

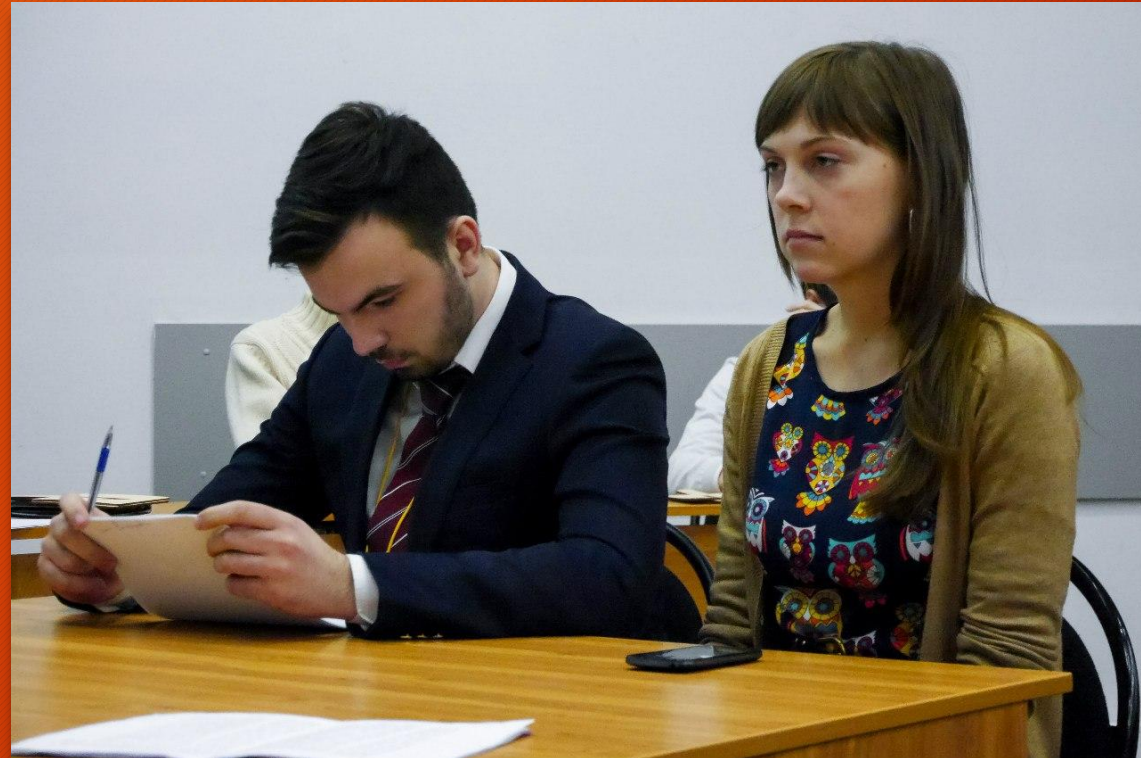


Отзыв на Клуб переговоровных технологий Ufights



Впечатления

- Клуб мне показался очень интересным, перспективным.
- Дело в том, что иногда в деловой коммуникации мы даём волю своим эмоциям, личным предубеждениям, тогда как в деловых переговорах важно умение находить серьёзные аргументы в пользу нашей точки зрения.
- Конечно, умению эффективно вести переговоры необходимо учиться.



Организация презентации Клуба

- Организаторы показали, что значат на практике переговорные технологии: они разыграли довольно типичный, но в то же время сложный для решения конфликт между руководителем компании, ведущим сотрудником и клиентом.
- У посетителей презентации была возможность высказать своё мнение по правильному решению представленной ситуации, а организаторы либо указывали на недочеты в идеях гостей, либо соглашались с ними.
- Организаторы в целом проявили достаточное мастерство в том, чему они хотят учить других, произвели на меня хорошее впечатление.



Организация презентации Клуба

- Недостаточно четко была продумана последовательность в презентации: в течение почти часа ведущий говорил не вполне нужные, по крайней мере до инсценировки конфликтной ситуации, вещи.
- Клуб не смог привлечь на своё первое мероприятие много людей.
- Организаторы делают ставку на гуманитарные и экономические факультеты, хотя умение эффективно коммуницировать необходимо всем без исключения.



Идеи развития Клуба Ufight

- A. Клубу необходимо привлекать новых людей, в том числе и в руководство организацией.
- B. Не следует делать ставку только на представителей гуманитарных и экономических факультетов.
- C. Клубу было бы очень полезно сотрудничать с Департаментом психологии, потому что предмет Клуба связан с этой наукой очень сильно.
- D. Клубу необходимо налаживать сотрудничество с компаниями, чтобы у студентов была возможность приобрести навыки переговорных технологий в реальных условиях.