

Л5. Североамериканская интеграция

Региональные объединения Америки

Андское сообщество : Боливия, Венесуэла, Колумбия, Перу, Эквадор (*5 стран*)

Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА) : Канада, Мексика, США (*3 страны*)

Общий рынок стран Южного конуса (МЕРКОСУР): Аргентина, Бразилия, Парагвай, Уругвай (*4 страны*)

Карибское сообщество : Антигуа и Барбуда, Багамы, Барбадос, Белиз, Гаити, Гайана, Гренада, Доминика, Монтсеррат, Сент-Киттс и Невис, Сент-Люсия, Сент-Винсент и Гренадины, Суринам, Тринидад и Тобаго, Ямайка (*15 стран*)

Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА, англ. North American Free Trade Agreement, NAFTA) - соглашение о свободной торговле между Канадой, США и Мексикой, основывающееся на модели Европейского Сообщества (Европейского союза). Соглашение НАФТА вступило в силу 1 января 1994. Основной целью НАФТА явилось снятие барьеров на торговлю товарами между странами-участницами. Так, за период 1993–2000 гг. взаимный товарооборот США и Канады увеличился со 197 млрд. долл. до 408 млрд. долл., товарооборот между США и Мексикой – с 80,5 млрд. долл. до 247,6 млрд. Заметно вырос объем прямых американских инвестиций в Канаде и Мексике, экспорт услуг из США (особенно финансовых). Снизился уровень нелегальной иммиграции. Американские компании получили преимущества перед зарубежными конкурентами в «обслуживании» канадского и мексиканского рынков.



North
American
Free
Trade
Agreement



История:

Первым шагом стал **«план Эббота»**, принятый в 1947 году,

Цель - стимулирование инвестиций США в ведущие отрасли канадской экономики.

В 1959 году США и Канада заключили **соглашение о совместном военном производстве**, которое способствовало внедрению американских стандартов в канадское производство военной техники.

1965 год **соглашения о либерализации торговли продукцией автомобилестроения**, которое способствовало интеграции многих других отраслей.

Идея **торгово-политического объединения США, Канады и Мексики** стала претворяться в жизнь в **1970-е** годы. Сначала речь шла об оформлении **энергетического союза**.

Подобная идея была поддержана в 1980-е годы президентами Р. Рейганом и Дж. Бушем.

В **сентябре 1988 года** после нелегких трехлетних переговоров было подписано **американско-канадское соглашение о свободной торговле (CUSFTA)**, согласно которому в течение десяти лет между США и Канадой

должна была сформироваться зона свободной торговли.

В силу происходивших в 1980-х годах интеграционных процессов в Европе и Азии, вопрос о создании НАФТА стал острее, так как стало понятно, что ответом на объединение Европы должно стать объединение Америки, и, как его части — Северной Америки.

Однако с самого начала Мексика, Канада и США рассматривали значение и потенциал НАФТА с различных позиций.

Создание зоны свободно торговли в североамериканском регионе было обусловлено рядом факторов:

- географической близостью стран-участниц и элементами взаимодополняемости структур национальных экономик;
- тесными торговыми связями между ними и расширяющимся производственным кооперированием;
- растущей сетью подконтрольных предприятий американских ТНК в Канаде и Мексике и Канадских ТНК США;
- усилением позиций ЕС, Японии и новых индустриальных стран на мировом рынке.

!!! Основной целью НАФТА явилось снятие барьеров на торговлю товарами между странами-участницами.

Половина барьерных ограничений была снята сразу же, остальные снимались постепенно в течение 14 лет.

В настоящее время НАФТА представляет собой крупнейшую в региональную зону свободной торговли, с населением в 460,9 млн. человек и совокупным валовым продуктом в размере 17 триллионов долларов.

Как и другие региональные интеграционные блоки, НАФТА организовано с целью расширения экономических связей (прежде всего, взаимной торговли) между странами-участниками.

Запрещая государствам-членам дискриминацию в отношении взаимных товаропоставок и инвестиций, НАФТА устанавливает протекционистские правила против внешних производителей (в частности, в текстильной промышленности и автомобилестроении).

ПОДПИСАНИЕ СОГЛАШЕНИЯ ОБ ОБРАЗОВАНИИ НАФТА



Президенты :

- Карлос Салинас де Гортари
(Мексика);
- Джордж Буш
(США);
- Брайан Малруни
(Канада).

НАФТА

- 1988 год Канадско-американское соглашение о свободной торговле (КУСФТА)
- С 1 января 1994 года на территории США, Канады и Мексики вступило в действие Соглашение о создании Североамериканской зоны свободной торговли (НАФТА)

Цели стран – участниц США:

- свободное движение американских товаров;
- свободный доступ для американских инвестиций;
- защита прав интеллектуальной собственности;
- рост конкурентоспособности.

Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА)

- Соглашение о свободной торговле между Канадой, США и Мексикой. Соглашение НАФТА вступило в силу 1 января 1994.
- Цели НАФТА:
 - устранение таможенных и паспортных барьеров и стимулирование движения товаров и услуг между странами-участницами соглашения;
 - создание и поддержание условия для справедливой конкуренции в зоне свободной торговли;
 - привлечение инвестиций в страны-члены соглашения;
 - обеспечение должной и эффективной защиты и охраны прав интеллектуальной собственности;
 - создание действенных механизмов внедрения и использования Соглашения, совместного решения споров и управления;
 - создание базы для будущей трёхсторонней, региональной и международной кооперации в целях расширения и улучшения Соглашения;
 - создание единого континентального рынка.



Канада

- Сохранение преимуществ ФТА;
- Обеспечение доступа своих товаров на мексиканский рынок и на быстрорастущие рынки Латиноамериканских стран.

Экономика Канады тесно связана с американской.

в 2010 г. на США пришлось 88,3% канадского экспорта и 73,6% канадского импорта. Для Канады внешнеэкономические связи с США являются чрезвычайно важными, поскольку основным потребителем канадских товаров и услуг выступает именно рынок США.

Большая часть канадского экспорта поступает на рынок США (около 85%), перспективы которого весьма оптимистичны.

В частности, Канада экспортирует в США

около 80% производимых автомобилей,

65% продукции легкой промышленности,

55% резины,

50% электрооборудования,

50% стали и промышленного оборудования,

около половины продукции целлюлозно-бумажной промышленности.

Канада является также крупнейшим поставщиком сырой нефти в США, около половины всей канадской нефти и газа поступает в Соединенные Штаты.

Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА)

Объём взаимного экспорта в 2013 г.

1 189 млрд \$

Доля взаимного экспорта в 2013 г.

49,2 %

Канада

США

Мексика

© vestifinance.ru

Мексика

- Увеличение потока инвестиций;
- Успешное выполнение экономических реформ;
- Обеспечение надежного доступа на крупнейшие в мире рынки.

Промежуточные итоги

- В 2003 году была создана зона свободной торговли в основном;
- В 2008 году окончательно на основе ликвидации сохранявшихся таможенных пошлин и количественных ограничений на чувствительную продукцию.

Экономический эффект

- Рост объемов производства (взаимная торговля выросла в 2008 г в 3,2 раза);
- Рост благосостояния населения (совокупный ВВП возрос в 2,2 раза);
- Создание новых рабочих мест (в течение 1993-2008гг. было создано 39,7 мил. рабочих мест);
- Рост инвестиций.

Объединение

дало дополнительный импульс взаимной торговле,

за первые шесть месяцев 1994 г. только Соединенным Штатам рост экспорта их товаров и инвестиций в Канаду и Мексику принес дополнительно 100 тысяч рабочих мест,

а темп роста этого экспорта за тот же период вдвое превысил аналогичный темп роста во все остальные страны мира.

Возрос и импорт США

из этих двух стран – благодаря ослаблению взаимного таможенного режима.

Издержки

- Иностранная конкуренция;
- Уязвимость экономик Канады и Мексики;
- Разорение мелких и средних мексиканских предприятий;
- Нарастающий разрыв в уровне доходов населения стран НАФТА.

В 2009 году доля Северной Америки в мировом экспорте составила 12,8%, в мировом импорте – 17,2%.

Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА) — соглашение о свободной торговле между Канадой, США и Мексикой, основывающаяся на модели Европейского Сообщества (Европейского Союза).

Соглашение НАФТА направлено главным образом на либерализацию торговли (сокращение и последующую отмену тарифных и нетарифных барьеров), оно охватывает также широкий круг сопутствующих вопросов. В НАФТА приняты, в частности, соглашения по **экологическому и трудовому сотрудничеству** – Североамериканское соглашение по сотрудничеству в сфере окружающей среды (**NAAEC – North American Agreement on Ecological Cooperation**) и Североамериканское соглашение по трудовому сотрудничеству (**NAALC – North American Agreement on Labour Cooperation**).

!!! Участники НАФТА не намерены трансформировать его, как это было в ЕС, в таможенный союз. Это объясняется тем, что 70% внешней торговли США приходится на страны за пределами НАФТА, поэтому Соединенные Штаты хотят сохранить свободу своей внешнеэкономической политики.

Внутри НАФТА, в отличие от ЕС и АТЭС, есть только один центр экономической силы – США, чья экономика в несколько раз превосходит Канаду и Мексику вместе взятые.

Эта моноцентричность облегчает управление (страна-лидер легко может навязать свои решения более слабым партнерам), но одновременно создает среду потенциальных конфликтов (партнеры США могут оказаться недовольными своим подчиненным положением).

Интеграция оказывается однобокой: Канада и Мексика тесно интегрированы с США, но не друг с другом.

Из-за моноцентричности в НАФТА нет специальных надгосударственных институтов (как Европарламент в ЕС), поскольку они стали бы лишь придатком к администрации США. Центральным организационным институтом НАФТА является **Комиссия по свободной торговле на уровне министров торговли**, которая следит за выполнением соглашения и оказывает содействие разрешению споров, возникающих при его интерпретации. Она контролирует деятельность 30 комитетов и рабочих групп.

Если какая-либо страна решится игнорировать решения Комиссии, то она столкнется с торговыми и иными санкциями других партнеров по блоку.

Министры согласились о том, что Комиссии в ее работе будет оказывать содействие **Координирующий секретариат НАФТА (NCS)**.

Секретариат призван осуществлять повседневное руководство организацией.

В целях облегчения торговли и инвестиций, а также для эффективного управления НАФТА, были созданы более 30 комитетов и рабочих групп.

Основные направления их работы включают торговлю товарами, правила происхождения товаров, таможи, торговли сельскохозяйственной продукцией и субсидии, стандарты, государственные закупки, инвестиции и услуги, а также альтернативное разрешения споров.

НАФТА Секретариат состоит из "национальной части" от каждой страны-члена.

На него возложена ответственность за урегулирование споров положений Соглашения и для администрирования процессов разрешения споров в соответствии с главами 14, 19 и 20.

Также у Секретариата есть определенные обязанности, связанные с главой 11 положений об урегулировании споров, касающихся инвестиций.

В состав НАФТА входят также две комиссии:

1. Комиссия по трудовому сотрудничеству - создана для содействия сотрудничеству по трудовым вопросам между членами НАФТА и эффективного обеспечения соблюдения национального законодательства труда.

Состоит из Совета министров (в составе министры труда от каждой страны) и Секретариата, который обеспечивает административную, техническую и оперативную поддержку Совета и реализует ежегодную программу работы. Ведомств, ответственных за труд в каждой из трех стран, они служат в качестве внутренней точки реализации.

2. Комиссия по экологическому сотрудничеству - создана для дальнейшего сотрудничества между партнерами в реализации экологических соглашений сторон НАФТА и для решения экологических проблем континентального масштаба, обращая особое внимание на экологические проблемы и возможности, предоставляемые свободной торговлей на континенте.

Структура североамериканского интеграционного комплекса имеет свои особенности по сравнению с европейской моделью интеграции.

Главное отличие – **асимметричность экономической зависимости США, Канады и Мексики**. Взаимодействие хозяйственных структур Мексики и Канады далеко уступает по глубине и масштабам канадо-американской и мексикано-американской интегрированности.

Канада и Мексика скорее являются конкурентами на американском рынке товаров и рабочей силы, соперниками по привлечению капитала и технологий американских корпораций, чем партнерами по интеграционному процессу.

Другая особенность североамериканской экономической группировки заключается в том, что ее участники **находятся в разных стартовых условиях**.

Если Канаде за последнее десятилетие удалось приблизиться по главным экономическим макроэкономическим показателям (объему ВВП на душу населения, производительности труда) к США, то Мексика заметно отстает от этих стран по основным базовым показателям.

Разница в размерах ВВП на душу населения между Мексикой и США достигает 19,15%, а с Канадой – 18,94%.

Столь существенный разрыв в уровнях экономического развития стран-членов затрудняет создание единого хозяйственного комплекса.

Интеграция стран в общий рынок обычно происходит болезненно. Теоретически цена такого переустройства должна равно делиться между всеми участниками. На практике, однако, Мексика несет более тяжелое бремя, чем США и Канада, поскольку она стартовала с более слабых экономических позиций.

отрицательные последствия деятельности НАФТА и для высокоразвитых стран-участниц – в частности, на

сокращение рабочих мест, особенно в промышленных районах.

Потеря рабочих мест в США связана с тем, что многие американские и транснациональные компании стали переносить производства в Мексику

. Фактически самым

крупным работодателем в Мексике в настоящее время является американская корпорация «Дженерал Моторс».

Приток дешевой рабочей силы из Мексики на североамериканский рынок труда оказывает отрицательное воздействие на рост заработной платы в США и Канаде.

Из-за высокой зависимости от американского рынка возрастает уязвимость экономик Канады и Мексики. Она особенно остро проявляется в периоды экономических спадов в США, при колебаниях в их торгово-политическом режиме и в кризисных ситуациях

Хотя НАФТА стимулирует взаимную торговлю, однако ее недолгая история знает и примеры торговых «войн», когда члены НАФТА не могли договориться о мерах регулирования торговли.

Так, в 1996–1997 шли

«лососевая война» между Канадой и США, «яблочная война» Мексики против американских экспортеров, «помидорная война» Мексики с США.

Канада активно выступает за расширение зоны свободной торговли, считая первоочередными кандидатами на вступление в блок прежде всего Чили, а также Колумбию и Аргентину. Демонстрируя свою самостоятельность и решительность, канадцы заявили, что не станут ждать американцев, и в 1996 заключили двустороннее соглашение с Чили о свободной торговле по образцу НАФТА, а также два дополнительных – о регулировании трудовых отношений и об охране окружающей среды – по образцу соответствующих тройственных соглашений 1993 между Канадой, США и Мексикой.

Канада заключила со многими странами Латинской Америки различные двусторонние соглашения по отдельным вопросам экономического сотрудничества, настойчиво пропагандирует идею об интеграции НАФТА с МЕРКОСУРом.

Введение «амеро» в первую очередь подорвет доверие к США.

Доллар будет девальвирован, а долги списаны.

Нет никакой гарантии, что обменный курс будет устанавливаться на единых для всех условиях.

Кроме того, Китай вкладывает миллиарды долларов в экономику США, а это значит, что он скорее

всего будет иметь возможность влиять на США при установлении обменного курса.

Экономисты полагают, что в любом случае все это приведет к очередному кризису.

Однако США могут ввести «амеро» в качестве параллельной валюты, которая постепенно сменит доллар. Тогда переход хоть и станет мягче, но мировой паники все равно не избежать.

Пути развития взаимоотношений НАФТА с Россией.

Перспективы интеграции России со странами Северной Америки тесно связаны с планами **строительства тоннеля под Беринговым проливом**. Амбициозный проект призван объединить Чукотку и Аляску. Правда для этого надо будет построить тысячи километров железных дорог и прорыть тоннель под Беринговым проливом.

Весь проект оценивается почти в 100 миллиардов долларов.

Прокладка тоннеля под Беринговым проливом считается одним из самых амбициозных проектов XXI века.

Дело даже не в том, что ширина пролива в самом узком месте - 86 километров. Чтобы подвести к нему рельсы с обеих сторон, необходимо построить около четырех тысяч километров железной дороги на российской территории и две тысячи - на Аляске и в Канаде. При этом большая часть маршрута пройдет по Заполярью.

Еще более амбициозная идея - **параллельно с железной дорогой построить автобан**. Однако, в отличие от железнодорожного сообщения, такой проект вряд ли удастся осуществить, считает редактор отдела информации газеты "Автоизвестия" Дмитрий Семенов: «Есть районы в Якутии, где транспортное сообщение возможно только зимой, потому что во все остальное время года машины просто тонут в болотах. Думаю, что железная дорога будет лучше. Потому что точно так же, как сейчас нет автомобильного сообщения под Ла-Маншем - собственно, в тоннель входят грузовые поезда, автовозы - гораздо проще будет в пункте "А" погрузить тот же транспорт на специальные вагоны, и выгрузить уже там, где есть автомобильные дороги.

СРАВНИТЕЛЬНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ ЕС, НАФТА и АТЭС

Характеристики	ЕС (с 1958)	НАФТА (с 1988)	АТЭС (с 1989)
Число стран на начало 2000-х	16	3	21
Уровень интеграции	Экономический союз	Зона свободной торговли	Формирование зоны свободной торговли
Распределение сил внутри блока	Полицентричность при общем лидерстве Германии	Моноцентричность (США – абсолютный лидер)	Полицентричность при общем лидерстве Японии
Степень разнородности стран-участниц	Наиболее низкая	Средняя	Наиболее высокая
Развитие органов наднационального управления	Система органов наднационального управления (Совет ЕС, Европейская комиссия, Европарламент)	Специальных органов наднационального управления нет	Органы наднационального управления уже есть, но не играют большой роли
Доля в мировом экспорте в 1997	40%	17%	42%(без стран НАФТА – 26%)