

ТЕМА 4: Ресурсы и факторы производства

Блага - средства, которые способны удовлетворить различные потребности человека и общества в целом.

Классификация экономических благ:

- 1) недолговременные — это блага однократные в употреблении (пища);
- 2) долговременные — это блага, используемые человеком многократно (одежда);
- 3) настоящие блага — это те блага, которые имеются на данный момент;
- 4) будущие — это блага, ожидаемые в дальнейшем;
- 5) прямые — это блага, направленные только на потребление;
- 6) косвенные — это те блага, которые были созданы для сопровождения процесса производства;
- 7) взаимозаменяемые — это те блага, которые представлены не только потребительскими товарами, но и ресурсами, использующимися в производственном процессе (товары-субституты);
- 8) взаимодополняемые — это те блага, которые могут удовлетворять потребности человека или общества только в совокупности друг с другом

Ресурсы — это материальные и нематериальные элементы, участвующие в процессе производства.

Существует несколько разновидностей ресурсов:

- 1) природные ресурсы — это естественные блага, используемые при производстве товаров и услуг (земля, минералы, лес и т. д.);
- 2) человеческие ресурсы — это физические и умственные усилия, которые затрачивает работник в процессе производства продукции;
- 3) капитальные ресурсы — это фабрики, машины, инструменты, а также деньги, расходуемые на их приобретение;
- 4) предпринимательские ресурсы — управленческие навыки людей, которые необходимы для организации процесса производства.

Все ресурсы ограничены!

В обществе постоянно должно происходить равномерное распределение ресурсов между различными отраслями экономики для того, чтобы производить те или иные требующиеся виды экономических благ.

Ресурсы, которые вовлекаются в процесс производства продукции - факторы производства.

Основные виды ресурсов:

1. земля — это природные блага, используемые в процессе производства (воздух, лес, полезные ископаемые и т. п.); земля — ресурс ограниченный, за него взимается плата - рента;
2. труд — это физические и умственные усилия, которые использует человек при производстве товаров и услуг; человек соглашается реализовывать свою способность к труду за плату, которая называется заработной;
3. капитал затрачивается в процессе производства, следовательно, он будет предоставляться в использование за плату, называемую процентом на капитал;
4. предпринимательство сводит воедино в производственном процессе землю, труд и капитал и получает за риск и усилия, вкладываемые в бизнес, плату, называемую прибылью (а в случае неудачи предприниматель один несет все убытки).

Производственные возможности — это максимальное количество товаров или услуг, которое может быть произведено в определенный период времени при данных ресурсах и технологиях.

При этом ресурсы в производстве данных товаров или услуг используются наиболее эффективно и полно.

ТЕМА 5. Экономические системы, их основные типы

Система — это множество элементов, которые образуют определенное единство и целостность за счет устойчивых взаимоотношений и связей между элементами внутри этой системы.

Экономические системы — это совокупность взаимосвязанных экономических элементов, образующих определенную целостность, экономическую структуру общества; единство отношений, складывающихся по поводу производства, распределения, обмена и потребления экономических благ.

Особенности экономической системы:

- 1) взаимодействие факторов производства;
- 2) единство фаз воспроизводства — потребления, обмена, распределения и производства;
- 3) ведущее место собственности

Для того чтобы определить, какой тип экономической системы доминирует в данной экономике, необходимо определить ее главные составляющие:

- 1) какая форма собственности считается преобладающей в экономической системе;
- 2) какие методы и приемы используются в управлении и регулировании экономикой;
- 3) какие применяются методы в наиболее эффективном распределении ресурсов и благ;
- 4) каким способом происходит установление цен на товары и услуги (ценообразование).

Формы связей организации экономической системы:

- 1) общественное разделение труда (выполнение работником предприятия различных трудовых обязанностей по производству товаров или услуг, т.е. специализация);
- 2) кооперация труда (участие различных людей в процессе производства);
- 3) централизация (объединение нескольких предприятий, фирм, организаций в единое целое);
- 4) концентрация (укрепление положения предприятия, фирмы на конкурентном рынке);
- 5) интеграция (объединение предприятий, фирм, организаций, отдельных отраслей, а также стран с целью ведения общего хозяйства).

Классификация экономических систем.

1. Традиционная экономическая система — это система, в которой все основные экономические вопросы решаются на основе традиций и обычаев
2. Командная или административно-плановая экономика — это система, в которой доминируют общественная (государственная) собственность на средства производства, коллективное принятие экономических решений, централизованное руководство экономикой посредством государственного планирования.
3. Рыночная экономика — экономическая система, основанная на принципах свободного предпринимательства, многообразия форм собственности на средства производства, рыночного ценообразования, конкуренции, договорных отношений между хозяйствующими субъектами, ограниченного вмешательства государства в хозяйственную деятельность.
4. Смешанная экономика — экономическая система с элементами других экономических систем (обобществление и огосударствление части хозяйства в национальном и интернациональном масштабах; экономическая деятельность на базе количественной частной и государственной собственности; активное государство.

Государство выполняет следующие функции:

- 1) поддерживает и облегчает функционирование рыночной экономики (защита конкуренции, создание законодательства);
- 2) усовершенствует механизмы функционирования экономики (перераспределение доходов и богатства), регулирует уровень занятости, инфляции и т. п.;
- 3) решает следующие задачи по стабилизации экономики:
 - а) создание устойчивой денежной системы;
 - б) обеспечение полной занятости;
 - в) снижение (стабилизация) уровня инфляции;
 - г) регулирование платежного баланса;
 - д) максимально возможное сглаживание циклических колебаний.

Все перечисленные выше типы экономических систем существуют не отдельно, а находятся в постоянном взаимодействии, образуя при этом сложную систему мирового хозяйства.

ТЕМА 6. Проблема производственных возможностей и эффективности экономики

1) что производить? — т. е. выпуску какого товара или услуги отдать предпочтение и в каком количестве его требуется производить?

2) как производить? — т. е. какую выбрать технологию для производства данного товара или услуги?

Их существует несколько видов:

- технология ручная — технология, в которой используется большое количество неквалифицированного труда;
- автоматизированная технология — это технология, в которой эффективно совмещается труд человека и различных механизмов;
- автоматическая технология — это технология, при которой человеческий труд вообще не используется

3) для кого производить? — т. е. кто сможет потребить произведенные товары или услуги?

Альтернативная стоимость товара или услуги - стоимость того товара или услуги, от которого пришлось отказаться в пользу предпочтенных товаров. Но определяется альтернативная стоимость наилучшим из отвергнутых вариантов.

Кривая производственных возможностей.

ТЕМА 7: Собственность как основа производственных отношений

Собственность — это признаваемое обществом и охраняемое законодательством право человека, предприятия или государства владеть, пользоваться и распоряжаться каким-либо ресурсом или экономическим товаром.

Собственность имеет следующие **признаки**:

- 1) материально-вещественная форма;
- 2) наличие отношений, связанных с присвоением;
- 3) наличие зависимости получаемого владельцем собственности дохода от принадлежащих ему средств производства;
- 4) наличие юридических документов, регулирующих отношения собственности.

При этом собственность выполняет следующие **функции**:

- 1) соединяет средства производства и рабочую силу;
- 2) организует и управляет объектами, принадлежащими владельцу собственности;
- 3) распределяет благо;
- 4) сберегает и накапливает благо;
- 5) стимулирует и поощряет владельца собственности к более эффективному использованию его ресурсов.

Типы собственности:

1. **Частная собственность** выражает присвоение средств производства и результатов производства отдельными лицами, т. е. право владеть, пользоваться и распоряжаться получает частное лицо. Положительные черты частной собственности: мощные стимулы к усердному труду; основа материального благополучия; гарант свободы и независимости личности; моральное удовлетворение собственника. Но есть и отрицательная черта: развиваются индивидуализм, эгоизм и тяга к стяжательству, при этом усиливается разобщенность в обществе.

Частная собственность имеет две главные формы:

- 1) собственность самих граждан (индивидуальная собственность);
- 2) собственность юридических лиц (собственность организаций, предприятий, фирм, компаний и т. д.).

2. **Общественная (публичная) собственность** характеризуется совместным присвоением средств и результатов производства.

Она может выступать в двух формах:

- 1) коллективной, при которой права собственника осуществляет коллектив людей;
- 2) государственной собственности.

Национализация — это огосударствление собственности, передача ее из частного сектора экономики в государственный. Она может быть двух видов:

- 1) безвозмездной, т. е. без компенсации материального ущерба;
- 2) возмездной, т. е. с полной или частичной компенсацией ущерба.

Приватизация — это передача государственной собственности гражданам или юридическим лицам. Чаще передача собственности происходит посредством ее продажи на аукционах, а также сдачи в аренду с последующим выкупом.

Другие процессы разгосударствления (предприятия освобождаются от непосредственного государственного управления), формами которого выступают:

- 1) аренда;
- 2) выкуп;
- 3) создание ассоциаций, акционерных обществ, кооперативов и т. п.

Трудности процесса приватизации:

- 1) связь приватизации с изменением властных отношений в обществе;
- 2) масштабы приватизации;
- 3) отсутствие рациональной рыночно-конкурентной среды;
- 4) технические сложности;
- 5) необходимость идеологического выбора;
- 6) отсутствие на стартовом этапе необходимой институциональной структуры.