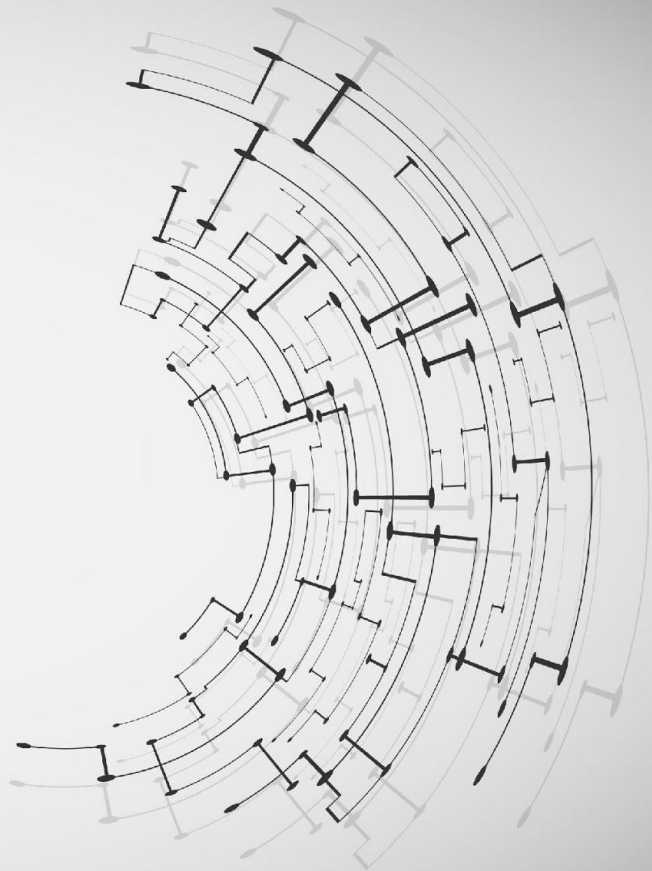


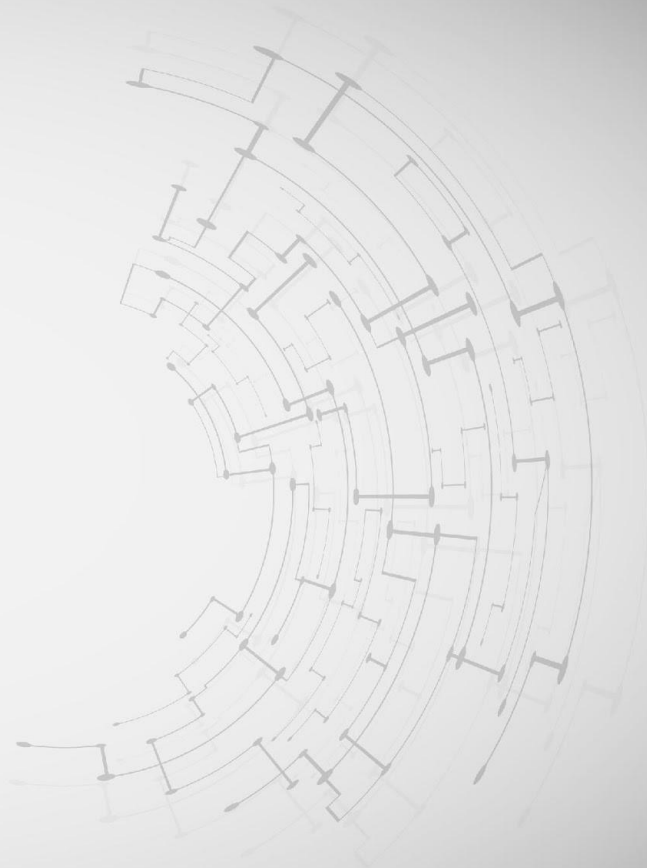
# Триггеры



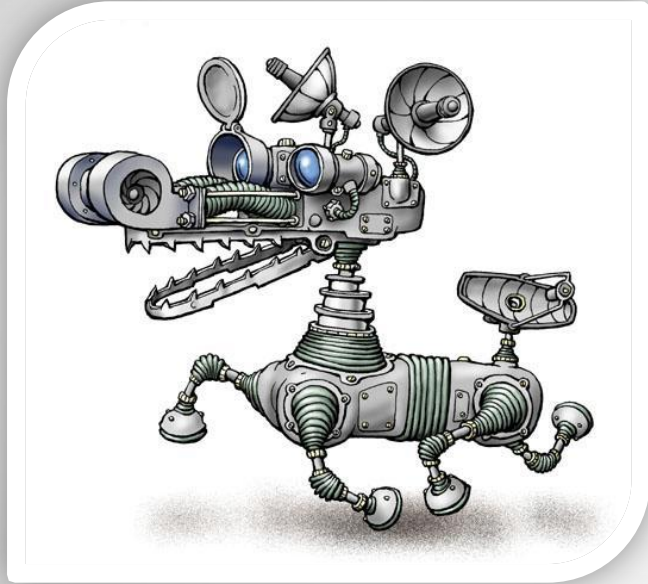
# Что такое триггер



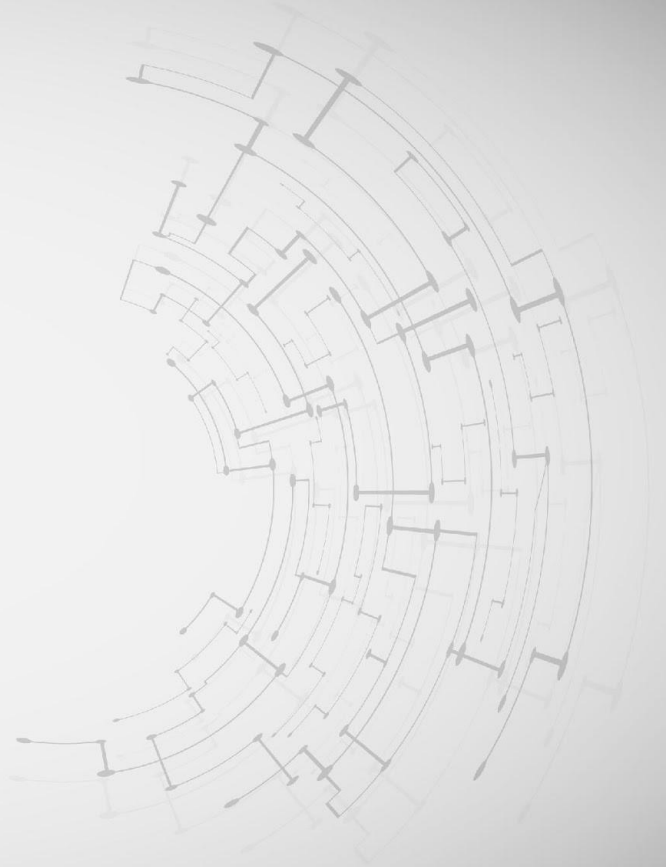
«Выключатель обыкновенный...»



# Все мы роботы!



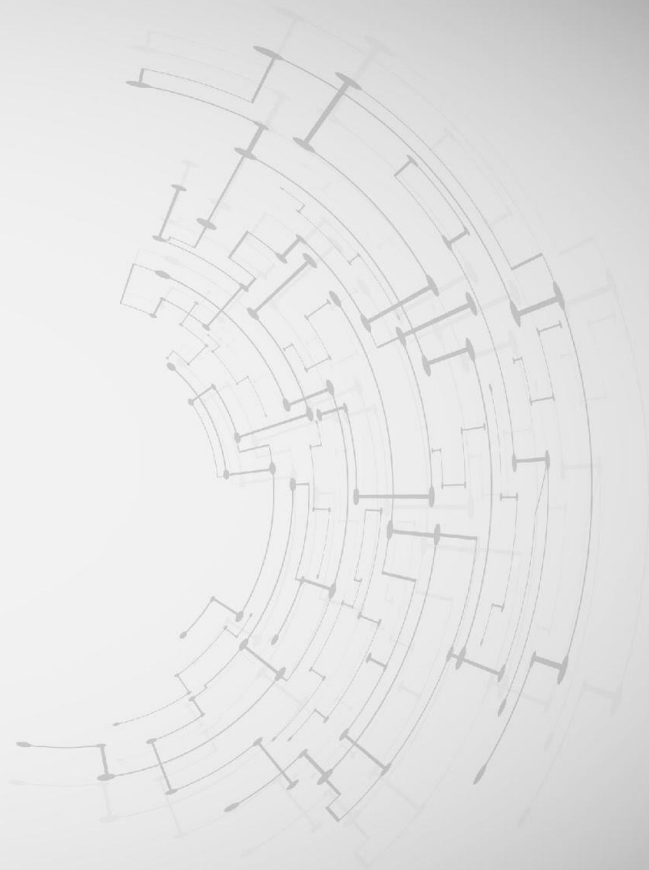
«Да-да, функционально мы очень похожи...»



# Понятие шаблона



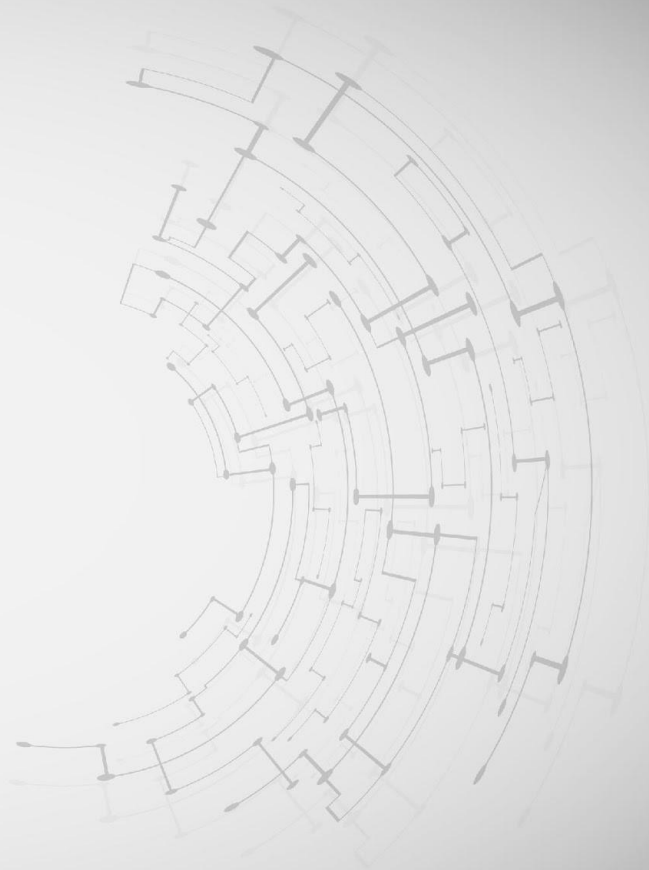
«Как-то так...»



# Индюшка и хорек



&

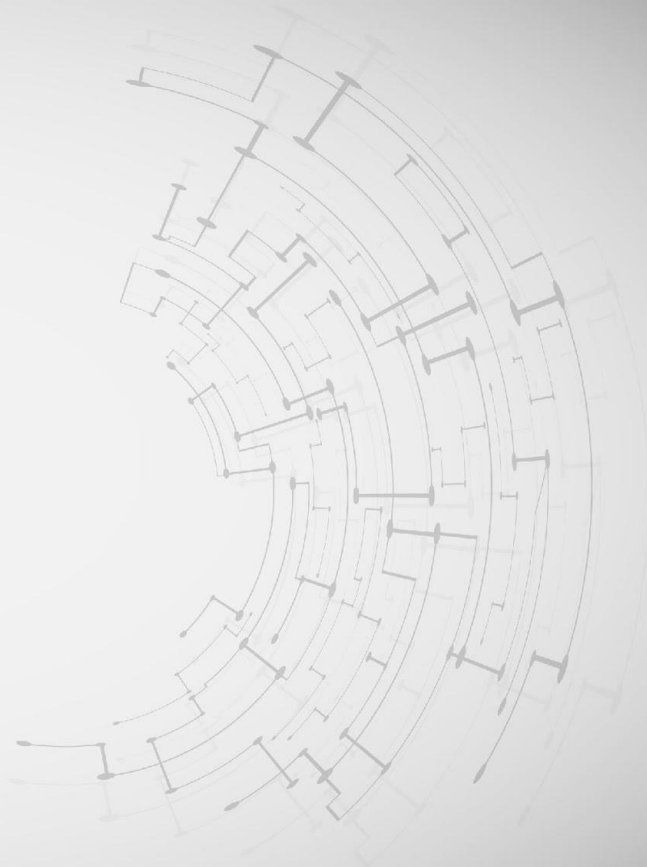


# Разрыв шаблона

Стоп! А у вас  
молоко  
убежало!

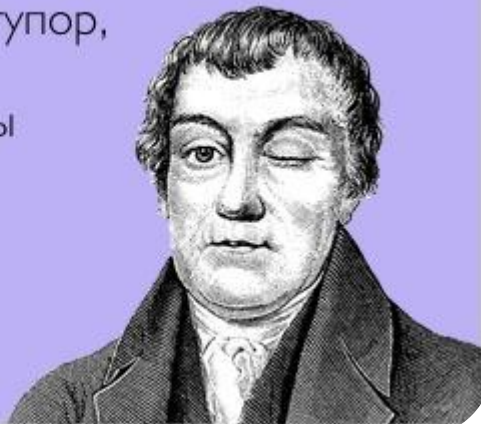


**НЛП:** Разрыв шаблона помогает  
в трудной ситуации.

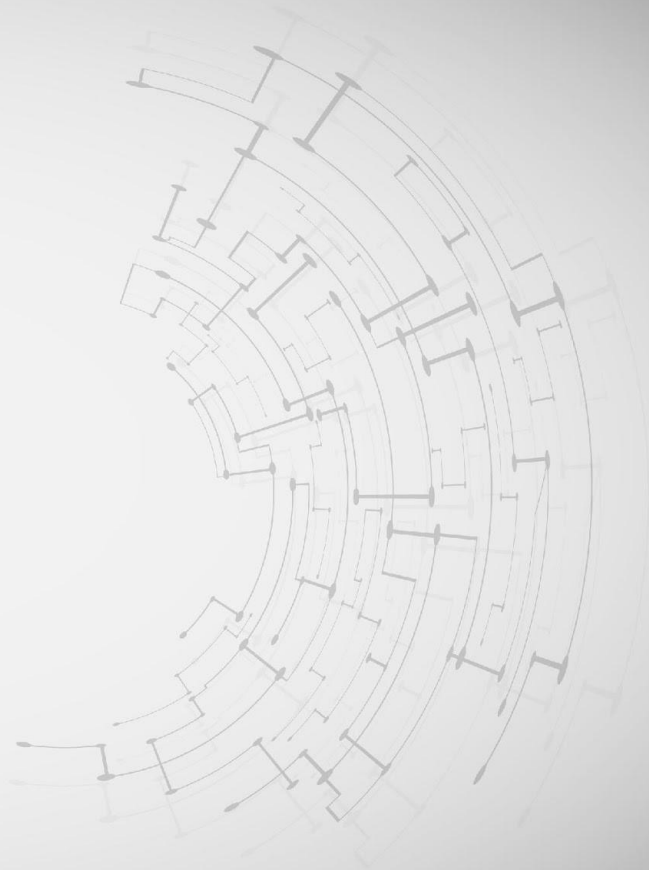


# Разрыв шаблона

Мужик впал в ступор,  
застав дома  
любовника жены  
с незнакомой  
женщиной.



Atkritka.com



# Для решения задачи



«Чтобы решить задачу, нужно сделать так, чтобы сработал триггер...»





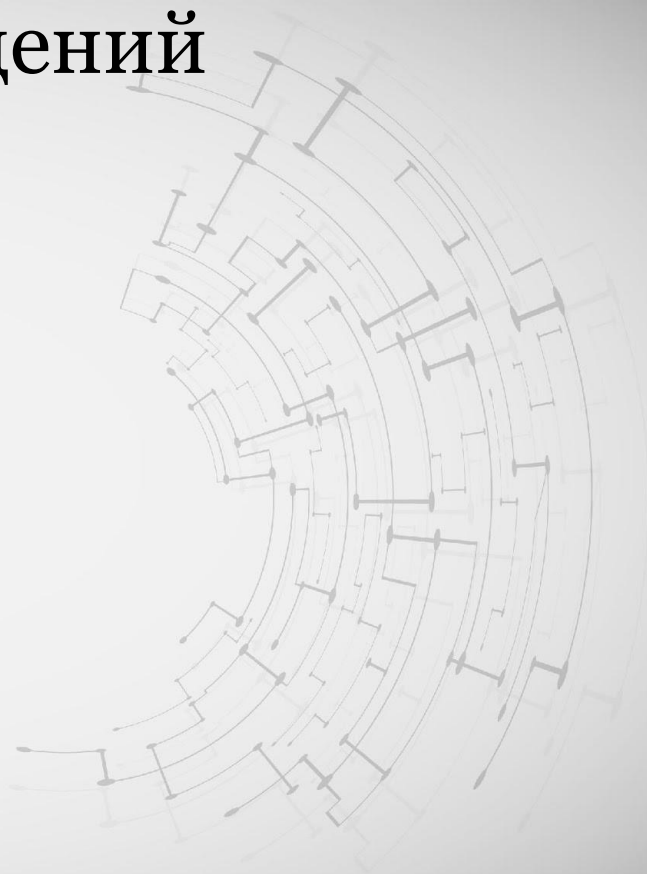
# Использование предубеждений

## 9 Of The Most Expensive Men's Shoes



«Дорогой – значит качественный.»

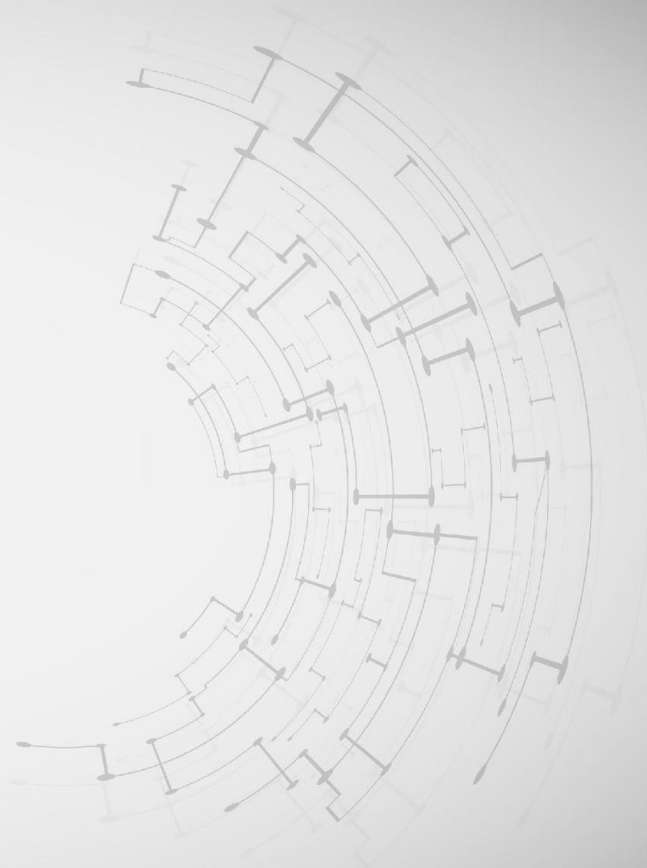
«Больше весит клиент – круче игра...»



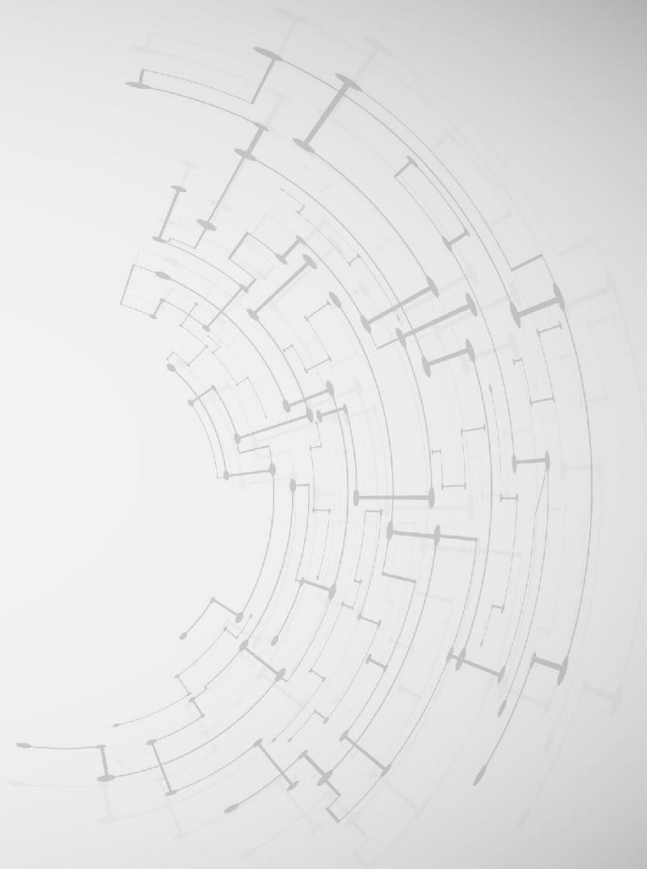
# Взаимные уступки

«Купи 1 кг печенья! Нет?»

«...Ну, тогда купи хотя бы шоколадку...»



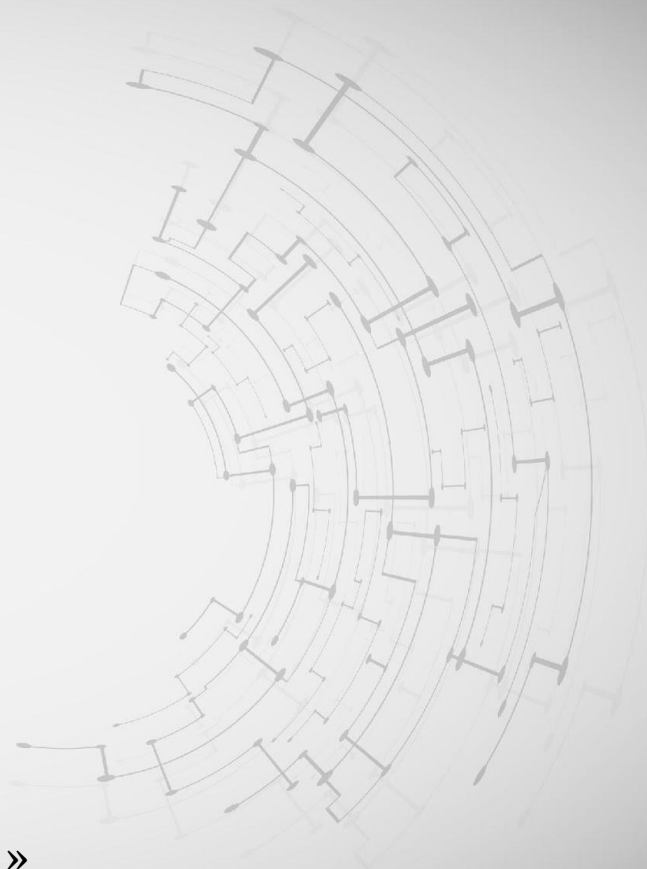
# Контрастное восприятие



# Контрастное восприятие



«Демонстрация – лучший способ убеждения...»



# Контрастное восприятие

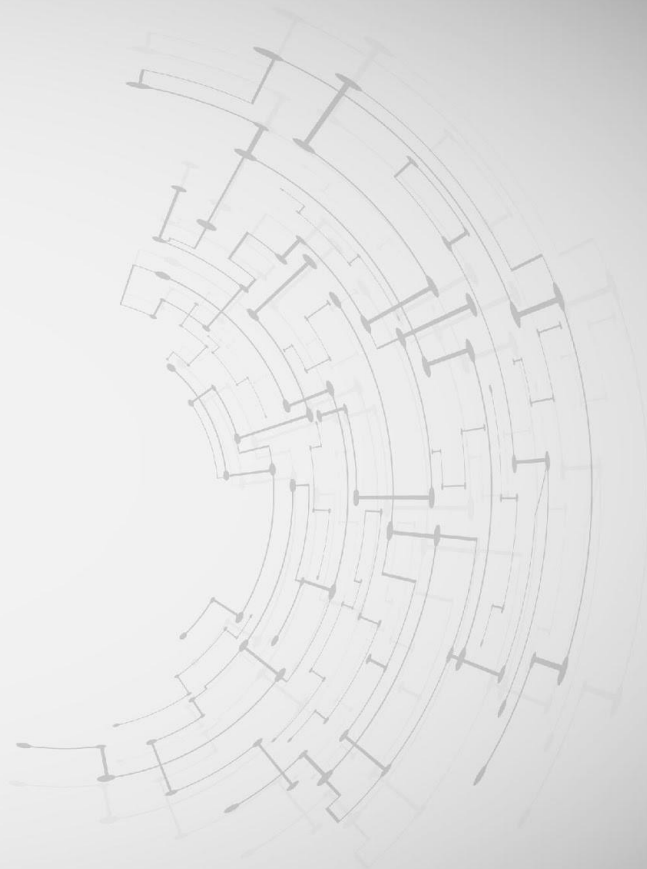


«На контрасте многие вещи воспринимаются гораздо лучше...»

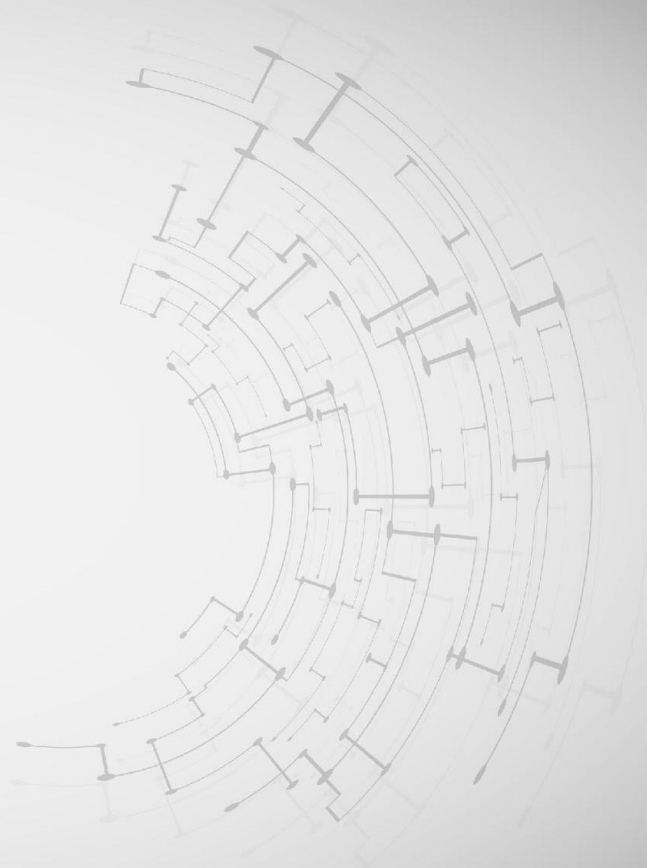
# Взаимный обмен



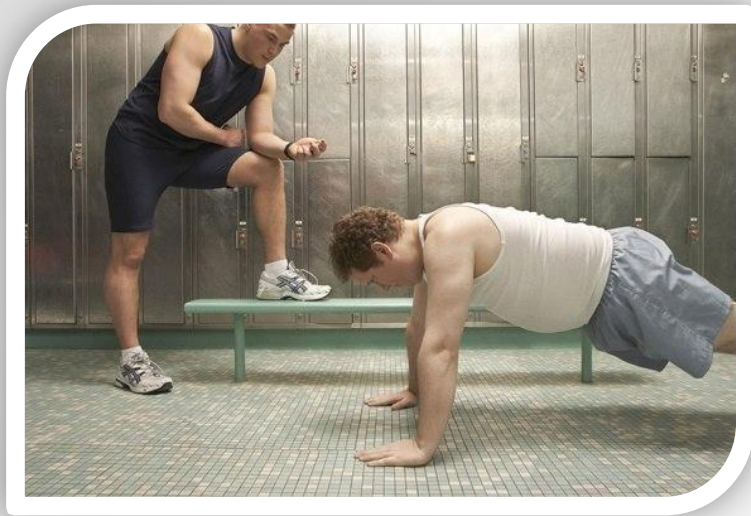
«Люди испытывают дискомфорт,  
когда они кому-то обязаны...»



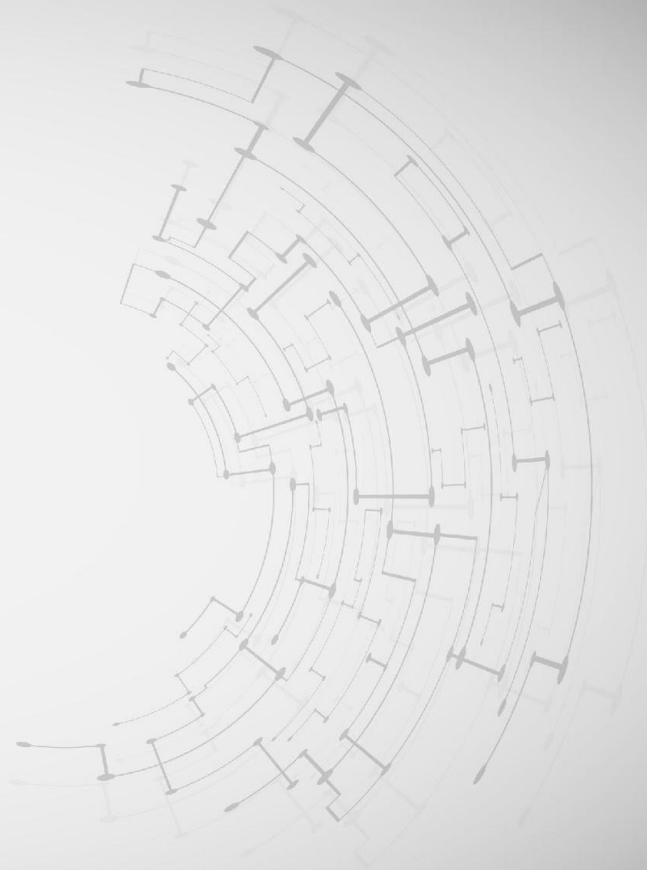
# Чувство вины...



# Последовательность...

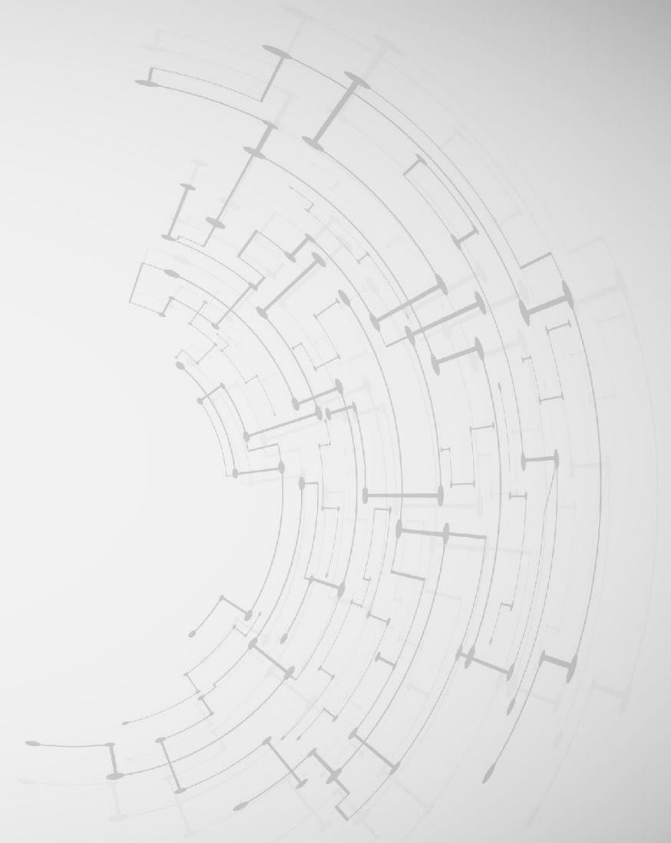
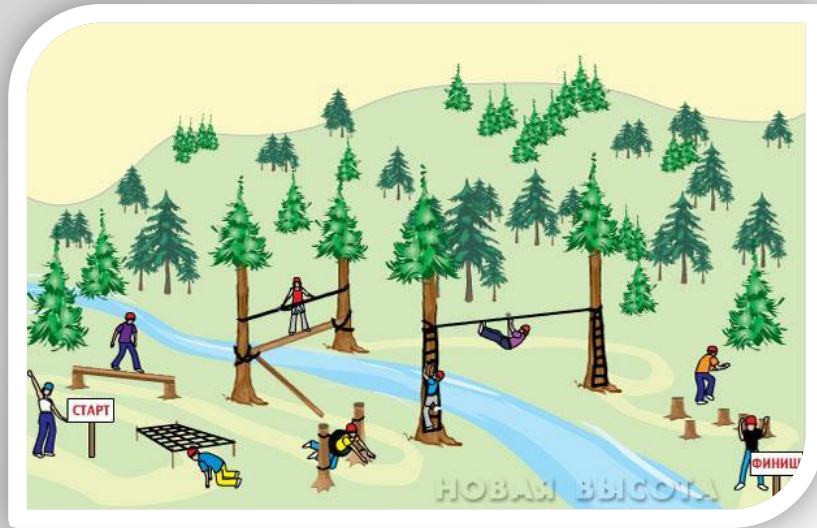


«Люди последовательны,  
поэтому многими так легко манипулировать...»



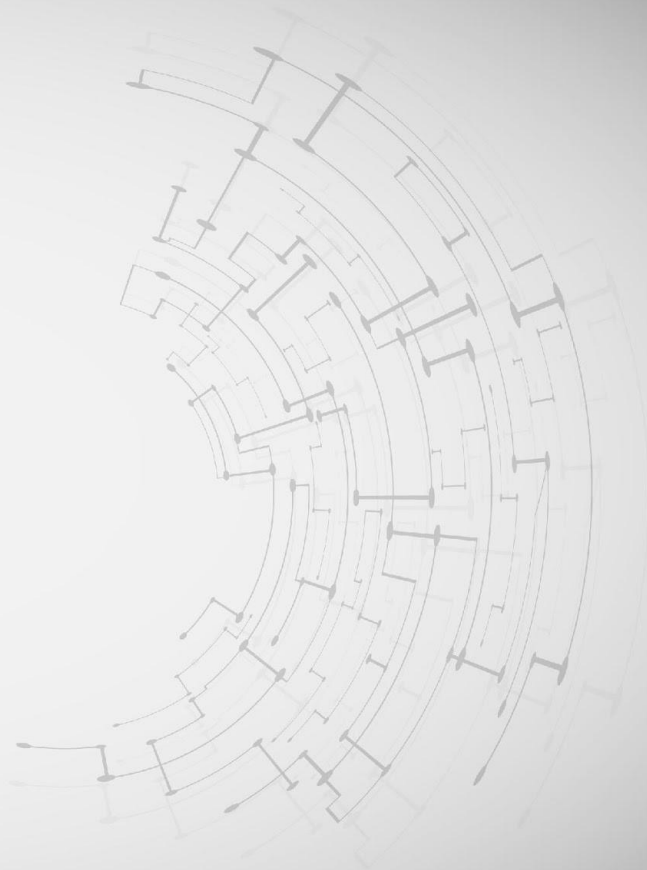


# Усиление ценности...

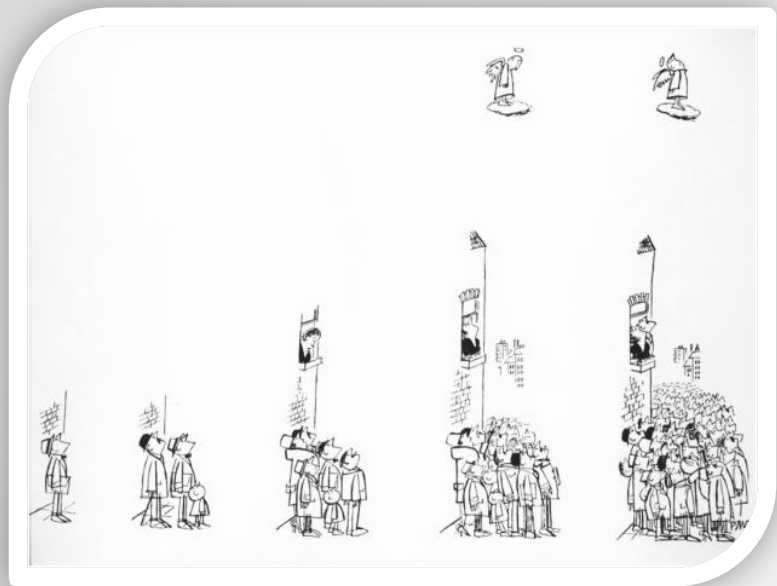


«Дополнительные усилия повышают ценность предложения...»

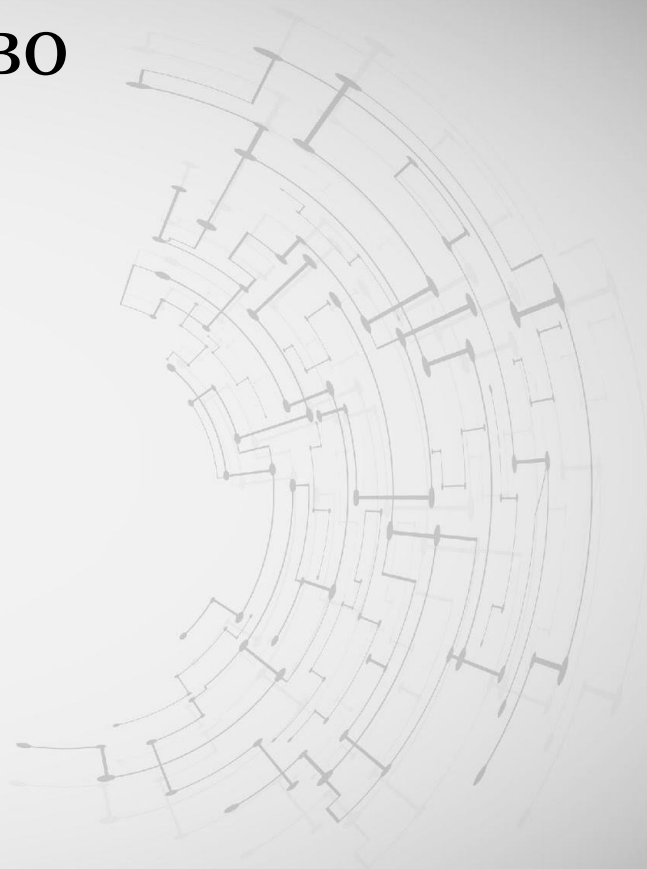
# Цели и обязательства...



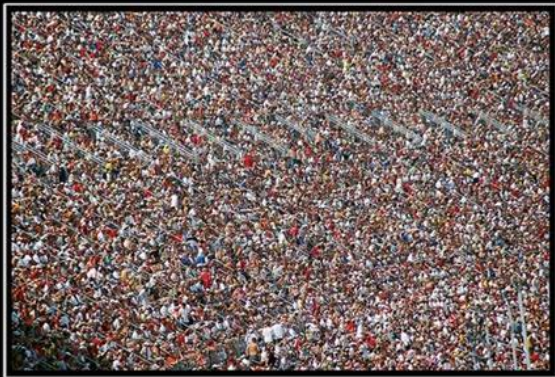
# Социальное доказательство



«Люди следуют за большинством...»

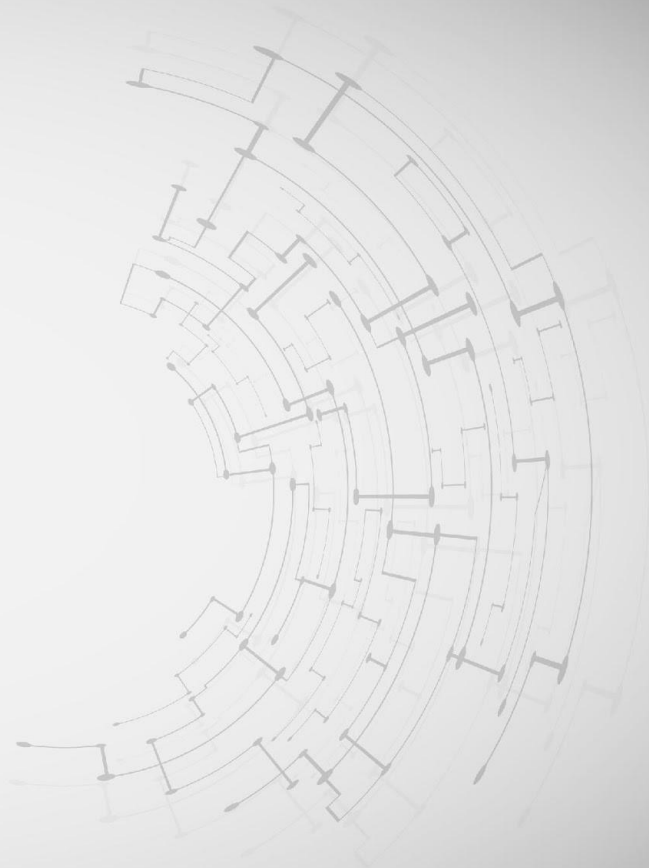


# Законы толпы



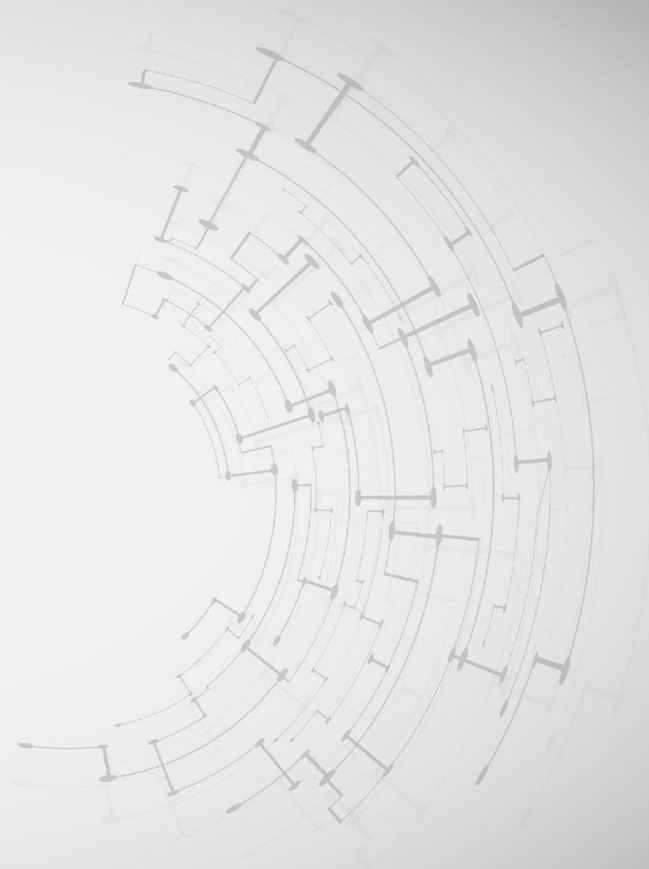
В толпе теряются лучшие  
человеческие качества

DEMOTIVATORS.RU



«Люди склонны подражать...»

# ОТЗЫВЫ



«Отзывы как инструмент воздействия...»

# Принцип благорасположения

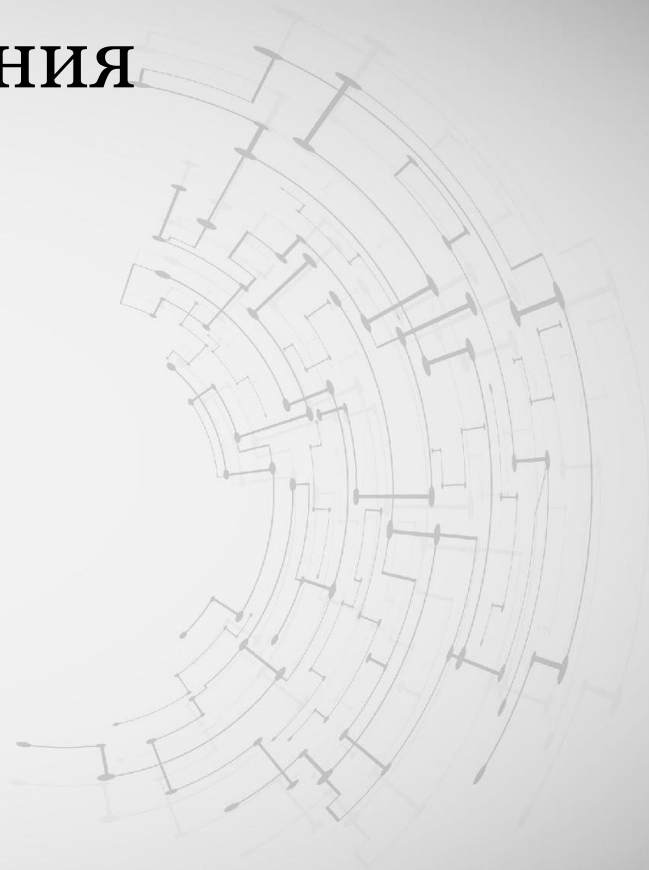
## Доверие

Открытость

Честность

Альтруизм

- + Сходство
- + Надежность
- + Симпатия
- + Недостатки
- + Авторитет

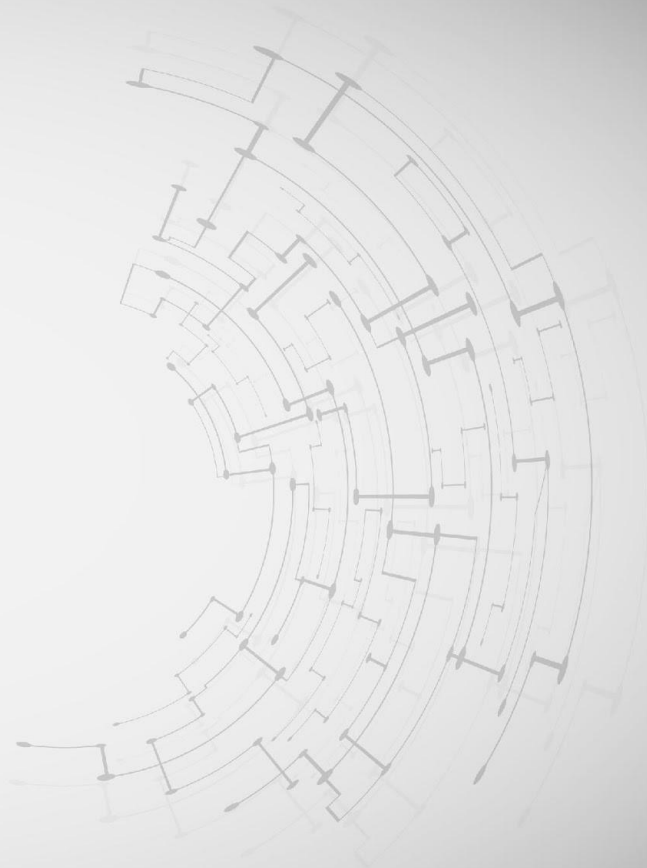


# Принцип авторитета



Авторитет одного превращает силу  
толпы в слабость

RusDemoliv



# Авторитеты и их титулы





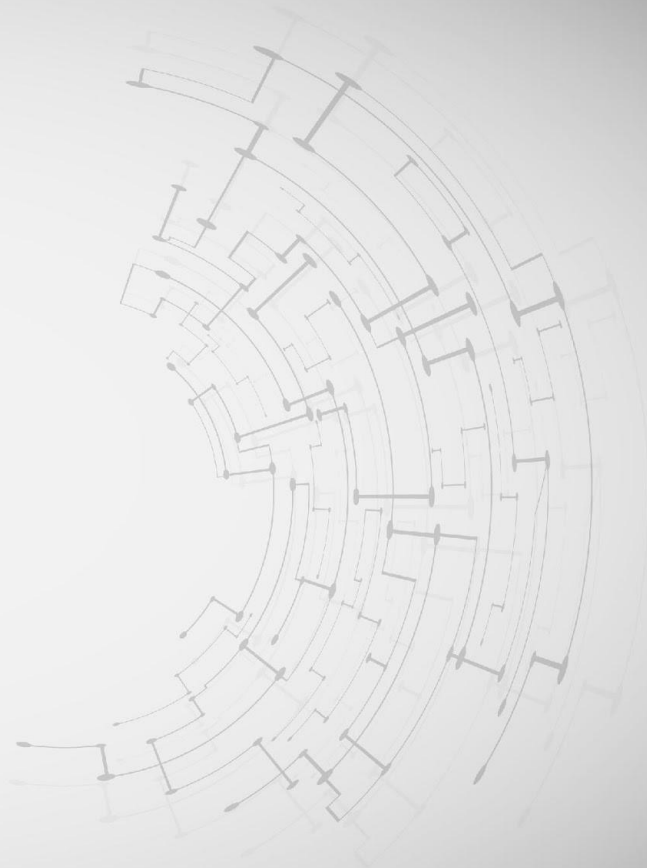
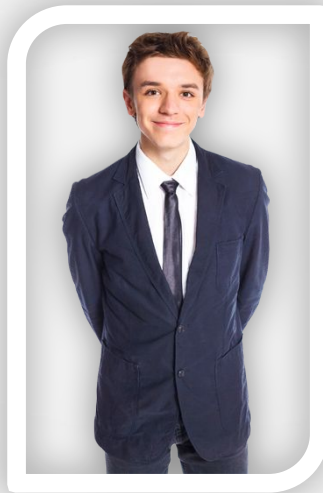
# Принцип дефицита



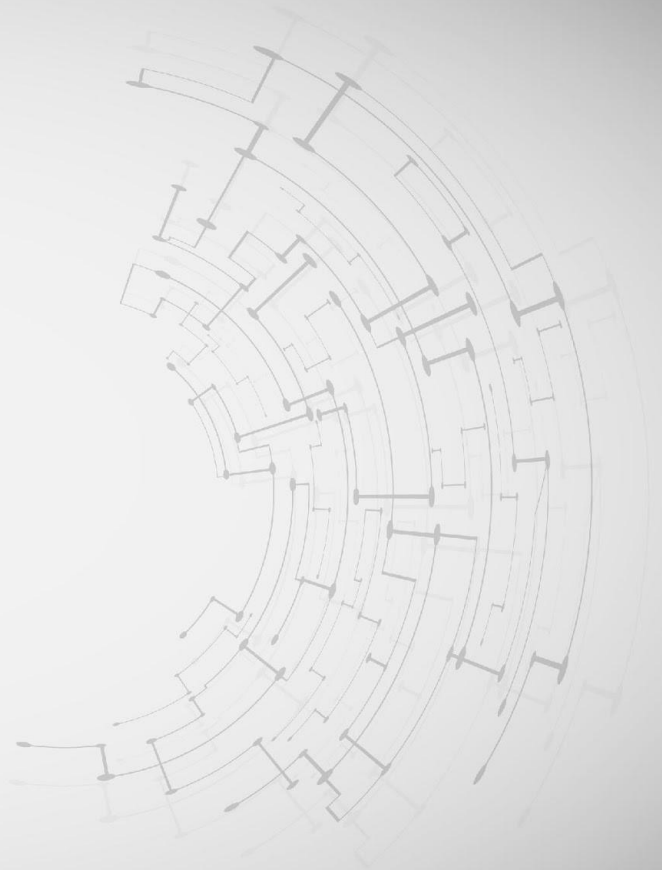
«Обстоятельства разные, принципы –одинаковые»



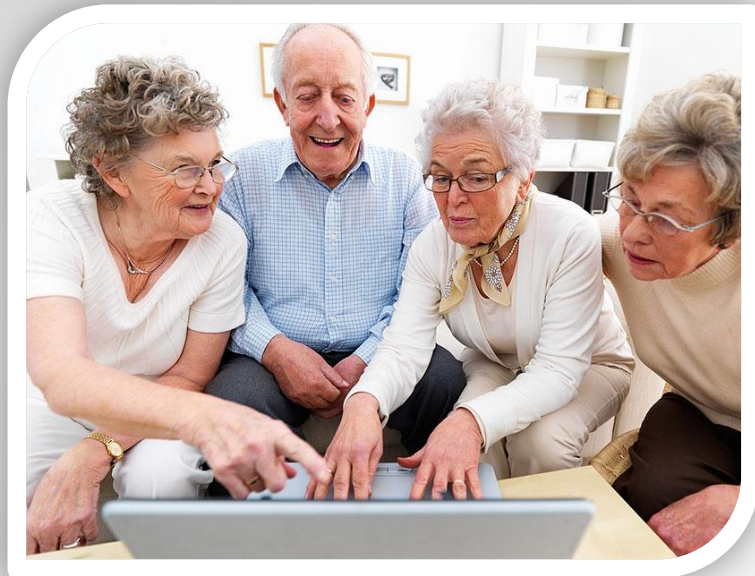
Что между ними общего?



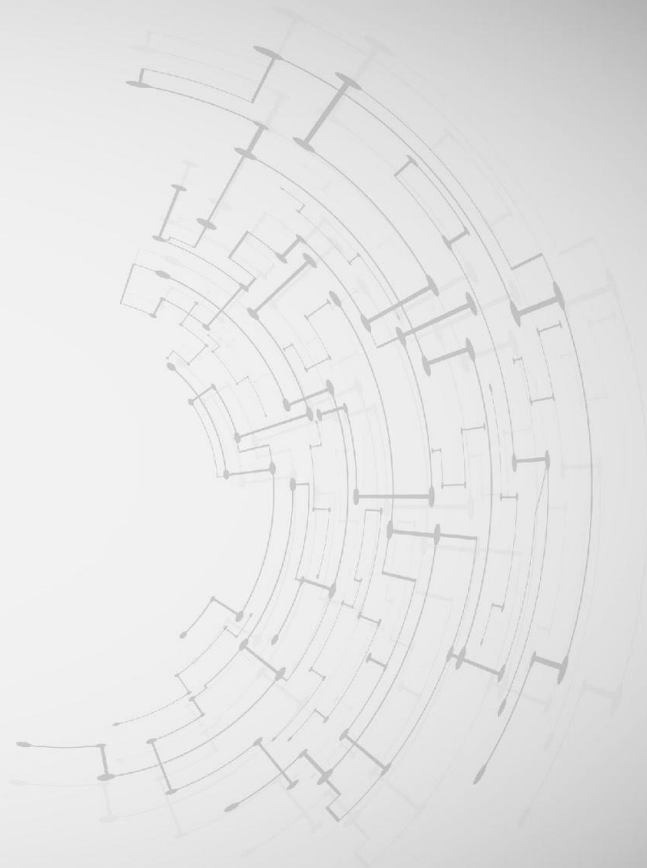
# Дефицит в действии



# Чувство вовлеченности



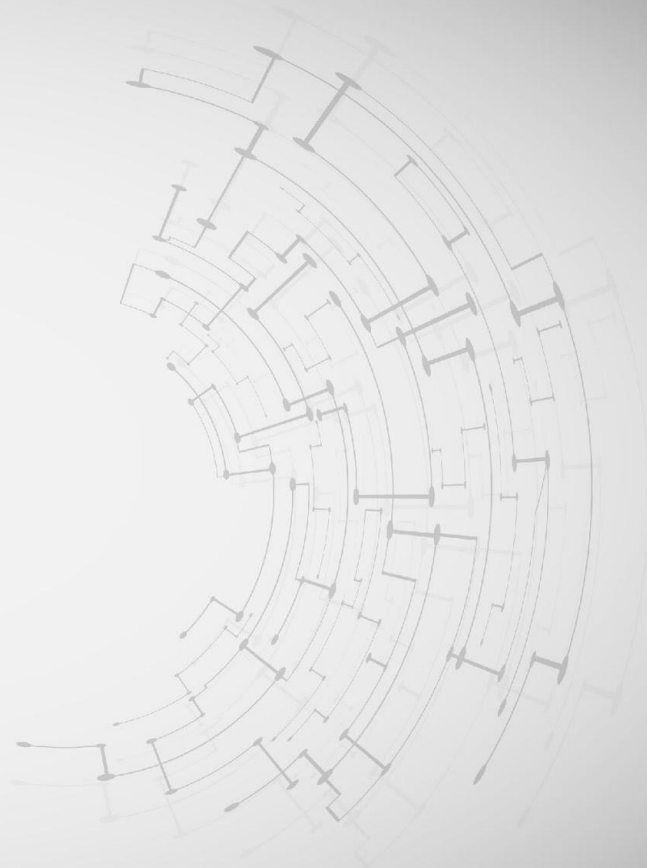
«Когда люди вовлечены, отклик выше...»



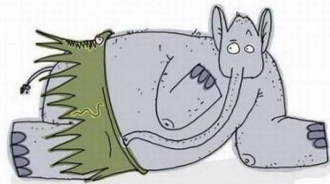
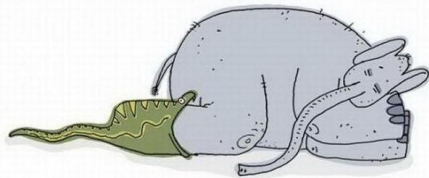
# ИНСТИНКТЫ



«Это тоже триггеры...»

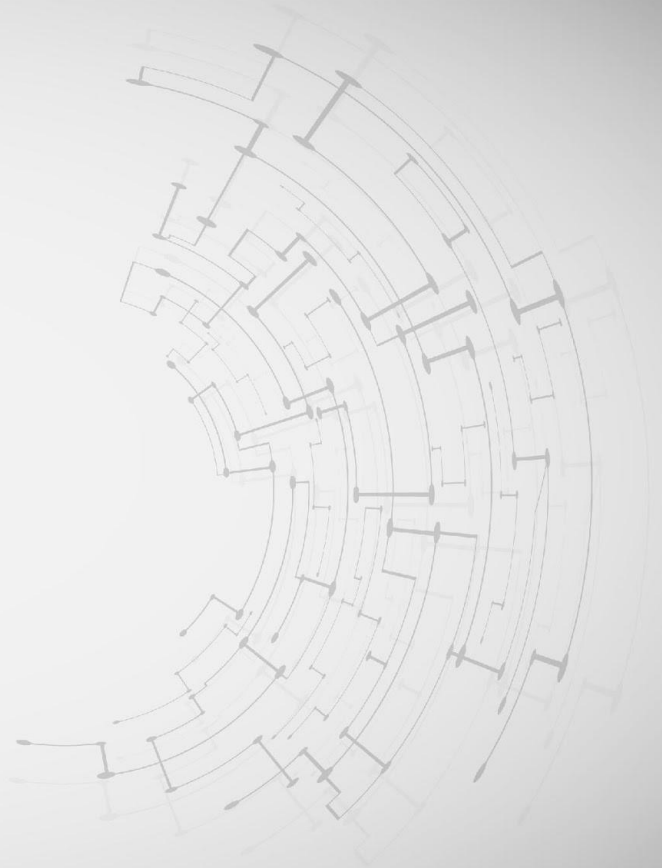


# Жадность



**Жадность**  
это хотеть всего и сразу

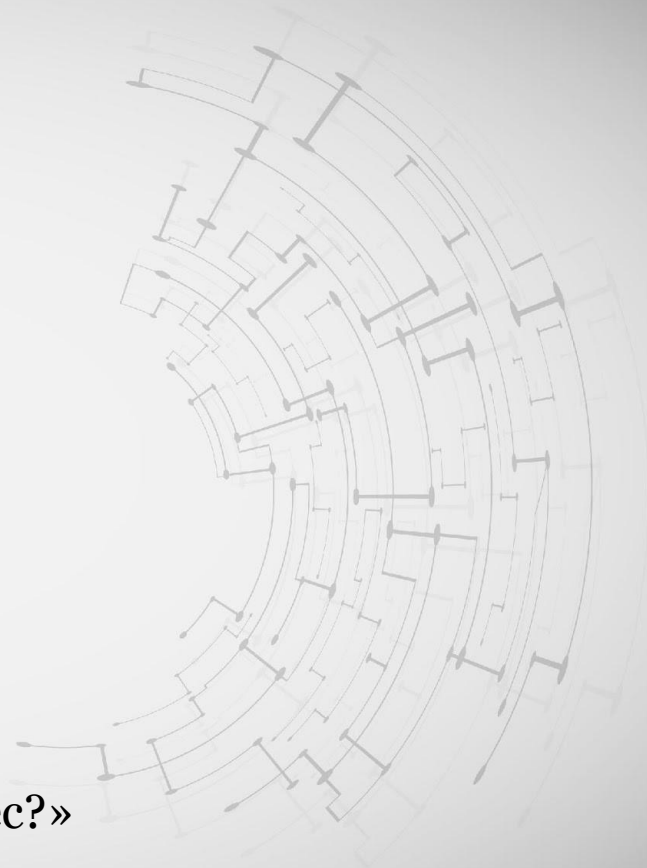
DEMOTIVATORS.RU



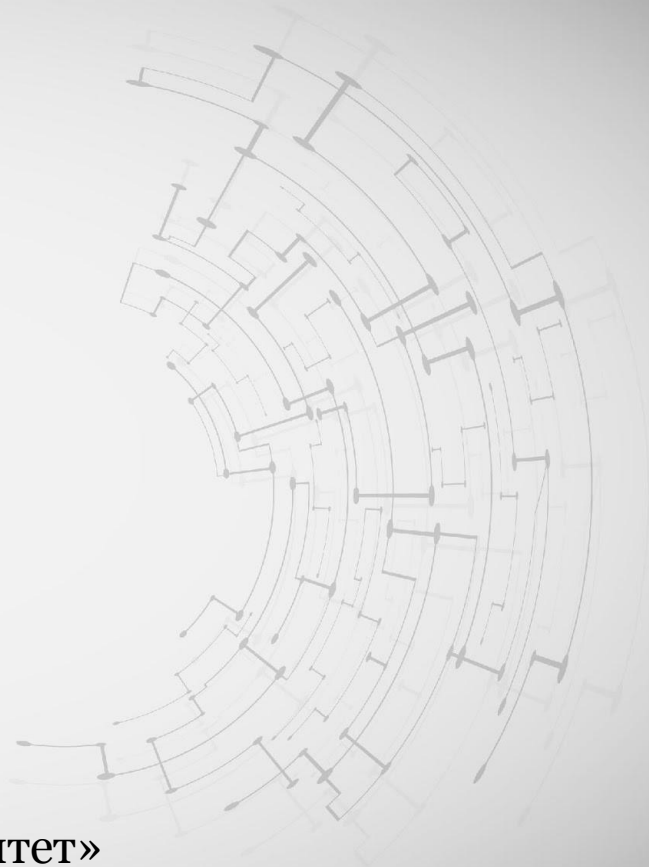
# Принадлежность к группе



«Кто еще может позволить себе такой Мерседес?»



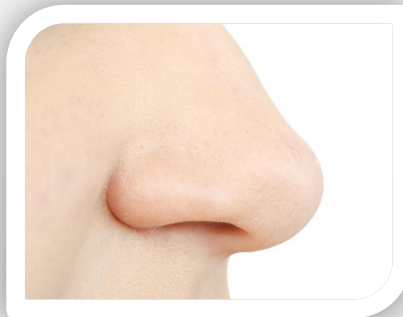
# Мода



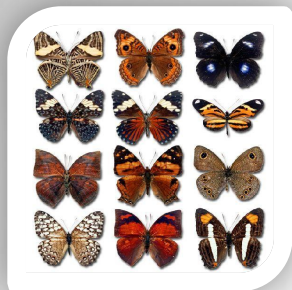
«Мода = социальное доказательство + авторитет»



# Привязка



# Страсть к коллекционированию

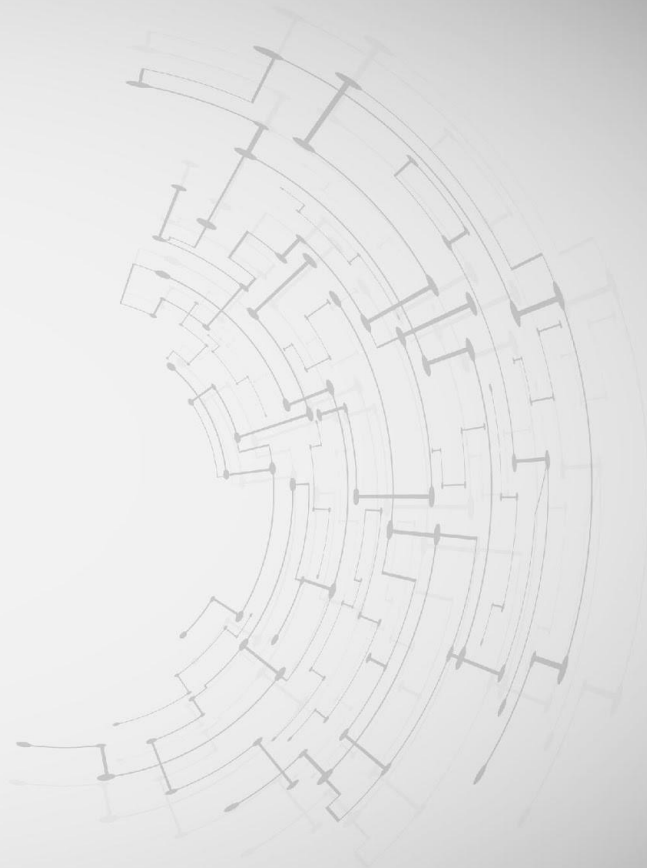


# Любопытство



Любопытство не  
порок

А источник знаний!

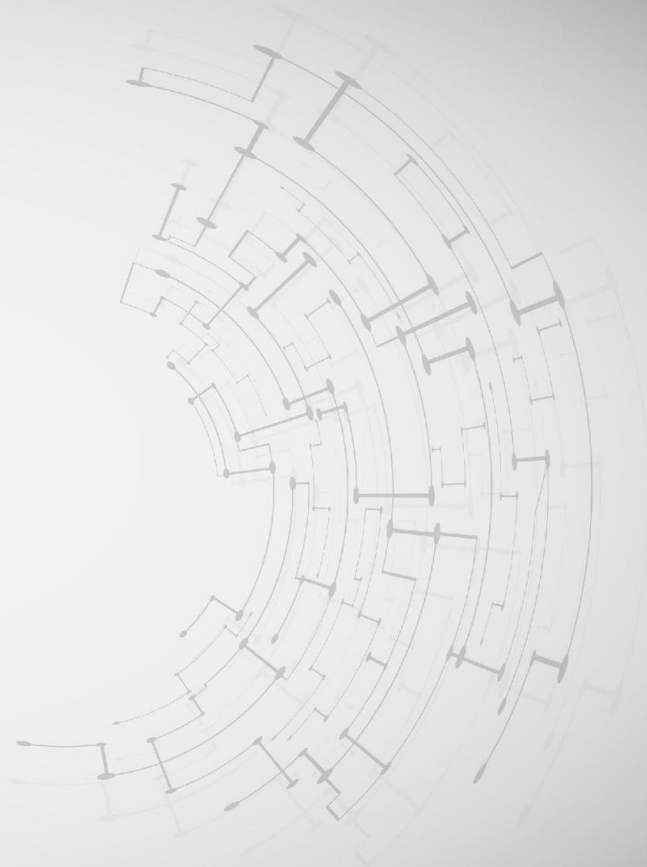


# Страх

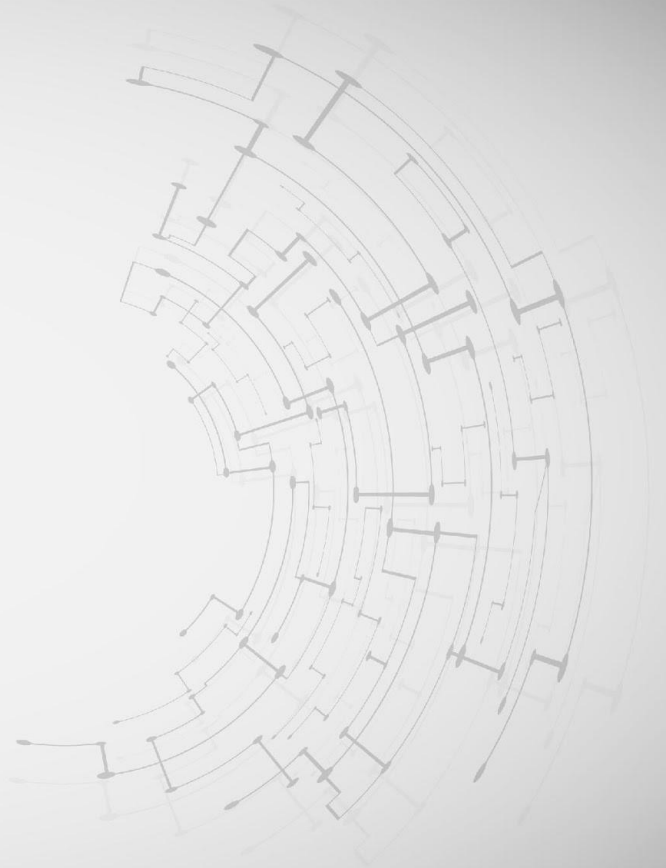


Страх имеет над нами больше власти,  
нежели надежда...

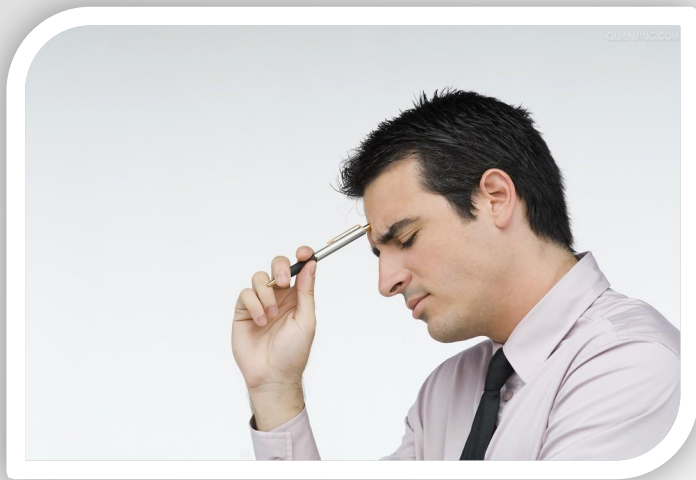
RusDemotiv



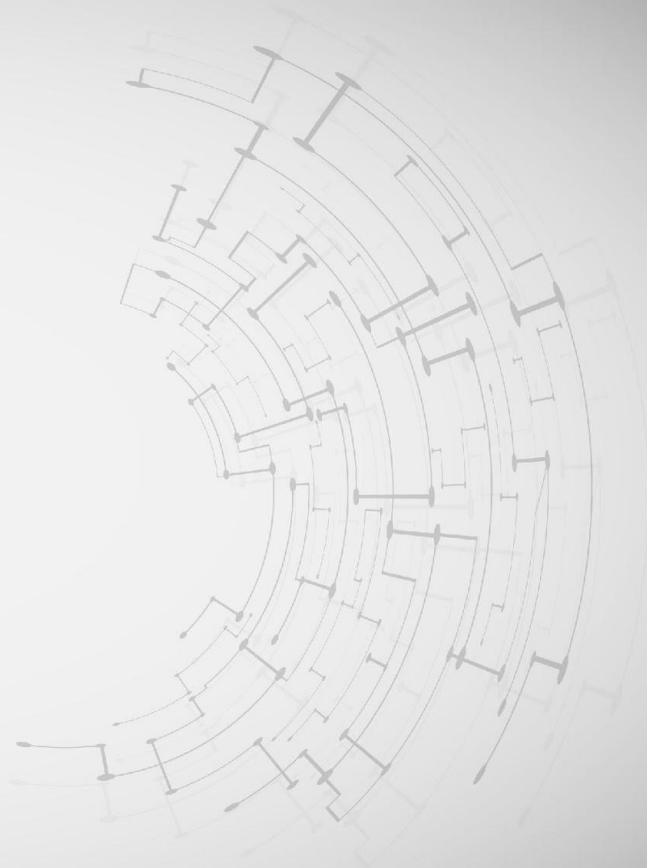
# Особенность психологии

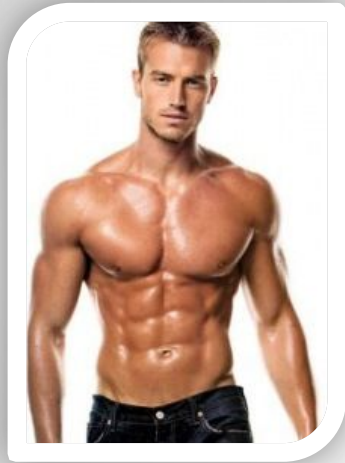


# Ментальное вовлечение



«Секрет легендарных манипуляций...»

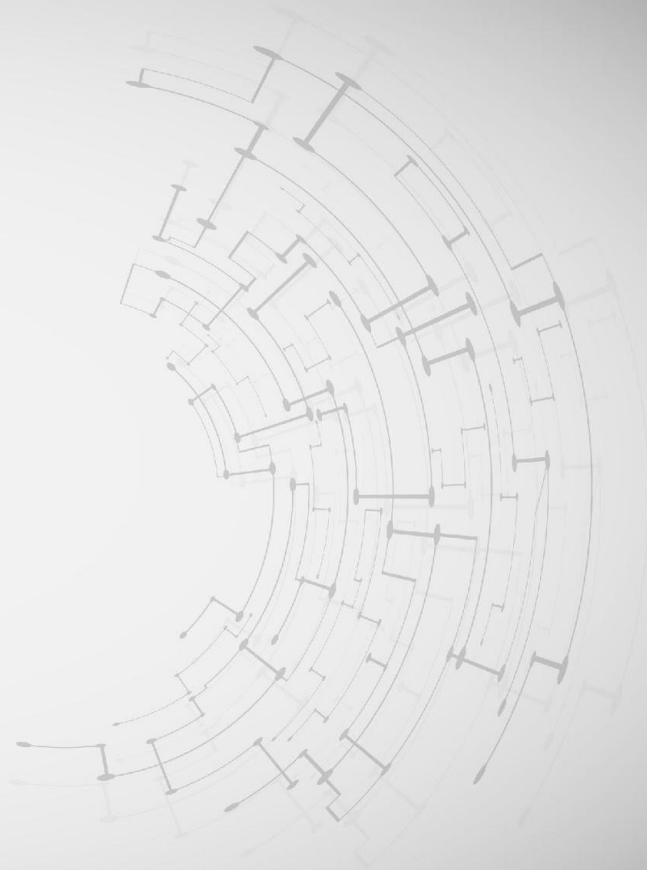




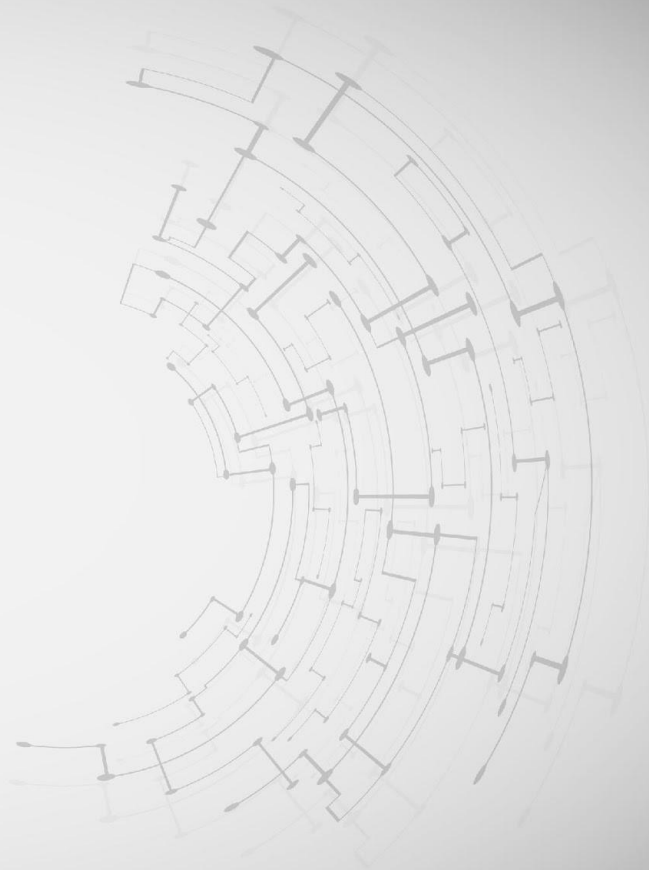
# Надежда



«Надежда остается всегда...»







**Вопросы?**