

Доходы населения и их
источники. Дифференциация
доходов. Опасность
выравнивания доходов.

Последствия сильно
дифференциации доходов.

Кривая Лоренца и коэффициент
Джини

Доходы населения и их источники

Доходы населения – это сумма денежных средств, материальных ценностей и услуг, полученных от трудовой и нетрудовой деятельности за определенный период времени.

Основными факторами, оказывающими влияние на величину доходов, являются:

1. уровень заработной платы
2. динамика розничных цен
3. уровень налогов
4. насыщенность рынка потребительскими товарами и т. д.

Основные источники дохода населения:

1. факторные доходы (заработная плата, рента, процент, дивиденды , прибыль)
2. трансфертные платежи : пенсии, пособия, стипендия и т.п.;
3. другие поступления: страховые возмещения, доходы от продажи валюты и пр.

Дифференциация доходов

Дифференциация доходов - различия в уровне доходов на душу населения или на одного занятого.

Дифференциация доходов рассматривается, как правило, по размеру среднедушевого совокупного дохода населения в целом, отдельных регионов и групп домохозяйств.

Для изучения дифференциации населения по денежным доходам и расходам используется следующая система показателей:

1. показатели, характеризующие соотношение структурных переменных, вычисленных на основе распределения населения по среднедушевым доходам (коэффициент фондов и др.)
2. показатели, учитывающие все распределение населения по доходам (коэффициент и кривая Лоренца, коэффициент Джини и др.);
3. перегруппировки населения по группам с одинаковой покупательской способностью (кратной величине прожиточного минимума).

Опасность выравнивания ДОХОДОВ

С позиций всего общества в целом равенство пагубно уничтожением мотива прибыли и тем самым лишением экономики путеводаителя прогресса. Принудительное выравнивание доходов лишает предпринимателей цели, а экономику в целом - динамизма.

При равном распределении доходов, какими бы благими намерениями оно не оправдывалось, в обществе не будут производиться так называемые "предметы роскоши". Ибо их некому будет купить. При подведении всех частных богатств под один уровень общество должно лишиться всех тех предметов потребления, которые иначе не могут существовать, как образуя ценность, превышающую установленный уровень.

Последствия сильной дифференциации

Минусы дифференциации доходов.

1. опасность социального взрыва
2. большой разрыв в доходах не стимулирует трудовую и творческую активность.
3. Сильная дифференциация доходов ослабляет стимулы к напряженному и творческому труду у наиболее квалифицированной и творческой части граждан.
4. Чрезмерное неравенство сжимает спрос и тем самым снижает производство.

Плюсы дифференциации доходов.

в обществе с неравным распределением доходов выпускаемая продукция и оказываемые услуги будут значительно разнообразнее, а структура потребления разных доходных групп будет существенно различаться. И то, что для одних будет предметом первой необходимости, для других может оказаться предметом роскоши.

Измерение неравенства доходов

Способы измерения:

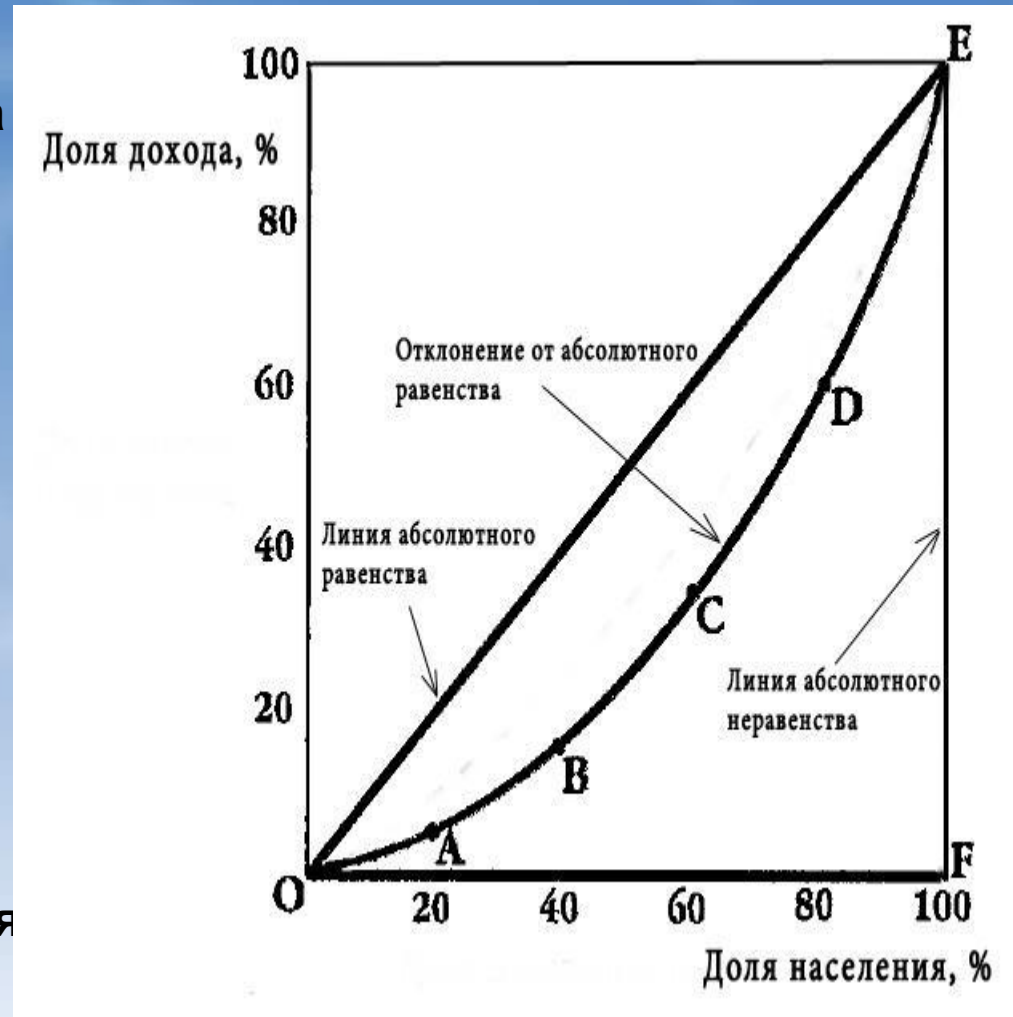
1. **Кривая Лоренца** - Один из наиболее известных способов измерения неравенства доходов. Кривая Лоренца является показателем, отражающим неравномерность распределения совокупного дохода общества между различными группами населения.

2. **коэффициент Джини** - тесно связан с Кривой Лоренца. может использоваться для выявления уровня неравенства по накопленному богатству, однако в таком случае необходимым условием становится неотрицательность чистых активов домохозяйства.

3. **децильный коэффициент**: все население разбивается на 10 групп по 10% и сравниваются доходы 10% высшей группы с доходом 10% населения из низшей группы.

Кривая Лоренца

Кривая Лоренца представляет собой кривую концентрации доходов по группам населения. На графике Лоренца в случае равномерного распределения дохода попарные доли населения и доходов должны совпадать и располагаться на диагонали квадрата, что и означает полное отсутствие концентрации дохода. Отрезки прямых, соединяющие точки, соответствующие накопленным частностям и нарастающим процентам дохода, образуют ломаную линию концентрации (кривую Лоренца). Чем больше эта линия отличается от диагонали, тем больше неравномерность распределения доходов, соответственно выше его концентрация.



Коэффициент Джини

Коэффициент Джини – это количественный показатель, показывающий степень неравенства различных вариантов распределения доходов.

Коэффициент Джини равен отношению площади фигуры, ограниченной прямой абсолютного равенства и кривой Лоренца, к площади всего треугольника под кривой Лоренца.

$$K_D = \frac{T}{OEF}.$$

Чем ближе коэффициент Джини к нулю, тем меньше изгиб кривой Лоренца, и доходы распределены более равномерно. Чем ближе коэффициент Джини к единице, тем больше изгиб кривой Лоренца, и доходы распределены менее равномерно.