

государственное бюджетное профессиональное общеобразовательное учреждение
НЕФТЕКАМСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ КОЛЛЕДЖ

Индивидуальная проектная работа Бизнес-план на открытие кафе «Буйабес»»

Выполнила: студентка группы Э-181 Калимуллина Р.
Преподаватель: Мансурова З.А.

Введение и цель



Сегодня одной из самых перспективных и быстроразвивающихся сфер бизнеса является общественное питание. Сегодня открытие кафе является целесообразным и перспективным делом. В рамках данной работы я проанализирую семейное кафе с итальянской кухней. В бизнес-плане я рассматриваю кафе семейного формата. Это заведение общественного питания с итальянским меню, подходящим как детям, так и родителям.

Цель: Удовлетворить потребности посетителей, желающих быстро пообедать и найти удобное место для встреч и развлечений. Кафе является хорошим местом для назначения свиданий и будет приятно прийти в это место вновь и вновь, поскольку кафе будет вызывать приятные воспоминания. Меню позволит выбрать блюда по душе, для создания романтической атмосферы, что так же является важным, поскольку, чтобы приготовить подобные блюда потребуется приличное время, которым не все располагают. Кафе покроет потребность в еде ближайшего жилого района. Мало того, планируется, что бизнес обеспечит 20 новое рабочее место.

Привлечь внимание потребителей и стимулировать увеличение роста продаж я планирую за счёт:

- высокое качество приготовленных блюд;
- рекламы в средствах массовой информации;
- расположение- место, где наибольшее количество людей и расположение рядом детских игровых мест
- приветливости, доброжелательности и порядочности обслуживающего персонала

Персонал кафе

Организационная структура: для организации любого вида бизнеса одним из наиболее важных факторов является персонал. В рамках данного проекта необходима команда из 20 человек:

	Количество	Оклад	Итого
Шеф-повар	1	20 000	20 000
Повар	6	20 000	120 000
Официант	8	16 000	128 000
Охранник	2	15 000	30 000
Тех.работник	3	10 000	30 000
Итого			328 000

Прогнозируется постепенное увеличение объёмов продаж в первые 5 месяцев реализации проекта. Данный вид бизнеса имеет сезонность, так в летнее время года продажи сокращаются на **10-15%**, а в осенние, зимние каникулы увеличивается до **20%**. Средний чек на одного посетителя **550-800р**. Ежедневное количество посетителей порядка **50-60** человек. В выходные и праздничные дни поток посетителей увеличивается.

Основные расходы: 2 000 000

Чистая прибыль: 343 170,00

Рентабельность: 916 570

Эффективность: 34,75%

Окупаемость: 5,8 месяцев

Недостатки:

Высокий уровень конкуренции;

Преимущества:

Высокая рентабельность и окупаемость бизнеса;

Для реализации проекта предприятию необходимо взять кредит в размере 2 000 000.00 рублей на 36 расчетных месяцев с нормой дисконта 12 %, ежемесячный платеж кредита 62 222.23 рублей.

Вывод:

Мой бизнес-план открытия кафе считаю прибыльным делом, несмотря на высокий уровень конкуренции, есть ежемесячный прибыль в размере **274 536,00 руб.**

Открытие кафе потребует от руководителя проекта самоотдачи, высокого напряжения, волевых усилий, знаний, тактических манипуляций при оформлении бюрократической документации, а также осознания того, что данный вид бизнеса требует тщательной проработки и значительных вложений.