



ПОЛИТЕХ

Санкт-Петербургский
политехнический университет
Петра Великого

Международная экономика и международные экономические отношения

к.э.н., доцент

Кальченко Ольга Александровна

Международная экономика как составная часть экономической теории

Современная экономическая теория включает в себя следующие составные части:

- **микроэкономика (microeconomics);**
- **макроэкономика (macroeconomics);**
- **международная экономика (international economics).**

Микроэкономика

Первая и наиболее старая часть экономической теории. Ее возникновение относится к последней трети XIX столетия и связано с трудами таких выдающихся экономистов, как **Л. Вальрас**, **К. Менгер**, **А. Маршалл**. Они заложили основы современной микроэкономики как науки о закономерностях поведения экономических агентов (потребителей, домашних хозяйств и фирм), определяемых ограниченностью ресурсов и неограниченностью потребностей, удовлетворение которых в форме платежеспособного спроса является целью

Макроэкономика

Вторая составная часть современной экономической теории, возникла позднее, чем микроэкономика. Основы современного макроанализа были заложены в 30-х годах прошлого столетия **Дж. М. Кейнсом**, практическое воплощение идей которого помогло преодолеть Великую депрессию (мировой экономический кризис, наиболее сильно затронувший США, Канаду, Великобританию, Германию и Францию) 1929-33-х гг.

Международная экономика

Самая молодая и динамично развивающаяся часть современной экономической теории. Первоначально существовала на правах особых разделов микро- и макроэкономики. Ее выделение в самостоятельную научную дисциплину связано с вступлением мирового хозяйства во второй половине XX века на **качественно новую ступень своего развития** (завершение краха колониальной системы и обретение национальной независимости десятками новых государств, распад системы социализма и переход бывших социалистических стран к рыночным отношениям).

Отличительные признаки наступления нового этапа в развитии мирового хозяйства

- открытость экономики как ведущий принцип взаимоотношений любой страны с мировым сообществом независимо от политического устройства и уровня развития;
- создание системы международных, надгосударственных организаций, деятельность которых призвана обеспечить стабильное и сбалансированное экономическое развитие: ООН, Всемирный банк, МВФ, ВТО и т.д.;

- возникновение и широкое распространение многонациональных корпораций, во все большей степени определяющих международную промышленную, инвестиционную и торговую политику;
- наличие развитой сферы международной торговли, межстранового перемещения рабочей силы, капитала, технологий;
- функционирование самостоятельной международной финансовой сферы, не связанной непосредственно с внешней торговлей и международным перемещением факторов производства.

Опыт многих стран мира свидетельствует, что чем более закрыта экономика той или иной страны от мирового сообщества, тем ниже темпы производительности труда, неэффективней структура национального производства, хуже качество товаров.

В теоретическом плане международная экономика вобрала в себя идеи многих выдающихся экономистов: от **А. Смита** и **Д. Рикардо** до **Б. Олина** и **П. Самуэльсона**. В практическом аспекте знание международной экономики необходимо для успешной работы в совместных предприятиях и многонациональных корпорациях, международных банках и экономических⁸

Предмет и методология международной экономики

Международная экономика (International Economics) – часть теории рыночной экономики, изучающая закономерности взаимодействия хозяйственных субъектов разной государственной принадлежности в области международного обмена товарами, движения факторов производства, финансирования и формирования международной экономической политики.

Мировая экономика (World Economy) интерэкономика – многоуровневая, глобальная система хозяйствования, объединяющая национальные экономики стран мира на основе МРТ посредством системы международных

Предмет изучения международной экономики относительно самостоятелен и отличается от объектов исследования других составных частей экономической теории.

Предметом изучения международной экономики являются **сделки, заключаемые резидентами различных суверенных государств.**

Между тем одни и те же экономические явления и процессы зачастую приобретают иное содержание в зависимости от того, где они происходят – внутри национального хозяйства или за его пределами.

Совокупный спрос и совокупное предложение в международной экономике

В широком смысле предметом теории международной экономики являются закономерности формирования спроса и предложения на товары и факторы производства, находящиеся в международном обороте. В международной экономике совокупный спрос и совокупное предложение трактуются широко — как абстрактные величины, характеризующие объемы совокупного производства всех товаров в национальных и международных масштабах в зависимости от некоторой обобщенной мировой

Совокупный спрос — объем производства товаров, который потребители готовы коллективно приобрести при существующем уровне цен. Совокупный спрос предъявляется изнутри страны и из-за рубежа:

внутри — со стороны потребителей (предприятия, домашних хозяйств и правительства) и местных инвесторов,

а из-за рубежа — со стороны иностранцев. Соответственно, он состоит из закупок товаров предприятиями (производственное потребление), людьми (личное потребление), правительством (государственное потребление), внутренних капиталовложений и экспорта товаров за рубеж.

Совокупное предложение — объем производства товаров, которые производители готовы коллективно предложить на рынок при существующем уровне цен. Совокупное предложение обеспечивается также **изнутри** любой страны и **из-за рубежа** — местными и иностранными производителями.

Соответственно, совокупное предложение состоит из внутреннего производства товаров, определенного тем или иным способом, и их импорта из-за рубежа.

Как совокупный спрос, так и совокупное предложение устанавливают некоторую взаимозависимость между **объемами производства товаров и существующим уровнем цен на эти товары.**

В рамках всего мира совокупный спрос должен, по определению, равняться совокупному предложению.

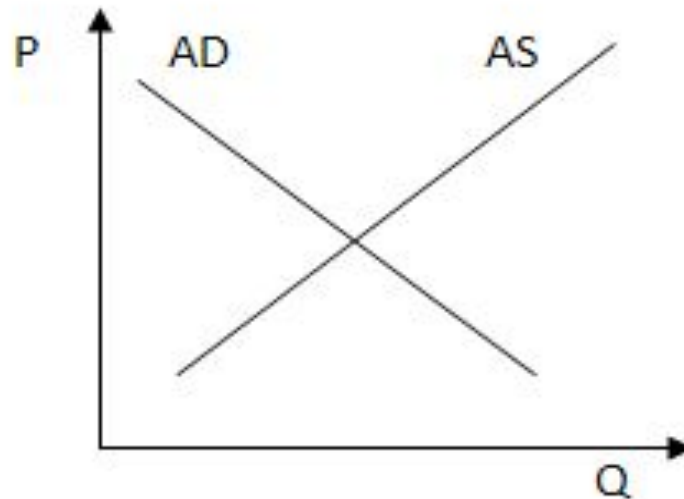
В то же время, если рассматривать отдельные страны или их группы и делать это не изолированно, а в контексте их международных экономических взаимосвязей, то отклонение от баланса спроса и предложения является скорее правилом, чем исключением.

Графическая интерпретация совокупного спроса и совокупного предложения близка к интерпретации спроса и предложения на индивидуальный товар.

В традиционной графике спроса и предложения по горизонтальной оси откладывается совокупное производство всех товаров (Q), а по вертикальной — общий уровень цен на все товары (P).

Кривая совокупного спроса (AD) показывает совокупный выпуск товаров, на который есть спрос при каждом уровне цен. При прочих равных условиях совокупный спрос тем ниже, чем выше уровень цен.

Кривая совокупного предложения (AS) показывает совокупный выпуск товаров, предлагаемых на рынок при каждом уровне цен. При прочих равных условиях совокупное предложение тем выше, чем выше уровень цен. Рынок находится в равновесии, если при существующем уровне цен на товары совокупное предложение равно совокупному спросу (точка E).



Понятие товара в международной экономике

Предметом приложения сил совокупного спроса и совокупного предложения в международной экономике является **товар**, который трактуется широко, как вся совокупность материальных и нематериальных предметов, предлагаемых для продажи. В теории международной экономики товар важен не как продукт производства, а как **объект спроса и предложения**. Макроэкономическая теория обычно предполагает как данность абсолютную мобильность факторов производства, их полную свободу передвижения между регионами и отраслями деятельности.

Теория международной экономики исходит из более реальной предпосылки, что такая мобильность сильно ограничена межстрановыми барьерами.

Поэтому с точки зрения международной мобильности все товары делятся на торгуемые и неторгуемые.

Торгуемые товары — товары, которые могут передвигаться между различными странами.

Неторгуемые товары — товары, которые потребляются в той же стране, где и произведены, и не перемещаются между странами.

Различия между торгуемыми и неторгуемыми товарами:

- **Цены на торгуемые товары** определяются соотношением спроса и предложения на мировом рынке и находятся под влиянием спроса и предложения на них и внутри страны, и за рубежом. **Цены на неторгуемые товары** определяются соотношением спроса и предложения на национальном рынке. Колебания цен на такие товары в других странах значения не имеют.

- **Поддержание баланса внутреннего спроса и предложения** на торгуемые товары не так важно, как для неторгуемых товаров, поскольку недостаток внутреннего спроса может быть всегда компенсирован увеличением спроса из-за рубежа, а недостаток внутреннего предложения — увеличением поставок иностранных товаров. Для неторгуемых товаров поддержание внутреннего баланса спроса и предложения критически важно. При его нарушении возникают серьезные социально-экономические диспропорции.

Является ли товар торгуемым или неторгуемым, зависит также от **транспортных издержек** на его перемещение за рубеж и **торговых барьеров**, существующих на этом пути. Если цена товара на единицу веса высока, то практически всегда этот товар является торгуемым (например — золото).

Любые границы между торгуемыми и неторгуемыми товарами будут весьма условны. Чаще всего используется деление, основанное на **Стандартизированной промышленной классификации, принятой ООН** и признаваемой в большинстве стран мира. В соответствии с ней все существующие товары и услуги (которые тоже считаются товаром) делятся на девять больших групп.

Международное разделение факторов производства

Факторы производства — ресурсы, которые необходимо затратить, чтобы произвести товар.

- **труд** — физическая и умственная деятельность человека, направленная на достижение полезного результата;
- **технология** — научные методы достижения практических целей, включая предпринимательские способности;
- **земля** — все, что предоставила природа в распоряжение человека для его производственной деятельности (земля, полезные ископаемые, вода, воздух, леса и пр.);
- **капитал** — накопленный запас средств в производительной, денежной и товарной формах,

Каждый из факторов производства имеет цену. Ценой труда является заработная плата, технологии — лицензионный или патентный платеж, земли — земельная рента, капитала — банковский процент. Цена фактора производства отражает баланс спроса и предложения на него как в рамках отдельного государства, так и во взаимоотношениях государств друг с другом. Поскольку государства современного мира в разной мере наделены отдельными факторами производства, то цены на них будут различны.

Причиной и условием возникновения и развития международной экономики стало международное разделение труда во всех его функциональных формах.

Международное разделение труда — высшая ступень развития общественного территориального разделения труда между странами, предусматривающая устойчивую концентрацию производства определенной продукции в отдельных странах.

Международная кооперация труда — основанный на международном разделении труда устойчивый обмен между странами продуктами, производимыми ими с наибольшей экономической эффективностью.

Международное разделение факторов производства — исторически сложившееся сосредоточение отдельных факторов производства в различных странах, являющееся предпосылкой производства ими определенных товаров, экономически более эффективных, чем в других странах.

Современная экономика является по сути международной и основывается на различной обеспеченности факторами производства различных стран, которая сложилась исторически или приобретена в процессе развития. Сосредоточение отдельных факторов производства в различных странах является предпосылкой производства ими определенных товаров, экономически более эффективного, чем в других странах. Земля, труд, капитал и технология являются одинаково важными

Мировой рынок и международное движение товаров

Международное разделение труда и его международная кооперация заложили основы для возникновения мирового рынка, который развивался на основе внутренних рынков, постепенно выходящих за национальные границы.

Эволюция рынка происходила по схеме «внутренний рынок — национальный рынок — международный рынок — мировой рынок».

Внутренний рынок — форма хозяйственного общения, при которой все предназначенное для продажи сбывается самим производителем внутри страны.

Национальный рынок — внутренний рынок, часть которого ориентируется на иностранных покупателей.

Международный рынок — часть национальных рынков, которая непосредственно связана с зарубежными рынками.

Мировой рынок — сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами, основанных на международном разделении труда и других факторах производства.

Главным внешним признаком существования мирового рынка является передвижение товаров и услуг между странами.

Международная торговля — сфера международных товарно-денежных отношений, представляющая собой совокупность внешней торговли всех стран мира.

Международная торговля состоит из двух встречных потоков товаров — экспорта и импорта и характеризуется торговым сальдо и торговым оборотом.

Экспорт — продажа товара, предусматривающая его вывоз за границу.

Импорт — покупка товара, предусматривающая его ввоз из-за границы.

Торговое сальдо — разность стоимостных объемов экспорта и импорта.

Торговый оборот — сумма стоимостных объемов экспорта и импорта.

По принятым в мире стандартам статистики международной торговли ключевым элементом для признания торговли международной, продажи товара — экспортом, а покупки — импортом является **факт пересечения товаром таможенной границы государства и фиксации этого в соответствующей таможенной отчетности**. При этом меняет товар собственника или нет — значения не имеет.

Мировое хозяйство и международная экономика

Характерной чертой мирового рынка является межгосударственное перемещение товара, международная торговля.

При переходе товарного производства от стадии мирового рынка к стадии мирового хозяйства возникает международное перемещение уже не только товара, но и факторов его производства, прежде всего капитала и рабочей силы.

Таким образом, категория мирового хозяйства затрагивает уже не только сферу обращения, но и сферу производства.

Мировое хозяйство — совокупность национальных экономик стран мира, связанных между собой мобильными факторами производства.

Мировое хозяйство включает все основные параметры мирового рынка и дополняет его новыми существенными чертами, связанными с международной мобильностью факторов производства.

Характерные черты современного мирового хозяйства

- развитие международного перемещения факторов производства, прежде всего в формах вывоза-ввоза капитала, рабочей силы и технологии;
- рост на этой основе международных форм производства на предприятиях, располагающихся в нескольких странах, в первую очередь в рамках транснациональных корпораций;
- экономическая политика государств, предусматривающая поддержку международного движения товаров и факторов производства на двусторонней и многосторонней основе;
- возникновение экономики открытого типа ³² в

Мировое хозяйство предстает как более высокая, чем **мировой рынок**, стадия развития рыночной экономики, включающая помимо традиционной международной торговли вывоз капитала, международную миграцию рабочей силы и торговлю технологией, а также возникающие на этой основе международные по своему характеру предприятия. **Регулируется** мировое хозяйство с помощью мер национальной (предоставление государственных гарантий инвестиций) и **межгосударственной экономической политики** (заключение соглашений об избежании двойного налогообложения). В рамках мирового хозяйства экономика отдельных стран становится все более открытой и ориентированной на **международное экономическое сотрудничество**

Во второй половине XX века рыночная экономика перешла в новое, более высокое, чем мировое хозяйство, качество, стала международной. **Признаки международной экономики:**

1. развитая сфера международного обмена товарами на базе международной торговли;
2. развитая сфера международного движения факторов производства, прежде всего в формах вывоза-ввоза капитала, рабочей силы и технологии;
3. международные формы производства на предприятиях, расположенных в нескольких странах, в первую очередь в рамках транснациональных корпораций;

4. самостоятельная международная финансовая сфера, не связанная с обслуживанием ни международного движения товаров, ни движения факторов производства;

5. система межнациональных и наднациональных, межгосударственных и негосударственных механизмов международного регулирования в целях обеспечения сбалансированности и стабильности экономического развития;

6. экономическая политика государств, исходящая из принципов открытой экономики.

Признак 1 - характеристика мирового рынка, **признаки 1-3** в совокупности характеризуют мировое хозяйство, **признаки 1-6 вместе**

Структура международной ЭКОНОМИКИ

Существование международной экономики проявляется через ряд ее конкретных форм. Условная структура международной экономики может быть представлена следующим образом.

- **Базовые понятия и концепции**, лежащие в основе международной экономики, начиная от международного разделения труда и других факторов производства, через мировой рынок и мировое хозяйство к концепции международной экономики. Этот уровень во многом абстрактный и закладывает главным образом понятийный и концептуальный аппарат.

- **Экономическая политика государств, механизмы государственного регулирования экономики в целом и ее внешних аспектов в частности. Основные формы регулирования международной экономики на национальном микроуровне – государственное регулирование внешней торговли (тарифные и нетарифные методы), государственное регулирование движения факторов производства (экспорта-импорта капитала, рабочей силы и технологии), а на национальном макроуровне – государственное валютное и финансовое регулирование, включая макроэкономическое программирование открытой экономики.**

- **Конкретные формы международных экономических отношений, в которых проявляется международная экономика, включая международную торговлю (товарами и услугами), международное движение факторов производства (капитала, рабочей силы и технологий), международную торговлю финансовыми инструментами (валютой, ценными бумагами, кредитами), международные расчеты.**

- **Международное регулирование и надзор** включает деятельность международных экономических и финансовых организаций, которые специально созданы для регулирования международной экономики или отдельных ее элементов.

Функционально международная экономика разделяется на **международную микроэкономику** и **международную макроэкономику**.

Международная микроэкономика – это часть теории международной экономики, изучающая закономерности межстранового движения конкретных товаров и факторов их производства, а также их рыночные характеристики (спрос, предложение, цену и др.).

Международная макроэкономика – часть теории международной экономики, изучающая закономерности функционирования открытых национальных экономик и мирового хозяйства в

Стандартизованная промышленная классификация

Все товары делятся на **9** групп

(3 группы – торгуемые, 6 групп – неторгуемые).

К торгуемым товарам относятся:

1. Сельское хозяйство, охота, лесное хозяйство, рыболовство и их продукция.
2. Продукция добывающей промышленности.
3. Продукция обрабатывающей промышленности.

К неторгуемым товарам относятся:

1. Коммунальные услуги и строительство.
2. Оптовая и розничная торговля, рестораны и гостиницы.
3. Транспортировка, хранение, связь и финансовое посредничество.
4. Оборона и обязательные социальные услуги.
5. Образование, здравоохранение, общественные работы.
6. Прочие коммунальные, социальные, личные услуги.

Классификация условна, но фактически, от того, имеет страна торгуемые или неторгуемые товары, зависит возможность маневра для нее на мировом рынке.

Торгуемые товары в свою очередь делятся на экспортные и импортные.

Экспортные и импортные товары делятся на товары **реального экспорта и импорта**, и **субституты экспорта и импорта**.

Субституты импорта – это импортозамещающие товары,
а **субституты экспорта** – товары, которые продаются на внутреннем рынке, но могут быть проданы как экспорт.

http://reports.weforum.org/global-competitiveness-report-2015-2016/

The screenshot shows a web browser window displaying the World Economic Forum's Global Competitiveness Report 2015-2016 page. The browser's address bar shows the URL: reports.weforum.org/global-competitiveness-report-2015-2016/. The page features a navigation menu with links for Agenda, Events, Reports, Projects, and About. A search bar and a 'Login to TopLink' button are also visible. The main content area is titled 'The Global Competitiveness Report 2015-2016' and includes a summary of the report's scope and a list of report highlights on the left sidebar. A social sharing widget is present on the right side of the main content area.

Global Competitiveness Report... X +

reports.weforum.org/global-competitiveness-report-2015-2016/ Поиск

WORLD ECONOMIC FORUM

Agenda Events Reports Projects About

Login to TopLink 中文 日本語

Report Home

The Global Competitiveness Report 2015-2016

Report Highlights

Competitiveness Rankings

Country / Economy Profiles:

Select an economy

Interactive Heatmap

Competitiveness Dataset (XLS)

Blogs and Opinions

Top 10 Infographics

Videos

Press Releases

Preface

Chapter 1.1 Reaching Beyond the New Normal: Findings from the Global Competitiveness Index 2015-2016

The Global Competitiveness Report 2015-2016 assesses the competitiveness landscape of 140 economies, providing insight into the drivers of their productivity and prosperity.

The Report series remains the most comprehensive assessment of national competitiveness worldwide.

Share this page:

388 0

699 102

Read later:

PDF

Report Highlights

Competitiveness Rankings

Country / Economy Profiles:

Russian Federation

Interactive Heatmap

Competitiveness Dataset (XLS)

Blogs and Opinions

Top 10 Infographics

Videos

Press Releases

Preface

Chapter 1.1 Reaching Beyond the New Normal: Findings from the Global Competitiveness Index 2015–2016

Chapter 1.2 Drivers of Long-Run Prosperity: Laying the Foundations for an Updated Global Competitiveness Index

Chapter 1.3 The Executive Opinion Survey: The Voice of the Business Community

Competitiveness Practices

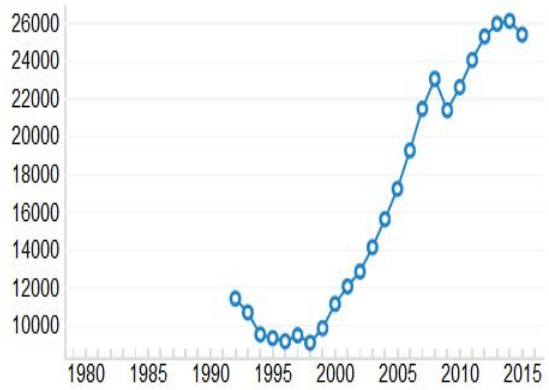
Russian Federation

Key Indicators:

Population (millions)	146.3	(i)
GDP (US\$ billions)	1324.7	(i)
GDP per capita (US\$)	9054.91	(i)
GDP (PPP) per capita (US\$)	25410.92	(i)
GDP (PPP) as share (%) of world total	3.27	(i)

GDP (PPP) per capita, current international dollars
current international dollars, 1980-2015

\$25,410.92 2015



Russian Federation

Gross domestic product based on purchasing-power-parity (PPP) per capita GDP

Performance Overview

The Russian Federation improves eight places to 45th, although this is explained mostly by a major revision of purchasing power parity estimates by the IMF, which led to a 40 percent increase in Russia's GDP when valued at PPP. At the same time, the country improves on some market efficiency aspects, such as the regulatory business environment and domestic competition (96th), reflecting the government's efforts to improve domestic conditions for doing business.³² Import tariffs have been significantly reduced as an effect of Russia's accession to the World Trade Organization in 2012. However, the recession following the 2014 currency crisis has already dented the country's macroeconomic environment, with rising inflation and worsening public finances. This rather pessimistic outlook is compounded by weakening domestic demand, economic sanctions on the part of certain countries, and the uncertainty regarding future prices for mineral commodities. Tackling structural weaknesses in institutions (100th), financial market development (95th), and goods market efficiency (92nd) will be necessary to achieve higher prosperity beyond the current downturn—for Russia itself and for the other

Обзор GCR 2015-2016

Российская Федерация

Россия Федерация улучшает 8 строчек и занимает 45-е место, хотя это объясняется главным образом существенным пересмотром оценок паритетов покупательной способности МВФ, что привело к 40-процентному увеличению ВВП России по ППС.

Страна улучшает некоторые аспекты рыночной эффективности, такие как нормативно-правовая бизнес-среда и конкуренция на внутреннем рынке (96), что отражает усилия правительства по улучшению бытовых условий для бизнеса. Импортные тарифы были значительно сокращены в результате вступления России во Всемирную торговую организацию в 2012 г.

Однако, спад после 2014 валютного кризиса уже ослабил макроэкономическую среду страны, произошли рост инфляции и ухудшение государственных финансов. Этот весьма пессимистичный прогноз усугубляется ослаблением внутреннего спроса, экономическими санкциями со стороны некоторых стран, а также неопределенностью в отношении будущих цен на минеральные ресурсы. Решение структурных недостатков в учреждениях (100), развитие финансового рынка (95) и эффективность рынка товаров (92) будет необходимо для достижения более высокого благосостояния за пределами нынешнего спада – как для самой России, так и для других стран региона.

Индекс глобальной конкурентоспособности 2015-2016

The Global Competitiveness Index 2015–2016 Rankings

Covering 140 economies, the Global Competitiveness Index 2015–2016 measures national competitiveness—defined as the set of institutions, policies and factors that determine the level of productivity.

	Economy	Score ¹	Prev. ²	Trend ³
1	Switzerland	5.76	1	
2	Singapore	5.68	2	
3	United States	5.61	3	
4	Germany	5.53	5	
5	Netherlands	5.50	8	
6	Japan	5.47	6	
7	Hong Kong SAR	5.46	7	
8	Finland	5.45	4	
9	Sweden	5.43	10	
10	United Kingdom	5.43	9	
11	Norway	5.41	11	
12	Denmark	5.33	13	
13	Canada	5.31	15	
14	Qatar	5.30	16	
15	Taiwan, China	5.28	14	
16	New Zealand	5.25	17	
17	United Arab Emirates	5.24	12	
18	Malaysia	5.23	20	
19	Belgium	5.20	18	
20	Luxembourg	5.20	19	
21	Australia	5.15	22	
22	France	5.13	23	
23	Austria	5.12	21	
24	Ireland	5.11	25	
25	Saudi Arabia	5.07	24	
26	Korea, Rep.	4.99	26	
27	Israel	4.98	27	
28	China	4.89	28	
29	Iceland	4.83	30	
30	Estonia	4.74	29	
31	Czech Republic	4.69	37	
32	Thailand	4.64	31	
33	Spain	4.59	35	
34	Kuwait	4.59	40	
35	Chile	4.58	33	
36	Lithuania	4.55	41	
37	Indonesia	4.52	34	
38	Portugal	4.52	36	
39	Bahrain	4.52	44	
40	Azerbaijan	4.50	38	
41	Poland	4.49	43	
42	Kazakhstan	4.49	50	
43	Italy	4.46	49	
44	Latvia	4.45	42	
45	Russian Federation	4.44	53	
46	Mauritius	4.43	39	
47	Philippines	4.39	52	

	Economy	Score ¹	Prev. ²	Trend ³
48	Malta	4.39	47	
49	South Africa	4.39	56	
50	Panama	4.38	48	
51	Turkey	4.37	45	
52	Costa Rica	4.33	51	
53	Romania	4.32	59	
54	Bulgaria	4.32	54	
55	India	4.31	71	
56	Vietnam	4.30	68	
57	Mexico	4.29	61	
58	Rwanda	4.29	62	
59	Slovenia	4.28	70	
60	Macedonia, FYR	4.28	63	
61	Colombia	4.28	66	
62	Oman	4.25	46	
63	Hungary	4.25	60	
64	Jordan	4.23	64	
65	Cyprus	4.23	58	
66	Georgia	4.22	69	
67	Slovak Republic	4.22	75	
68	Sri Lanka	4.21	73	
69	Peru	4.21	65	
70	Montenegro	4.20	67	
71	Botswana	4.19	74	
72	Morocco	4.17	72	
73	Uruguay	4.09	80	
74	Iran, Islamic Rep.	4.09	83	
75	Brazil	4.08	57	
76	Ecuador	4.07	n/a	
77	Croatia	4.07	77	
78	Guatemala	4.05	78	
79	Ukraine	4.03	76	
80	Tajikistan	4.03	91	
81	Greece	4.02	81	
82	Armenia	4.01	85	
83	Lao PDR	4.00	93	
84	Moldova	4.00	82	
85	Namibia	3.99	88	
86	Jamaica	3.97	86	
87	Algeria	3.97	79	
88	Honduras	3.95	100	
89	Trinidad and Tobago	3.94	89	
90	Cambodia	3.94	95	
91	Côte d'Ivoire	3.93	115	
92	Tunisia	3.93	87	
93	Albania	3.93	97	
94	Serbia	3.89	94	

	Economy	Score ¹	Prev. ²	Trend ³
95	El Salvador	3.87	84	
96	Zambia	3.87	96	
97	Seychelles	3.86	92	
98	Dominican Republic	3.86	101	
99	Kenya	3.85	90	
100	Nepal	3.85	102	
101	Lebanon	3.84	113	
102	Kyrgyz Republic	3.83	108	
103	Gabon	3.83	106	
104	Mongolia	3.81	98	
105	Bhutan	3.80	103	
106	Argentina	3.79	104	
107	Bangladesh	3.76	109	
108	Nicaragua	3.75	99	
109	Ethiopia	3.75	118	
110	Senegal	3.73	112	
111	Bosnia & Herzegovina	3.71	n/a	
112	Cape Verde	3.70	114	
113	Lesotho	3.70	107	
114	Cameroon	3.69	116	
115	Uganda	3.66	122	
116	Egypt	3.66	119	
117	Bolivia	3.60	105	
118	Paraguay	3.60	120	
119	Ghana	3.58	111	
120	Tanzania	3.57	121	
121	Guyana	3.56	117	
122	Benin	3.55	n/a	
123	Gambia, The	3.48	125	
124	Nigeria	3.46	127	
125	Zimbabwe	3.45	124	
126	Pakistan	3.45	129	
127	Mali	3.44	128	
128	Swaziland	3.40	123	
129	Liberia	3.37	n/a	
130	Madagascar	3.32	130	
131	Myanmar	3.32	134	
132	Venezuela	3.30	131	
133	Mozambique	3.20	133	
134	Haiti	3.18	137	
135	Malawi	3.15	132	
136	Burundi	3.11	139	
137	Sierra Leone	3.06	138	
138	Mauritania	3.03	141	
139	Chad	2.96	143	
140	Guinea	2.84	144	

Функциональные взаимосвязи в международной экономике

Международная экономика обычно разделяется на четыре сектора:

- **Реальный сектор** (частный нефинансовый сектор) включает домашние хозяйства и негосударственные нефинансовые предприятия. Этот сектор обеспечивает производство и предложение товаров страны на ее внутренний и мировой рынок. Он же предъявляет спрос на товары в целях как личного, так и производственного потребления.

- **Бюджетный сектор** (правительственный, государственный или фискальный сектор), представленный государственным бюджетом, служит прежде всего для перераспределения доходов. Расходы государственного бюджета являются составной частью агрегированного спроса.
- **Денежный сектор** (финансовый или банковский сектор), представленный денежными потоками, проходящими через центральный и коммерческие банки.
- **Внешний сектор**, который включает операции с зарубежными странами каждого из вышеназванных секторов и отражается в платежном балансе.

Сделки между секторами экономической деятельности в большинстве случаев состоят из **сделок по передаче права собственности на материальные активы и соответствующих им финансовых сделок по оплате этих активов. Реальная сделка и финансовая сделка** являются двумя сторонами одной и той же медали, поэтому баланс этих сделок в рамках каждого сектора по определению должен быть равен нулю. Если доходы сектора больше его расходов, то получаемый положительный баланс считают **сбережениями**, если же доходы сектора меньше его расходов, то получаемый отрицательный баланс считают **потерей сбережений (отрицательными сбережениями)**.

Баланс расходов и доходов должен равняться, с противоположным знаком, финансовому балансу. Любые расходы каждого из секторов, которые превышают его доходы, должны финансироваться за счет сбережений, получаемых в других секторах.

Если же расходы всех секторов национальной экономики превышают получаемые в них доходы, то поддержание равновесия становится возможным только при условии, если эти отрицательные сбережения будут финансироваться за счет сбережений в других странах, то есть притока капитала извне.

В результате внешний сектор можно считать концентрированным отражением всех макроэкономических балансов, существующих в экономике любой страны. Хорошее состояние внешнего сектора, отражающее нормальное течение международных расчетов, реально свидетельствует о благополучном состоянии экономики страны. Напротив, напряжение во внешнем секторе, отсутствие достаточных средств для покрытия международных обязательств всегда являются ярким свидетельством наличия серьезных внутренних дисбалансов.

Причинно-следственные связи между важнейшими секторами экономической деятельности принято выражать через разработанную международными организациями **систему национальных счетов (СНС)**. Основой учета в СНС является институциональная единица.

Институциональная единица — это экономический агент, который может владеть товарами и активами, иметь экономические обязательства и от своего лица осуществлять сделки с другими агентами.

СНС различает два основных типа институциональных единиц — физические лица (домашние хозяйства) и юридические лица (предприятия).

Юридические лица далее разделяются на те, что занимаются производством, и правительственные учреждения.

В рамках СНС все **институциональные единицы** объединены в **пять групп**:

- **Нефинансовые корпорации** — институциональные единицы, занимающиеся производством товаров для рынка и нефинансовых услуг (предприятия) — основная институциональная единица реального сектора.
- **Домашние хозяйства** — все физические лица, которые действуют в экономике, продают свою рабочую силу, производят и потребляют рыночные товары и услуги — институциональная единица реального сектора.

- **Неприбыльные институты** — юридические лица, которые занимаются предоставлением нерыночных услуг домашним хозяйствам и основаны на добровольном участии физических лиц — институциональная единица реального сектора.
- **Правительственные учреждения** — институциональные единицы, которые помимо выполнения своих политических функций и функций регулирования экономики занимаются производством нерыночных товаров и услуг для индивидуального или коллективного потребления и перераспределением доходов. Правительственные учреждения — основная институциональная единица

- **Финансовые корпорации** — институциональные единицы (банки, финансовые компании), осуществляющие финансовое посредничество или вспомогательные финансовые услуги — основная институциональная единица денежного сектора.

Учет деятельности институциональных единиц фиксируют либо **потоки**, определяющие деятельность данной институциональной единицы за определенный промежуток времени, либо **запасы**, которые характеризуют остаточную величину какого-либо показателя на данный момент времени.

Основные макроэкономические показатели фиксируются на **макроэкономических счетах**. Все макроэкономические счета объединяются во взаимосвязанную структуру потоков движения денежных средств, которая с известной степенью условности отражает **состояние и развитие экономики страны в целом**.

Международные экономические операции

Институциональные единицы находятся во взаимосвязанной макроэкономической среде и взаимодействуют друг с другом, будь то в рамках отдельных государств или через государственные границы. Они осуществляют между собой **экономические операции**, которые отражаются в **СНС**. Временем совершения макроэкономической операции считается **момент возникновения соответствующих обязательств** (обычно момент перехода права собственности — **выполнение заказа**), а не момент произведения расчета, то есть операции отражаются в момент их **совершения**, а не платежа.

Экономическая операция — это сделка между институциональными единицами, при которой передается право собственности на материальные или финансовые активы или оказываются услуги.

В рамках СНС экономические операции могут быть:

— **нефинансовыми (реальными)**, если относятся к операциям по производству и приобретению товаров и услуг (например, передача товаров, движение дохода, неоплаченные трансферты);

— **финансовыми**, если подразумевают изменения в активах и пассивах, включая обмен одних финансовых активов на другие

Реальные и финансовые потоки, взятые вместе, отражают все доходы и расходы институциональных единиц. Баланс по нефинансовым операциям должен быть равен балансу по финансовым операциям (например, превышение доходов предприятия над его расходами должно быть равно сокращению его финансовых резервов или сумме полученных займов).

Экономические операции считаются **внутренними**, если они совершаются между институциональными единицами внутри одной страны, и **международными**, если они совершаются между институциональными единицами нескольких стран. Для этих целей они подразделяются на **резидентов** и **нерезидентов**. СНС фиксирует все экономические связи

Функциональные взаимосвязи экономических секторов

Существует прямая взаимосвязь между внешним сектором, с одной стороны, и реальным, денежным и бюджетным секторами — с другой. В счетах каждого из секторов существует международный элемент, который отражается во внешнем секторе на счете платежного баланса, характеризующего взаимодействие экономики с внешним миром.

1. Связь между реальным и внешним секторами

Исходным пунктом модели общего равновесия, на которой основана СНС, является равенство объемов предложения товаров и услуг и спроса на них. Предложение товаров и услуг в данный год состоит из их производства внутри страны и импорта из-за рубежа. Спрос состоит из совокупных расходов резидентов и правительства на потребление и инвестиции плюс экспорт за рубеж. Это соотношение, известное из общей теории макроэкономики, представляется следующей формулой:

$$Y+IM=C+I+X, \quad (1)$$

где Y — объем выпуска/уровень доходов.

IM — импорт товаров и нефакторных услуг.

C — потребление (домашних хозяйств, предприятий и правительства).

I — внутренние инвестиции (капиталовложения),

X — экспорт товаров и нефакторных услуг.

Этим уравнением фактически выражаются все основные причинно-следственные связи в экономике. Любая институциональная единица может потребить и вывезти за рубеж товаров или услуг не более чем она сумела произвести сама и ввезти из-за рубежа.

Величина Y представляет собой один из возможных способов изменения совокупного выпуска, который по определению равен объему доходов в экономике.

Из общей теории макроэкономики также известно, что существует несколько ключевых показателей функционирования экономики, которые непосредственно связаны между собой через СНС.

Валовой внутренний продукт (GDP) — добавленная стоимость, произведенная резидентами внутри страны. Если считать, что Y — это GDP, то, преобразовав первое уравнение, получаем:

$$GDP=(C+I)+ (X-IM) \quad (2)^{66}$$

Резиденты могут использовать факторы производства как у себя в стране, так и за рубежом. Чтобы перейти теперь от валового внутреннего продукта к валовому национальному продукту, необходимо учесть факторные доходы, выплачиваемые за рубежом и получаемые из-за рубежа.

Валовой национальный продукт (GNP) — это сумма добавленной стоимости, произведенной внутри страны, и чистого факторного дохода из-за рубежа.

$$\text{GNP} = \text{GDP} + \text{NY} = (\text{C} + \text{I}) + (\text{X} - \text{IM} + \text{NY}), \quad (3)$$

ВНП равен сумме ВВП и чистого факторного дохода, получаемого из-за рубежа.

Чистый факторный доход (NY) — разность доходов от использования находящихся за рубежом факторов производства, которые находятся в собственности резидентов, и выплат нерезидентам за использование принадлежащих им факторов производства в данной стране. В чистый факторный доход из-за рубежа включаются:

- разность доходов от инвестиционной деятельности (полученная из-за рубежа прибыль на прямые и портфельные инвестиции и проценты на депозиты в зарубежных банках) и расходов на выплату прибыли нерезидентам на вложенный в данной стране иностранный капитал и процентов по вкладам нерезидентов в местных банках;

- разность переводов в страну и из страны рабочих-мигрантов, которые считаются резидентами своей, а не зарубежной страны. Обычно они находятся за границей ограниченное законодательством время, не позволяющее считать их резидентами иностранного государства;
- разность сумм ренты, полученной за сданную в аренду недвижимость за рубежом, принадлежащую резидентам данной страны, авторские гонорары, получаемые из-за границы, и т.д., и ренты, выплаченной нерезидентам за недвижимость, принадлежащую нерезидентам, но находящуюся в данной стране, авторских

Когда импорт факторных доходов превышает их экспорт, чистый факторный доход положительный и ВНП больше ВВП. Когда импорт факторных доходов меньше их экспорта, то чистый факторный доход отрицательный и ВНП меньше ВВП. Тем самым, если учесть чистый факторный доход, то показатель объема выпуска/доходов Y принимает форму ВНП.

Однако за рубежом в поисках работы могут направиться резиденты, так же как и резиденты других стран могут приехать в данную страну заняться производством и получать доходы. Поэтому понятие выпуска/доходов можно расширить и дальше.

Валовой национальный располагаемый доход (GDI) — используемый на накопление и потребление ВНП, включающий чистые трансферты из-за рубежа (NT).

$$GDI = GNP + NT = (C + I) + (X - IM + NY + NT) \quad (4)$$

Чистые трансферты — разность между переводами рабочих-мигрантов, которые считаются резидентами, из данной страны и в нее. Понятие трансфертов важно для учета переводов рабочих-мигрантов. Если они считаются резидентами той страны, в которой они работают, то их денежные переводы на родину считаются трансфертами. Если же рабочие-мигранты продолжают рассматриваться как резиденты своей страны, то их переводы считаются факторными платежами. Тем самым понятие выпуска/доходов расширяется до уровня

Сальдо текущих операций платежного баланса (СAB) — сумма показателей торгового баланса (экспорт товаров и услуг минус их импорт), чистого факторного дохода и чистых трансфертов, то есть $СAB=X-IM+NY+NT$ (5).

Абсорбция (A) — расходы резидентов, включая правительство, на отечественные и иностранные товары и услуги, то есть $A=C+I$.

Сбережения (S) — та часть ВНД, которая не была потреблена, то есть $S=GDI-C$. Или в более общем виде: $S=Y-C$.

$$СAB=Y- A \quad (6)$$

Смысл этого уравнения заключается в том, что любой внутренний дисбаланс приводит к дисбалансу внешнему. Для обеспечения внутреннего и внешнего баланса стоимостный объем предложения (объем выпуска/дохода) в идеале должен быть равен стоимостному объему совокупного спроса (абсорбции/расходам), то есть их разность (сальдо текущих операций платежного баланса) должна быть равна нулю. Если совокупный доход резидентов больше их совокупных расходов, то сальдо платежного баланса положительное. Если совокупный доход резидентов меньше их совокупных расходов, то сальдо текущего платежного баланса отрицательное, существует дефицит.

Показатель абсорбции всегда постоянный ($A=C+I$). Но в зависимости от того, какой показатель понимается под Y , изменяется композиция CAV . Если под Y считается ВВП, то CAV — простая разность экспорта и импорта товаров и нефакторных услуг ($X-IM$); если под Y понимается ВНП, то CAV — разность экспорта и импорта товаров и всех услуг — нефакторных и факторных (NY); если под Y понимается ВНД, то CAV — разность экспорта и импорта товаров, всех услуг и трансфертов (NT). Однако в аналитических целях чаще всего используется первый, упрощенный, подход, по которому $Y = \text{ВВП}$ и $CAV = X - IM$. (7)

Ту же концепцию можно выразить и через понятие баланса сбережений и инвестиций. Из определения сбережений вытекает, что

$$GDI=S+C \quad (8)$$

$$CAB=S - I$$

любой дисбаланс между сбережениями и инвестициями внутри страны отражается на состоянии текущего платежного баланса с зарубежными странами. В идеале сбережения должны равняться инвестициям, а текущий баланс — нулю. Уравнения показывают связь внутренней экономики с международной. В реальной жизни никогда выпуск/доходы не равняются абсорбции и, соответственно, сбережения не равняются инвестициям.

Следовательно, текущий баланс отличен от нуля, что свидетельствует о разбалансированности экономики и необходимости поиска источников ее финансирования.

2. Связь между денежным и внешним секторами

Институциональные единицы в рамках денежного сектора, который также называют банковской или финансовой системой, разделяются на две основные группы:

- руководящие денежные органы — центральный (государственный, национальный) банк, эмитирующий национальную валюту, хранящий государственные золотовалютные резервы и управляющий всем денежным сектором экономики;
- коммерческие банки, привлекающие средства вкладчиков и выдающие их под процент заемщикам.

Предполагается, что денежная сфера, так же как и реальный сектор, должна находиться в состоянии равновесия, то есть ее активы должны соответствовать пассивам.

- **Активы** — сумма чистых заграничных активов банковской системы (включая чистые государственные резервы), оцененных в национальной валюте, и чистого внутреннего кредита, предоставленного банковской системой.

- **Пассивы** — обязательства банковской системы перед частным и государственным секторами, то есть денежная масса, состоящая из наличных денег в обращении, депозитов и других денежных инструментов.

$$M=NFA+NDA, \quad (1)$$

где NFA — чистые иностранные активы,

NDA— чистые внутренние активы,

M — деньги, пассивы.

Чистые иностранные активы денежного сектора состоят из чистых международных резервов, находящихся в центральном банке и контролируемых государством, и чистых международных активов коммерческих банков и других финансовых институтов:

$$FA=NIRc+NIRb, \quad (2)$$

где NIRc— чистые международные резервы центрального банка,

NIRb— чистые международные резервы

Иностраные активы денежного сектора (резервы) — главный источник финансирования дефицитов реального сектора, проявляющегося через дефицит текущего платежного баланса.

По определению платежного баланса в целом, изменение чистых резервов должно быть равно сумме сальдо текущего платежного баланса и изменения в чистом движении капитала:

$$\Delta R = CAB + \Delta FI, \quad (3)$$

где FI — движение капитала, не относящегося к резервам,

ΔR — изменение показателя за единицу времени.

Из уравнения следует, что источников международного финансирования дефицита текущего платежного баланса, а, следовательно, и покрытия дисбалансов реального сектора всего два: либо приток капитала из-за рубежа, либо использование международных государственных резервов.

$$\Delta R = Y - A + \Delta FI. \quad (4)$$

Уравнение четко показывает, что потребление через абсорбцию (A), превышающее доходы (Y), которое не финансируется за счет притока капитала из-за рубежа (ΔFI), приводит к потере международных государственных резервов (ΔR). Поскольку размеры резервов ограничены, ограничены и возможности финансирования дефицита реального сектора за счет денежного. В этом заключается связь денежного и внешнего

3. Связь между бюджетным и внешним секторами

Внешний сектор также напрямую связан с государственным бюджетом любой страны. По определению, сумма всех видов бюджетных доходов должна быть равна сумме всех видов бюджетных расходов:

$$REV+F=EXP, \quad (1)$$

где REV — доходы бюджета,

EXP — расходы бюджета,

F — финансирование.

В доходы бюджета обычно включаются текущие доходы от налогов, доходы от вложения капитала и государственные дотации, а в **расходы** — текущие государственные расходы, капиталовложения и чистое кредитование. **Налоги и другие сборы**, идущие в доход бюджета, сокращают совокупный спрос в экономике за счет снижения покупательной способности частного (негосударственного) сектора. **Государственные расходы**, осуществляемые за счет бюджета, увеличивают совокупный спрос и являются наряду с потреблением предприятий и домашних хозяйств важнейшей частью валового потребления (С) в экономике. **Государственное потребление** состоит из расходов правительства на товары и услуги, включая доходы государственных рабочих

Сальдо бюджета — разность между суммой поступлений в бюджет и общей суммой его расходов.

Может быть положительным или отрицательным (дефицит бюджета или бюджетный дефицит).

Положительное сальдо, означающее высокий уровень сбережений государственного сектора, может рассматриваться и как фактор экономического развития, поскольку за счет них могут финансироваться значительные капиталовложения, и как политика сдерживания совокупного спроса. **Отрицательное сальдо**, означающее потерю сбережений в государственном секторе, может свидетельствовать о проведении правительством политики стимулирования производства за счет расширения совокупного

Для обеспечения сбалансированности бюджета отрицательное сальдо должно быть профинансировано (F). Финансирование бюджета нельзя путать с бюджетным финансированием тех или иных приоритетных направлений или программ.

Финансирование бюджета подразделяется на финансирование за счет внутренних или за счет внешних источников:

$$F = F_d + F_e. \quad (2)$$

Внешнее финансирование (Fe) — предоставленные данной стране другими странами новые займы за вычетом сумм погашения основной задолженности. Оплата процентов по внешним займам не рассматривается как отрицательное финансирование (отток капитала) и включается в текущие расходы бюджета. Внешнее финансирование бюджета является основным связующим звеном между бюджетным и внешним секторами.

Внутреннее финансирование (Fd) обычно осуществляется путем предоставления банковских и небанковских займов. Общая сумма банковских займов бюджету равна величине изменения в объеме кредита банковской системы, предоставленного государству, за вычетом изменения депозитов правительства в банках. Небанковские займы представляют собой идущую в государственный бюджет выручку от продажи государственных долговых обязательств (облигаций, казначейских векселей и т.п.).

Взаимосвязь бюджетного и внешнего секторов выражается в привлечении внешних источников финансирования бюджетного дефицита в виде кредитов правительству со стороны правительств других стран и международных финансовых

Потоки движения денежных средств

Рассмотренные взаимосвязи между внешним и остальными секторами замыкаются на определенных макроэкономических показателях, которые находят отражение на счетах как внутренних, так и внешнего секторов. Если учесть, что как сбережения, так и инвестиции могут осуществляться различными институциональными единицами (домашними хозяйствами, предприятиями и правительством), уравнение принимает вид:

$$CAB=(Sh-Ih)+(Se-Ie)+ (Sg-Ig),$$

где Sh — сбережения домашних хозяйств,

Ih — инвестиции домашних хозяйств.

Se — сбережения предприятий

Ie — инвестиции предприятий,

Sg — сбережения правительства

Ig — инвестиции правительства.

Сумма секторальных балансов по текущим операциям должна равняться сальдо платежного баланса по текущим операциям в целом. Общее сальдо финансовых операций всех секторов должно в принципе быть равным международному движению капитала по всем секторам.

Потоки движения денежных средств — схема функциональной и статистической взаимозависимости основных секторов экономики и источников их финансирования.

Взаимосвязи всех секторов экономической деятельности с внешним сектором и их взаимосвязи между собой могут быть сведены воедино с помощью так называемой **матрицы потоков денежных средств**. В строке 1 представлены балансы по нефинансовым операциям секторов, которые должны быть профинансированы. В строках 2-5 показаны источники финансирования.

За счет внутреннего банковского кредита денежного сектора могут финансироваться реальный сектор (домашние хозяйства и предприятия) и бюджетный сектор (бюджет). За счет бюджетного сектора, то есть предоставления займов правительством из государственного бюджета, — только реальный сектор. За счет роста денежной массы — также только реальный сектор.

Таким образом, в матрице потоков движения денежных средств теоретически увязываются все основные внутренние секторы экономики и показывается их связь с внешним сектором. Универсальность внешнего сектора в качестве источника финансирования любых дисбалансов всех секторов экономической деятельности (реального, бюджетного и денежного) свидетельствует, что он является концентрированным отражением проблем экономического развития.

ТНК России

До современных примеров создания и деятельности российских транснациональных корпораций (финансово-промышленных групп) идея создания крупных межотраслевых производственно-финансовых объединений реализовывалась на практике еще в период существования Советского Союза.

Это проявилось в образовании научно-производственных объединений (**НПО**), агропромышленных комплексов (**АПК**), территориально-производственных комплексов (**ТПК**) и, наконец, государственно-производственных объединений (**ГПО**).

Все эти образования были главным образом нацелены на решение внутриэкономических задач без планов внешнеэкономической ориентации.

Уже в советские времена существовали международные или транснациональные корпорации. Примером советской ТНК может служить «**Ингосстрах**» со своими дочерними и ассоциированными фирмами и отделениями в США, Нидерландах, Великобритании, Франции, Германии, Австрии, а позднее и в ряде стран СНГ.

ТНК России

«Газпром» – нефтегазовая отрасль

«Лукойл» - нефтегазовая отрасль

ГМК «Норильский никель» -
металлургическая отрасль

«Новошил» – транспорт

«Русал» - металлургическая

«Северсталь» - металлургическая

«Мечел» - металлургическая

«ОМЗ» - машиностроение

Деятельность ТНК оценивается как по абсолютным, так и по относительным показателям. Среди абсолютных показателей наиболее значимы *размер активов, продаж, прибыли, численность работников.*

По объемам полученной прибыли доминируют ТНК банковского сектора и наиболее крупные представители промышленности – нефтяные гиганты, Exxon Mobil и Royal Dutch Shell, а также диверсифицированная электротехническая компания General Electric.

ТНК-лидеры (за исключением предприятий розничной торговли Wal-Mart Stores Inc. Tesco Pic и автомобилестроительной Toyota Motor Corp.) задействуют преимущественно зарубежный персонал.

В абсолютных показателях определяется и *научная, и инновационная активность ТНК.*

Относительные показатели деятельности ТНК. Методика оценки деятельности ТНК, предложенная ЮНКТАД (*United Nations Conference on Trade and Development*), основана на том, что, опираясь на абсолютные показатели деятельности ТНК, их зарубежные активы, объемы зарубежных продаж, численность зарубежных сотрудников, количество зарубежных филиалов, общие активы, общие объемы продаж, общую численность сотрудников, общее число филиалов, количество стран присутствия, предлагается вычислить относительные индексы. С 1990 г. для характеристики вовлеченности ТНК в экономику зарубежных стран ЮНКТАД ввела понятие «*индекс транснациональности компаний*».