

ДОХОДЫ НАСЕЛЕНИЯ И ИХ ИСТОЧНИКИ.

- **Доходы населения** – это сумма денежных средств, материальных ценностей и услуг, полученных от трудовой и нетрудовой деятельности за определенный период времени. Они имеют форму заработной платы, жалованья, гонорара, прибыли, ренты, процента, трансфертных платежей (пособия по социальному обеспечению и безработице, социальные пособия многодетным семьям и т.д.). Доходы поступают населению в денежной и натуральной (продукты питания, одежда . т.п.) формах..

ОСНОВНЫЕ *ИСТОЧНИКИ* ДОХОДОВ

- факторные доходы (доходы от основных факторов производства – заработная плата, рента, процент, дивиденды, прибыль);
- трансфертные платежи: пенсии, пособия, стипендия и т.п.;
- другие поступления: страховые возмещения, доходы от продажи валюты и пр.

В зависимости от источников доходы делятся на : трудовые и нетрудовые.

Трудовые доходы, источником которых выступают трудовая деятельность в производстве и предпринимательство (зарплата и предпринимательская прибыль). К трудовым относятся также доходы от личного подсобного и домашнего хозяйства, индивидуальной трудовой деятельности.

К нетрудовым доходам относятся :

- а) доходы, получаемые в теневой экономике (взятки, хищения, также выигрыши в лотереи и т.п.);
- б) социальные доходы в виде трансфертных платежей (пособия, пенсии, стипендии и пр.);
- в) бесплатные услуги (образования, здравоохранения, юридические и пр.); г) льготы (например, по жилищно-коммунальным услугам).

ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ

Дифференциация доходов населения — разница в уровне денежных **доходов** различных слоёв и групп населения. В количественном плане характеризуется показателями, отражающими степень неравномерности распределения **доходов**.

-
- **Причины, вызывающие неравенство доходов:** 1) *различие в индивидуальных способностях.* Люди — разные по своим интеллектуальным, физическим, творческим и другим способностям. Эти особенности формируют различную предрасположенность людей к эффективному выполнению тех или иных видов работ;
 - *1) различия в квалификации и опыте.* Люди получают разный уровень образования, в т.ч. и профессионального, обладают разным опытом в выполнении определенных работ. Более сложный труд требует более высокого уровня образовательной подготовки, уменьшает количество претендентов, способных выполнить такую работу. Как следствие, в стабильном обществе тот, кто способен заниматься более сложной работой, как правило, получает больший доход;

-
- различия в готовности и способности работать в особых условиях.
 - различия в собственности. С начала 1990-х гг. заметно расширяется число людей, получающих доходы от владения капиталом, ценными бумагами. Среди них выделяются те, кто занимается предпринимательской деятельностью. Распределение капитала, акций и других активов — один из факторов, вызывающих дифференциацию доходов.
Дифференциация доходов населения
 - различия в уровне дохода населения, в значительной степени определяющие социальную дифференциацию в обществе, характер его социальной структуры. В странах с развитой рыночной экономикой уровень дохода — один из важнейших конструирующих социальное положение признаков

ОПАСНОСТИ ВЫРАВНИВАНИЯ ДОХОДОВ

- С позиций всего общества в целом равенство пагубно уничтожением мотива прибыли и тем самым лишением экономики путеводителя прогресса. Принудительное выравнивание доходов лишает предпринимателей цели, а экономику в целом - динамизма.
- Очевидно, что при равном распределении доходов, какими бы благими намерениями оно не оправдывалось, в обществе не будут производиться так называемые "предметы роскоши". Ибо их некому будет купить. "При подведении всех частных богатств под один уровень общество должно лишиться всех тех предметов потребления, которые иначе не могут существовать, как образуя ценность, превышающую установленный уровень" (И. Бентам).
- Конечно, экономическое равенство было в СССР больше на бумаге, чем в жизни. Но, тем не менее, за 74 года командной экономики мы очень подравнялись не только в наших возможностях, но и в наших мечтах. Социологические опросы в 1980-х показывали, что в массе мы не шли дальше мечты о квартире, даче и машине.

ПОСЛЕДСТВИЯ СИЛЬНОЙ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ ДОХОДОВ.

- ▣ **Минусы дифференциации доходов.** Плохо не только из-за очевидной опасности социального взрыва, но и потому что большой разрыв в доходах, почти так же, как и полное равенство доходов, не стимулирует трудовую и творческую активность. Сильная дифференциация доходов опасна тем, что ослабляет стимулы к напряженному и творческому труду у наиболее квалифицированной и творческой части граждан.
- ▣ Чрезмерное неравенство сжимает спрос и тем самым снижает производство. Его спутниками являются преступность, снижение уровня образования, здравоохранения и культуры.
- ▣ **Плюсы дифференциации доходов.** С другой стороны, столь же очевидно, что в обществе с неравным распределением доходов выпускаемая продукция и оказываемые услуги будут значительно разнообразнее, а структура потребления разных доходных групп будет существенно различаться. И то, что для одних будет предметом первой необходимости, для других может оказаться предметом роскоши.

ИЗМЕРЕНИЕ НЕРАВЕНСТВА ДОХОДОВ.

- **Измерение неравенства доходов.** Что измерять? Статистика личного дохода скрывает тот простой факт, что люди живут семьями. Если ориентироваться только на личный доход, то неработающая жена миллионера попадет в разряд бедняков. Только часть членов семьи работает и имеет другие источники дохода. Этот доход делится на всех членов семьи. Поэтому логично измерять *семейные доходы, приходящиеся на одного члена семьи.*
- *Дискреционный доход* – это часть чистого дохода потребителя, остающаяся после обязательных расходов и затрат на удовлетворение основных жизненных потребностей.
- Желательно бы при измерении неравенства доходов учитывать только дискреционный доход. Но такой статистики нет.

КРИВАЯ ЛОРЕНЦА

- **Кривая Лоренца** — это графическое изображение функции распределения. Она была предложена американским экономистом Максом Отто Лоренцем в 1905 году как показатель неравенства в доходах населения. В таком представлении она есть изображение функции распределения, в котором аккумулируются доли численности и доходов населения. В прямоугольной системе координат кривая Лоренца является выпуклой вниз и проходит под диагональю единичного квадрата, расположенного в I координатной четверти.
- Каждая точка на кривой Лоренца соответствует утверждению вроде «20 самых бедных процентов населения получают всего 7 % дохода». В случае равного распределения каждая группа населения имеет доход, пропорциональный своей численности. Такой случай описывается кривой равенства являющейся прямой, соединяющей начало координат и точку (1;1). В случае полного неравенства (когда лишь один член общества имеет доход) кривая сначала «прилипает» к оси абсцисс, а потом из точки (1;0) «взмывает» к точке (1;1). Кривая Лоренца заключена между кривыми равенства и неравенства.
- Из кривой Лоренца можно вывести количественные показатели неравенства, например, коэффициент Джини.

КОЭФФИЦИЕНТ ДЖИНИ

- — статистический показатель степени расслоения общества данной страны или региона по отношению к какому-либо изучаемому признаку.
- Коэффициент Джини изменяется от 0 до 1. Чем ближе его значение к нулю, тем более равномерно распределён показатель.
- Наиболее часто в современных экономических расчётах в качестве изучаемого признака берётся уровень годового дохода. Коэффициент Джини можно определить как макроэкономический показатель, характеризующий дифференциацию денежных доходов населения в виде степени отклонения фактического распределения доходов от абсолютно равного их распределения между жителями страны^[1].
- Иногда используется процентное представление этого коэффициента, называемое **индексом Джини**.
- Иногда коэффициент Джини (как и кривую Лоренца) используют также и для выявления уровня неравенства по накопленному богатству, однако в таком случае необходимым условием становится неотрицательность чистых активов домохозяйства.
- Также индекс Джини применяется в машинном обучении для предсказания непрерывных величин. Смысл его — погрешность должна быть настолько равномерной, насколько можно.