

Частный медицинский центр.

Суть проекта

Оказание платной медицинской услуги: консультативно-диагностический, стационарный и стационарозамещающие услуги.
(терапевтическая, неврологическая, кардиологическая, гастроэнтерологическая, урологическая, общая хирургическая и др.)

Перспективы проекта

- Развитие рыночных отношений позволяет частному сектору системы здравоохранения РК стать действенным механизмом, посредством которого пациент может своевременно получить качественную медицинскую помощь как альтернативу или дополнение к таковой, оказываемой государственными лечебно-профилактическими учреждениями. Основываясь на успешном опыте экономически развитых стран, где частная медицинская практика занимает существенную долю рынка и стала его неотъемлемой частью, можно говорить о том, что республика сейчас идет по верному пути, активно развивая сектор предоставления медицинских услуг на коммерческой основе.
- В данный момент государством частным клиникам отдается большая часть услуги медицины населением в рамках бесплатной медицины, учитывая этого есть возможность организовать поликлиническую и стационарную помощь населению в рамках бесплатной медицинской помощи и др.

- Врачи которые приглашены к работе имеет репутацию по всем районам Туркестанской области и некоторых городах республики, которым пациенты на прямую обращаются на личные контактные телефонные номера для бронирование мест на стационаре.
- Приглашенный каждый врач на прежней месте работы ежемесячно отрабатывает среднем до 1000 коечных мест.

Предварительная заработная процентная предложение врачам и другим специалистом

- Прием врачей специалистов 45% от суммы консультации
- Врачам 15% от суммы одного коечного дня.
- 30% лаборантом от амбулаторных пациентов
- 35% врачам специалистом инструментальной диагностики от валового дохода (УЗИ, ЭФГДС, КТ, ЭЭГ, Кольпоскопия и тд.)

Внешний вид проекта



Предварительный доход от реализации проекта.

- После строительства, оборудование и инвентаризации (предварительно 2 года)
- Учитывая конкурентоспособности проекта и привлечение специалистов врачей работающие в данной сфере, в частности у конкурентов на данной территории по договору до начала проекта, при наличие 120 коечных мест в круглосуточном стационаре:
- Ежемесячно среднем 3000 коек оплаты по 7000 тенге за одну коечный день, ежемесячная валовый доход в пределах 21000000 тенге, расходы 60% от валового дохода (зарплата, питание, электричества, налоги и прочие), чистая прибыль ежемесячно 8400000 тенге. Кроме этого услуги лабораторной, инструментальной обследование, консультация врачей специалистов привозят выручку в пределах от 5000000 до 7000000 тенге с 50% расходам.
- Годовой валовый доход в среднем до 300000000 тенге. (триста миллионов тенге).

- 1. Требуется инвестиционных средств в размере до : 450000000-500000000 тенге (от четырехста пятьдесят до пятисот миллионов тенге)
- 2. Варианты участие инвестора:
- Возвращается инвестиционные средства полном размере в течение 3-5 лет затем 10 лет 30% от прибыли.
- Б) Возвращение инвестиционных средств в течение 5 -7 лет, до полного погашение средств 50% прибыли инвесторам.
- Возвращается инвестиционные средства полном размере в течение 7-10 лет затем 10% учредительства на прибыль на всегда.
- Без возвращение инвестиционных средств при этом 10 лет по 75 % от прибыли
- Без возвращение инвестиционных средств при этом 12 лет по 50 % от прибыли
- Если есть иные варианты инвестора, то можно договариваться.

