Открытие страйкбольного клуба Бизнес-план

Выполнили Студенты гр. 401-ПБ Александр Сальников Кирилл Киреев

Организация страйкбольного клуба предполагает выполнение следующих последовательных действий:

- 1. Поиск источников финансирования проекта
- 2. Поиск земельного участка под размещение игровых площадок
- 3. Регистрация бизнеса
- 4. Заключение договора аренды земельного участка
- 5. Строительство игровых площадок и обустройство зоны отдыха

- 6. Приобретение прокатного оборудования и расходных материалов
- 7. Поиск персонала клуба
- 8. Создание сайта, активная реклама услуг
- 9. Отработка игровых сценариев, обучение персонала
- 10. Открытие клуба

Услуги	Стоимость	Описание пакета
Пакет "Солдат" 3 часа игры	1 200 рублей на 1 человека	Форма, перчатки, маска Автомат Разгрузочный жилет З магазина к нему. Инструктаж Продолжительность игры: 3 часа Шары - бесплатно!
Пакет «Рекрут» 2 часа игры	1000 рублей на 1 человека	Форма, перчатки, маска Автомат или пистолет Разгрузочный жилет З магазина к нему. Инструктаж Продолжительность игры: 2 часа Шары - бесплатно!
«Свое снаряжение»	500 рублей	Игра со своим снаряжением, формой и шарами. Продолжительность игры: 3 часа
Регулярные игры клуба	400 рублей	Игра со своим снаряжением, формой и шарами на открытой игре клуба. Продолжительность игры: 3 часа

Дополнительные услуги:

«Пистолет»	500 рублей	Предоставление в аренду страйкбольного пистолета с 2 магазинами.
«Дробовик»	600 рублей	Предоставление в аренду страйкбольного дробовика с 2 магазинами.
Дополнительный магазин к оружию	150 рублей за 1 шт.	Предоставление дополнительного магазина к оружию
Аренда аккумулятора	100 рублей	Предоставление аккумулятора в аренду для вашего автомата.
Зарядка аккумулятора	Бесплатно	Зарядка аккумулятора бесплатно, при условии наличия свободного места у зарядки.

Производственный план:

В качестве главных критериев успешной работы нашей организации можно выделить:

- Собственная игровая площадка, интересная и безопасная.
- Удобное расположение игровой площадки в черте города с возможностью добраться на любом общественном транспорте.
- Современные игровые комплекты для страйкбола.
- Обустроенная зона отдыха для игроков теплая раздевалка, шатры, беседки. Возможность заказать еду и напитки.
- Предварительный прайс будет следующий:
- Страйкбол (от 15 лет). Средняя цена услуги 600 рублей за 2 часа игры. В стоимость входят: прокат маркера, 200 шаров, инструктаж, фотосессия, игровые сценарии.
- Детский страйкбол (от 7 лет). Средняя цена услуги 550 рублей за 2 часа игры. В стоимость входят: прокат оружия, инструктаж, 100 шаров, фотосессия, игровые сценарии.

Таким образом, после открытия страйкбольного клуба и окупаемости инвестиций, последует открытие пейнтбольного клуба.

В бизнес план мы включили:

- Создание собственного сайта, с привлекательным дизайном и ярким описанием игрового процесса;
- Активная реклама и продвижение в социальных сетях;
- Работа с развлекательными порталами города, агентствами праздников;
- Проведение акций и распространение купонов через специальные интернетсервисы (купонаторы);
- Контекстная реклама.
- Обязательно проведение городских соревнований по страйкболу, участие в благотворительных акциях.

Организационная схема управления предприятием.

Обязанности работников:

- ИП:
- -общее руководство
- организационные работы
- административно-управленческие функции
- финансы
- ЭКОНОМИКО
- кадры;
- Инструктор:
- -организация производства
- реализация услуг
- материально-техничесское обслуживание
- -производственный процесс

Ежемесячные расходы по данным бизнес плана составят (в расчете на 50 игр):

Расходы	Расчеты	Итог
Аренда	17*1=17000	17 000
Оружие	6000*20=120000	120000
Маска	700*20=14000	14000
Жилет	700*20=14000	14000
Перчатки	700*20=14000	14000
Форма (Береза)	1190*20=23800	49600
Форма (ПВ)	1290*20=25800	
Шарики	100*10=1000	1000(и выше)
Кассир	20000	20000
Техник	20000	20000
Администратор	20000	20000
		289600

По месяцам:

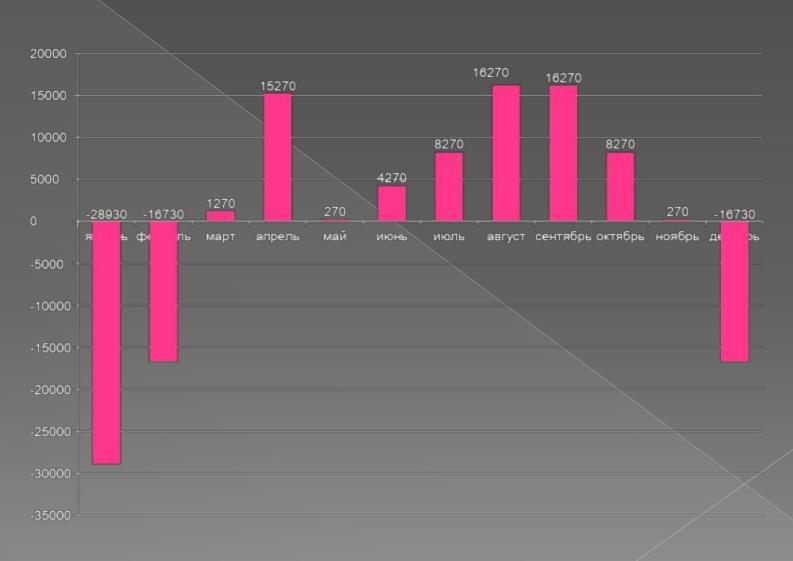
Расходы	Расчеты	Итог
Оружие	300*50=15000	15000
Маска	700*50=35000	35000
Жилет	700*50=35000	35000
Перчатки	700*50=35000	35000
Шарики	200*10*50=1000000	100000(и выше)
		220000

ДОХОДЫ

По предварительным расчетам, средний чек с одного заказа составит 8000 рублей. Помимо собственно игры, возможны и заказы дополнительных услуг (награждение медалями, аренда шатра). Основная выручка будет приходиться на выходные дни, когда наш клуб будет посещать по 4 – 5 компаний за день. В будни количество играющих будет значительно ниже, в среднем по одной компании в день. Ожидается, что плановые показатели работы клуба – 50 выполненных заказов в месяц. Или примерно 750 игроков.

- Выручка, таким образом, составит: 50 х
 8000 руб. = 400 000 рублей.
- Отсюда прибыль: 400 000 249 800
 (постоянные расходы) = 150 200 руб.
- За вычетом налогов (УСН, 15%) чистая прибыль составит 127 670 руб.
- С учетом периода на организацию бизнеса (минимум 6 мес.)
 окупаемость инвестиций наступит через 6-8 месяцев работы страйкбольного клуба.

Реалистичный прогноз:



Пессимистический:



Оптимистичный:

