

ПРОМОУШЕН

важнейшая техника успеха



ЧТО ЭТО?

ИСКУССТВО ВОЗБУЖДАТЬ
ЖЕЛАНИЕ.

ПРИДАНИЕ ЗНАЧИМОСТИ
КОМУ-ЛИБО ИЛИ
ЧЕМУ-ЛИБО



ВАЖНО

- 📌 До тех пор пока не чувствуем значимости мы не воспринимаем информацию
- 📌 Какой промоушен - такой и результат
- 📌 Делай промоушен всему, что относится к твоему бизнесу
- 📌 Промоушен не должен состоять только из прилагательных
- 📌 Говорите искренне. Не преувеличивайте и не пытайтесь никого обмануть. Плохой и наигранный промоушен загубит вашу



ПРОМОУШЕН СЕБЕ



- 📌 В нашем бизнесе идут за людьми, за их уверенностью.
- 📌 Важно научиться себя преподносить.
- 📌 Люди должны увидеть ваши изменения



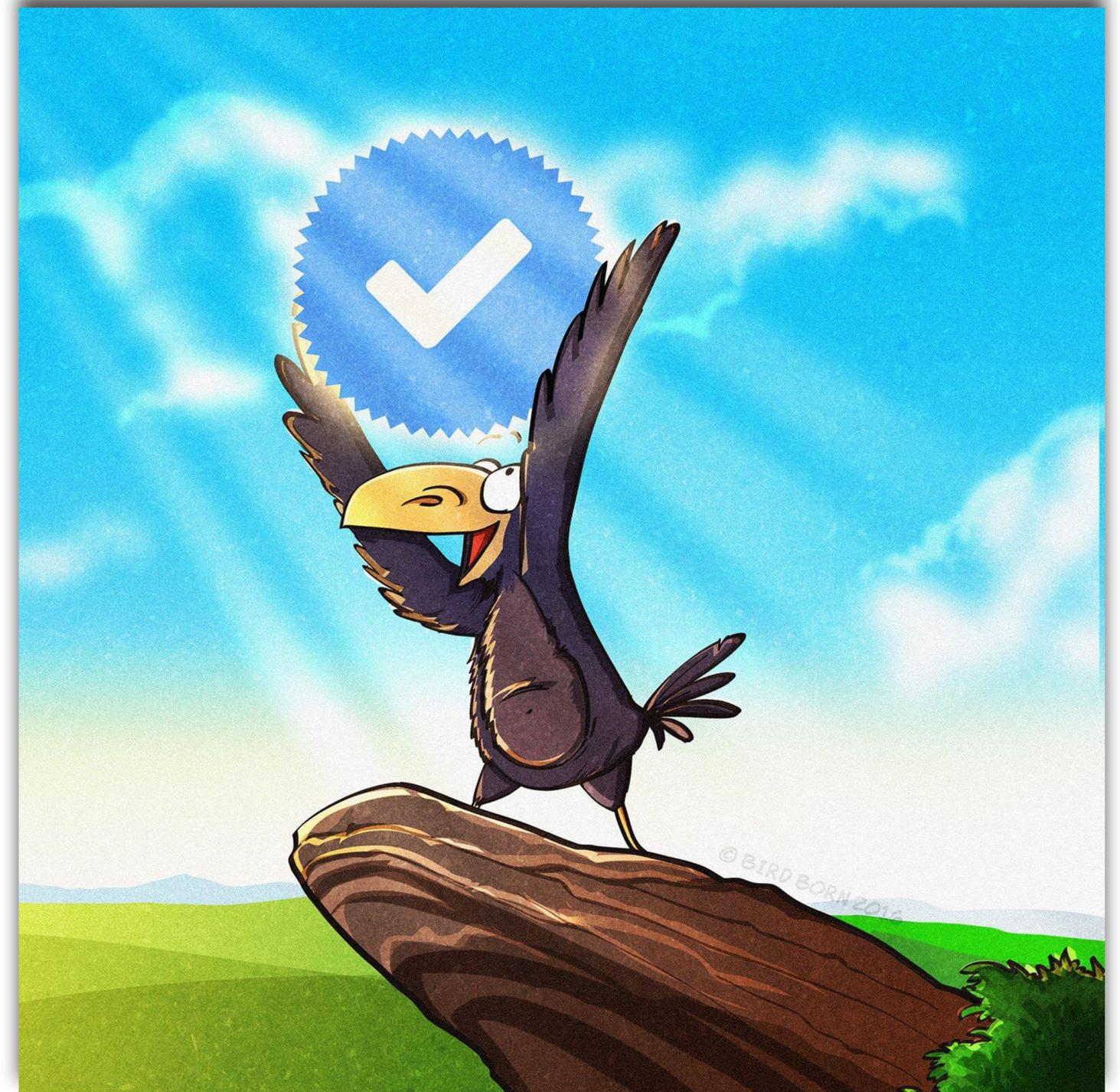
ПРОМОУШЕН НАСТАВНИКУ



- перед трехсторонней встречей
- перед трехсторонним диалогом после мероприятия

ПРОМОУШЕН НАСТАВНИКУ

- 📌 Почему вашего наставника важно слушать?
- 📌 С точки зрения важности ваш наставник должен оказаться на голову выше вашего кандидата
- 📌 Ваше личное отношение /Факты из жизни/ Чего добился в этой компании/ Статусность (Хороший человек - не профессия)
- 📌 Не восхваляйте вашего наставника при госте. Промоушен важно сделать до встречи.
- 📌 Относитесь с уважением к вашему наставнику. Даже если он на час раньше вас принял решение по бизнесу.



СЕЙЧАС Я ТЕБЯ ПОЗНАКОМЛЮ С ЧЕЛОВЕКОМ

"Я сейчас познакомлю тебя с одним человеком, это мой партнёр по бизнесу, его зовут <<имя спонсора>>. Он давно занимается этим проектом и уже достиг больших успехов. Получил автомобиль по автопремии от компании. Он сможет тебе все объяснить и подробно ответить на все твои вопросы. Его важно и выгодно послушать"



СЕЙЧАС Я ТЕБЯ ПОЗНАКОМЛЮ С ЧЕЛОВЕКОМ

- который имеет большой опыт
- который помогает мне развиваться и зарабатывать
- который имеет опыт большого количества переговоров
- который уже сейчас обучает бизнесу и знает как зарабатывать деньги
- у которого опыт больше чем у меня, я многому у него учусь
- который уже имеет хороший доход и готов делиться информацией
- который на сегодняшний день является одним из самых молодых и успешных предпринимателей в городе
- который развивает этот проект на международном уровне и готов делиться секретами

ПРОМОУШЕН ДЕЙСТВИЕМ



Покажите значимость вашего наставника через ваше отношение (принцип дубликации)



ЧТО
чу



ПРОМОУШЕН МЕРОПРИЯТИЮ / КОМПАНИИ

- 📌 Знай преимущества компании
- 📌 Ответьте себе на вопрос "ПОЧЕМУ Я ВЫБРАЛ ЭТУ КОМПАНИЮ, ЧТО СТАЛО КЛЮЧЕВЫМ В ПРИНЯТИИ РЕШЕНИЯ"
- 📌 Не пропускай мероприятий компании, тогда ты точно сможешь назвать все плюсы и выгоды

