

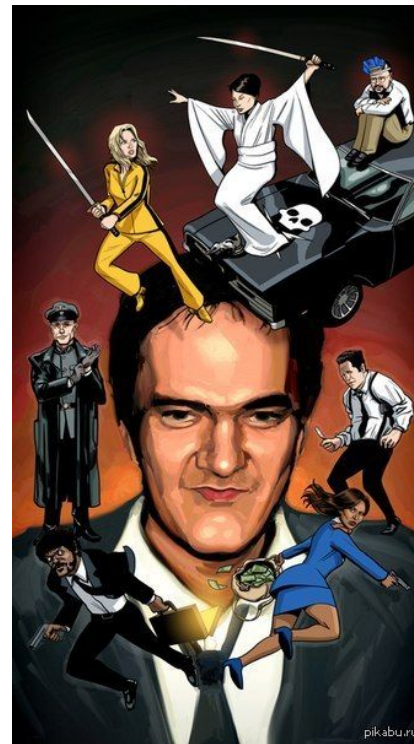
Приёмник

Живёт по навязанной
программе



Транслятор

Создаёт свою реальность,
используя творчество.



Скрипт или Слайд

Эрик Бёрн



Американский психолог и психиатр. Известен прежде всего, как разработчик транзакционного анализа и сценарного анализа. Развивая идеи психоанализа, общей теории и метода лечения нервных и психических заболеваний, Берн сосредоточил внимание на «транзакциях», лежащих в основе межличностных отношений.

Формула удачи

Я + Вы + Они + Труд +

Михаил Литвак



Психолог, психотерапевт, кандидат медицинских наук, автор 30 книг по практической и популярной психологии, общий тираж которых на 2013 год составил более 5 миллионов экземпляров, и ряда научных статей посвященных вопросам психотерапии, психологии общения. Член-корреспондент РАЕН.

Мышление Транслятора.

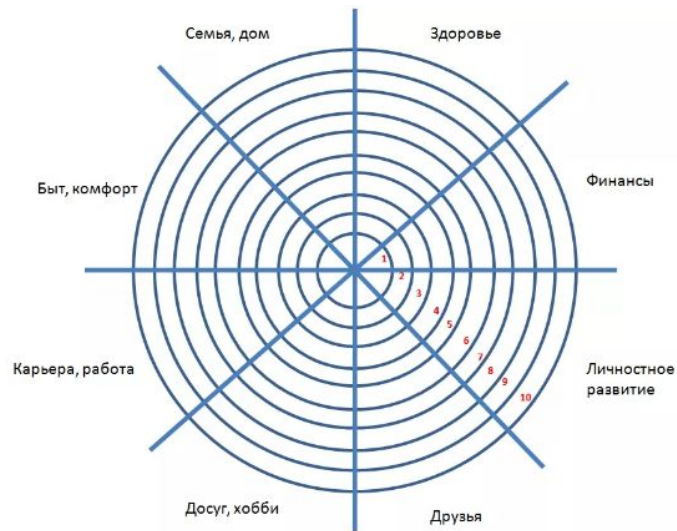
3 вида записи.

- 1.Слайд
- 2.Декларация
- 3.Констатация

Декларация - Цель + Миссия + Как?

Слайд – Сектор нашей реальности

Констатация –
отслеживание изменений и
контроль реализации.



Адаптивная программа « Транслятор»

Слайд:

Дата реализации:

Декларация

Цель:

Конечный процесс:

Миссия:

Адаптивная программа « Транслятор»

Слайд: продажи

Дата реализации:
1.05.2019

Декларация

Цель:

Я каждый месяц зарабатываю больше 50 000 руб. в компании Ростелеком

Миссия:

Каждый день я продаю больше 4х качественных услуг компании Ростелеком

Конечный процесс:

Продажи идут очень легко, я получаю от этого удовольствие, 60% моих клиентов находят меня сами.

На работу я трачу 2 часа в день. Работа идёт с 10:00 до 12:00 дня. 80% моих сделок являются дорогими. Клиент платит от 1000 до 1400 руб. в месяц и очень счастлив

Констатация

Дата:

Эффективно

СТЬ

- 1) Настрой _____
- 2) Алгоритм _____
- 3) Качество _____

Задача

Настрой

Время

:

Алгоритм - действия

- 1 _____
- 2 _____
- 3 _____
- 4 _____
- 5 _____
- 6 _____
- 7 _____
- 8 _____
- 9 _____
- 10 _____

Время:



КПД% _____

Констатация

Дата: 20.02.19

Эффективно

СТЬ

1) Настрой	7/10
2) Алгоритм	5/10
3) Качество	6/10

Задача

Продать 2 интернета, 2 ТВ, 2 СИМ – карты, 1 камеру внутреннего наблюдения, Собрать 10 потенциальных клиентов

Настрой

Каждое утро я визуализирую свою реальность и меня это

заряжает

Алгоритм - действия

- 1.Прозвонить 50 номеров 1/1
- 2.Прозвонить 15 потенциалов 1/1 + камера
- 3.Заклеить рекламой 4 дома
- 4.Пройти обучение по установлению контакта
- 5.Подготовить рекламу для УД
6. Продать на территории 1/1
7. Набрать на территории 10 потенциалов
8. Зарядиться на собрании
9. Изучить конкурента «Билайн»
10. Применить 2 новых скрипта

переговоров



КПД% 50

«Пример»

Время

:

Время:

Анализ. Работа над качеством

Алгоритм

Настрой

Что хорошо:

Что улучшить:

[illegible]

Что хорошо:

[illegible]

Что улучшить:

[illegible]

Анализ. Работа над качеством Алгоритм

Настрой

Что хорошо:

Сделал
качественную
визуализацию,
Посмотрел фильм «
Бойдерная»
Что улучшить:

Нужно ходить на
собрания
Обмениваться
опытом с ТОПами
отдела
Устроить
соревнование с
коллегой
Чаще
взаимодействовать с
наставником

Что хорошо:

2. Я прозвонил
потенциалов

6. Открыл 12 дверей и
заинтересовал 10
человек

9. Изучил тарифы
компании

10. Написал 2 скрипта

Что улучшить:

2. Планировать время
обзвона потенциалов с
запасом + 30 мин, так как
прозвонил 7/15

6. Пройти обучение по
дожиманию клиента

8. Приходить на собрание
каждый день, получать
энергию и позитив
9. Следует больше
уделить внимание
оборудованию

10. Что бы вошли они в
привычку, в течении
недели буду отрабатывать
их на двери с