

---

# Начало.

Ты уже начал – так не останавливайся никогда.





---

# Концепция курса

Этот курс был написан с одной единственной целью – заработать на тех, кто его купит.

Именно поэтому мы отвечаем за ваш опыт своей головой. А за результат - доверием своих клиентов.

Вся информация выдается дозированно. Все этапы проверены на собственном опыте.





## Цель курса

Воспитать грамотного предпринимателя  
малого бизнеса и вывести его на  
стабильный доход.



# Результаты, которые вы получите по окончанию

1

Правильный выбор и анализ ниши. Это нужно для того, чтобы не зайти на перегретый конкурентами рынок и не ошибиться с несуществующим.

2

Полная упаковка бизнеса на начальной стадии. Здесь ты научишься правильно упаковывать проект от MVP до точки соприкосновения с клиентом.

3

Правильный запуск бизнеса в большое плавание. Научим как грамотно продать свой товар или услугу, а также покажем технику убеждения.

4

Анализ и оптимизация бизнеса. Покажем как правильно анализировать текущую ситуацию проекта и сократить ненужные расходы, чтобы увеличить прибыль.

# Процесс



1

## Обучение теории

На начальном этапе выдадим необходимую информацию, чтобы ты грамотно упаковал свой проект и начал реализацию задуманного.



2

## Применение на практике

Параллельно с изучением теории ты уже запустишь свой проект и начнёшь на нем зарабатывать.



3

## Анализ происходящего

Раз в неделю будем устраивать летучки и анализировать происходящее, а по возможности, и оптимизировать.



# Как выглядят этапы прохождения курса

## Подготовительный этап

На этом этапе ты будешь полностью погружен в изучение материалов и основных правил ведения бизнеса, а также освоению системы убеждения потенциальных клиентов.



1 неделя

2 неделя

5 неделя

12 неделя

14 неделя

## Этап запуска проекта

На этом этапе ты подготовишь MVP, упакуешь его и попробуешь запустить, чтобы он начал приносить тебе деньги.

## Этап прочного закрепления результатов

После начала функционирования твоего проекта уже прошло достаточно времени. Постараемся закрепить твой финансовый результат.

## Этап анализа и исправления ошибок

После успешного запуска проекта, мы научим тебя постоянно его анализировать, чтобы вовремя выявить все недостатки.

## Этап рекомендаций и передачи опыта

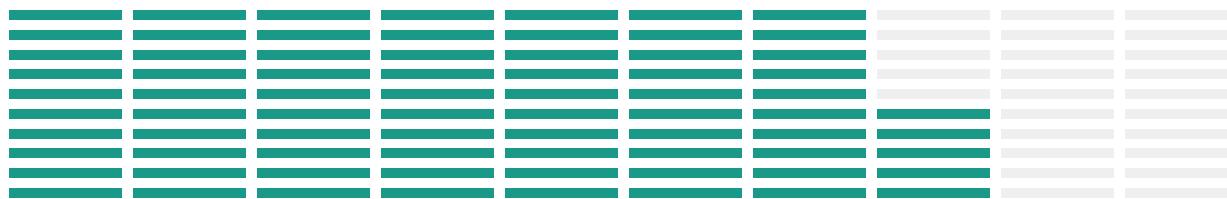
Имея свой маленький бизнес, ты будешь выступать в качестве эксперта для новых участников курса и делиться своим опытом.



По статистике лишь 5% тех, кто решился заниматься своим делом, всё же начинают строить свой бизнес. 4% из пяти сгорают на старте. Оставшийся 1% людей добиваются впечатляющих результатов и считаются настоящими экспертами своего дела.

Мы хотим, чтобы ты вошёл в 1% людей, которые выходят на стабильный доход, имея свой бизнес. Для этого достаточно иметь правильную информацию и постоянную поддержку.

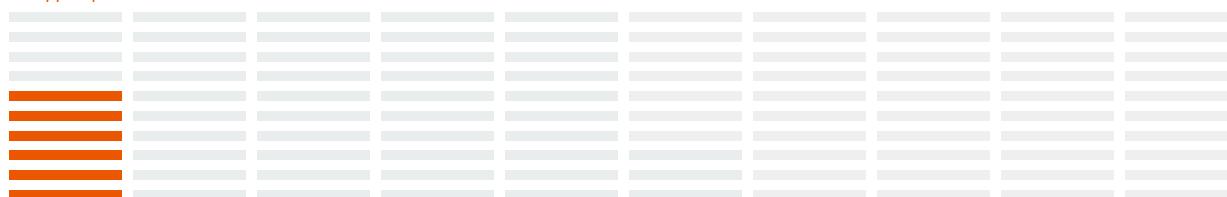
Тенденция 1



**65%**

населения считают  
предпринимательскую  
деятельность достойной и  
позитивной.

Тенденция 2



**2%**

населения России, имеют свой  
бизнес и получают стабильный  
доход.

# Кому подходит этот курс

Этот курс создан для людей, не имеющих опыта в построении своих проектов. Он идеально подходит тебе, если:

- 1 | Хочешь заняться своим делом, но не знаешь как.
- 2 | Готов играть в долгую.
- 3 | Готов усердно учиться и практиковаться.
- 4 | Готов думать, а не ждать подачек.
- 5 | Знаешь ради чего ты будешь строить свой бизнес.

Не трать своё время, если ты до этого не дорос.





Если этот курс для тебя, то

Ты готов сделать свой первый шаг на  
пути к цели и полной независимости от  
бумажных купюр.

# Этап обучения

1

На этом этапе мы познакомимся с технологией правильного поиска и выбора ниши, в которой разумнее всего начать предпринимательскую деятельность.

## Особенности этапа:

Полное курирование с нашей стороны. Все действия ты выполняешь самостоятельно, однако мы постоянно будем рядом.



# Этап обучения

## 2

На этом этапе ты будешь готовить свой проект/идею к запуску. Формирование концепции, конструирование MVP, подготовка платформы, маркетинг, ценообразование и т.п.

### Особенности этапа:

На этом этапе будут составлены ключевые моменты твоего проекта. Теоритически, после его прохождения ты сможешь самостоятельно выстраивать бизнес-модель и зарабатывать на ней приличные деньги.



# Этап обучения

## 3

На этом этапе ты запустишь свой проект в жизнь и начнёшь получать свои первые дивиденды.

### Особенности этапа:

Ключевой этап обучения. Полное курирование и распределение рисков.





# Показатели

Чистый доход в месяц

# 25 тыс.

Будем работать с тобой до  
тех пор, пока ты не  
выйдешь на эту цифру.

Уникальность этого курса в том, что мы гарантированно будем работать  
с тобой до самого конца. Ведь мы заинтересованы в том, чтобы ты  
заработал.

Оборот компании

# 50 тыс.

Будем курировать твою  
компанию, пока её оборот  
не достигнет этой цифры.

Затраты на проект

# 10 тыс.

Выстроим бизнес-модель  
таким образом, чтобы  
затраты на проект  
оказались минимальными.



## Компания

Мы - быстрорастущая дизайн-студия, имеющая солидный опыт запуска успешных проектов.

- Больше 60 работ с афишами
- Свыше 50 довольных клиентов
- Около 15 запущенных проектов
- 4 проекта функционируют под полной апекой



## Цель компании

Выстроить сеть из предпринимателей малого бизнеса и создать свою экосистему.





## Видение компании

Мы считаем, что маркетинг – это бизнес, который помогает другим бизнесам становиться лучше и прибыльнее. Давать ценность другим, чтобы заработать.





---

При соеди няй ся!

