

КЛАССОВАЯ СТРАТИФИКАЦИЯ РАЗВИТЫХ СТРАН

Лекция 5


План

1. Постиндустриальные изменения в сфере занятости развитых стран
2. Изменения в классовой стратификации
3. Высший класс развитых стран
4. Средний класс развитых стран
5. Классовое положение «белых воротничков»
6. Рабочий класс развитых стран

Развитые страны

- Это группа стран с **наиболее развитой экономикой**. По классификации ООН к ним относятся Европа, США, Канада, Япония, Австралия и Новая Зеландия
- Они производят $\frac{3}{4}$ валового мирового продукта и имеют **наибольший ВВП на душу населения**

- В этой группе стран сейчас проживает около **15-16% населения мира** – около 1 млрд. человек. На этой базе сформировалась концепция «золотого миллиарда», согласно которой ресурсов Земли хватит только для обеспеченной жизни этого количества людей

- 
- В настоящее время развитые страны называют **современными индустриальными, постиндустриальными обществами, экономикой знания**

Постиндустриальное общество

- Понятие было популяризировано **Даниэлом Беллом** в 1973 г.
- Основная идея – сдвиг экономической активности **от производства товаров к производству услуг**, снижение занятости в сфере промышленного производства (физического труда) и рост занятости в сфере услуг (производство услуг, знаний, информации, образов и др.)

Основные черты индустриального и постиндустриального обществ

	Индустриальное	Постиндустриальное
Доминирующий сектор	Производство товаров	Производство услуг
Основной фактор производства	Труд	Информация, знания
Доминирующий класс	Рабочий класс	Средний класс
Элита	Промышленная	Техническая
Основная производственная единица	Предприятия с четкой иерархией	Гибкие организационные структуры

Постиндустриализм развитых стран

- Подавляющая часть ВВП (70-82%) производит-ся в **сфере услуг**
- Отраслевая структура занятости:
- услуги, включая торговлю, финансы - **80% занятых** и выше (75-80% ВВП)
- промышленность, транспорт, энергетика, связь - до 16% занятых (20% ВВП)
- сельское хозяйство - от 2 до 4% занятых (3-4% ВВП)

Переход от производства товаров к оказанию услуг

- Был начат в развитых странах в **1980-е** гг. и связан с целым рядом экономических, полити-ческих и технологических изменений:
 1. Рост **новых индустриальных стран** на Дальнем Востоке
 2. Усиление **международной конкуренции**
 3. Рост **безработицы** и появление новых форм занятости (частичной, временной, нефор-мальной)
 4. **Инновации** в сфере информационных и коммуникационных технологий

Повышение спроса на профессии в США, % (1984-1995 гг.)

- Сотрудники правоохранительных органов
97,5
- Программисты вычислительных машин 71,7
- Специалисты по вычислительным системам и
электронной обработке данных 68,7
- Медицинские ассистенты 62,0
- Специалисты по ремонту оборудования и обработке
данных 56,2
- Инженеры в области электротехники и электроники
52,8
- Техники и технологи по электротехнике и электронике
50,7

- Операторы вычислительных машин (кроме периферийного оборудования) 46,1
- Операторы по периферийному оборудованию 45,0
- Агенты бюро путешествий 43,9
- Физиотерапевты 42,2
- Ассистенты врачей 40,3
- Сотрудники, занятые продажей ценных бумаг и оказанием финансовых услуг 39,1
- Техники и технологи механического оборудования 36,6
- Юристы 35,5
- Тюремные служащие (начальники и надзиратели) 34,9



- О чем говорит повышение спроса на такие профессии как сотрудники правоохранительных органов (97,5%) и тюремные служащие (34,9%) в этот период?

Снижение спроса на профессии в США, % (1984-1995 гг.)

- Стенографисты -40,3
- Операторы и механики машин по изготовлению обуви -31,5
- Операторы по управлению железнодорожным движением -26,4
- Специалисты по ремонту железнодорожных вагонов -23,2
- Операторы и механики по эксплуатации печей или котлов -20,9
- Сапожники и мастера по изделиям из кожи -18,6
- Домработницы -18,3

- Специалисты по ремонту и установке оборудования на станциях, наладчики телефонной связи
-17,4
- Операторы швейных машин, закройщики
-16,7
- Операторы текстильного оборудования, наладчики, установ-щики, операторы по вводу оборудования в действие
и по подъемным машинам
-15,7
- Механики по эксплуатации оборудования, текстильных станков
-14,8
- Служащие статистического бюро

Развитие общества и модели занятости

- Каждой стадии развития общества соответствует своя модель занятости, отражающая **соотношение первичного, вторичного и третичного секторов экономики**

Изменение моделей занятости

	Стадия 1 Аграрное общество	Стадия 2 Индустриальное общество	Стадия 3 Постиндустриальное общество
Ведущий сектор	Первичный	Вторичный	Третичный
Второстепенные сектора	Вторичный и третичный	Первичный и третичный	Вторичный и первичный
Примеры отраслей ведущего сектора	Сельское хозяйство, рыболовство, добыча полезных ископаемых	Машиностроение, электроника, пищевая, легкая, строительство, судостроение, самолетостроение, химическая, фармацевтическая	Розничная торговля, транспорт, коммуникации, здравоохранение, образование, туризм, управление

- В постиндустриальном обществе большая часть трудовых ресурсов занята не физическим производством и дистрибуцией материальных товаров, а их дизайном, разработкой, технологией, маркетингом, продажей и обслуживанием

Чарльз Лидбитер, 1999 г.

- *«Большинство из нас зарабатывает деньги «из воздуха»: мы не производим ничего, что можно взвесить, потрогать или с легкостью измерить. Наш продукт не разгружают в портах, не хранят на складах и не посылают в железнодорожных вагонах. Большинство из нас зарабатывает на жизнь с помощью оказания услуг, высказывания суждений, выдачи информации и анализа, будь то в телефонном центре, кабинете юриста, правительственном департаменте или научной лаборатории. Все мы занимаемся «воздушным бизнесом»*

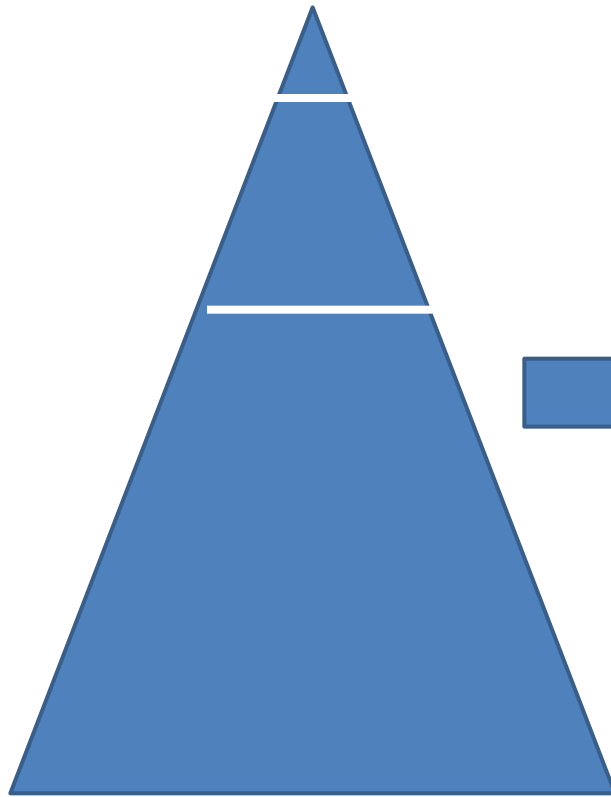
Спрос на информационных работников

- Во всех развитых странах увеличивается спрос на информационных работников, наблюдается даже ее значительный дефицит. В США в 2010 г. дефицит специалистов в области информационных технологий составлял 844 тыс. человек, в Германии в национальном секторе информационных технологий не менее 150 тыс. мест было вакантными

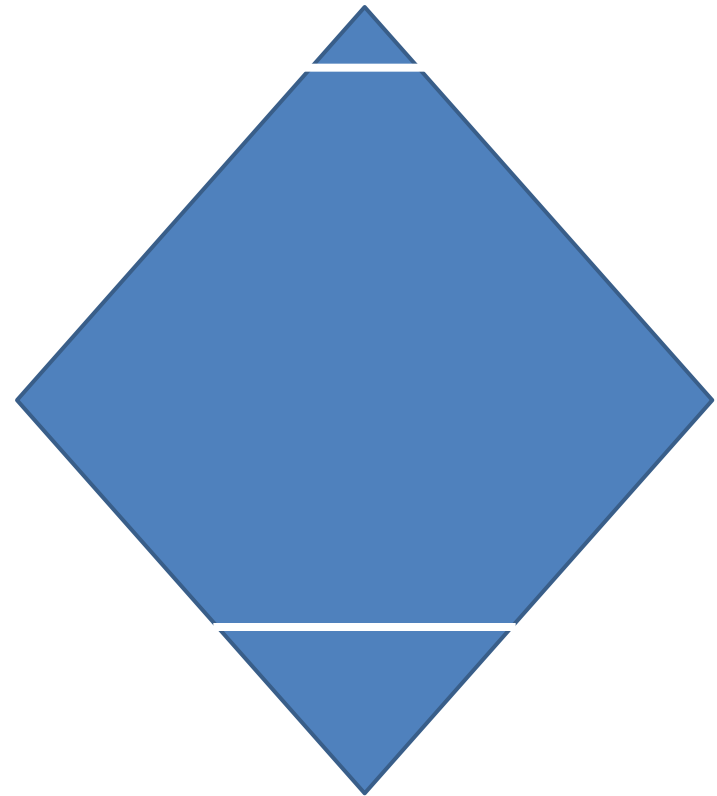
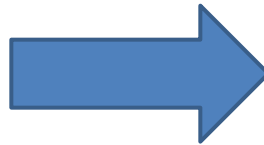
Пост-индустриальная модель занятости и классы

- Рост третичного сектора означает **рост среднего класса** в обществе, так как многие профессии в сфере услуг хорошо оплачиваются и имеют высокий социальный престиж (врачи, преподаватели вузов, адвокаты, менеджеры, консультанты и др.) и **уменьшение численности и характера рабочего класса**

Изменение формы классовой стратификации развитых стран



до сер XX в.



вторая половина XX – начало XXI
вв.

Классы современного индустриального общества

- Согласно общепринятому в зарубежной социологической литературе подходу, различают **три основных класса современного индустриального общества: высший, средний и рабочий**. В последнее время все чаще выделяют и **четвертый класс – низший (класс получателей социальной помощи)**

Высший класс

- В схеме Дж. Голдторпа высший класс отсутствует. По его мнению, **класс собственников является немногочисленным**, поэтому в классовой структуре современного общества им можно пренебречь

Джон Вестергаард

- Интенсивная концентрация богатства, власти и привилегий является отличительной особенностью высшего класса
- **Роль высшего класса в социальной структуре неизмеримо больше его численности. Его существование делает общество классовым, независимо от того, какое членение существует в его остальной части**

- В США более 30% всего национального богатства сконцентрировано в руках 1% верхушки собственников. Владение столь значительной собственностью обеспечивает представителям этого класса прочность положения, которое не зависит от конкуренции, падения курса ценных бумаг и пр. Они имеют возможность влиять на политику, что нередко помогает сохранять и преумножать семейное благосостояние

Структура высшего класса

- Высший класс не представляет собой одно-родной группы. Одни состоятельные люди родились в **семьях со «старыми деньгами»**, т.е. богатством, которое передавалось по наследству на протяжении многих поколений. Другие **«сделали себя сами»**, т.е. выйдя из более скромных семей, они сами добились успеха и приобрели состояние

Изменения в высшем классе Великобритании (Э. Гидденс)

- Во-первых, всё большую часть самых богатых людей составляют **миллионеры, «сделавшие себя сами»**. По данным на 2010 г., более 70 % из 1 000 самых богатых британцев не унаследовали свое состояние, а заработали его сами, в том числе и на «новой экономике» — программном обеспечении, СМИ, Интернете, телекоммуникациях

- Во-вторых, увеличение числа **женщин** в составе высшего класса. В 1989 г. среди самых богатых британцев было только 6 женщин, а к 2010 г. их число увеличилось более чем в десять раз и достигло 64

- В-третьих, многие из самых богатых членов британского общества являются **молодыми людьми**. В 2010 г. среди тех, чье состояние оценивалось более чем в 30 млн. фунтов стерлингов, было 17 британцев, не достигших тридцатилетнего возраста

- В четвертых, среди сверхбогатых все более заметным становится присутствие представителей **этнических меньшинств**, особенно выходцев из Азии. В 1999-2010 г. в Великобритании совокупное богатство двухсот наиболее богатых людей азиатского происхождения увеличилось на 40%

Средний класс

- Хотя понятие среднего класса существует со времен Аристотеля, как социальная группа он сформировался лишь в XX в. В настоящее время практически во всех развитых странах доля среднего класса составляет от **60 до 80 %**
- Средний класс – уникальное явление в мировой истории

Средний класс – стабилизатор общества

- Чем больше средний класс, тем меньше вероятность социальных катаклизмов. Средний класс разводит два социальных полюса, бедных и богатых, и не дает им столкнуться. Чем тоньше прослойка среднего класса, тем ближе друг к другу полярные точки стратификации, тем вероятнее их столкновение, и наоборот

Структура среднего класса

Средний класс

Старый
(самозанятые)

**Мелкие
предприниматели**

**Частнопрактикующие
специалисты**

Новый
(работающие по найму)

**Офисные работники («белые
воротнички»)**

**Профессионалы
(специалисты)**

Менеджеры разного уровня

Средние классы

- Высокая степень гетерогенности (разнородности) среднего класса по характеру и содержанию труда, уровню вознаграждения и гарантированности работы входящих в его состав социально-профессиональных групп заставляет многих социологов говорить не об одном среднем классе, а о нескольких **средних классах** (middle classes)

Факторы роста среднего класса

- Рост числа занятых в управленческой, административной и профессиональной сферах общества связан с:
 - **1) возрастанием роли крупномасштабных организаций** в современном обществе, в том числе транснациональных

- **2) увеличением роли государства в жизни общества и соответственно ростом доли населения, занятой в секторах экономики, где важную роль играет государство (правительственных учреждениях, сфере образования, здравоохранения и социального обеспечения)**

- **3) возрастанием потребности в услугах экспертов в области права, финансов, бухгалтерского дела, технологии, информационных систем и др.**

Профессионалы и менеджеры

- Специалисты, менеджеры и администраторы высшего звена занимают высокое положение в обществе потому, что располагают «вери-тельными грамотами»(credentials) - учеными степенями, дипломами и другими квалифи-кационными свидетельствами. Их карьера, как правило, относительно стабильная и успешная, в отличие от тех, кто занят обычной, рутинной непроизводственной деятельностью

Новый класс?

- Некоторые исследователи видят в квалифицированных специалистах и управленцах новый **«профессиональный управленческий класс»**. Другие же считают, что различие между ними и рядовыми «белыми воротничками» не столь глубоко, чтобы выделять их в самостоятельный класс

Менеджеризм

- Теория вытеснения класса капиталистов наемными высокооплачиваемыми менеджерами, которые выступают не столько от имени собственника, сколько от своего имени

Джеймс Бернхем (1905-1987)

- *«Революция менеджеров», 1941*
- Власть в современном обществе переходит к **новому классу управляющих** (высшие инженеры, менеджеры). *«В течение последних десятилетий управление производством фактически ускользает из рук капиталистов, которые теряют свой статус правящего класса»*

Экономическая основа перехода власти к менеджерам

- Возникновение акционерного капитала и государственной собственности, ибо кто контролирует, тот и собственник
- Социалистическая революция в России, приход фашистов к власти в Германии и Италии, новый курс Рузвельта в США – примеры революции управляющих

Д. Белл, 1961

- Менеджеры, благодаря своим организаци-онным знаниям и умениям, становятся наиболее важным классом в обществе, расширяя границы среднего класса

Классовое положение «белых воротничков»

- **«Белые воротнички»** - люди, занятые рутинным нефизическим трудом, требующим специального образования
- Сегодня в непроизводственной сфере работников занято больше, чем раньше, однако вопрос о том, **пополняют ли эти люди ряды среднего класса или нет**, вызывает в социологии острые дискуссии

Особенности современных «белых воротничков»

- Во-первых, **феминизация рутинного нефизического труда**. Значительная доля вновь созданных рабочих мест в наиболее рутинных секторах **непроизводственной сферы** занята женщинами

- Во-вторых, **упрощение условий труда**, связанное с внедрением техники и ведущее к деквалификации работников. Так, появление пишущих и копировальных машин, позднее компьютеров привело к деквалификации секретарской и конторской работы: организационные навыки, счетная и письменная работа стали ненужными

Гарри Браверман (1920-1976)

- С появлением офисной техники квалификационные требования к конторскому труду в целом настолько понизились, что в настоящее время он почти не отличается от физического труда

Пролетаризация общества

- Таким образом, мы имеем дело не с ростом среднего класса, а, напротив, с увеличивающейся «пролетаризацией» общества. Группы, занимающиеся рутин-ным нефизическим трудом, оказываются «сброшенными» в рабочий класс, который растет за счет непроизводственных должностей

- В настоящее время большинство социологов полагает, что Браверман преувеличивал. Многие профессии, с прогрессом технологий, не деквалифицируются, а реквалифицируются. Это относится к видам деятельности, затронутым компьютеризацией

- Работа сегодня требует широкого круга различных умений – технических, социаль-ных и организационных, основанных на определенном уровне образования, как общего профессионального, так и дополнительного. Под влиянием новых технологий происходит процесс повышения квалификации. Это касается как рабочих, так и белых воротничков



- Пролетаризируются ли низшие слои среднего класса?
- Исследования, посвященные рутинной непроизводственной деятельности и положению занятых в ней работников, дали достаточно **противоречивые результаты** относительно идеи пролетаризации определенных слоев среднего класса

Вывод

- «Белые воротнички» по-прежнему пользуются в своей работе **большей автономией, чем представители физического труда**; в отношении классового сознания они **чаще относят себя к среднему классу**, чем работники физического труда

Отличия среднего класса от рабочего

- 1. Профессии среднего класса дают гораздо больше **материальных преимуществ** в сравнении с профессиями рабочего класса не только в смысле оплаты труда, но и в плане автономии, стабильности, карьерных перспектив
- 2. Средний класс имеет **культурные преимущества** (перед рабочим классом) благодаря более высокому уровню образования и квалификации

Обуржуазивание рабочих

- Этот термин означает процесс **сближения рабочего класса со средним классом**. Обуржуазиться - значит «стать буржуаз-ным»
- Феномен богатого (состоятельного) рабо-чего класса теоретически предполагает возможность перехода к «обществу среднего класса»

Изменения в положении рабочего класса в развитых странах

- Большинство «синих воротничков» в настоящее время не живет в бедности, как раньше. Начиная с 1940-50-х гг. идет постоянный рост заработной платы рабочих и повышение гарантий их занятости

- Рост уровня жизни рабочих выражается в возросшей **доступности потребительских товаров.**

Значительная часть семей имеет автомобили, стиральные машины, телеви-зоры, мобильные телефоны, компьютеры и др. предметы длительного пользования. Около 50% рабочих Великобритании живут сегодня в собственных домах

Проект «Affluent Worker», 1969

- **Авторы:** Джон Голдторп, Дэвид Локвуд, Фрэнк Бечховер и Дженифер Платт
- **Цель:** изучение изменений в классовом мировоззрении и ориентациях хорошо оплачиваемых и высококомобильных рабочих города Лутон (Великобритания), т.е. **проверка гипотезы обуржуазивания рабочих**

- Многие рабочие приехали в город Лутон в поисках высокооплачиваемой работы, и они получали действительно намного больше, чем основная масса низших «белых воротничков»


- Материалы исследования, основанного на опросах рабочих автомобильных и химических предприятий г. Лутона, были опубликованы в 3-х томах. Всего было опрошено 229 рабочих, и для сравнения взяты 54 представителя «белых воротничков»



- **Теряют ли состоятельные рабочие свою классовую принадлежность, т. е. переходят ли они в средний класс?**

Вывод

- ❑ Несмотря на улучшение своего материального положения, рабочие не переходят в средний класс
- ❑ Рабочие придерживались «инструменталь-ного» отношения к работе, рассматривая ее как средство достижения единственной цели - заработать хорошие деньги. Их работа в основном была монотонной и неинтересной. Карьерных устремлений они не имели

- 
- Деньги зарабатывались рабочими с целью приобретения каких-то конкретных товаров или имущества
 - Свободное время рабочие проводили в основном дома

Современные трактовки полученных данных

- **Mike Savage (2005)** проанализировал вопрос-ник Голдторпа и пришел к выводу, что полученные ответы не были столь однозначными, как это было представлено в отчете. Сами опрашиваемые **не идентифицировали себя однозначно в классовых понятиях**. Эта идея подсказывалась им интервьюерами. Они четко дистанцировались от «высшего класса» и характеризовали себя как «обычных людей»

Особенности образа жизни рабочего класса

Критерий	Особенность
Отношения в семье	Гендерное разделение супружеских ролей, детско-родительские отношения
Социальные связи	Теснота контактов с родственниками и соседями
Проведение досуга	Футбол, пиво, алкоголь, домино, карты, кино Гендерное разделение досуга
Менталитет	Доминирование коллективистских ценностей, культ маскулинности

Класс и стиль жизни

- Сегодня в развитых странах люди все больше идентифицируют себя не по экономическому положению (которое лежит в основе разделения на классы), а по стилю жизни. **Влияет ли классовое положение на стиль жизни людей?**

Влияние классовой принадлежности на стиль

ЖИЗНИ

- 1) **Структура расходов домохозяйств.** Согласно исследованиям социолога Пауля Блумберга, американцы, занимающие в классовой иерархии верхние 10 ступеней из 100, тратят на питание около 11% своего дохода, тогда как те, кто находится в самой нижней десятке, используют на эти цели свыше 40% своих средств

- **2) Структура и характер питания.**
Пищевые полуфабрикаты для быстрого приготовления, обеды на скорую руку, картофельные чипсы, замороженная пицца и гамбургеры чаще входят в меню семей с малым доходом. Люди из менее зажиточных слоев общества потребляют больше пива и дешевых спиртных напитков

- **3) Средняя продолжительность активной жизни.** По данным Американского онкологического общества, необеспеченные люди подвергаются большему риску заболеть раком и умереть от него. После выявления ракового заболевания прожить в течение 5 лет могут около 37% больных с низким доходом и примерно 50% больных со средним и высоким доходом. Результаты исследований неизменно показывают, что в низших социальных слоях общества чаще наблюдаются психические расстройства

- 4) **Отношения в семье.** В семьях рабочего класса чаще встречается четкое гендерное разделение супружеских ролей и культ маскулинности

- **5) Воспитание и образование детей.**
Дети из семей высшего и среднего классов с большей вероятностью будут учиться в престижных учебных заведениях и, скорее всего, будут показывать лучшие результаты, чем дети из семей рабочего класса, которых чаще побуждают в семье начинать работать сразу после школы

- **6) Характер проведения досуга.** По сравнению с зажиточными семьями семьи с малым доходом больше свободного времени проводят у телевизора. Для семей рабочего класса также характерно гендерное разделение досуга

- **7) Социальные связи.** Представители высшего и среднего класса гораздо чаще имеют более широкие социальные связи, а также связи с влиятельными людьми, по сравнению с представителями рабочего класса

- **8) Тип сексуального поведения.** У представителей низших слоев общества больше вероятность приобретения сексуального опыта в более раннем возрасте, чем в высших слоях