

Академия продаж сервисов 1С:ИТС

курс «Продаём сервис 1С-Товары»

Занятие №1

Вводное. Цели и задачи курса

Сергей Врулин

Продакт-менеджер
сервиса 1С-Товары

svru@1c.ru



План курса «Продаём сервис 1С-Товары»

Цель: Научиться продавать сервис 1С-Товары

Задачи:

1. Кто клиент сервиса? (определение ЦА)
2. Основные проблемы ЦА
3. Зачем ЦА нужен сервис 1С-Товары?
4. Как найти клиента сервиса?
5. Как встретиться с клиентом и презентовать сервис?
6. Как закрыть сделку?
7. Стоимость, условия и тарифы
8. Практическое задание

Занятие закончено.

Изучите все дополнительные материалы
и пройдите тестирование.

Сергей Врулин

Продакт-менеджер
сервиса 1С-Товары

svru@1c.ru