

Тема №1

Предприятие – основное звено экономической системы общества. Предпринимательство

План

1. **Предприятие – важнейшее звено в решении основной экономической проблемы.**
2. **Организационно-правовые формы предприятий.**
3. **Объединения предприятий.**
4. **Ликвидация предприятий. Банкротство.**
5. **Виды собственности предприятий.**
6. **Предпринимательство в условиях рыночной экономики.**
7. **Содержание и виды предпринимательской деятельности.**
8. **Принципиальная схема предпринимательской операции и ее расчет.**
9. **Субъекты рыночной экономики. Формы организации предпринимательства.**
10. **Приватизация и ее формы в России.**

Студент должен:

Знать:

- ✓ Понятия «предприятие», «структура предприятия», «юридическое лицо»;
- ✓ Права и обязанности предприятий;
- ✓ Организационно-правовые формы предприятий;
- ✓ Характеристику основных видов предприятий;
- ✓ «Предпринимательство», виды предпринимательства.

Иметь представление:

- ✓ О классификации предприятий по формам собственности, по отраслевой и предметной специализации;
- ✓ О факторах, влияющих на структуру предприятия, о типах производства;
- ✓ Об объединениях предприятий, принципах объединений, видах и формах объединений;
- ✓ О имуществе предприятий и источниках его формирования;
- ✓ О хозяйственном риске, о видах хозяйственного риска.

Предприятие – важнейшее звено в решении основной экономической проблемы.



Экономика – это наука, занимающаяся поведением экономических субъектов при использовании ими ограниченных ресурсов, которые могут быть по-разному применены в сфере производства, распределения, обмена и потребления.

Предприятие – это самостоятельный хозяйствующий субъект, созданный предпринимателем или объединением предпринимателей для производства продукции, выполнения работ и оказания услуг с целью удовлетворения общественных потребностей и получения прибыли.

Производственное предприятие – это обособленная специализированная единица, основанием которой является профессионально организованный трудовой коллектив, способный с помощью имеющихся в его распоряжении средств производства изготовить нужную потребителям продукцию (выполнить работу, оказать услуги) соответствующего назначения, профиля и ассортимента.

Общие черты, свойственные предприятию

Имущественная ответственность: предприятие несет полную ответственность всем своим имуществом по различным обязательствам.

Предприятие предполагает единоначалие, основывается на прямых административных формах управления.

Выступает в хозяйственном обороте от собственного имени.

Экономически самостоятельно и обособлено, осуществляет самостоятельно оперативную хозяйственную деятельность, сделки и операции, получает прибыль, несет убытки, за счет прибыли обеспечивает финансовое положение и дальнейшее развитие производства.

Предприятие – это сложная экономическая система, объединяющая производственные и людские резервы, имеющие общие цели в достижении результатов производства.

Целью и побудительным мотивом деятельности предприятий является получение максимальной величины прибыли. Получение прибыли в условиях рыночной экономики возможно только при условии производства нужной для потребителей продукции, пользующейся спросом. Реализуя цель производства, предприятие реализует и цель общества – наиболее полного удовлетворения постоянно растущих потребностей общества.

Для государственной регистрации предприятию необходимо:

1 Заявление о регистрации

2 Необходимо также получить в органах статистики коды.

3 Штмп и печать должны соответствовать Уставу. Субъект
4 хозяйствования должен зарегистрировать товарный знак,
фирменный бланк, получить чековую книжку.

5

6

7

8

9

Организационно правовые формы предприятий.

Юридическое лицо – предприятие (организация), которое в соответствии с законом выступает в качестве субъекта гражданских и хозяйственных прав и обязанностей; оно обладает имуществом, платит налоги, выступает в качестве истца или ответчика в суде и арбитраже.

Основные признаки юридического лица:



Право вступать в хозяйственные отношения с другими юридическими лицами.



Право защищать свои имущественные интересы.



Полная имущественная ответственность перед контрагентами в пределах, оговоренных хозяйственным законодательством.



Наличие регистрационного свидетельства и лицензии на право осуществления тех или иных видов деятельности.



Наличие утвержденного в установленном порядке Устава.

Юридические лица по формам предпринимательской
деятельности делятся на:

↓
Хозяйственные товарищества:

↓
Производственные кооперативы.

↓
Государственные и муниципальные унитарные
предприятия.

По Гражданскому кодексу РФ юридические лица (коммерческие организации) могут создавать предприятия в форме:

Индивидуальный бизнес:

Индивидуальные предприятия (владелец имеет полную самостоятельность и свободу в принятии решений)

Семейные предприятия (тоже самое, но семьей)

Коллективный бизнес:

Акционерные общества

Товарищества

Полное товарищество

Общество с ограниченной ответственностью

Коммандитное товарищество

Кооперативы

Акционерные общества (АО) – объединения капиталов участников для решения ими совместной задачи. Под капиталом в данном случае понимается все, что необходимо для деятельности АО: деньги, здания и сооружения, оборудование, сырье и материалы, транспорт и интеллектуальная собственность, открытия, изобретения, технологии, «НОУ-ХАУ». Любая форма капитала, включая и интеллектуальный, оценивается в рублях на основе всеобщего согласия участников общества и суммируется. Полученная сумма составляет так называемый уставный фонд (уставный капитал) акционерного общества. Каждый из участников имеет в этом фонде свою часть, определяемую его вкладом. В АО на сумму Уставного капитала обычно выпускают акции. Количество акций участника соответствует его доле в общем капитале. Именно количество акций определяет имущественные отношения акционеров: участие в управлении предприятием (количество голосов при принятии решений равно количеству акций), доля прибыли, другие права и ответственность за дела АО.

Товарищества:

Промежуточное положение между полным товариществом и ООО занимает так называемое «товарищество на вере», или **коммандитное товарищество**. В нем наряду с главными участниками («полными товариществами»), несущими полную ответственность по обязательствам фирмы и управляющими ею, есть и «неглавные» («вкладчики»), несущие лишь ограниченную ответственность в размере своего пая.

Кооперативы объединяют мелких производителей. Имущество кооператива, так же как и товарищества, делится на пай, но в отличии от товарищей, члены кооператива обычно вносят в его деятельность свой личный трудовой вклад. Производственные и сбытовые кооперативы особенно распространены в сельской местности. Крестьянам и мелким фермерам выгодно продавать свою продукцию не каждому в отдельности, а сообща: это экономит время и силы, и более крупный продавец имеет на рынке более сильные позиции. Кооператив принадлежит всем его членам, каждый из которых имеет один голос на собрании пайщиков, где решаются все основные вопросы. Доход распределяется между пайщиками исходя из того, кто сколько продукта сдал в кооператив. Решения в них принимаются на основе равного голосования, независимо от вклада каждого участника в общее дело.

Основные типы фирм.

Тип фирмы	Кому принадлежит	Кто управляет	Кому достается прибыль и убытки
Индивидуальная	Частному лицу	Собственник или назначенный им управляющий	Собственнику
Товарищество	Двум или несколькими частным лицам	Товарищи или назначенный ими управляющий	Делится согласно договору о товариществе
Кооператив	Членам кооператива	Правление, избранное членами кооператива на собрании	Распределение между членами кооператива по КТУ
Акционерное общество	Акционерам	Совет директоров, избранный собранием акционеров	В виде дивидендов распределяется между акционерами в соответствии с количеством акций

Основные формы предпринимательства

Формы предпринимательства	Достоинства	Недостатки
1. Единоличные хозяйства	Полная самостоятельность, свобода и оперативность. Максимальный интерес в получении дохода. Конфиденциальность деятельности.	Трудности привлечения больших капиталов. Неопределенность сроков деятельности. Неограниченная ответственность за убытки. Необходимость совмещения всех управленческих специальностей.
2. Товарищества	Финансовая сила. Свобода и оперативность действий. Коллективное управление.	Неограниченная ответственность партнеров. Непостоянство и зависимость партнеров друг от друга.
3. Акционерные общества	Возможность широкого привлечения дополнительного капитала. Профессиональное управление. Ограниченная ответственность акционеров.	Строгий контроль за деятельностью общества. Громоздкость управления и низкая оперативность

Классификация предприятий (фирм) по формам предпринимательской деятельности и ответственности по обязательствам

Коммерческие

Наименование предприятия	Особенность формы	Ответственность по обязательствам
Полное товарищество	Товарищество, участники которого (полные товарищи) в соответствии с заключенным между ними договором занимаются предпринимательской деятельностью от имени товарищества.	Несут ответственность по его обязательствам принадлежащим им имуществом.
Товарищество на вере (коммандитное)	Товарищество в котором наряду с участниками, осуществляющими от имени товарищества предпринимательскую деятельность, существуют участники, которые не принимают участия в осуществлении товариществом предпринимательской деятельности	Отвечают по обязательствам своим имуществом (полные товарищи), имеется один или несколько участников-вкладчиков, которые несут риск убытков, связанных с деятельностью товарищества, в пределах сумм внесенных ими вкладов.

Классификация предприятий (фирм) по формам предпринимательской деятельности и ответственности по обязательствам

Коммерческие

Наименование предприятия	Особенность формы	Ответственность по обязательствам
Акционерное общество	Общество, уставный капитал которого разделен на определенное число акций.	Участники акционерного общества (акционеры) не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им акций: закрытое, открытое.
Общество с ограниченной ответственностью	Признается учрежденным одним или несколькими лицами общество, уставный капитал которого разделен на доли, определенные учредительными документами.	Участники этого общества не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости внесенных ими вкладов.

Классификация предприятий (фирм) по формам предпринимательской деятельности и ответственности по обязательствам

Коммерческие

Наименование предприятия	Особенность формы	Ответственность по обязательствам
Общество с дополнительной ответственностью	Признается учрежденным одним или несколькими лицами общество, уставный капитал которого разделен на доли, определенные учредительными документами.	Участники общества с дополнительной ответственностью несут субсидиарную ответственность по его обязательствам своим имуществом в одинаковом для всех кратном размере к стоимости их вкладов.
Хозяйственное общество	Хозяйственное общество признается дочерним, если другое (основное) хозяйственное общество или товарищество в силу преобладающего участия в его уставном капитале, либо в соответствии с заключенным между ними договором, либо иным образом имеет возможность определять решения, принимаемые таким обществом.	Дочернее общество не отвечает по долгам основного общества. Основное общество отвечает солидарно с дочерним обществом по сделкам последнего. Если по вине основного общества дочернее общество становится банкротом, то основное общество несет субсидиарную ответственность по его долгам.

Классификация предприятий (фирм) по формам предпринимательской деятельности и ответственности по обязательствам

Коммерческие

Наименование предприятия	Особенность формы	Ответственность по обязательствам	
Производственные кооперативы	Производственные кооперативы представляют добровольное объединение граждан для совместной производственной или иной хозяйственной деятельности, основанной на их личном трудовом или ином участии в объединенных его членами имущественных паевых взносах.	Члены кооператива несут по обязательствам субсидиарную ответственность в размерах и порядке, предусмотренного законом.	
Унитарные предприятия	Унитарным предприятием признается коммерческая организация, не наделенная правом собственности на закрепленное за ней собственником имущество. Имущество является неделимым и не может быть распределено по вкладам.	Унитарное предприятие отвечает по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом. Унитарное предприятие не несет ответственности по обязательствам собственника его имущества.	
		На праве хозяйственного ведения	На праве оперативного управления
		Собственник имущества (государство или муниципалитет) не отвечает по обязательствам предприятия.	РФ несет субсидиарную ответственность по обязательствам казенного предприятия при недостаточности его имущества.

Классификация предприятий (фирм) по формам предпринимательской деятельности и ответственности по обязательствам

Некоммерческие

Наименование предприятия	Особенность формы	Ответственность по обязательствам
Потребительский кооператив	Потребительский кооператив – добровольное объединение граждан и юридических лиц на основе членства с целью удовлетворения материальных и иных потребностей участников, осуществляемое путем объединения его членами имущественных паевых взносов.	Члены кооператива несут субсидиарную ответственность по его обязательствам в пределах внесенной части дополнительного взноса каждого из членов кооператива.
Общественные и религиозные организации (объединения)	Общественные и религиозные организации – добровольные объединения граждан, объединившихся на основе общности интересов для удовлетворения духовных или иных нематериальных потребностей.	Члены этих организаций не отвечают по обязательствам общественных и религиозных организаций, а указанные организации не отвечают по обязательствам своих членов.

Классификация предприятий (фирм) по формам предпринимательской деятельности и ответственности по обязательствам

Некоммерческие

Наименование предприятия	Особенность формы	Ответственность по обязательствам
Фонды	Это не коммерческие организации, учрежденные гражданами или юридическими лицами на основе добровольных имущественных взносов, преследующих социальные, благотворительные, культурные, образовательные и иные общественно-полезные цели	Учредители не отвечают по обязательствам созданного ими фонда, а фонд не отвечает по обязательствам своих учредителей. Может заниматься предпринимательской деятельностью, для достижения общественно полезных целей.
Учреждения	Организации, созданные собственником для осуществления управленческих, социально-культурных и иных функций некоммерческого характера, финансируемые им полностью или частично.	Учредители отвечают по своим обязательствам находящимися в их распоряжении денежными средствами. При их недостаточности субсидиарную ответственность по их обязательствам несет собственник.
Общественные и иные некоммерческие организации, в том числе учреждения, могут добровольно объединяться в ассоциации (союзы) этих организаций.	Они сохраняют свою самостоятельность и права юридического лица.	Ассоциация не отвечает по обязательствам своих членов. Члены ассоциации несут субсидиарную ответственность по ее обязательствам в размере и порядке, предусмотренным учредительными документами ассоциации.

Объединения предприятий.

Формы объединения предприятий:

Ассоциация – общая форма союза, объединения предприятий по любому признаку.

Концерны – объединения, включающее разнородные предприятия: промышленные, транспортные, торговые, банковской сферы, связанные общими целями. Участники концерна сохраняют относительную самостоятельность.

Консорциум – временное соглашение между предприятиями или банками для размещения займа или капитального производства.

Формы объединения предприятий:

Синдикат – объединение предприятий, при котором закупки сырья, распределение заказов и реализация продукции идут через общий орган управления.

Трест – объединение предприятий, в котором они теряют производственную, коммерческую, а иногда и юридическую самостоятельность.

Корпорация – общее обозначение объединения, союза, общества, совокупности лиц, объединившихся для достижения какой-либо цели. Корпорация имеет статус юридического лица.

Фирма – это организация, осуществляющая какую-либо хозяйственную деятельность с целью извлечения прибыли.

Формы объединения предприятий:

Концерн – производственное объединение, в которое входят предприятие различных отраслей, совместно решающие ряд определенных задач.

Картель – объединение, в котором участники сохраняют права собственников на свои предприятия и обладают хозяйственной, финансовой и юридической самостоятельностью, но при этом совместно организуют реализацию продукции.

Холдинг – компания, которая осуществляет контроль за деятельностью других юридически самостоятельных компаний через приобретение контрольных пакетов акций и получает доход в виде дивидендов.

Финансовая группа – объединение юридически и финансово самостоятельных фирм, во главе которых стоят один или несколько коммерческих банков, распоряжающихся их денежным капиталом.

При создании объединений должны быть обеспечены:

- ↓ добровольность вхождения предприятий в объединение и выхода на условиях „Устава объединения“;
- ↓ соблюдение антимонопольного законодательства (создание условий для конкурентной борьбы);
- ↓ свобода выбора организационной формы объединения;
- ↓ организация отношений между предприятиями, входящими в объединение, на основе хозяйственной самостоятельности и договоров.

Все объединения создаются на договорной основе („за“ должны проголосовать больше 50% коллектива, в котором для государственного или муниципального имущества составляет около 50%).

Ликвидация предприятий.

Банкротство.

Несостоятельность – это признанная арбитражным судом или объявленная должником неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам или исполнить обязанность по уплате обязательных платежей в бюджеты всех уровней и во внебюджетные фонды.

Банкротство – неотъемлемая часть конкурентной среды; без банкротства нет конкуренции.

Возможность банкротства заставляет принимать эффективные меры по обеспечению финансовой устойчивости, повышать эффективность труда.

Значение банкротства в том, что:

Из гражданского оборота исключаются неплатежеспособные предприятия, что оздоравливает рынок.

Дает возможность ответственно действующим организациям и добросовестным предпринимателям вновь достичь финансовой стабильности.

Банкротство определяется следующими признаками:

В отношении граждан:

неспособность удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам или исполнить обязанность по уплате обязательных платежей, если соответствующие обязательства или обязанности не исполнены им в течение 3 месяцев с момента наступления даты их исполнения и если сумма его обязательств превышает стоимость принадлежащего ему имущества.

В отношении юридического лица:

неспособность удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам или исполнить обязанность по уплате обязательных платежей, если соответствующие обязательства или обязанности не исполнены им в течение 3 месяцев с момента даты их исполнения.

Схема процедуры банкротства

Банкротство	
Участники	Процедура
Должники	Наблюдение
Арбитражный управляющий	Внешнее управление
Конкурсные кредиторы	Конкурсное производство
Налоговые и другие уполномоченные организации	Мировое соглашение
Прокурор	Добровольная ликвидация

В соответствии с законодательством в отношении предприятия-должника применяют следующие процедуры:

↙ **Реорганизованные**, включающие внешнее управление имуществом должника и санкцию.

↙ **Ликвидационные:**

↙ А) принудительная ликвидация предприятия-должника по решению арбитражного суда;

↙ Б) добровольная ликвидация несостоятельного предприятия под контролем кредиторов;

↙ В) ликвидация в процессе конкурсного производства;

↙ **Мировое соглашение** – процедура достижения договоренности между должником и кредиторами относительно отсрочки и рассрочки причитающихся кредиторам платежей или скидки долгов.

Виды собственности предприятий.

Смешанная собственность – предприятия могут создаваться и на основе смешанной собственности: частной, государственной, муниципальной и общих организаций. Собственниками предприятий могут быть российские и иностранные граждане (физические лица) и иностранные юридические лица (СП – совместные предприятия).

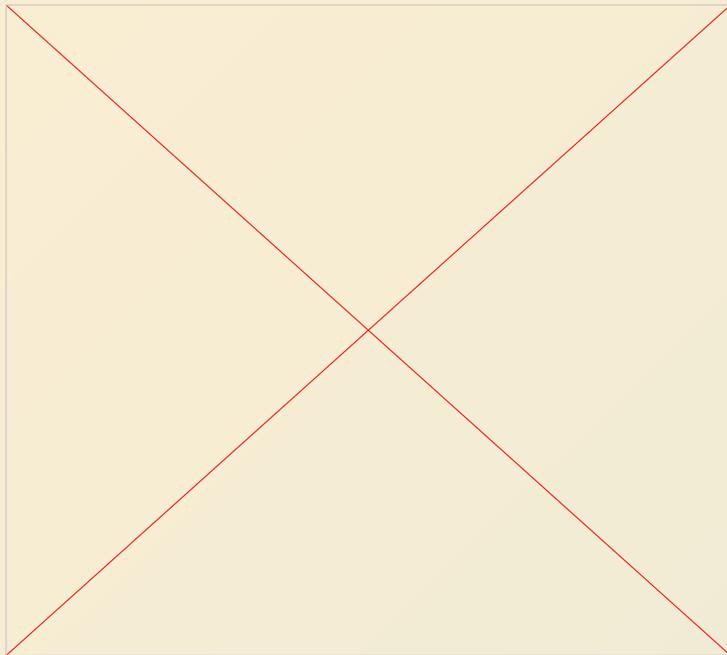
Предпринимательство в условиях рыночной экономики.

Российское законодательство о предприятиях и предпринимательской деятельности определяет *предпринимательство* как инициативную самостоятельную деятельность граждан и их объединений, направленную на получение прибыли, осуществляемую на свой риск и под свою имущественную ответственность.

В книге „Введение в бизнес“ американских авторов А.Стоунера и Э.Долана *бизнес характеризуется как деятельность на частных предприятиях, которые производят товары и услуги, стремятся к прибыли и конкурируют друг с другом.*

Получение **прибыли** — главная цель предпринимательства, не может служить его отличительным признаком. На получение прибыли ориентированы все предприятия, находящиеся на хозяйственном расчете, функционирующие в условиях самокупаемости.

Признаки предпринимательства:



Самостояте
льность

Инициатива

Ответственн
ость

Риск

Активный
поиск

Динамичес
ть

Мобильност
ь

Грамотность

Предпринимательству присущи кратковременность бизнес-операций, сделок. В одних ему сопутствует успех, в других – неудача, главное, чтобы в целом прибыль покрывала убытки.

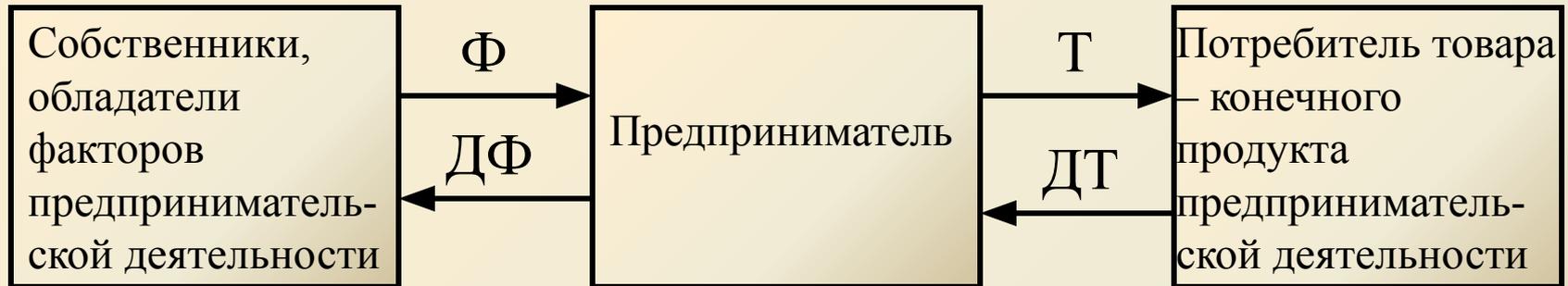
Мелкое предпринимательство часто бывает связано с крупными, долговременными экономическими проектами.

Предпринимательство – общедоступный вид деятельности.

Согласно законам РФ предпринимателем может быть любой гражданин, не ограниченный в дееспособности, граждане иностранных государств и лица без гражданства. Далеко не все, кто имеет право стать предпринимателем, должны ими становиться. Нужны определенные способности, знания, умения, энергия, природный дар. Предпринимательство – это повседневный тягостный, изнурительный труд.

Содержание и виды предпринимательской деятельности.

Общая схема предпринимательства



Частично предприниматель может сам обладать такими факторами. Если он ими не обладает, то приобретает **факторы производства** Φ у их обладателей за денежную сумму ДФ и с их помощью производит, получает, достает и продает потребителю товар Т .

Рассмотрим простой случай, когда факторы производства (Φ) нужны потребителю, тогда предприниматель приобретает их и продает их потребителю, т.е. становится **торговым посредником**.

Схема предпринимательства укладывается в формулу $ДФ \rightarrow \Phi \rightarrow Т \rightarrow ДТ$. $ДТ$ должны быть больше $ДФ$, чтобы предприниматель имел **прибыль**.

Предпринимательская деятельность осуществляется за **определенное время**, для этого предпринимательству необходим **высокий уровень организации**. Продолжительность операции оказывает **значительное влияние** на ее **эффективность, прибыльность**.

Чем короче период сделки, тем выше ее эффект для предпринимателя. С одной стороны, **снижаются затраты**, а с другой – **увеличивается оборачиваемость денежных средств** и поэтому меньше денег связывается в обращении.



Вывод: время – фактор предпринимательства.



Предпринимательская деятельность представляет совокупность последовательно или параллельно, одновременно проводимых операций.

Каждая бизнес-операция – это завершённый цикл предпринимательства, или бизнес-сделка.

Сделка – основное на письменном договоре или устном соглашении взаимодействие двух или нескольких хозяйствующих субъектов, лиц в интересах получения взаимной выгоды.

Виды предпринимательства:

*Производственное
предпринимательство*



*Коммерческое
предпринимательство*



*Финансовое
предпринимательство*



Посредничество



*Страховое
предпринимательство*



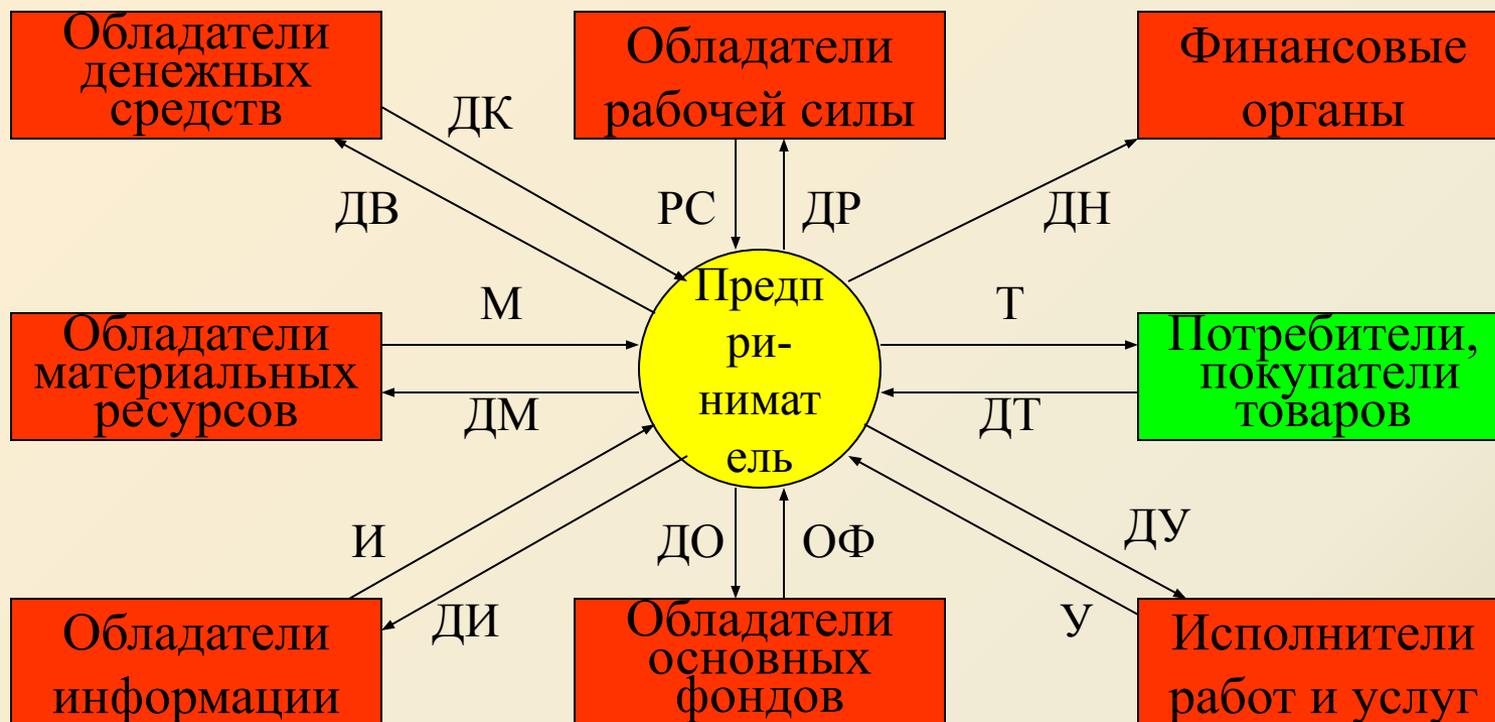
Виды предпринимательства:

Страховое предпринимательство – предприниматель гарантирует страхователю имущества, ценностей, жизни... за определенную плату компенсацию возможного ущерба в результате непредвиденного бедствия. Суть для предпринимателя: он получает страховой взнос, который возвращает только при определенных обстоятельствах, вероятность их относительно невелика, а оставшаяся часть взносов образует предпринимательский доход.

Принципиальная схема предпринимательской операции и ее расчет.

Операция (сделка) – совокупность процедур от начала и до завершения предпринимательского замысла, проекта, т.е. от вложения первоначальных средств и до получения прибыли как конечного результата деятельности.

Схема предпринимательской операции.



В итоге чистая, остаточная прибыль ПРч, которую получает предприниматель в результате операции, $ПРч = ДТ - ДЗ - ДН$. Если валовая прибыль ДБ не менее 20% от уровня затрат, то **предпринимательство успешно**.

Субъекты рыночной экономики. Формы организации предпринимательства.

Субъектами рыночной экономики являются обособленные собственники. Собственнику принадлежит права владения, пользования и распоряжения своим имуществом. Обычно признается две формы собственности: государственная и негосударственная.

Негосударственная – это частная собственность. Частными собственниками могут быть единоличные собственники, группа собственников (партнерства, акционерные общества) и арендаторы (собственники своей продукции). В Гражданском кодексе Российской Федерации записано: «В Российской Федерации признаются частная, государственная, муниципальная и иные формы собственности.

Субъектами рыночного хозяйства могут быть также государственные и муниципальные предприятия. Последние могут осуществлять разного рода хозяйственные операции, хотя они и не наделены правом собственности на закрепленное за ними имущество. Имущество принадлежит такому предприятию на праве хозяйственного ведения или оперативного управления. Они не имеют права его продать, или, например, самостоятельно решить вопрос о вступлении в АО.

Существуют три основные формы предпринимательства.

Единоличное предприятие. Это дело, которым владеет один человек. Данная форма бизнеса чрезвычайно широко распространена.

Партнерство. Два или более отдельных лица договариваются о владении предприятием и его управлении. Они объединяют свои финансовые ресурсы и умение вести дела, распределяют риски, прибыли и убытки.

Корпорация. Это правовая форма бизнеса, отличающаяся и отделенная от конкретных лиц, ею владеющих; владение выражается в пакетах акций. Владельцы корпорации называются держателями акций.

Формы предпринимательства

Формы предпринимательства	Преимущества	Недостатки
1. Единоличное предприятие	Наиболее простой и дешевый способ организации бизнеса, собственник – сам себе хозяин, у него велик стимул деятельности.	Ограниченность финансовых ресурсов для роста, недоступность выгоды от специализации функций управления и сбыта, неограниченная ответственность.
2. Партнерство	Легко организовывается, бюрократические процедуры необременительны (заключается письменное соглашение и утверждается устав). Более высокая степень специализации. Менее ограничены финансовые ресурсы.	Несовместимость в некоторых случаях интересов партнеров, что делает управление неповоротливым и затруднительным. Финансовых ресурсов трех или четырех партнеров может не хватить для роста. Выход одного участника или смерть партнера, как правило, ведут за собой распад фирмы. Каждый партнер несет ответственность не только за результат собственных управленческих решений, но и за последствия действий любого другого партнера.
3. Корпорация	Способ финансирования – продажа акций и облигаций – позволяет привлечь сбережения многочисленных лиц. Через фондовую биржу можно изъять свои ценные бумаги из одной фирмы и вложить в другую. Более легкий доступ к банковскому капиталу. Ограниченная ответственность. Владельцы корпораций рискуют только той суммой, которую они вложили в покупку акций. Их личные активы не ставятся под угрозу, даже если корпорация пойдет ко дну. Кредиторы могут предъявить иск корпорации как юридическому лицу, но не владельцам корпорации как частным лицам.	В корпоративной форме бизнеса заложены возможности для некоторых злоупотреблений. Хотя это запрещено законом, корпоративная форма может стать базой для выкупа и продажи не имеющих никакой стоимости ценных бумаг. Т.к. корпорация является юридическим лицом, некоторые недобросовестные владельцы компаний иногда получают возможность избежать личной ответственности за сомнительную деятельность. К недостаткам относится двойное налогообложение: первый раз облагается прибыль корпораций, второй раз – часть личного дохода владельца (дивиденды).

Приватизация и ее формы в России.

Для перехода к рыночным отношениям в нашей стране необходимо **разгосударствование, приватизация.**

Под **разгосударствованием** собственности понимается преобразование государственных предприятий в предприятия, основанные на других (негосударственных) формах собственности.

Под **приватизацией** понимается процесс приобретения в собственность граждан или их части акций (паев) акционерных обществ и товариществ, а также предприятий.

Формы приватизации. Предусмотрены следующие формы приватизации:

▼ Купля-продажа предприятия

▼ Преобразования предприятия в акционерное общество с последующей продажей акций.

Процедура купли-продажи включает способы его приватизации:

По инвестиционному конкурсу (на инвестиционных торгах) продаются государственные и муниципальные предприятия, когда от покупателя требуется осуществление инвестиционных программ. При этом право собственности передается покупателю предложившему максимальный объем инвестиций.

В результате ваучерной приватизации слоя новых собственников – среднего класса – в России не появилось, поэтому поставленные цели не достигнуты. Ваучеры, в основном скуплены спекулянтами и мошенниками, а чековые инвестиционные фонды в скором времени лопнули или же завершили год без прибыли. С другой стороны, преобладающими собственниками стали трудовые коллективы, вложившие свои ваучеры в собственные предприятия.

Государственные органы, ответственные за приватизацию:



Государственный комитет РФ по управлению государственным имуществом – Госкомимущество – организует выполнение программы приватизации, создает комиссии по приватизации предприятий, определяет способ приватизации и формы платежа.



Российский фонд федерального имущества временно осуществляет полномочия собственника на общих собраниях акционеров, продают свидетельства о собственности на предприятия, выступают учредителями акционерных обществ, получают и перечисляют дивиденды и выручку от приватизации предприятий в федеральный и местные бюджеты.

Начальная цена предприятия, выставляемого на продажу.

Согласно Указу Президента РФ от 11 апреля 1995 года начальная цена предприятия должна быть не ниже той, которую определит специальная федеральная комиссия.

Продажа земли под приватизированными предприятиями согласно выше названному Указу Президента РФ определена в размере 10-кратной ставки земельного налога. Если же завод не может купить участок, на котором стоит, правительство может отдать ему эту землю в долг. Это, в первую очередь, относится к тем предприятиям ВПК и других отраслей, перед которыми сам федеральный бюджет находится в долгу. В счет этого долга земля и будет передана соответствующему предприятию.

Распределение денежных доходов от продажи акций приватизированных предприятий. .

В федеральный бюджет пойдет 55%, в республиканские, краевые бюджеты – 10%, в местные 4 и , наконец, самим приватизированным предприятиям достанется 14% доходов. Это относится только к предприятиям , находящимся в федеральной собственности, но не к муниципальным предприятиям.

Тесты для самопроверки



Тест №1

1. Рыночной экономике
свойственно

Ваши ответы на тест №1:

Тест №2

2. В рыночной экономике
продукт распределяется
между потребителями

Ваши ответы на тест №2:

Тест №3

3. Для современных
условий России
характерна

Ваши ответы на тест №3:

Тест №4

4. Рыночная экономика
представляет

Ваши ответы на тест №4:

Тест №5

5. Под приватизацией
понимается

Ваши ответы на тест №5:

Номера тестов и вопросов	Ваши ответы	Правильные ответы	Итого
Тест №1			
Тест №2			
Тест №3			
Тест №4			
Тест №5			

Количество правильных ответов -