

РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ
МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ТЮМЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ
КАФЕДРА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ И ПРИКЛАДНОЙ ЭКОНОМИКИ

Контрольная работа (презентация)
по дисциплине «Методы социально-экономических исследований»
ТЕМА: Методология неoinституционализма

бизнеса

студента 1 курса
направления
Экономика и правовое регулирование
заочная форма обучения,
группа 28ЭМ173-з
Слюсаревой А.И.
Проверил:
д-р экон. наук, профессор
Мильчакова Н.Н.

Тюмень 2018

Основные термины и понятия

- Неоинституционализм
- Институт
- Права собственности, система прав собственности
- Трансакция
- Трансакционные издержки
- Ограниченная рациональность
- Оппортунизм
- Специфичный актив
- Контракты
- Методологический индивидуализм
- Метод дедукции
- Экономический империализм

Определения

- **Неоинституционализм(новая институциональная экономическая теория)** – экономическая теория неоклассического направления, оформившаяся в 1960-1970 гг. XX в. в США. Направление современной экономической мысли, предметом исследования которого стала институциональная структура производства. Анализ трансакционных издержек, контрактных агентских отношений и прав собственности. Основные идеологи – Р. Коуз, О. Уильямсон, Д. Норт.

Определения

- **Институт** – правило или совокупность правил, имеющие внешний механизм принуждения индивидов к исполнению («правила игры»).
- **Права собственности** – санкционированные отношения между экономическими агентами, касающиеся использования ограниченных ресурсов.
- **Система прав собственности** – это сделки, некоторые контракты и нормы, отражающие обмен «пучками» прав собственности.
- **Трансакция** – обмен, отчуждение, присвоение прав собственности и свобод, принятых в обществе.

Определения

- Трансакционные издержки (издержки по решению сделок) – 1) издержки, которые возникают при обмене индивидами прав собственности на экономические блага и защите своих исключительных прав; 2) издержки ведения экономической системы (издержки по поиску информации; издержки оценки и контроля за качеством (издержки измерения); издержки ведения и заключения переговоров; издержки по спецификации и защите прав собственности; издержки защиты от оппортунистического поведения).

Определения

- **Ограниченная рациональность** - ограниченность возможностей экономических агентов по переработке информации.
- **Оппортунизм** - это поведение, нацеленное на обман контрагента с целью повышения собственной выгоды.
- **Специфичный актив** – актив, ценность которого в рамках определенной трансакции выше, чем при любом альтернативном использовании.
- **Контракт** – соглашение, добровольно заключаемое его сторонами и координирующее их действия путем определения взаимных прав, обязательств и механизмов соблюдения.

Определения

- **Методологический индивидуализм** – принцип, который признает реально действующими участниками социального процесса не группы или организации, а индивидов.
- **Метод дедукции** – метод, при котором осуществляется переход от общих принципов к объяснению конкретных явлений (движение от общего к частному, индивидуальному).
- **Экономический империализм** – применение экономических инструментов анализа к изучению других смежных наук.

Методологические особенности (принципы) неoinституционализма:

1. Значимость институтов;
2. Контрактный подход;
3. Осуществление рыночных трансакций;
4. Либерализм (рыночная организация – наилучшая);
5. Методологический индивидуализм;
6. Стабильность предпочтений индивида – равновесный анализ;

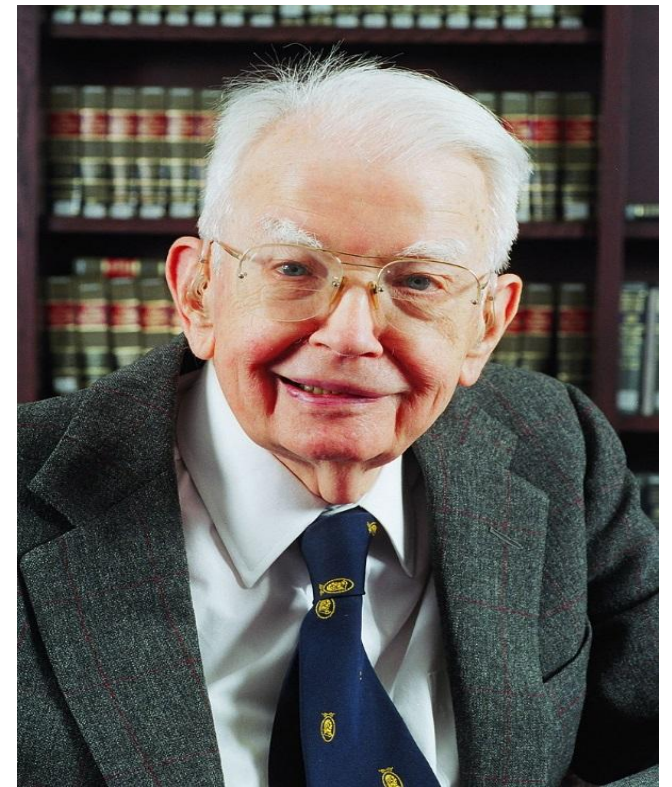
Методологические особенности (принципы) неoinституционализма:

7. Метод дедукции;
8. Экономический империализм;
9. Ограниченная рациональность субъектов;
10. Наличие оппортунистического поведения;
11. Нормативный анализ в сравнительно-институциональной перспективе (действующие институты нужно сравнивать не с воображаемыми, идеальными конструкциями, а с альтернативами, осуществимыми на практике).

История в персоналиях

Рональд Гарри Коуз (1910-2013 гг.) - основоположник теории неоинституционализма.

Лауреат Нобелевской премии по экономике 1991 г. «за открытие и прояснение точного смысла трансакционных издержек и прав собственности в институциональной структуре и функционировании экономики».



Основные труды:
«Природа фирмы» 1937г.,
«Проблема социальных издержек» 1960г.

История в персоналиях

Рональд Гарри Коуз

В статье «Природа фирмы» ввел понятие «транзакционные издержки», чем положил начало развитию нового направления – неинституционализма, в основе которого лежит **осуществление рыночных транзакций**.

Также ввел понятие «права собственности»  **использование экономического империализма**.

Р.Коуз рассматривает систему прав собственности, как обмен «пучками» прав собственности, и каналом, по которому они передаются, служит контракт (**контрактный подход**)

История в персоналиях

Оливер Итон Уильямсон (род. 1932г.)

Лауреат Нобелевской премии по экономике в 2009 году «за исследования в области экономической организации».



Основные труды:

"Рынки и иерархии: анализ и антитрестовские выводы" 1975г.,
«Экономические институты капитализма. Фирма, рынки, «отношенческая контрактация» 1985г.

История в персоналиях

Оливер Итон Уильямсон

Работы О.Уильямсона привнесли в методологию неоинституционализма такие принципы, как:

- ограниченная рациональность;
- оппортунизм;

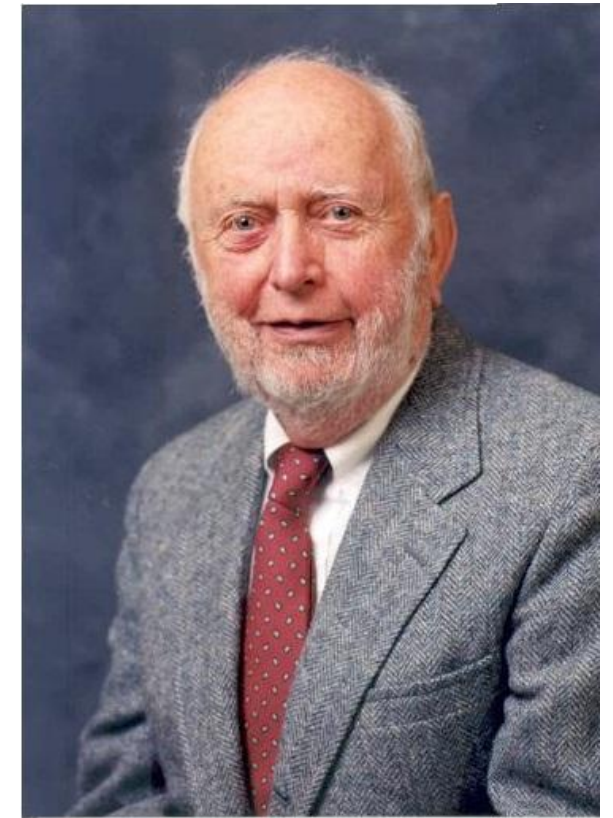
Также он говорит о понятии «специфичный актив» и выделяет специфичность местоположения, физических активов, человеческих активов, цели, временную специфичность и капитал торговой марки.

Концепция фирмы как управленческой структуры.

История в персоналиях

Дуглас Сесил Норт (1920-2015 гг.)

Лауреат Нобелевской премии по экономике (1993г.) «за возрождение исследований в области экономической истории, благодаря приложению к ним экономической теории и количественных методов, позволяющих объяснять экономические и институциональные изменения».



Основные труды Д.Норта:

«Институциональные изменения и американский экономический рост» 1971г.,
«Рост западного мира: Новая экономическая история» 1973г.,
«Структура и изменения в экономической истории» 1981г.,
«Институты, институциональные изменения и функционирование экономики» 1990г.

История в персоналиях

Дуглас Сесил Норт

Изучает значимость институтов



Институты задают систему стимулов, направляя деятельность людей в определенном направлении.

Главные составляющие институтов



Неформальные ограничения

Механизмы принуждения,
обеспечивающие соблюдение правил

Формальные правила

Резюме

- Неоинституционализм – направление современной экономической мысли, оформившееся в 1960-1970гг. XX в., предметом исследования которого является институциональная структура производства.
- Основные идеологи: Р.Коуз, О.Уильямсон, Д.Норт.
- Принципы методологии неоинституционализма: значимость институтов, контрактный подход, осуществление рыночных трансакций, либерализм, методологический индивидуализм, метод дедукции, равновесный подход, экономический империализм, ограниченная рациональность, наличие оппортунистического поведения.
- Введение в экономическую науку понятий «трансакционные издержки», «права собственности», «контрактные агентские отношения».

Вопросы для размышления

1. Директор фирмы получил товар и отказывается оплачивать поставку, так как утверждает, что уже исполнил свои обязательства, а контрагент просто забыл об этом. Является ли приведенный пример случаем оппортунистического поведения? Какой существует выход, чтобы избежать подобной ситуации?
2. По мнению представителей неоинституционализма, значительная часть институтов призвана уменьшить негативные последствия ограниченной рациональности и оппортунистического поведения. Что Вы думаете по этому поводу? Разделяете ли Вы данную точку зрения и почему?
3. Приведите примеры главных составляющих институтов по Д.Норту (неформальные ограничения; формальные правила; механизмы принуждения, обеспечивающие соблюдение правил).
4. Согласны ли Вы с принципом, который предложил Р.Коуз: «Фирма будет расширяться до тех пор, пока затраты на организацию одной дополнительной транзакции внутри фирмы не будут равны затратам на осуществление той же транзакции через обмен на открытом рынке или с издержками на ее организацию другой фирмой»?
5. О. Уильямсон говорит о том, что иерархия фирмы – это замена дорогих транзакций рынка. Как Вы понимаете данное высказывание? Согласны ли Вы с ним? (свой ответ обоснуйте)

Список литературы

1. Мильчакова, Н. Н. Методы социально-экономических исследований: учебное пособие / Н. Н. Мильчакова, Е. Н. Яркова. - Тюмень: издательство ТюмГУ, 2014. – 380 с.
2. Шаститко, А.Е. Новая институциональная экономическая теория / А. Е. Шаститко. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Экономический факультет МГУ, ТЕИС, 2002. – 591 с.
3. Институциональная экономика: Новая институциональная экономическая теория [Электронный ресурс]: учебник / Под ред. А.А. Аузана. – 2-е изд. – М.: ИНФРА-М, 2011. – 447 с. – Режим доступа: https://biblioclub.ru/index.php?page=book_view_red&book_id=278130 (дата обращения 18.01.2018).
4. Пищулов, В.М. Институциональная экономика [Электронный ресурс]: учеб. пособие / В.М. Пищулов. – М.: ИНФРА-М, 2016. – 160с. – Режим доступа: <http://znanium.com/bookread2.php?book=510851> (дата обращения 18.01.2018).
5. Олейник, А.Н. Институциональная экономика [Электронный ресурс]: учебное пособие / А. Н. Олейник. – М.:ИНФРА-М, 2013. – 416 с. – Режим доступа: <http://znanium.com/bookread2.php?book=393705> (дата обращения 18.01.2018).
6. Орехов, А.М. Методы экономических исследований [Электронный ресурс]: учеб. Пособие / А. М. Орехов. – 2-е изд. – М.:ИНФРА-М, 2013. – 344 с. – Режим доступа: <http://znanium.com/bookread2.php?book=362627> (дата обращения 18.01.2018).
7. Бартенев, С.А. История экономических учений [Электронный ресурс]: учебник / С.А. Бартенев. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Магистр, 2013. – 478 с. – Режим доступа: <http://znanium.com/bookread2.php?book=390579> (дата обращения 18.01.2018).