Большие социальные группы, стихийные группы и массовые движения

- Этапы развития больших социальных групп
- Факторы развития больших групп
- Виды больших групп, их характеристика
- Механизмы воздействия в больших неорганизованных группах

Этапы развития больших

- Типологический этай (члены группы имеют определенные общие психологические признаки, отражающие их положение в обществе, м.не осознавать свои общие потребности и интересы);
- Идентификационный этап (члены группы осознают свою принадлежность к ней, идентифицируют себя с ее сообществом; возникает групповое самосознание -потенциал группового самосознания);
- Этап солидарности (осознание членами группы общих потребностей и интересов, основа для выработки сходных социальных установок, готовности группы к совместным действиям во имя коллективных целей -потенциал группового действия).

Факторы развития больших групп (по В.Г.Крысько):

- *Степень идентификации членов группы* (очевидность, «свои» и «чужие», символика, напр. футбольные клубы)
- Характер внутри- и межгрупповых коммуникаций, воздействия средств массовой информации и процессы формирования общественного мнения, задающие критерий оценки большой группой социальных процессов.
- Социальная мобильность возможность перехода из одной социальной группы, существенно влияющая на уровень интегрированности макрогрупп, выработку ориентиров идентификации ее членов, выбор референтных образцов и норм поведения, уровень социально-психологической сплоченности.
- Практика коллективных действий, ее общественноисторический опыт, результаты которых, обычно идеологизированные, отражаются в характеристиках

Виды больших групп

организованные

- исторически сложившиеся, относительно устойчивые:
- •классы,
- •нации, этнические группы
- •политические и общественные организации,
- •религиозные конфессии,
- профессиональные группы

неорганизованные

-стихийные:

- •массовые движения,
- •толпа,
- •публика,
- •аудитория

Наиболее часто выделяемы признаки устойчивых групп:

- этнический (нации, народности);
- экономический (социальные классы);
- **политический** (члены и сторонники партий и движений);
- *профессиональный* (группы людей по виду и характеру труда, профессиональному образованию и уровню квалификации);
- *религиозный* (приверженцы различных вероисповеданий);
- гендерный (женщины, мужчины);
- возрастной (дети, пожилые люди);
- *территориальный* (по месту проживания горожане, сельские жители, сибиряки, москвичи).

Сходные черты больших устойчивых групп:

- близкое знакомство они поддерживают лишь с ограниченным кругом себе по добных;
- историчность, «естественность», извечность (бывшие граждане СССР);
- предполагает наличие другой, подобной ей группы, с которой можно сравнить (мужчины и женщины, богатые и бедные, горожане и сельские жители и т.д.)

Структура организованных больших групп:

- *психический склад* (устойчивое образование);
- **эмоциональной сферы** (динамическое образование).

Изучаемые феномены:

- общественное (или массовое) сознание, социальный характер,
- коллективные (или социальные) представления;
- специфический язык (жаргон) и др.

Неорганизованные (стихийные) группы. Характерные особенности:

- циркуляция слухов, быстрое возникновение и развитие сплетен;
- большое некритичное доверие к информации;
- размывание личной ответственности, а следовательно, безответственность;
- эмоциональное и экспансивное поведение.

Виды неорганизованных больших

- **Толпа** стихийно образуется на открытых пространствах по поводу различных событий (напр., по поводу ДТП); длительность существования данной группы зависит от значимости события.
- *Macca* более стабильное и организованное объединение людей, обладающее нечеткими границами, собирающееся с какой-либо целью (напр., для участия в какой-то акции).
- *Публика* кратковременное собрание людей для совместного времяпрепровождения в связи с каким-либо зрелищем (напр., на трибуне стадиона, на площади). В замкнутых помещениях *аудитория*. Более управляема, чем другие виды неорганизованных больших групп, в большей степени соблюдает нормы, принятые в избранном типе организации зрелищ.

Механизмы воздействия на людей в больших неорганизованных группах:

- Заражение -бессознательная невольная подверженность человека определенным психическим состояниям, основанная на передаче определенного эмоционального состояния, психического настроя при участии механизма многократного взаимного усиления эмоциональных воздействий; усиливается в ситуации паники.
- **Внушение** целенаправленное неаргументированное воздействие одного человека на другого или на группу, оказываемое при помощи убежденности коммуникатора и суггестивных механизмов.
- *Подражание* воспроизведение индивидом черт и образцов демонстрируемого поведения.
- *Убеждение* способ рационального воздействия, основанный на логике и аргументах.