

. ОСНОВЫ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ:

1. Определение 1

мировое хозяйство – это совокупность национальных хозяйств, связанных друг с другом системой международного разделения труда, разнообразных экономических связей, находящихся в постоянной динамике, движении, обладающих растущими международными связями и соответственно, сложнейшим взаимовлиянием, подчиняющаяся объективным законам рыночной экономики, в результате чего формируется крайне противоречивая, но вместе с тем, более или менее целостная мировая экономическая система.

ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ:

1. Определение 2: мировая экономика - система международных экономических взаимоотношений, универсальная связь между национальными хозяйствами.
2. Определение 3: мировая экономика – это экономическая система, самовоспроизводящаяся на уровне производительных сил, производственных отношений и определенных аспектов надстроечных отношений в той мере, в какой входящие в него национальные хозяйства обладают определенной совместимостью на каждом из трех названных уровней.

ОПРЕДЕЛЕНИЕ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ:

Мировая экономика - динамичная система функционирования, развития и взаимодействия национальных экономик, эволюционирующая как единое целое.

ЧЕРТЫ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ КАК ОБЪЕКТА ИЗУЧЕНИЯ:

1. Изменение ее части не обязательно влечет за собой изменений всей мировой экономики, но ее изменение в целом заставляет части подстраиваться под изменения.
2. Сложная система с множественностью составляющих их элементов, иерархичностью, структурностью.
3. В основе лежит международное и ограниченное рамками отдельных государств национальное производство экономических благ, их распределение, обмен, потребление.
4. Каждая из фаз мирового воспроизводственного процесса оказывает влияние на функционирование всей мировой экономики.
5. Основная цель удовлетворение потребностей людей, но в отдельных подсистемах цели модифицируются.
6. Функционирование регламентируется нормами международного, публичного и частного права.
7. Является исторической и политико-экономической категорией.

ПЕРИОДЫ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА (1)

Нулевой этап:

Развитие торговли в период великих географических открытий.

Завершение процесса первоначального накопления капитала.

Формирование свободной конкуренции.

Аграрный переворот XVI века.

Меркантилизм как экономическая модель регулирования экономики.

Буржуазные революции.

ПЕРИОДЫ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА (2)

Первый этап:

конец XV-
конец XVIII
веков:

- ❖ Промышленные революции.
- ❖ Лидерство Англии и Голландии

Второй этап: конец XVIII века-

вторая половина XIX века:

- ❖ Центральное место в экономике начинает занимать промышленный капитал.
- ❖ Формирование предпосылок для углубления международного разделения труда, специализации, интернационализации и т. д.
- ❖ Лидерство США

ПЕРИОДЫ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА (3)

Третий этап: (конец XIX века – середина XX века).

Содержит 4 периода:

Период 1: до начала I-й мировой войны;

Период 2: Первая мировая война;

Период 3: Межвоенный период;

Период 4: II Мировая война.

ПЕРИОДЫ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА (4) – ТРЕТИЙ ЭТАП, ПЕРИОД 1: ДО НАЧАЛА I-Й МИРОВОЙ ВОЙНЫ

- Образование монополий и их лидерство.
- Вывоз капитала.
- Развитие новых отраслей промышленности: →
- Концентрация и централизация производства и капитала (далее)
- Образование трех центров мирового империализма: Западная Европа, США и Россия (3-6 место в мире). Ведущей страной мирового развития становятся США.



ПЕРИОДЫ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА (5) – ТРЕТИЙ ЭТАП, ПЕРИОД 1: ДО НАЧАЛА I-Й МИРОВОЙ ВОЙНЫ: ОБРАЗОВАНИЕ МОНОПОЛИЙ: ТРЕСТЫ:

- «Стандарт ойл» - Рокфеллер. 95% всей нефтяной промышленности, банковские, железнодорожные, судоходные компании.
- «Стальной трест» Ф.Моргана (1901г.) - 1/2 запасов железной руды, 66% выплавляемой стали.
- «Дженерал электрик», «Вестингхауз электрик» сосредоточили 90% производства электротехнического оборудования.
- «Интернешнл харвестер» - монополист в сельскохозяйственном машиностроении). Вместе с тем происходил усиленный процесс концентрации банковского дела.

Другие.

ПЕРИОДЫ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА (6) – ТРЕТИЙ ЭТАП, ПЕРИОД 1: ДО НАЧАЛА I-Й МИРОВОЙ ВОЙНЫ: ЛИДЕРСТВО США:

- Если в 1860 году по выпуску промышленной продукции США уступали Великобритании, то к началу XX века опередили вдвое.
- За 1860-1900 годы общий объем выпускаемой продукции увеличился в 7 раз, а сумма капиталовложений в промышленность – в 10 раз.
- К 1913 году на долю США приходилось почти $\frac{1}{2}$ мировой выплавки стали, 45% добычи каменного угля, 82% добычи нефти, более $\frac{1}{2}$ производства электроэнергии – в общем итоге 38% промышленной продукции всех стран.

РЕЙТИНГ ДОЛЕЙ СТРАН В ПРОМЫШЛЕННОМ ПРОИЗВОДСТВЕ В 1881-1913 ГОДЫ, %:

Место в рейтинге	Страна	1881-1885, %	1896 -1900, %	1913, %
1.	США	28,6	30,1	35,8
2.	Великобритан ия	26,6	19,5	14
3.	Германия	13,9	16,6	15,7
4.	Франция	8,6	7,1	6,4
5.	Российская Империя	3,4	5	5,3

ПЕРИОДЫ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА (7) – ТРЕТИЙ ЭТАП, ПЕРИОД 2 -4.

Период 2 и 4:

Мировые войны.

✓ Военная экономика (милитаризация).

✓ Новый передел мира.

✓ Отделение России из мирового хозяйства.

Период 3:

1. Экономический кризис 1928-1933 годов.
2. Нарушение внешнеэкономических связей.
3. Изоляция России.
4. Усиление Германии и формирование в ней милитаристической экономики.

ПЕРИОДЫ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА (8) – ЧЕТВЕРТЫЙ ЭТАП.

- С середины XX века по наши дни.
- Состоит из трех периодов.

ПЕРИОДЫ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА (9) – ЧЕТВЕРТЫЙ ЭТАП.

ПЕРИОД 1. ВЕХИ:

1. Образование ООН.
2. Координация внешнеэкономических отношений, основанная на идеологии.
3. Взаимная изоляция кап.стран и стран соц.лагеря.
4. Интенсивный рост вывоза предпринимательского капитала в капстранах.
5. Усиление власти ТНК.
6. Образование новых хозяйственных связей между странами соцлагеря и развивающимися странами.

ПЕРИОДЫ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА (10) – ЧЕТВЕРТЫЙ ЭТАП.

ПЕРИОД 2. ВЕХИ:

1. Крушение колониальной системы.
Колониальная зависимость сменилась связями типа «Север-Юг» в виде помощи на двусторонней и многосторонней основе и вывоз капитала.
2. Сближение уровней развития США и других промышленно-развитых стран (50-70-е годы).

ПЕРИОДЫ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА (11) – ЧЕТВЕРТЫЙ ЭТАП.

ПЕРИОД 3. ВЕХИ:

С 70-80-е годы XX века и по сегодняшний день.

1. Рост освоения географического пространства.
2. Формирование международных и даже планетарных производительных сил.
3. Усиление экономического взаимодействия и взаимозависимости.
4. Усиление роли ТНК.
5. Новые параметры социально-экономического развития.
6. Появление новых региональных межгосударственных союзов.
7. Образование однополярного политического мира и противодействие ему.

КРИТЕРИИ ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА НА ОТДЕЛЬНЫЕ

ПОДСИСТЕМЫ:

1. Уровень экономического развития: по объему ВВП на душу населения и расходу сырья и энергии на единицу выпускаемой продукции государства делятся на: высокоразвитые страны; страны среднего уровня; прочие страны.
2. Социальная структура хозяйства: характер и формы реализации собственности, отраслевая структура занятости населения.
3. Тип экономического роста (экстенсивный и интенсивный).
4. Уровень и характер внешнеэкономических связей: экспорт и импорт товаров и услуг, движения капитала, степень открытости экономики.

ОТКРЫТАЯ ЭКОНОМИКА

ОТКРЫТАЯ ЭКОНОМИКА – это такая система организации хозяйства, направления развития которой определяется тенденциями, действующими в мировом хозяйстве, а внешнеэкономические связи усиливаются.

Факторы, способствующие открытости экономики:

- 1) внешнеторговый оборот как стимулятор экономического роста (более 25% к ВВП).
- 2) влияние участия страны в международном разделении труда на формирование структуры производства.
- 3) экономический потенциал страны (уровень и масштаб производительных сил, численности населения, размер территории, наделенность природными ресурсами)

КРИТЕРИИ РАЗДЕЛЕНИЯ СТРАН ПО УРОВНЮ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

- абсолютный и относительный ВВП (ВНП);
- НД и НД на душу населения;
- отраслевая структура национальной экономики;
- Структура экспорта и импорта страны;
- Уровень и качество жизни населения;
- др.

ОБЩИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ РАЗВИТЫХ СТРАН (40 ГОСУДАРСТВ) -1

- ВВП на душу населения не менее 12 тыс. долл.
- 55% мирового ВВП;
- Структура ВВП: 25% - промышленность, 3% - сельское хозяйство; 60% услуг.
- Удельный вес расходов на НИОКР в ВВП - 2-3%.
- Способность к инновационной деятельности.

ОСОБЕННОСТИ ЭКОНОМИК РАЗВИТЫХ СТРАН- 2:

- Относительно равномерное распределение доходов.
- Относительно равномерное хозяйственное освоение территории.
- Социальная ориентированность экономики.
- Гуманизация экономики.
- Значительны расходы на охрану окружающей среды (3-4% ВВП).
- Снижение доли добывающих производств.
- Экспорт капитала.

КЛАССИФИКАЦИЯ ПРОМЫШЛЕННО-РАЗВИТЫХ СТРАН

1. Большая семерка: США, Япония, Германия, Франция, Великобритания, Италия и Канада.
2. (14 стран) образуют небольшие по размеру государства, характеризующиеся высоким уровнем социально-экономического развития (Австрия, Бельгия, Дания, Нидерланды, Швеция и др.).
3. Страны «переселенческого капитализма» (Австралия, ЮАР, Израиль, Новая Зеландия).
4. Недавно добавлены: Южная Корея; Сингапур; Гонконг; Тайвань; Израиль, Турция и Мексика.

КРИТЕРИИ ВЫДЕЛЕНИЯ В ГРУППУ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН.

- колониальное прошлое;
- неустойчивость экономической системы;
- зависимость от развитых стран;
- это рост ВВП;
- Соотношение госдолга с ВВП;
- Уровень инфляции;
- «легкость ведения бизнеса».

КЛАССИФИКАЦИЯ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН.

1. Бразилия, Мексика, Аргентина, Южная Корея, Сингапур, Гонконг!!!
 2. Страны с высоким доходом на душу населения и выгодны географическим положением, высоким финансово-экономический потенциалом.
 3. Бывшие колонии, имеющие средний уровень доходов на душу населения.
 4. Аутсайдеры глобальной экономики
1. Страны с активным платежным балансом (экспортеры энергоресурсов).
 2. Чистые экспортеры энергоресурсов, но с постоянным пассивным платежным балансом.
 3. Новые индустриальные страны (НИС).
 4. Страны четвертого мира (около 60).

ТЕНДЕНЦИИ ИЗМЕНЕНИЯ РОЛИ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН С НАЧАЛА 1990-Х:

- 1) рост доли ВВП - до 17%.
- 2) устойчивый рост промышленного производства и начинающийся рост сферы услуг.
- 3) Некоторые из них развиваются быстрее, чем развитые страны.
- 4) Становятся объектами решоринга и реиндустриализации.

РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ

□ Коренная причина: возникновения и развития международных экономических отношений является различия в наделенности стран факторами производства (экономическими ресурсами). Это ведет к двум процессам:

- Процессы:
1. Международное разделение труда.
 2. Перемещение экономических ресурсов (факторов производства) между странами.



ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

ОСНОВНЫЕ ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ (1):

1. Меркантилистская теория международной торговли (XVI-XVIII века): источник увеличения богатства – экспорт товаров и приток золота.
2. Теория абсолютных преимуществ. (А.Смит): если в стране действует свободный рынок и конкуренция, то ей следует импортировать те товары, по которым у нее издержки производства выше, чем у другой страны.
3. Теория сравнительных преимуществ (Д.Рикардо). В международной торговле выгодно участвовать всем странам, но в разной степени.

ОСНОВНЫЕ ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ (2):

3. Теория соотношения факторов производства (Хекшер, Олин, Самуэльсон, Леонтьев).

Теорема Хекшера-Олина-Самуэльсона: Страна экспортирует те товары, выпуск которых базируется на избыточных для нее факторах производства и импортирует товары, для выпуска которых она хуже наделена факторами производства.

Перемещение факторов производства между странами ведет к выравниванию цен, точнее к выравниванию соотношения цен на эти факторы в разных странах

Парадокс Леонтьева – нелинейная зависимость: для США, как страны со сравнительно дешевым капиталом и дорогой рабочей силой, более капиталоемким оказывается не экспорт, а импорт.

ОСНОВНЫЕ ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ (3)

5. Теория конкурентных преимуществ (М.Портер).

Международные конкурентные преимущества, действующие в этих отраслях и подотраслях национальных фирм зависят оттого, в какой макросреде осуществляется их деятельность в собственной стране.

6. Другие теории международной торговли: 1)

теория эффекта масштаба (Кругман); 2) теория внутриотраслевой международной торговли (Баласса).

ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНОГО ДВИЖЕНИЯ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА

ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНОГО ДВИЖЕНИЯ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА (1)

1. Традиционные теории международного движения капитала:

- 1) Неоклассическая теория (Милль, Хекшер и Олин): капитал движется между странами из-за разницы в норме прибыли, достаточной для покрытия риска перевода денег за границу.
- 2) Неокейнсианская теория (Тобин): установлена взаимосвязь между движением капитала и состоянием платежного движения страны, предпочтения ликвидности и портфельная ликвидность.

ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНОГО ДВИЖЕНИЯ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА (2)

2. Модели прямых инвестиций. Модели:

- 2.1. Модель монополистических преимуществ у иностранных инвесторов (Хаймер, Киндлебергер).
- 2.2. Модель жизненного цикла продукта: I – монополия пионера – конкуренция иностранных конкурентов на рынке пионера (IV) (Вернон).
- 2.3. Модель интернализации: квазирынок внутри корпорации (Коуз).
- 2.4. Марксистская модель: перемещение избыточных капиталов.
- 2.5. Эклектическая парадигма (Даннинг): фирма осуществляет прямые инвестиции, если: она обладает преимуществами в этой зарубежной стране, может использовать преимущества интернализации за рубежом.

ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНОГО ДВИЖЕНИЯ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА (3)

3. Теория бегства капитала (легального и нелегального).

4. Теории передачи технологий:
преимущество от технологических разрывов.

ТЕОРИИ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

ТЕОРИИ СТАДИЙ РАЗВИТИЯ:

1. Теория стадий экономического роста (Ростоу).
2. Теории единого индустриального общества (Арон, Эллюль).
3. Теория нового индустриального общества (Дж.Гэлбейт).
4. Теории постиндустриального общества (Белл).
5. Теория супериндустриализма (Тоффлер).

ТЕОРИИ ЕДИНОЙ ЦИВИЛИЗАЦИИ И СТОЛКНОВЕНИЯ ЦИВИЛИЗАЦИЙ

1. Теория единой цивилизации.
2. Теория столкновения цивилизаций (Хантингтон).
3. Теория упадка империй (Пол Кеннеди).

Спасибо за внимание
