TEMA Производство и издержки в рыночной экономике

ВОПРОСЫ:

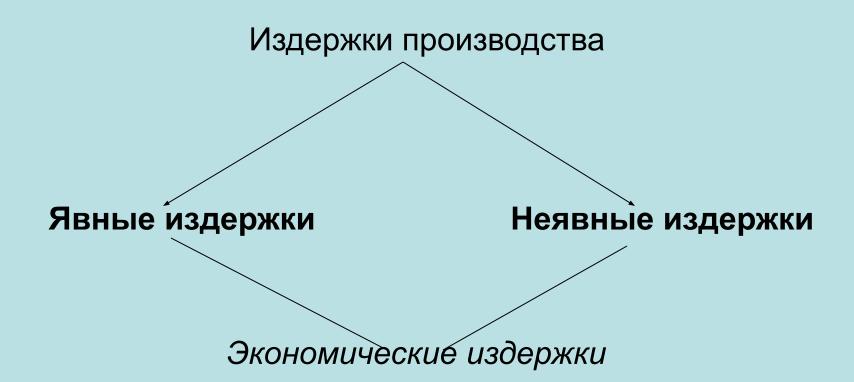
- 1. Издержки производства и их виды
- 2. Издержки производства в краткосрочный и долгосрочный период времени
- 3. Доход и прибыль. Экономическое равновесие фирмы.

Фирма (предприятие) представляет собой хозяйственное звено, реализующее собственные интересы посредством производства и реализации товаров и услуг.

Основная задача фирмы – получить максимальный эффект (результат) при минимуме издержек.

Издержки – денежные затраты фирмы.

Если общество рассматривают как единого производителя, то издержки называют **общественными**. В случае частного производителя их называют **частными**.



Явные издержки = внешние издержки = *Бухгалтерские издержки*

Явные издержки — это издержки фирмы на оплату покупаемых факторов производства (сырье, материалы, топливо, энергия, рабочая сила (з/п), плата за аренду).

<u>Сумма</u> всех <u>явных издержек</u> выступает как <u>себестоимость продукции</u>, а <u>разница</u> между <u>рыночной ценой</u> и <u>себестоимостью</u> — как <u>прибыль</u>.

Неявные издержки = внутренние издержки

- **Неявные (внутренние) издержки** это ценность упущенных выгод от лучшего из альтернативных способов использования ресурсов, находящихся в собственности данной фирмы:
 - альтернативная стоимость собственного капитала (затраченного на оборудование, здания, сооружения, текущие статьи расходов);
 - альтернативная ценность времени предпринимателя (предполагающая получение минимальной суммы доходов, так называемой нормальной прибыли)
- **Альтернативные издержки** это количество одного блага, которым необходимо пожертвовать для увеличения производства другого блага.
- Альтернативные издержки недополученная прибыль (от собственных ресурсов).

Бухгалтерский подход:

затраты определяются себестоимостью фактически выпущенной продукции.

Экономический подход:

затраты включают в себя помимо себестоимости и те потери, которые связаны с отвлечением ограниченных ресурсов с других участков производства.

Экономические издержки – это сумма явных и неявных издержек.

Выделяют три производственных периода:

Кратчайший период времени — тот, в течение которого все факторы производства в количественном выражении постоянны, а следовательно, объемы производства в данный период неизменны.

Краткосрочный период — тот, в котором изменяются одновременно несколько или один из используемых факторов.

Долгосрочный период — тот, в течение которого изменяется количество всех используемых в производственном процессе факторов производства, т.е. все применяемые факторы становятся переменными.

В краткосрочном периоде издержки производства делят на:

- постоянные это издержки производства, объем которых не меняется с изменением объема производства
- переменные это издержки объем которых изменяется фирмой в течение определенного периода времени в целях изменения объема выпускаемой продукции

Постоянные издержки (FC) – издержки, которые несет фирма независимо от объема выпуска продукции, включая нулевой вариант. К ним относятся затраты по эксплуатации зданий, на аренду, адм-управ расходы, страховые взносы и т.п.

Переменные издержки (VC) – те, что изменяются в зависимости от изменения объемов производства и реализации продукции. Если продукция не выпускается, они равны нулю. К ним относятся затраты на сдельную з/плату, электроэнергию, топливо, транспорт, сырье и т.д.

Общие (валовые) издержки (TC) – это сумма постоянных и переменных издержек при заданном объеме выпуска продукции: TC = FC + VC

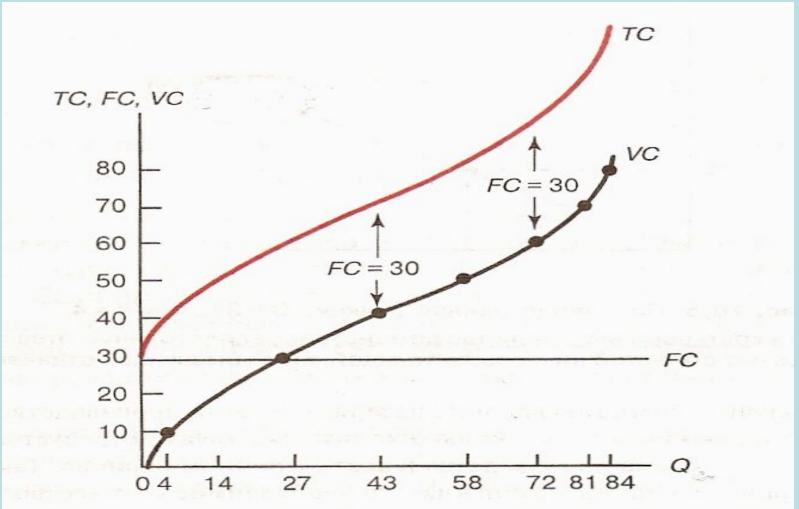


Рисунок 1 – кривые оощих, переменных и постоянных издержек

Средние общие издержки (ATC) — это отношение общих издержек к общему количеству изделий, выпущенных за определенный промежуток времени.

ATC = TC / Q

Средние постоянные издержки (удельные издержки) (AFC) — это отношение постоянных издержек к количеству изделий, выпущенных за определенный промежуток времени.

AFC = FC/Q

Средние переменные издержки (удельные издержки) (AVC) — это отношение переменных издержек к общему объему выпущенных изделий за определенный промежуток времени.

AVC = VC / Q

Таким образом ATC = AFC+ AVC или ATC = (FC +VC) / Q

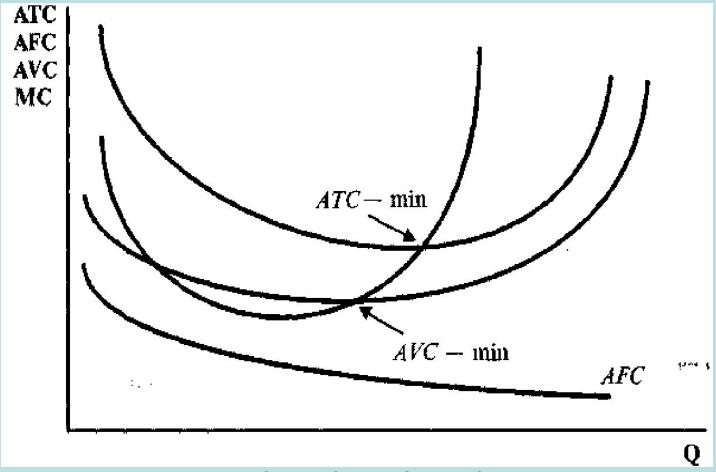


Рисунок 2 – Кривые **ATC**, **AFC**, **AVC** и **MC**

Предельные издержки (МС) — это дополнительные издержки (затраты) на дополнительную единицу продукции. Они определяются как изменение приращения общих издержек при изменении приращения объема выпуска:

 $MC = \Delta TC / \Delta Q$

Например, при производстве 5 единиц товара расходы фирмы составляли 100 ден.ед., а при увеличении объема производства до 7 единиц продукции, издержки составили 144 ден.ед. Следовательно, предельные издержки на 1 единицу продукции составили: (144 – 100) / (7 – 5) = 44 / 2 = 22 ден.ед.

Подготовить к семинару:

особенности динамики постоянных,
переменных и
средних издержек
при росте объемов производства

В точке AVC min размер ATC значительно выше AVC, что не будет устраивать производителя, поэтому он будет увеличивать масштабы производства до тех пор пока ATC = MC, т.е точке ATC min

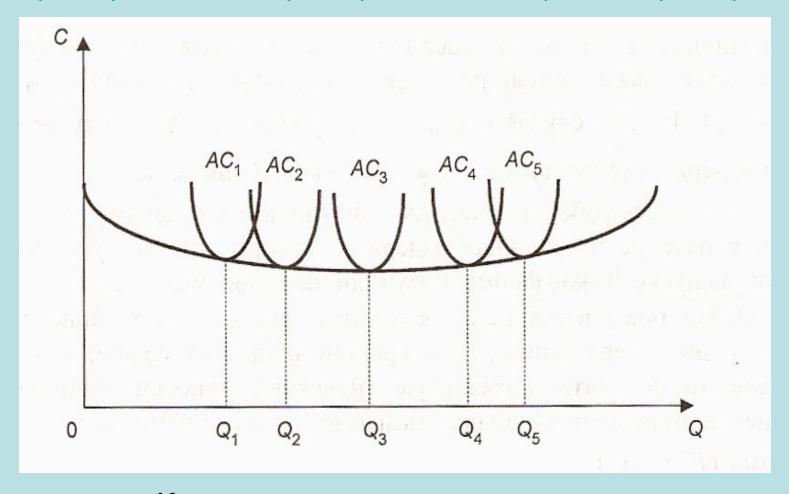


Рисунок 3 - Кривая долгосрочных средних издержек

До Q3 складывается положительный эффект от масштаба, а после отрицательный эффект масштаба, т.к растет зона управления, а это мешает эффективно координировать работу фирмы.

Эффект масштаба – динамика долгосрочных средних издержек в результате изменения масштабов производства.

Рост объема производства может быть различным:

- постоянная отдача от масштаба означает, что увеличение выпуска происходит в той же пропорции, что и увеличение ресурсов
- убывающая отдача от масштаба означает, что увеличение выпуска происходит в меньшей мере, чем увеличение ресурсов
- возрастающая отдача от масштаба означает, что увеличение выпуска происходит в большей мере, чем увеличение ресурсов

- 2. Издержки производства в краткосрочный и долгосрочный период времени
 - В долгосрочный период времени фирма может выбрать любой технологический вариант производства.
 - Для того чтобы определить, какая из доступных технологий будет являться экономически выгодной используется модель изоквант и изокост.
 - **Изокванта** это кривая, отражающая все комбинации ресурсов, которые могут быть использованы для выпуска данного объема производства.
 - **Изокоста** линия, показывающая набор комбинаций экономических ресурсов, которые фирма может приобрести с учетом рыночных цен на ресурсы и при полном использовании своего бюджета.

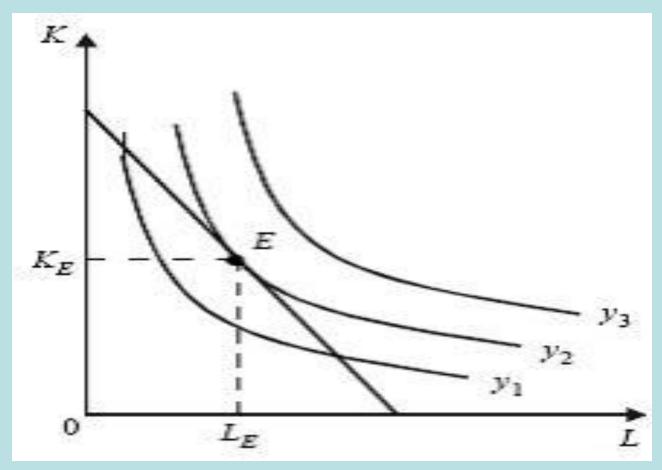


Рисунок 4- Карта изоквант и изокосты

Объем продаж, или валовая выручка, рассматривается как валовый доход, или доход (TR):

$$TR = P \cdot Q$$

Прибыль (ТП) – это превышение доходов от продажи товаров и услуг над затратами на их производство и продажу.

$$T\Pi = TR - TC$$

Бухгалтерская прибыль представляет собой разность между общей выручкой (доходом от продаж) и явными (бухгалтерскими) издержками производства.

Экономическая прибыль — также разность, но уже между общей выручкой и суммой явных и неявных издержек производства (экономических).

Средняя прибыль (AR) – это частное от деления валовой прибыли на объем продаж:

 $AR = T\Pi / Q$

Предельный доход (MR) – это прирост прибыли в расчете на единицу прироста дополнительной продукции:

$$MR = \Delta TR / \Delta Q = \Delta (P \cdot Q) / \Delta Q$$

Главная задача любой фирмы – добиться равновесия на рынке при максимизации прибыли.

- **Максимальная прибыль** возможна при достижении равенства предельного дохода и предельных издержек (MR = MC).
- Это равенство говорит об экономическом равновесии фирмы.
- Каждая дополнительная единица товара, реализуемая на рынке, добавляет некую долю к валовому доходу (эта величина есть MR предельный доход) и одновременно несет некоторые издержки (MC предельные издержки).

На рынке возможны три ситуации:

- 1) **MR> MC**, т.е предельный доход выше предельных издержек. Фирма расширяет свое производство и увеличивает объем продаж;
- 2) **MR < MC**, производство убыточно;
- 3) **MR = MC**, прибыль достигает своего максимума, выпуск продукции становится стабильным, т.к. фирма больше не видит необходимости увеличивать объемы производства, но есть смысл стабилизировать объем продаж.