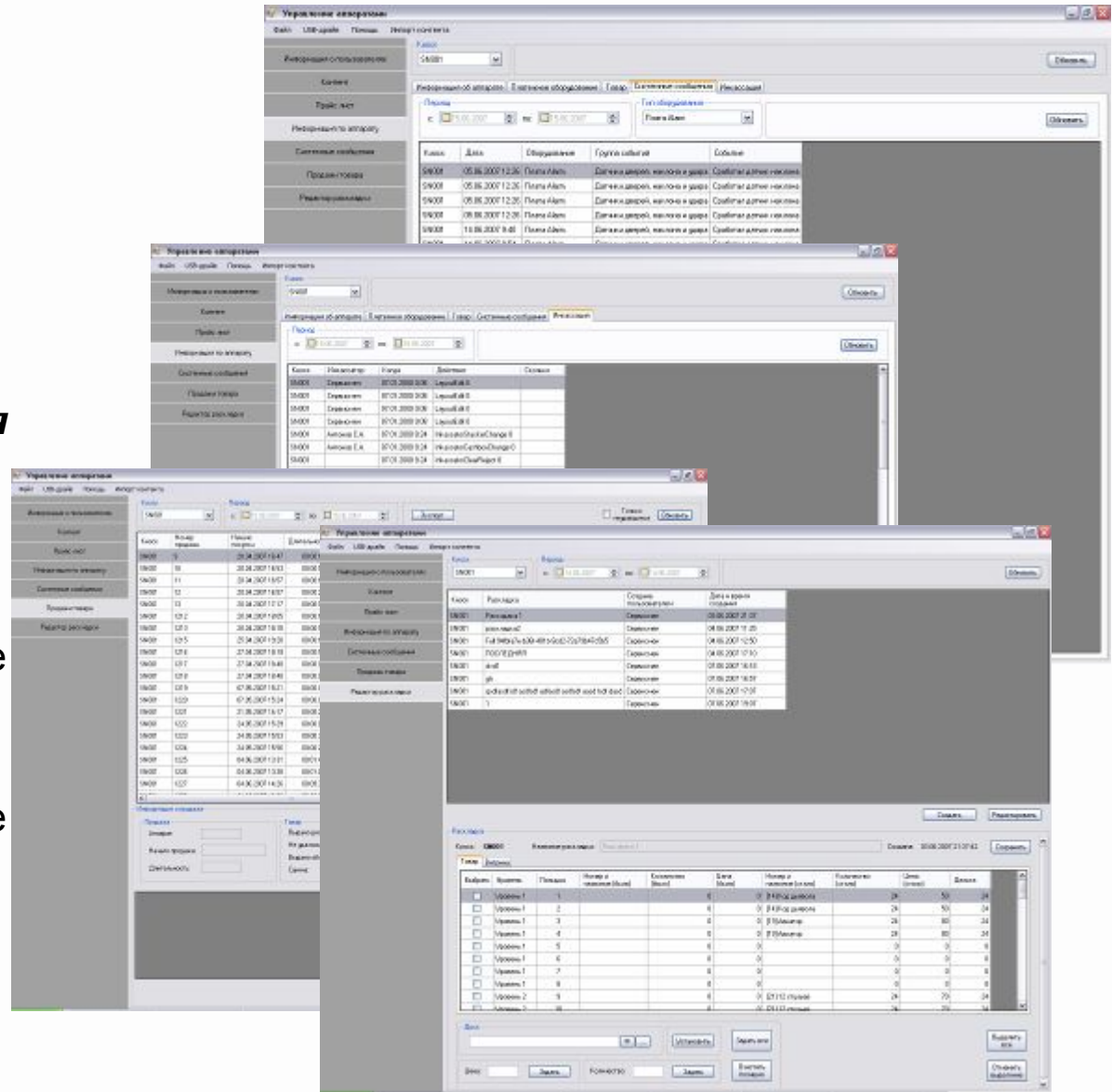
Серверное ПО

- Просмотр информации об автомате осуществляется с помощью пункта меню **Информация об аппарате**.
- Пункт меню **Платежное оборудование** предназначен для просмотра информации по работе оборудования
- Пункт меню **Товар** предназначен для просмотра информации о товаре в каждой конкретной ячейке



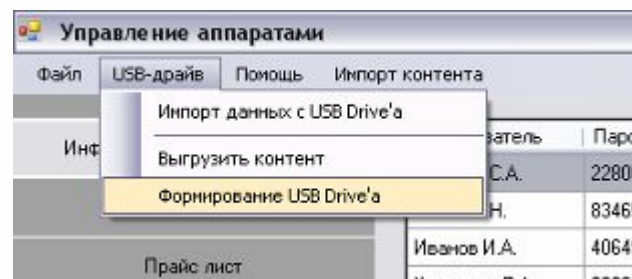
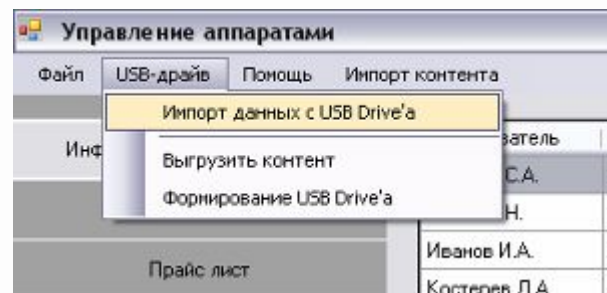
Серверное ПО

- Пункт меню **Системные сообщения** предназначен для мониторинга системных сообщений
- Пункт меню **Инкассация** предназначен для просмотра действий инкассаторов
- Просмотр информации по продажам товара осуществляется в пункте меню **Продажи товара**
- Редактирование раскладки осуществляется в пункте меню **Редактор раскладки**



Серверное ПО

- Импорт и экспорт данных на автомат осуществляется с помощью USB накопителя
- С помощью выпадающего меню “Носитель” необходимо выбрать логический адрес носителя, с которого предполагается импортировать данные.
- После выбора носителя необходимо нажать кнопку “Импортировать”. В области просмотра событий появится надпись “Импортирование запущено”, затем “Обработка каталога” и “Обработка файла” и “Обработка файла”
- Для экспорта данных в области “Киоски” необходимо выбрать те автоматы, раскладку которых необходимо изменить.
- В поле “USB drive” с помощью выпадающего меню “Носитель” необходимо выбрать логический адрес носителя, на который предполагается экспортировать данные.
- После выбора автоматов, для которых раскладка будет изменена, и носителя необходимо нажать кнопку “Экспортировать”



О компании

- Международная Группа компаний «Уникум» была создана в 1990 году. До 2006 года специализировалась на поставках и производстве оборудования и продуктов для игорного бизнеса и индустрии развлечений в России и странах СНГ. В начале 2005 года «Уникум» диверсифицировал ассортимент продукции, и к настоящему моменту основными направлениями деятельности Группы стали разработка, производство и реализация оборудования для автоматической торговли и приема платежей. Холдинговая компания Группы Unicum Investment AG зарегистрирована в Швейцарии, в Группу входят производственные, сбытовые, лизинговая, IT и вспомогательные компании в Российской Федерации, странах СНГ и Европы. На предприятиях Группы заняты более 550 человек.
- Производственные мощности Группы позволяют выпускать 24,000 изделий в год. Согласно отчетности по МФСО объем продаж продукции Группы (без НДС) в 2006 году достиг 72,2 млн. долл. США.
- В 2005 году Группа компаний «Уникум» заняла 192 место в рейтинге «200 крупнейших российских частных компаний» журнала «Forbes».
- В 2006 году «Уникум» запускает серийное производство платежных терминалов. В стадии опытного производства находятся разработки автоматов по записи музыкального контента, торговые автоматы (автоматы для продажи товаров и услуг) и фотокиоски. «Уникум» завершает диверсификацию, стратегическим направлением становится разработка и выпуск продукции, не связанной с игровой отраслью.
- В сентябре 2006 года «Уникум» организует в «Крокус Экспо» первую специализированную выставку, полностью посвященную сфере самообслуживания - «Терминалы. Вендинг. Киоски 2006», в которой принимают участие 50 компаний, а число посетителей составляет 4 500 человек.
- Компания налаживает тесные партнерские отношения с европейскими специализированными выставками, а также приобретает новых партнеров в европейском бизнес-сообществе.

Производственные мощности компании «Уникум»

Производственное предприятие «Уникума» в Санкт-Петербурге осуществляет производство «полного цикла» — от формовки корпуса до оснащения аппарата электроникой и периферийными устройствами. Наличие собственного металлообрабатывающего производства позволяет компании не зависеть от производителей металлических компонентов, не всегда выдерживающих сроки поставки и обеспечивающих требуемый уровень качества продукции. Оно также предлагает новые возможности для иностранных партнеров компании перенести производство собственной продукции для игровой индустрии в Россию, являющуюся крупным потребителем оборудования.

Уникальный комплекс производственного оборудования дает компании неоспоримое конкурентное преимущество на рынке поставщиков и производителей оборудования. Это достигается за счет снижения себестоимости и сокращения сроков постановки на производство новой продукции, снижения зависимости от качества работы предприятий-смежников. Это обстоятельство позволило «Уникуму» закрепить ведущее положение на российском рынке оборудования для сферы самообслуживания.

Сегодня завод «Уникума» является крупнейшим производственным предприятием, выпускающим подобную продукцию, в Восточной Европе. Многоуровневый контроль качества, подтвержденный наличием сертификата ISO 9001 — 2001, высокая квалификация инженеров и технологов позволяет нам выпускать продукцию высочайшего уровня надежности.

