

Тема 1. МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ



1. Понятие и основные черты международной экономической интеграции. Предпосылки, особенности и приоритеты экономической интеграции.
2. Формы международной экономической интеграции.
3. Пути развития региональной экономической интеграции.
4. Современные особенности процессов международной экономической интеграции.

1. Понятие и основные черты международной экономической интеграции. Предпосылки, особенности и приоритеты экономической интеграции.

Экономическая интеграция - (integration, от лат. integratio – восстановление) – взаимодействие и взаимоприспособление национальных хозяйств разных стран, ведущая к их постепенному экономическому слиянию.

На межгосударственном уровне интеграция происходит путем формирования региональных экономических объединений государств и согласования их внутренней и внешней экономической политики.

Взаимодействие и взаимоприспособление национальных хозяйств проявляется, прежде всего, в постепенном создании «общего рынка» – в либерализации условий товарообмена и перемещения производственных ресурсов (капитала, труда, информации) между странами.

Если 17 век - первая половина 20 вв. стали эпохой формирования независимых национальных государств, то во второй половине 20 в. начался обратный процесс. Эта новая тенденция сначала (с 1950-х) получила развитие только в Европе, но затем (с 1960-х) распространилась и на другие регионы. Многие страны добровольно отказываются от полного национального суверенитета и образуют интеграционные объединения с другими государствами. Главной причиной этого процесса является стремление к повышению экономической эффективности производства, и сама интеграция носит прежде всего экономический характер.

Это процесс экономического взаимодействия стран, приводящий к сближению хозяйственных механизмов, принимающих форму межгосударственных соглашений и согласованно регулируемый национальными или межгосударственными органами, на основе развития глубоких устойчивых взаимосвязей и разделения труда между национальными хозяйствами, взаимодействия их производственных структур на различных уровнях и в различных формах.



Экономическая интеграция стран характеризуется некоторыми существенными признаками, которые в совокупности отличают ее от других форм экономического взаимодействия стран:

- взаимопроникновением и переплетением национальных производственных процессов;
- широким развитием международной специализации и кооперации в производстве, научных и опытно-конструкторских разработках на основе наиболее прогрессивных и глубоких их форм;
- кардинальными структурными изменениями в экономике стран-участниц, подчиненными стратегическим целям интеграции;
- целенаправленным регулированием интеграционного процесса, координацией экономической стратегии и политики стран-участниц.

Международную экономическую интеграцию рассматривают как отношения и как процесс.

Как отношения, международная экономическая интеграция - это отсутствие какой-либо формы дискриминации иностранных партнеров в национальных экономиках, т.е. это высший уровень развития МЭО.

Как процесс, интеграция проявляется в стирании различий между экономическими субъектами, т.е. представителями разных стран. Это процесс сближения и объединения национальных хозяйственных систем в межгосударственные, региональные и в целом в мирохозяйственную систему.

Развитие процессов международной экономической интеграции обусловлено такими факторами:

- => экономическим развитием стран, групп стран и регионов мира в условиях неравномерного распределения ресурсов;
- => закономерностями научно-технического прогресса;
- => тенденциями демографического развития;
- => наличием и необходимостью решения глобальных проблем (энергетической, продовольственной, экологической, использования Мирового океана и космоса, экономического роста и народонаселения, экономической безопасности, разоружения);
- => резким сокращением расстояний путем развития транспортно-коммуникационных сетей;
- => рыночной унификацией экономического развития.

В экономической интеграции переплетаются как **экономические** так и **политические** факторы.

Экономические – поскольку речь идёт о всё более широких и прочных связях и углублении разделения труда между хозяйственными единицами различных стран, о всё более тесном сближении и объединении последних в региональные хозяйственные комплексы.

Политические – поскольку процессы интеграции включают межгосударственные отношения, многосторонние взаимосвязи между правительствами на почве выработки совместных действий, направленных на экономическое объединение государств в рамках отдельных группировок.

Поэтому при рассмотрении интеграционных процессов одним из важнейших факторов является *географическая близость стран*.

Важными факторами экономической интеграции являются также:

- идеологическая близость,*
- историческая близость,*
- НТР,*
- ТНК.*

Для развития интеграционных процессов необходимо наличие ряда **объективных и субъективных предпосылок**, основными из которых являются:

- современная НТР, которая объективно предопределяет формирование межгосударственного хозяйственного пространства с оптимальным объединением возможностей и потребностей национальных экономик;
- социально-экономическая однородность национальных хозяйств, которые объединяются;
- близкие уровни экономического развития стран, которые интегрируются;
- достаточно длительный период и опыт совместного экономического сотрудничества группы стран;
- целенаправленная деятельность государственных органов стран, партий, социальных групп и классов в отношении интеграционных процессов.

Представители некоторых современных школ выдвигают **в качестве доминирующих предпосылок** экономической интеграции внешнеэкономические факторы:

- обеспечение более надежной обороноспособности;
- престижность вступления в «элитный клуб» и т. д.;
- создание интеграционной системы, позволяющей участникам поставить общую цель и совместно ее достигнуть (рост производства, занятости, социальная стабильность и т.д.).

Итак, можно отметить, что в современных условиях **международная экономическая интеграция** — это логический, закономерный результат транснационализации микро- и макроэкономических процессов. В то же время и само понятие «интеграция» как экономическая категория носит все еще абстрактный характер, так как пока еще нигде не произошел процесс полной интеграции, завершившейся объединением. Поэтому интеграция — процесс объединения, но еще не само объединение.

2. ФОРМЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ.

Создаваемые региональные союзы и группировки базируются на различном механизме интеграции.

Механизм интеграции – совокупность экономических рычагов и политико-правовых институтов и методов, при помощи которых реализуется процесс сближения, взаимного приспособления национальных хозяйств.

Механизм интеграции осуществляется в двух формах (по критерию – *субъекты осуществления*):

- **предпринимательской** (частнокапиталистической),
- **государственной.**

Различаются **два уровня** экономической интеграции: **микроуровень** и **макроуровень**.

На микроуровне выделяют *горизонтальную и вертикальную* интеграцию.

Горизонтальная интеграция возникает при слиянии фирм, производящих однородные товары с целью их дальнейшей реализации через общую систему распределения и получения при этом дополнительной прибыли.

Горизонтальная интеграция сопровождается производством за границу товаров, аналогичным производимым в стране базирования.

Вертикальная интеграция предусматривает объединение фирм, функционирующих в разных производственных циклах. Три ее формы:

1) **интеграция «вниз»** (например металлургический завод приобретает угольную шахту или рудник по добыче руды;

2) **производственная интеграция «вверх»** - приобретением металлургическим заводом завода металлоконструкций;

3) **непроизводственная интеграция «вверх»**, включающая сферу распределения.

Уровни, формы и типы международной экономической интеграции

Уровни

Формы

Типы

Микро-
интеграция
(транснациона
лизация)

Макро-
интеграция
(регионализм)



Торговая
интеграция

Производственная
интеграция

Макроинтеграция и экономический регионализм.

На уровне национальных экономик интеграция развивается на основе формирования экономических объединений стран с тем или иным уровнем согласования их национальных политик. Это явление экономического регионализма.

Существуют следующие основные формы интеграционных объединений:

**Торговые
соглашения**

**Зоны
свободной
торговли**

**Таможенные
союзы**

Общий рынок

**Экономические
союзы**

**Валютные
союзы**

**Полная
экономическая
интеграция**

Зона преференционной (торговые соглашения) торговли представляет собой зону с льготным торговым режимом, когда две или несколько стран уменьшают взаимные тарифы импорта товаров, сохраняя уровень тарифов в торговле с другими странами.

Наиболее показательным историческим примером такой формы интеграции является Преференционная система Британского Содружества (1932 г.), которая объединяет 48 государств.

В зонах свободной торговли действует особый льготный торговый режим для стран-участниц за счет устранения внутренних тарифов при их сохранении в торговле другими странами. Примерами являются: Европейская ассоциация свободной торговли (1960г.), зона свободной торговли «США-Канада» (1988 г.), Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА).

Таможенный союз представляет собой соглашение двух или нескольких стран, предусматривающий устранение внутренних тарифов и установление общего внешнего тарифа. Такие соглашения действовали в Бенилюксе (1948 г), и в ЕЭС (с 1968 г).

В границах **Общего Рынка** обеспечивается свободное движение не только товаров, но и услуг, капиталов, граждан (ЕС).

В **экономическом союзе** свободное движение факторов и результатов производства дополняется гармонизацией внутренней и внешней экономической политики. Как правило в них функционирует единая валюта.

Формы международной экономической интеграции

Формы международной экономической интеграции	Базовые характеристики					
	Снижение внутренних тарифов	Устранение внутренних тарифов	Общий внешний фактор	Свободное движение капиталов и рабочей силы	Гармонизация экономической политики	Политическая интеграция
Зона преференционной торговли	+					
Зона свободной торговли	+	+				
Таможенный союз	+	+	+			
Общий рынок	+	+	+	+		
Экономический союз	+	+	+	+	+	
Политический союз	+	+	+	+	+	+

3. ПУТИ И ОСОБЕННОСТИ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ.

Для создания интеграционных объединений двух или нескольких стран необходимы определенные политико-правовые, экономические, социально-культурные, инфраструктурные условия. С политико-правовой точки зрения принципиальное значение имеют совместимость политического устройства и основного законодательства интегрирующихся стран.

Критериями экономических условий интеграции являются:

- уровни развития стран;
- их ресурсные и технологические потенциалы;
- степень зрелости рыночных отношений (национальных рынков товаров, услуг, капиталов);
- масштабы и перспективы развития экономических взаимосвязей и др.;
- инфраструктурная и социально-культурная совместимость.

ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ГРУППИРОВКИ

РЕГИОНАЛЬНЫЕ

Европейский
Союз (ЕС)

АСЕАН

АТЭС

СНГ

ОТРАСЛЕВЫЕ

ОПЕК

Международные
монополии (ТНК)

Тяготение во внешнеэкономической ориентации страны на свой и соседние регионы мира называется **регионализацией**.

Существуют различные **пути формирования экономических интеграционных объединений стран**:

- **«снизу - вверх»**, т.е. когда предшествует интеграция через фирмы, таможенные союзы (США - КАНАДА);
- **«сверху - вниз»**, когда по различным политическим и социально-экономическим причинам создаётся интеграционное объединение стран, -которые не совсем соответствуют критериям интеграционной совместимости (СЭВ).

Факторами **противодействия международной экономической интеграции** являются:

- национализм, традиционные конфликты и идеологические противоречия между отдельными странами и группами стран;
- политико-правовые, экономические и социально-культурные различия стран-участниц;
- рост затрат на урегулирование их на наднациональном уровне, противоречия расширения состава интеграционного объединения.

Современным **процессам международной экономической интеграции** **свойственны** определённые **особенности**, а именно:

- динамизм процессов международной экономической интеграции в целом, обусловленный как действием объективных факторов, так и «цепной реакцией» стран мира на развитие интеграционных объединений;
- неравномерность развития и реализации форм интеграции, обусловленная проявлениями очевидных различий стран и регионов мира;
- развитием наряду с интеграционными процессами, дезинтеграционных, имеющих глубокие корни в исторических, политических, экономических и социальных закономерностях мирового развития.

Развитие уровней регионализации позволяет выделить:

- **макрорегиональный уровень** - объединения государств большого региона (Западная Европа, Восточная Европа, Юго-Восточная Азия, др.);
- **межрегиональный уровень** - территории совместных интересов, сотрудничество между приграничными административно-территориальными образованиями государств, например, еврорегионы;
- **микрорегиональный уровень** - специальные экономические зоны (СЭЗ).

Логическим результатом развития интернационализации станет **глобальная экономическая интеграция**. Кроме чисто экономических закономерностей мирового развития она обусловлена ориентацией технологических инноваций на нужды человечества, всевозрастающей коммуникативностью и прогрессом образовательного уровня общества, невозможностью присвоения общих (планетарных) ресурсов частью человечества, историческим опытом конфронтационного развития.

Глобализация означает тесную взаимосвязь, переплетение экономических, политических, социальных, культурных, и др. взаимодействий на мировом уровне, формирование единой (глобальной) системы мирохозяйственных отношений.

4. Современные особенности процессов международной экономической интеграции.

Во второй половине XX в. появилось большое количество исследований посвященных теоретическим основам и практическим шагам интеграционных процессов в мире. Среди них можно выделить:

- *концепцию рыночной интеграции* (Б. Бэлласс, Т. Стицовски, Б. Олин). Суть её заключается в либерализации экономического обмена между странами, отмене национальных барьеров с целью создания общего рынка и обеспечения полной свободы конкуренции;

- *концепция «управляемой интеграции»*, выдвинутая Я. Тибергом, А. Филиппом и др., основывается на активном участии интеграционных структур в сфере экономического обмена и внутреннего экономического развития интегрирующихся стран. При этом ученые делают акцент на неизбежность создания экономического, а далее и политического союза государств с соответствующими наднациональными структурами;
- *концепция «компромиссов»* (Х. Уоллас, Э. Хаас и др.) рассматривает интеграцию как процесс создания различных объединений (коалиций) на добровольных началах и компромиссной основе.

Появление интеграционных объединений относится к середине XX века, и в настоящее время их насчитывается уже более 60.

Среди них можно выделить наиболее крупные:

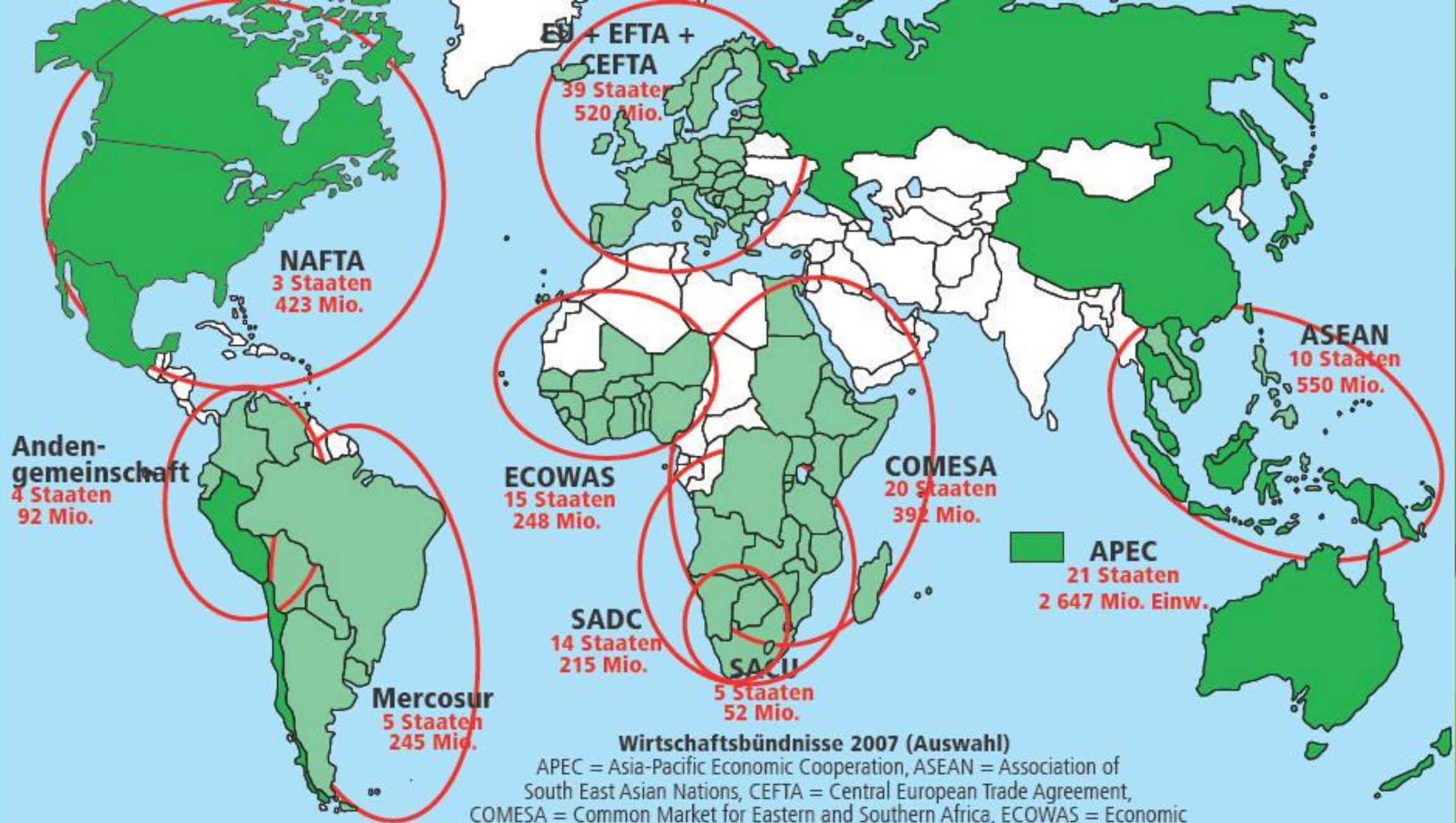
- в Западной Европе – Европейский Союз (ЕС) и Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ);
- в Северной Америке – Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА);
- в Азиатско-Тихоокеанском регионе - Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС);

Интеграционные процессы интенсивно развиваются и в системе развивающихся стран. В настоящее время насчитывается более десятка различных региональных экономических группировок таких стран. Среди них можно выделить:

- Андскую группу, созданную в 1967 г.;
- Латиноамериканскую ассоциацию интеграции (ЛАЙ) — 1980 г.;
- Таможенный и экономический союз Центральной Африки (ЮДСАК)-1964 г.;
- Сообщество развития Юга Африки (САДК) — 1992 г.;
- Африканское экономическое сообщество (АФЭС) — 1994 г, (которая по мнению специалистов, является наиболее приоритетной интеграционной группировкой на территории Африки).

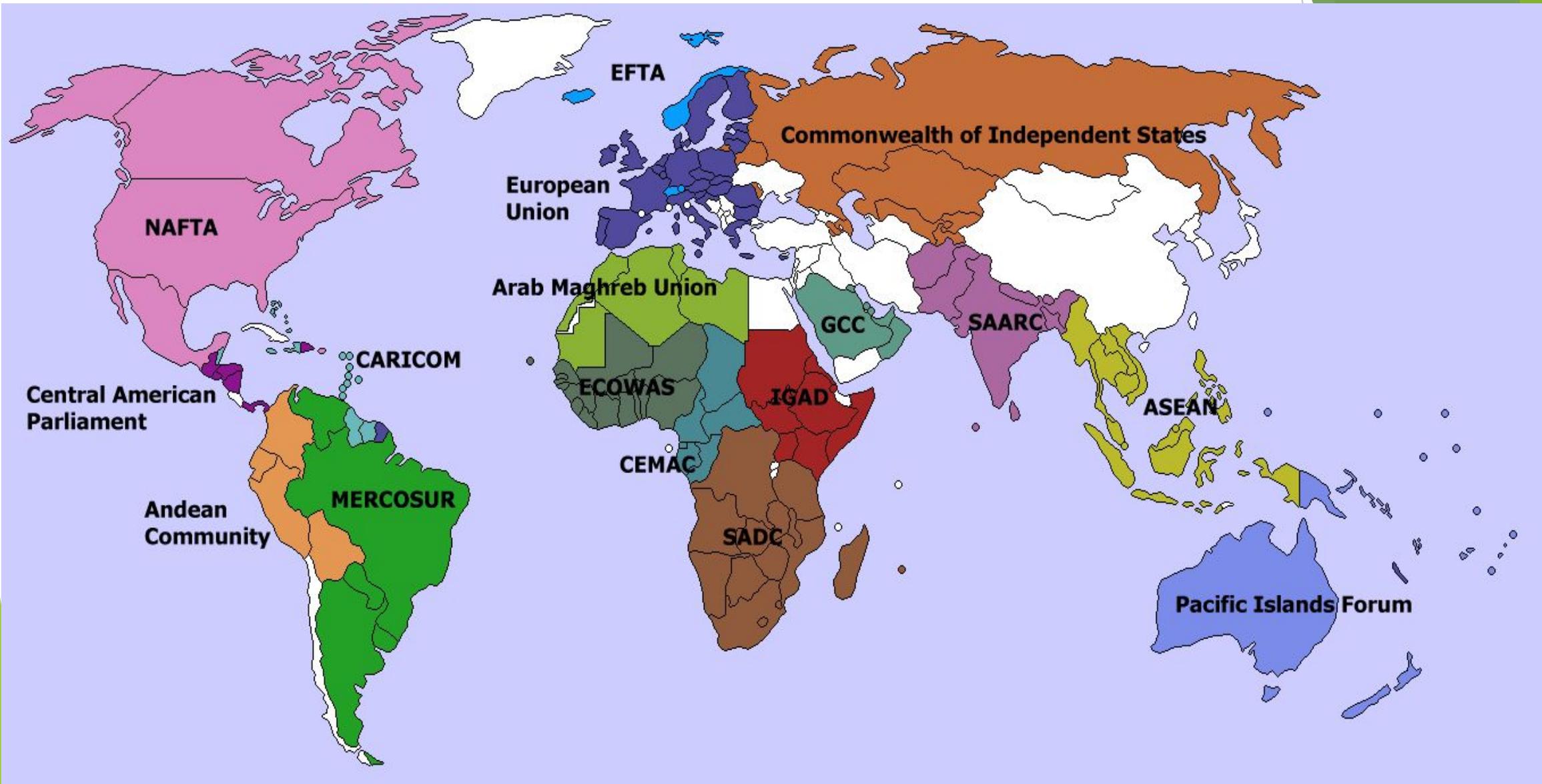
Развитие интеграционных процессов происходит и на постсоветском пространстве, в рамках СНГ. На территории Содружества сложились субрегиональные объединения:

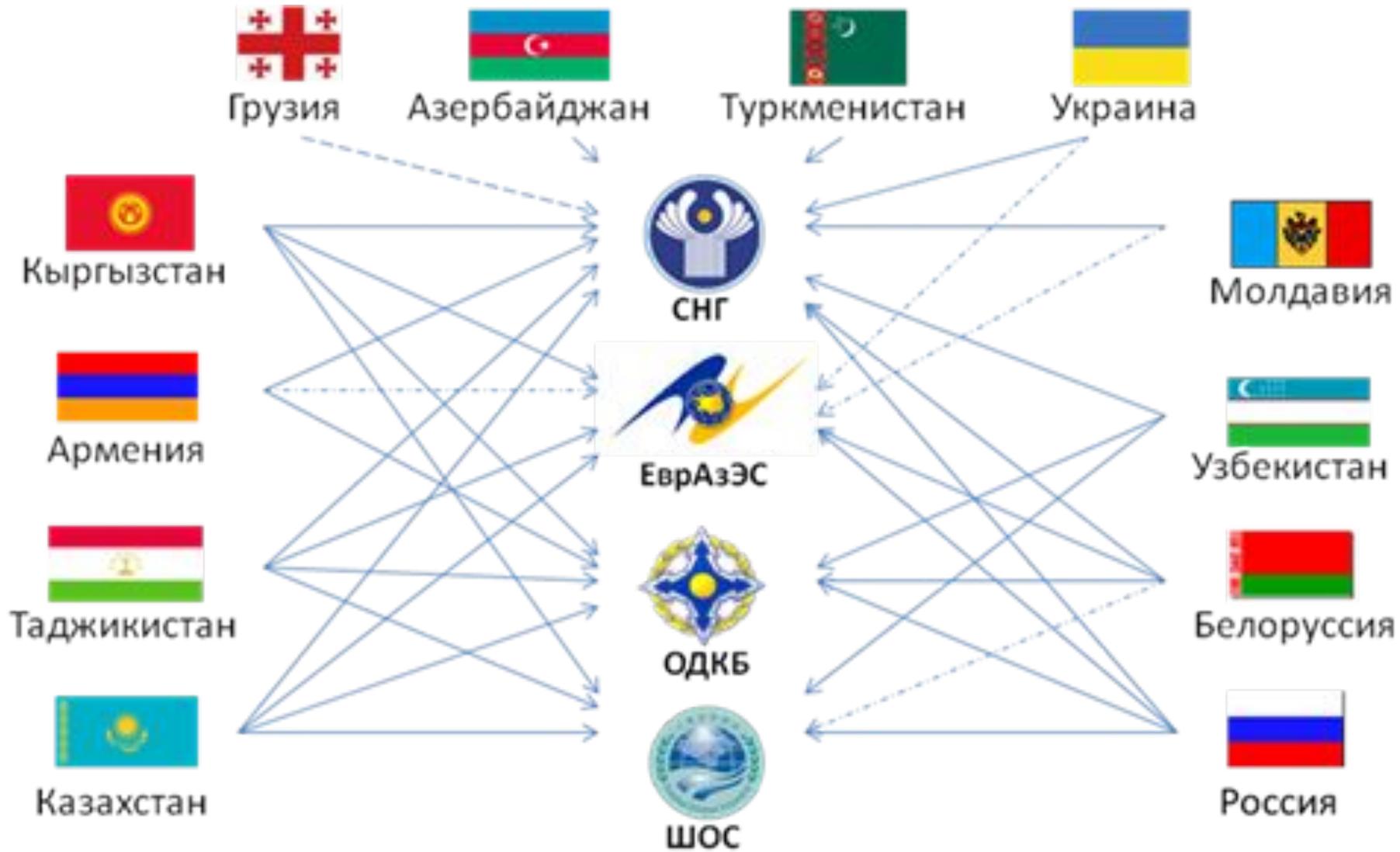
- Центрально-азиатский союз (Казахстан, Кыргызстан, Узбекистан, Таджикистан);
- Таможенный союз (Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Россия и Таджикистан);
- Союз Беларуси и России;
- Таможенный союз (для выполнения проектов транскавказского транспортного коридора) в который входят Украина, Молдова, Азербайджан и Грузия, Узбекистан (ГУУАМ). С 2004 года это сотрудничество утратило одну букву «У», и стало ГУАМ, Узбекистан вышел из группировки.



Wirtschaftsbündnisse 2007 (Auswahl)

APEC = Asia-Pacific Economic Cooperation, ASEAN = Association of South East Asian Nations, CEFTA = Central European Trade Agreement, COMESA = Common Market for Eastern and Southern Africa, ECOWAS = Economic Community of West African States, EFTA = European Free Trade Association, EU = Europäische Union, Mercosur = Mercado Commun del Sur, NAFTA = North American Free Trade Agreement, SACU = Southern African Customs Union, SADC = Southern African Development Community





-----> - страны, имеющие статус наблюдателя

Основные интеграционные объединения, начало XXI в.

Зоны свободной торговли	НАФТА (NAFTA) Северо-Американская зона свободной торговли (1994)	3: США, Канада, Мексика
	АТЭС (АРЕС) Организация Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (1984)	21: Австралия, Бруней, Вьетнам, Сянган (САР Китая), Индонезия, Канада, Китай, Республика Корея, Малайзия, Мексика, Новая Зеландия, Папуа-Новая Гвинея, Перу, Российская Федерация, Сингапур, США, остров Тайвань, Таиланд, Филиппины, Чили, Япония
	АСЕАН Ассоциация государств Юго-Восточной Азии — (1967)	10: Бруней, Вьетнам, Индонезия, Камбоджа, Лаос, Мьянма, Малайзия, Филиппины, Сингапур, Таиланд
	ЕАСТ Европейская ассоциация свободной торговли (1960)	4: Исландия, Лихтенштейн, Норвегия, Швейцария
	Латиноамериканская ассоциация интеграции Latin American Integration Association – LAIA (1980)	12: Аргентина, Боливия, Венесуэла, Бразилия, Колумбия, Куба, Мексика, Парагвай, Перу, Чили, Уругвай, Эквадор

Таможенный Союз	Южно-Африканский таможенный союз (1969)	5: Ботсвана, Лесото, Намибия, Свазиленд, ЮАР
Общие рынки	МЕРКОСУР (MERCOSUR) Общий рынок стран Южного конуса (1991)	5: Аргентина, Бразилия, Венесуэла, Парагвай, Уругвай,
	Центрально-Американский Общий рынок Central American Common Market — САСМ (1960)	5: Коста-Рика, Сальвадор, Гватемала, Гондурас, Никарагуа
	Андский Общий рынок (Андское Содружество Наций, Андская группа) Andean Community (1969)	5: Боливия, Венесуэла, Колумбия, Перу, Эквадор
	Карибское сообщество и Карибский общий рынок Caribbean Community and Common Market — CARICOM (1973)	15: Антигуа и Барбуда, Багамы, Барбадос, Белиз, Доминика, Гренада, Гайана, Гаити, Монтсеррат (Брит.), Сент-Китс и Невис, Сент-Люсия, Сент - Винсент и Гренадины, Суринам, Тринидад и Тобаго, Ямайка
	Общий рынок Восточной и Южной Африки Common Market for Eastern and Southern Africa — COMESA (1993)	19: Бурунди, Коморы, ДР Конго, Джибути, Египет, Кения, Ливия, Маврикий, Мадагаскар, Малави, Руанда, Свазиленд, Сейшельские Острова, Судан, Уганда, Замбия, Зимбабве, Эритрея, Эфиопия

Экономические союзы	ЕС (EU) Европейский союз (1957)	27: Бельгия, ФРГ, Италия, Люксембург, Нидерланды, Франция (с 1958 г.); Великобритания, Ирландия и Дания (с 1973 г.); Греция (с 1981 г.); Испания и Португалия (с 1986 г.), Австрия, Финляндия и Швеция (с 1995 г.); Эстония, Венгрия, Польша, Чехия, Словения, Кипр, Литва, Словакия, Латвия, Мальта (с 2004 г.), Болгария, Румыния (с 2007 г.)
	Бенилюкс (1958)	3: Бельгия, Нидерланды, Люксембург
	Совет по сотрудничеству арабских стран Персидского залива Gulf Cooperation Council — GCC (1981)	6: Бахрейн, Катар, Кувейт, Оман, ОАЭ, Саудовская Аравия
	Ассоциация регионального сотрудничества Южной Азии — СААРК South Asian Association for Regional Cooperation — SAARC (1985)	7: Бангладеш, Бутан, Индия, Мальдивы, Непал, Пакистан, Шри-Ланка
	Союз Арабского Магриба (1989)	5: Алжир, Ливия, Мавритания, Марокко, Тунис

	<p>Экономическое сообщество государств Западной Африки — ЭКОВАС Economic Community of West African States — ECOWAS (1975)</p>	<p>15: Бенин, Буркина-Фасо, Гамбия, Гана, Гвинея, Гвинея-Бисау, Кабо-Верде, Кот-д’Ивуар, Либерия, Мали, Нигер, Нигерия, Сенегал, Сьерра-Леоне, Того</p>
	<p>Экономическое сообщество стран Великих Озер Economic Community of the Great Lakes Countries — CEPGL (1976)</p>	<p>3: Бурунди, ДР Конго, Руанда</p>
	<p>Таможенный и экономический союз Центральной Африки Economic and Monetary Community of Central Africa — CEMAC (1964)</p>	<p>6: Габон, Камерун, Конго, ЦАР, Чад, Экваториальная Гвинея</p>
	<p>Союз Южно-Тихоокеанского регионального торгово-экономического сотрудничества South Pacific Regional Trade and Economic Cooperation Agreement — Sparteca (1981)</p>	<p>16: Австралия, Вануату, Кирибати, Маршалловы Острова, Федеративные штаты Микронезии, Науру, Ниуэ, Новая Зеландия, Острова Кука, Палау, Папуа-Новая Гвинея, Самоа, Соломоновы Острова, Тонга, Тувалу, Фиджи</p>
	<p>СНГ — Содружество Независимых Государств (1991)</p>	<p>12: Армения, Азербайджан, Белоруссия, Грузия, Казахстан, Киргизия, Молдавия, Россия, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан, Украина</p>

ШАНХАЙСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА,

ШОС – субрегиональная международная организация, в которую входят 6 государств – Казахстан, Китай, Кыргызстан, Россия, Таджикистан и Узбекистан. Статус наблюдателя уже получили Индия, Пакистан, Иран и Монголия.

Создана 15 июня 2001 года в Шанхае.



Общая территория входящих в ШОС государств составляет 61% территории Евразии, ее совокупный демографический потенциал – четвертую часть населения земли, а экономический потенциал включает в себя самую мощную после США китайскую экономику. Официальные рабочие языки – русский и китайский. Штаб-квартира в Пекине.

в ШОС нет признаков военного блока или оборонного альянса. Хартией ШОС не предусмотрено создание каких-либо объединенных воинских формирований или наднациональных командных структур. Равным образом РАТС не располагает собственными силовыми контингентами. Она представляет собой механизм координации и информационно-аналитического обеспечения компетентных ведомств государств - членов ШОС.

Влияние международных интеграционных процессов на экономику стран-участниц, как правило, является позитивным:

=> в результате интеграции сокращаются расходы по транзакциям, ускоряются темпы взаимной торговли;

=> возрастающая конкуренция между товаропроизводителями разных стран сдерживает рост цен, стимулирует улучшение качества товаров и создание новых технологий, сокращение относительно неэффективных производств;

=> интеграция, как правило, способствует притоку иностранных инвестиций, поскольку корпорации стран, не входящих в объединение, пытаются закрепить за собой определенный сегмент рынка, защищенный общим таможенным барьером, путем создания предприятия внутри интегрирующихся стран.